

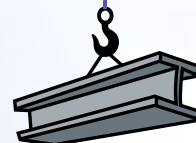
MOVICARGA

MOVIMIENTO DE CARGAS

www.movicarga.com

AÑO LII - Nº 601

Agosto 2025



RELIABILITY IN ACTION

EXPLORA LGMG!

Potencia | Precisión | Flexibilidad

- Rango de altura de trabajo: 6m-20.7m
- Opciones de motor: Modelos diésel y a batería
- Máxima eficiencia: Optimizados para una alta productividad
- Versatilidad mejorada: Adaptable a diversos lugares de trabajo
- Confort excepcional: Diseño ergonómico para un manejo sencillo

Los manipuladores telescópicos LGMG certificados para su matriculación desde ahora.



www.lgmglifts.com

LGMG Europe B.V.

Dirección: Donker Duyvisweg 301, 3316 BL Dordrecht, Países Bajos
Correo electrónico: sales@lmggeurope.com Tel: +31 850 642 777

CONOCE TODAS LA CANDIDATURAS
DE LOS PREMIOS MOVICARGA DE 2025

*Vota
tu máquina favorita*



Escanea este QR
y vota por tu máquina favorita

Plataformas sobre Camión
Plataformas sobre Orugas
Plataformas de Brazo
Tijeras y/o Mástiles
Low Level Access
Manipuladores Telescópicos
Minigrúas
Digitalización y Sistemas
Grúa Hidráulica Articulada
Grúa Móvil

Un año más, Movicarga vuelve hacerlo!!! a reconocer la innovación, el esfuerzo y la excelencia en el sector de la elevación.

El próximo 18 de septiembre celebramos una nueva edición de los prestigiosos Premios de Elevación Movicarga en CASA DE MÓNICO, una cita ineludible para fabricantes, alquiladores y profesionales del sector.

¡Te esperamos!



LGMG Europe B.V.
Donker Duyvisweg 301
3316 BL Dordrecht
The Netherlands
www.lgmglifts.com
Tel. 31(0)850642777
Email: sales@lmggeurope.com

- | | |
|---|--|
| <p>4 Editorial</p> <p>8 Los manipuladores telescópicos LGMG ya están homologados en España para circular por carretera</p> <p>10 Primera entrega de la Palfinger PK 1650 TEC en España para Grúas Orti</p> <p>12 Eurogrúas 2000 refuerza su flota en la categoría de las 700 toneladas, con la grúa Liebherr LTM 1650-8.1</p> | <p>117 Comienzan los trabajos para la nueva guía de mantenimiento de poleas para grúas móviles</p> <p>118 CMC en todo el mundo: todas las ferias en las que la marca estará presente hasta finales de 2025</p> <p>120 Transgrúas entrega una grúa Maxilift ML230 con montaje exclusivo TIME Europe lanza la nueva Ruthmann Bluelift SA 20</p> <p>121 Potencia, control y versatilidad en cualquier terreno: la gama TH de Magni en acción</p> <p>122 LoxamHune, Cáritas y Apecco clausuran un curso de formación en Arteixo para contribuir a la inserción laboral</p> <p>124 GAM lidera la llegada a España de XCMG, el gigante mundial de la maquinaria, con unas jornadas de presentación en todo el país</p> <p>125 Magni lanza soporte técnico mediante código QR</p> <p>126 BHIOR amplía sus servicios: soluciones flexibles para cada cliente JLG designa a Deutz Spain como su Servicio Técnico Autorizado en España</p> <p>128 Ritchie Bros. se prepara para superseptiembre con un alto volumen de subastas, impulsado por un aumento del 21 % de la demanda Ruthmann presenta el nuevo Steiger® T 380 XS</p> <p>130 Entrevista a Laurent Gicquel, Director de la línea de producto de manipuladores telescópicos en Bobcat</p> <p>133 Interkran incorpora una grúa Tadano AC 5.250-2 de 250 toneladas para montaje de grúas torre y proyectos de construcción</p> <p>134 El salto pendiente de la contabilidad tradicional a la inteligencia financiera en el sector maquinaria</p> <p>135 GAM alcanza los 152,1 millones de euros en ingresos y dispara su beneficio neto un 32% a junio</p> <p>136 Incendios en baterías de litio: causas, peligros y soluciones eficaces</p> <p>138 LoxamHune supera el 43% de Ebitda y factura más de 96 millones hasta junio</p> <p>139 Almac, participada por Wise Equity, y Easy Lift: unidas para crecer</p> <p>140 IPAF publica los Informes del Mercado de Alquiler 2025, revelando un crecimiento más lento ante la incertidumbre económica</p> <p>142 Hiperbaric Challenge – Burgos, 2025. Contado por los protagonistas.</p> <p>145 Equipzilla: La Revolución en la Gestión de Maquinaria</p> <p>146 NOTICIAS REVISTA ONLINE</p> <p>160 Directorio de Firmas</p> |
|---|--|

14 CANDIDATURAS PREMIOS MOVICARGA

- 14 PLATAFORMAS SOBRE CAMIÓN
- 22 PLATAFORMAS SOBRE ORUGAS
- 32 PLATAFORMAS DE BRAZO ARTICULADO
- 36 PLATAFORMAS DE TIJERA Y/O MÁSTILES
- 44 LOW LEVEL ACCESS
- 46 MANIPULADORES TELESCÓPICOS
- 52 MINIGRÚAS
- 56 DIGITALIZACIÓN Y SISTEMAS
- 68 GRÚAS HIDRÁULICAS ARTICULADAS
- 72 GRÚAS MÓVILES

- 82 mateco adquiere Sergruco, S.L.
Vigo acogerá la XLV Asamblea General de ANAGRUAL en junio de 2026
- 84 Palfinger Ibérica entrega la BG LIFT M 250 en la Sierra de Madrid
Transgrúas entrega la primera plataforma aérea CELA DT28 a Raisan Constructora en Santander
- 88 Viaje de Grupo HEI a las fábricas de Sany
- 96 Entrevista a Jiawen Wu, Assistant Deputy General Manager de SANY Crane en Europa
- 100 Entrevista a Javier Molinero, Grupo Hei
- 110 Grúa pick&carry híbrida: el nuevo desafío superado por JMG Cranes
- 112 Cojali impulsa la plataforma Cojali Digital Hub para dar una solución completa ante los retos de ciberseguridad
- 114 Transgruma, S.A. continúa ampliando su increíble flota con la Palfinger PK 110002 SH
- 116 Derichebourg España SAU incorpora 3 nuevos equipos a su flota

Edita: TOTAL LIFTING, S.L. - **Fundador:** Luis García Sánchez - **Directora y Publicidad:** Macarena G. Oliver: macarenagarcia@movicarga.com
Administración y Suscripciones: Encarnación Ramírez: administracion@movicarga.com - **Dirección, Administración y Publicidad:** Apdo. de Correos 39. 28860 Paracuellos de Jarama (Madrid). - Tel. 91 673 58 12. En Gran Bretaña: Beere Hobson Midlans - 34 Warwick Road - Kenilworth - Warwickshire CV81HE. Tel. (0926) 512424 Fax. (0926) 512948 - Imprime: PRINTIFY - Fuenlabrada (Madrid) - Depósito Legal: M-36867-1973



La concentración empresarial en el mercado del alquiler: ¿oportunidad o amenaza?

Mientras España sigue siendo un lupanar político y Sánchez sigue campando a sus anchas como Don Vito en el Nueva York de los años 60, nuestro sector continua con mucho lío en cuanto a trabajo y cambio de piezas en el tablero de ajedrez.

Las multinacionales siguen creciendo adquiriendo empresas y sin duda hay una progresiva concentración empresarial, que va a continuar en los próximos meses.

Los alquiladores locales pasan el testigo a los grandes grupos internacionales que se consolidan cada vez más a nivel regional. Buscan ganar eficiencia y responder a una demanda cada vez más exigente o cada vez más avispa para exigir más por menos, cuando el baile de máscaras empieza.

Desde el punto de vista del cliente, esto es una ventaja. Las grandes empresas suelen tener acceso a flotas más modernas, ojo, no siempre, pero a mayor oferta de maquinaria, sí en general. Tienen sistemas de gestión más modernos y una red logística más potente, que no siempre más eficaz.

Esto se traduce, en muchos casos, en mayor disponibilidad de equipos, menores tiempos de respuesta y mejores condiciones técnicas para afrontar el día a día de los proyectos. Que tampoco se da siempre. Además, la estandarización de procesos y la centralización del servicio técnico pueden facilitar la experiencia del cliente. Repito, y no siempre.

Sin embargo, también existen riesgos. A medida que desaparecen las pequeñas y medianas empresas de alquiler, el cliente pierde capacidad de negociación. El trato en general es menos personalizado. Porque ese trato tan cercano de siempre acceder a todo, la flexibilidad y la capacidad de adaptación a necesidades específicas —virtudes típicas de las empresas familiares o de dimensión regional— pueden diluirse en estructuras más rígidas.

Los precios se ajustan a la realidad del grande, que muchas veces no coincide con la empresa adquirida, y eso al cliente le trastocará, siempre que sea subirle el precio. Cuando se trata de bajar, dará palmas con las orejas.

Para los propios competidores, esta concentración tiene ventajas e inconvenientes. Por un lado, aumenta la presión para crecer, invertir y adaptarse rápidamente a un mercado cada vez más competitivo. Por otro, en estas situaciones hay mucha gente que no pasa la criba y se va a la calle, ya sea por duplicidad de puestos, porque no se adapte, o porque no encaja con la nueva directiva. Queda gente libre en el mercado que pronto se busca la vida con los competidores.

Es curioso como antes, la gente que salía de las empresas enseguida montaban su propio negocio, ya fuese con una maquina, con dos o con tres, o con lo que le permitiese el banco. Sin embargo, ahora veo que esa tendencia se ha frenado. La gente ya no quiere problemas, no quiere más responsabilidades y prefieren trabajar por cuenta ajena. Es curioso. Prefieren ser empleado que emprendedor.

Otras empresas pequeñas ven el hueco y entran a la lucha, apostando por la especialización, el servicio personalizado y el conocimiento profundo de su entorno local.

Y otros, simplemente están a por uvas y no cambian nada.

Lo que está claro es que los grandes siguen con la caña echada y la falta de relevo generacional está empezando a pasar factura a muchas empresas que ven que pasa el tiempo y no hay nadie que quiera seguir ese legado que ellos comenzaron hace años ya.

Me decía un amigo que todas las empresas están en venta. Yo discrepo. Todavía hay empresarios que siguen creyendo en su proyecto con una visión de futuro a largo plazo, y ole por ellos.

Lo que está claro es que con tanto trabajo, muchos no se plantean nada porque van con la lengua fuera realquilando máquinas y queriendo seguir comiendo su trozo de tarta.

Esperemos que esta tendencia de trabajo siga al alza y el circo de los sinvergüenzas que nos gobiernan no trunque este ascenso.

Feliz verano amigos, nos vemos en los Premios el 18 de septiembre.

FUERZA Y HONOR.

ROXU GRUPO



gruporoxu.com

985 79 36 36

18
Septiembre

MADRID

LA CASA DE MÓNICO

PEM 2025 PREMIOS
MADRID ELEVACION
18 Septiembre de 2025 MOVICARGA

MOVICARGA



SPONSOR
PLATINO

SPONSORS PLATINO

LIEBHERR

PALFINGER



SPONSOR
ORO

SPONSORS ORO

SPONSOR PREMIUM



SPONSOR
PLATA

SPONSORS PLATA



SPONSOR
BRONCE

SPONSORS BRONCE



FOTOMATÓN



¡Reserva ya tu sponsor!



macarenagarcia@movicarga.com



Los manipuladores telescópicos LGMG ya están homologados en España para circular por carretera

La gama de manipuladores telescópicos de LGMG ya está homologada para circular por carretera en España, lo que permite a las empresas de alquiler trasladar fácilmente las máquinas entre las distintas obras, ahorrando tiempo y reduciendo costes. La homologación para circular por carretera llega justo un año después de que LGMG introdujera sus manipuladores telescópicos en el mercado europeo. Desde entonces, las máquinas han llamado la atención por su sólido rendimiento, su fiable calidad y su diseño centrado en el operador.

FABRICADOS CON COMPONENTES DE CONFIANZA

Cada modelo, disponible en versión diésel y/ o eléctrico, está diseñado para minimizar el tiempo de inactividad y ofrecer un rendimiento constante. Los manipuladores telescópicos LGMG cuentan con componentes de fabricantes reconocidos a nivel mundial en todos los sistemas clave. Esto facilita el mantenimiento de las máquinas y contribuye a su fiabilidad a largo plazo en la obra.

CADA MODELO, DISPONIBLE EN VERSIÓN DIÉSEL Y/ O ELÉCTRICO, ESTÁ DISEÑADO PARA MINIMIZAR EL TIEMPO DE INACTIVIDAD Y OFRECER UN RENDIMIENTO CONSTANTE.

SERVICIO TÉCNICO Y ASISTENCIA PARA REPUESTOS EN EUROPA

LGMG da soporte a su creciente flota de manipuladores telescópicos a través de un centro logístico europeo con sede en Dordrecht, Países Bajos, que gestiona la entrega local de máquinas, el suministro de repuestos y la asistencia técnica. El rápido acceso a los repuestos y el servicio de respuesta inmediata ayudan a garantizar que las máquinas sigan funcionando con mínimas interrupciones, ya sea para el mantenimiento regular o para reparaciones inesperadas.

LA GAMA DE MANIPULADORES TELESCÓPICOS DE LGMG YA ESTÁ HOMOLOGADA PARA CIRCULAR POR CARRETERA EN ESPAÑA, LO QUE PERMITE A LAS EMPRESAS DE ALQUILER TRASLADAR FÁCILMENTE LAS MÁQUINAS ENTRE LAS DISTINTAS OBRAS, AHORRANDO TIEMPO Y REDUCIENDO COSTES.

Una red de colaboradores locales en toda España también proporciona asistencia técnica y soporte posventa.

ENFOQUE EN LA COMODIDAD DEL OPERADOR

Los manipuladores telescópicos de LGMG están diseñados pensando en el operador. La disposición de la cabina es intuitiva, la visibilidad es excelente y los controles son fáciles de usar. Características como los asientos ergonómicos, los bajos niveles de ruido y el control de la climatización contribuyen a crear un entorno de trabajo más cómodo y productivo.

UNA GAMA DE MODELOS EN CRECIMIENTO

La gama actual de LGMG cubre alturas de elevación de 6 a 21 metros, con capacidades de carga entre 2500 y 5000 kilos. La mayo-



ría de los modelos son diésel, pero también hay una opción eléctrica disponible para entornos con bajas emisiones. La gama de manipuladores telescópicos de LGMG sigue creciendo, y se espera que se añadan nuevos modelos en un futuro próximo.

LGMG DA SOPORTE A SU CRECIENTE FLOTA DE MANIPULADORES TELESCÓPICOS A TRAVÉS DE UN CENTRO LOGÍSTICO EUROPEO CON SEDE EN DORDRECHT, PAÍSES BAJOS, QUE GESTIONA LA ENTREGA LOCAL DE MÁQUINAS, EL SUMINISTRO DE REPUESTOS Y LA ASISTENCIA TÉCNICA.

UNA RED DE COLABORADORES LOCALES EN TODA ESPAÑA TAMBIÉN PROPORCIONA ASISTENCIA TÉCNICA Y SOPORTE POSVENTA.



LA GAMA ACTUAL DE LGMG CUBRE ALTURAS DE ELEVACIÓN DE 6 A 21 METROS, CON CAPACIDADES DE CARGA ENTRE 2500 Y 5000 KILOS.





Grúas Ortí

Primera entrega de la Palfinger PK 1650 TEC en España para Grúas Ortí

Grúas Ortí, una de las empresas referentes de la Comunidad Valenciana, adquiere el último modelo TEC de PALFINGER.

GRÚAS ORTÍ S.L., 50 AÑOS DE EXCELENCIA EN EL SECTOR

Grúas Ortí, S.L. es una empresa valenciana con una sólida trayectoria en el sector de la elevación y el transporte, fundada en 1973 por los hermanos Ortí. Desde sus inicios, se ha caracterizado por ofrecer soluciones integrales en alquiler de grúas móviles, grúas hidráulicas articuladas con operador y plataformas aéreas, consolidándose como un referente en la Comunidad Valenciana. Su enfoque combina experiencia, profesionalidad y una flota moderna y diversificada, capaz de atender todo tipo de necesidades en sectores como la construcción, industria, energías renovables y logística pesada.

La empresa también destaca por su capacidad técnica y operativa, ofreciendo servicios complementarios de transporte especial y asistencia en maniobras complejas. Gracias a su compromiso con la seguridad, la formación continua del personal y la incorporación de maquinaria de última generación, Grúas Ortí ha sabido mantenerse como un proveedor fiable y eficaz en proyectos de alta exigencia. Su apuesta por la calidad, la cercanía en el trato con el cliente y la mejora constan-





te hacen de Grúas Ortí una de las firmas más reconocidas del sector en el ámbito regional y nacional.

PK 1650 TEC

La PK 1650 TEC con un espectacular montaje hecho sobre MAN TGS 41.480 8x4, cuenta con 9 prolongas hidráulicas (H), Fly-jib PJ240E con 6 prolongas hidráulicas adicionales, lo que le permite un alcance horizontal de 29 m y hasta 1600kg de carga. Además, lleva incorporado un cabrestante hidráulico 3.5t MFA instalado en el brazo principal y una cesta BB042_MFA3 con capacidad para 2 personas.

Este potente conjunto de camión grúa, ha sido montado y carrozado por el Centro de Montaje PALFINGER de Madrid.

La PK 1650 TEC, viene equipada con los siguientes sistemas:

AOS: El sistema patentado de SUPRESIÓN DE OSCILACIÓN ACTIVA (AOS) de PALFINGER amortigua el sistema de brazo de la grúa, compensando la vibración y los impactos, incluso tras una parada repentina de la función de elevación. El resultado es un aumento significativo de la seguridad en el funcionamiento de la grúa para el operador, las cargas y las áreas circundantes.

P-FOLD: Sistema de asistencia de PALFINGER. Este convierte el plegado y desplegado del brazo articulado en una tarea fácil para el operario. El operador es guiado de forma clara y segura gracias a la navegación por menús intuitiva del mando PALcom P7.

PALFINGER CONNECTED:

Fleet Monitor: Ofrece una gestión profesional de la flota mediante una visión general de la misma y una planificación más sencilla del servicio y del mantenimiento. La presentación de las operaciones de camiones y grúas permite un uso eficiente de la flota.

LA PK 1650 TEC CON UN ESPECTACULAR MONTAJE HECHO SOBRE MAN TGS 41.480 8X4, CUENTA CON 9 PROLONGAS HIDRÁULICAS (H), FLY-JIB PJ240E CON 6 PROLONGAS HIDRÁULICAS ADICIONALES, LO QUE LE PERMITE UN ALCANCE HORIZONTAL DE 29 M Y HASTA 1600KG DE CARGA

Operator Monitor: App disponible para iOS y Android ayuda al operario en su trabajo diario. Los datos de la grúa, como el estado del dispositivo y rendimiento en la situación de apoyo actual, están disponibles en todo momento. La lista de verificación de mantenimiento móvil y el asistente de planificación de trabajo lo convierten en una oferta completa.

La entrega personalizada del camión equipado con grúa en las instalaciones de Grúas Ortí fue efectuada por David Ruiz, experto en calidad y entregas de Palfinger Ibérica y por Francisco Esclapes, comercial de zona de Palfinger Ibérica. Esta entrega incluyó un programa de capacitación y adaptación para el cliente y sus operadores, asegurando un conocimiento profundo del equipo. Durante este proceso, un especialista de PALFINGER detalla exhaustivamente las funcionalidades de la grúa, instruyendo sobre su operación óptima para maximizar su rendimiento y utilidad. Además, se enfatiza la relevancia de realizar una Revisión Anual de la grúa en



centros certificados por la Red PALFINGER en España.

PALFINGER Ibérica agradece a Grúas Ortí, S.L la confianza depositada en la marca. A continuación, algunas imágenes de los primeros trabajos la nueva PK 1650 TEC PALFINGER. ¡Larga vida a esta gran máquina!



Eurogrúas 2000 sigue apostando por mejorar su capacidad operativa, con la incorporación de la grúa móvil Liebherr LTM 1650-8.1 con 700 toneladas de capacidad máxima de carga.

Eurogrúas 2000 refuerza su flota en la categoría de las 700 toneladas, con la grúa Liebherr LTM 1650-8.1

Eurogrúas 2000 pisa fuerte y eleva el listón con la llegada de la exitosa Liebherr LTM 1650-8.1, una de las grúas móviles más potentes del mercado. Con 700 toneladas de capacidad máxima de carga y una pluma telescópica que alcanza los 80 metros, esta incorporación no sólo cubre un hueco importante en su flota dotada con grúas de entre 500 y 1.000 toneladas de capacidad máxima de carga, sino que abre nuevas posibilidades en sectores tan exigentes como el industrial, portuario o el eólico. Potencia, tecnología y versatilidad al servicio de los retos más ambiciosos.

Eurogrúas 2000 refuerza su capacidad operativa con la incorporación de una de las grúas móviles más potentes del mercado: la Liebherr LTM 1650-8.1. Ante la creciente demanda de equipos con mayor capacidad de carga, la compañía ha decidido ampliar su flota con este modelo, la primera unidad de esta categoría en su parque de maquinaria, con el objetivo de dar respuesta a aquellos proyectos que requieran de capacidades superiores a las 500 toneladas. “Necesitábamos un equipo con estas especificaciones y la grúa móvil Liebherr LTM 1650-8.1 es el que mejor se adaptaba a nuestras necesidades, por su potencia, configuraciones de pluma y plumín”, subraya Javier Sato, socio de Eurogrúas 2000.

Con la grúa móvil Liebherr LTM 1650-8.1 Eurogrúas 2000 ganará en flexibilidad y rentabilidad, además de que está diseñada

para trabajar en una gran variedad de campos de aplicación. En concreto, destinarán este equipo a obra pública, así como al sector industrial, eólico y portuario. Desde esta compañía, con sede en Sevilla, destacan de la grúa móvil Liebherr LTM 1650-8.1 su versatilidad, agilidad e innovación, además de que con ella conseguirán un aumento significativo de capacidad con el mismo número de ejes, gracias a que está equipada con tecnología de última generación. Asimismo, “para nosotros la principal ventaja es que es la única grúa del mercado con una capacidad de carga por encima de las 500 toneladas que cuenta con una pluma telescópica que puede alcanzar los 80 metros”, asegura Javier Sato.

Diseñada para afrontar los retos más exigentes, la grúa móvil LTM 1650-8.1 incorpora muchas de las innovaciones que Liebherr ha

**PRIMERA UNIDAD DE LA GRÚA
MÓVIL LIEBHERR LTM 1650-8.1
EN SU FLOTA DE MAQUINARIA.**

**LA GRÚA MÓVIL LIEBHERR LTM 1650-8.1
ESTÁ DISPONIBLE CON DOS LONGITUDES
DE PLUMA TELESCÓPICA, 54 METROS U
80 METROS, Y CUENTA CON EL SISTEMA
DE ARRIOSTRAMIENTO EN Y.**

Liebherr como una de sus marcas insignia. El grupo Eurogrúas cuenta con un parque de grúas formado al 90% por grúas Liebherr.

desarrollado en los últimos años en el segmento de las grúas telescópicas. De esta forma, Eurogrúas 2000 podrá adaptarse a las necesidades de sus clientes y a los requisitos específicos de cada obra, gracias a la mejora de la capacidad, a la tecnología VarioBallast y VarioBase, al sistema de plumas intercambiables y a todas las novedades tecnológicas que incorpora.

La grúa móvil Liebherr LTM 1650-8.1 goza de una gran versatilidad y mantiene la misma máxima, en cuanto a diseño, que su predecesora: potencia al máximo nivel. Está disponible con dos longitudes de pluma telescópica, 54 metros u 80 metros, y cuenta con

el sistema de arriostramiento en Y, gracias al cual se puede incrementar la capacidad de carga y mejorar notablemente la estabilidad lateral. Además, esta grúa dispone de 91 metros de pluma abatible y 62 metros de plumin fijo.

El grupo Eurogrúas confía en las grúas Liebherr desde hace años por su calidad, por estar equipadas con tecnología de última generación y por contar con unas notables prestaciones, tanto para el sector industrial como para el eólico. Asimismo, resaltan la rapidez, eficacia y calidad del servicio postventa de Liebherr Ibérica como otra de sus grandes cualidades, lo que les lleva a contar con

**PARA EUROGRÚAS 2000 ES
IMPORTANTE EL HECHO DE
QUE SEA LA ÚNICA GRÚA DEL
MERCADO EN SU CATEGORÍA,
EQUIPADA CON UNA PLUMA
TELESCÓPICA DE 80 METROS.**

RB^{CC}
COMPONENTES



OFERTA MENSUAL



YA DISPONIBLE
www.rbcomponentes.com



Candidaturas Premios Movicarga

Les presentamos los modelos de plataformas aéreas, manipuladores telescópicos y grúas que se presentan a los novenos Premios de Elevación de Movicarga que se celebrarán el 18 de septiembre en Madrid.

2025

PLATAFORMAS SOBRE CAMIÓN

CANDIDATURAS PLATAFORMAS SOBRE CAMIÓN

RUTHMANN STEIGER T 1000 HF
MULTITEL MTE 270 EX
PALFINGER P 200 A-R
SOCAGE FORSTE 27D SPEED HE+H
CELA DT28
OIL&STEEL SCORPION 18

RUTHMANN / AMCO MACHINERY

RUTHMANN STEIGER T 1000 HF

Con la STEIGER® T 1000 HF, RUTHMANN establece nuevos estándares en la tecnología de acceso en altura. Este innovador modelo alcanza una altura max. de trabajo de 100 metros y cuenta con un alcance lateral max. de impresionantes 39 metros, lo que significa que la plataforma de sobre camión de 100 m T 1000 HF supera a la competencia en hasta 10 metros.

Desarrollada para satisfacer los requisitos más exigentes, la T 1000 HF combina un rendimiento excepcional con un diseño compacto, por lo que ofrece la máxima eficiencia incluso en condiciones de trabajo difíciles.

DATOS TÉCNICOS DE LA RUTHMANN STEIGER® T 1000 HF

- Altura de trabajo: 100,00 m
- Alcance lateral: 39,00 m
- Capacidad en cesta: 600 kg
- Ángulo de giro: 500°
- Dimensiones de la cesta de trabajo: 3,82 m x 0,97 m
- Giro de cesta 2 x 220°
- Posibilidad de 4 movimientos simultáneos (elevar, girar, telescopar) + girar cesta
- Diseño de pluma de acero multi-doblado de grano fino para todavía más estabilidad



- Un bastidor base más rígido y con menos torsión

Otra ventaja: construida sobre un chasis estándar con un peso total de 53 toneladas o más, la STEIGER® T 1000 HF es unas 10 toneladas más ligera que los modelos comparables y, con una longitud total de sólo 16,35 metros, es ideal para un uso flexible en una amplia variedad de obras y proyectos.

Dimensiones compactas:

- Longitud total: 16,53 m
- Peso total: 53 toneladas
- Altura del vehículo: 3,95 m
- Voladizo delantero: 2,64 m
- Voladizo trasero: aprox. 3,37 m
- Sin cesta en la parte trasera para reducir riesgos durante maniobras
- Chasis estándar

TECNOLOGÍA AVANZADA Y FLEXIBILIDAD

El nuevo modelo incorpora la tecnología highflex de Ruthmann, presente en otras plataformas de la serie Steiger, que permite movimientos “hacia arriba, sobre y atrás”, ofreciendo flexibilidad en lugar de solo máxima altura de trabajo, lo que convierte a la plataforma en una máquina dos en uno.

MÁS CAPACIDAD DE ACCESO GRACIAS AL SISTEMA DRS

El sistema Dynamic Reach optimiza el alcance bajo diferentes condiciones de operación y, por lo tanto, aprovecha al máximo la máquina para las condiciones locales.

Hay diferentes sistemas de asistencia disponibles para utilizar el STEIGER® T 750 HF, en caso de baja capacidad de presión sobre suelo, altas velocidades del viento o cargas específicas de la cesta de trabajo. Por lo tanto, la carga de soporte máxima deseada se puede determinar a través del sistema DRS para usar el STEIGER® T 750 HF, por ejemplo, en suelos con capacidad reducida de carga, como por ejemplo encima de aparcamientos subterráneos.

Además, el sistema DRS permite el uso del STEIGER® T 750 HF en caso de altas velo-

cidades del viento y optimiza el alcance para una operación segura.

También la carga de la cesta puede preestablecerse. Por lo tanto, es posible recoger de forma segura piezas de montaje pesadas a gran altura sin poner en peligro la estabilidad de la máquina. Gracias al sistema DRS, se logra un mayor alcance y una mayor flexibilidad operativa y se ahorra un tiempo operativo muy valioso.

La cesta de trabajo reforzada de la STEIGER® T 1000 HF tiene una capacidad de hasta 600 kg y puede extenderse hasta un tamaño máximo de 3.82 x 0.97 m, lo que la convierte en la cesta de trabajo más grande del mercado. Todas las posiciones highflex del STEIGER® T 750 HF también son posibles con la cesta de trabajo extendida y, por lo tanto, ofrecen un espacio óptimo para un equipo de montaje, por ejemplo. Opcionalmente, la cesta de trabajo highflex puede equiparse con una cesta calefactable, un cabrestante de material o un asiento plegable móvil.

PANEL DE CONTROL COCKPIT DE ÚLTIMA GENERACIÓN

El panel de control - conocido como el COCKPIT - también está disponible en la



RUHTMANN STEIGER® T 1000 HF. Es otro ejemplo de la perfección tecnológica en su mejor momento. La tecnología de control ultramoderna RUTHMANN está incorporada en el COCKPIT para una operación fácil, ergonómica, segura e intuitiva de STEIGER®.

CONCEPTO PLATAFORMA ÚNICA SOSTENIBLE Y FÁCIL DE MANTENER

La sostenibilidad está respaldada por las muchas piezas idénticas que se encuentran en los modelos STEIGER® de la serie HP/ HF. Este concepto modular ofrece a los clientes de RUTHMANN STEIGER® muchas ventajas cuando se trata de mantenimiento, reparación y disponibilidad de piezas.

SERVICIO TÉCNICO DESTACADO:

El Servicio Técnico se deja la piel para que sus clientes saquen el mayor provecho de sus máquinas RUTHMANN. Sus clientes les avalan y les consideran cercanos, rápidos y profesionales. Sus electromecánicos y los coordinadores de servicio en AMCO y RUTHMANN son reconocidos en el mercado por su profesionalidad, disponibilidad, flexibilidad y orientación al cliente. RUTHMANN cuenta con electromecánicos e ingenieros de primer nivel, comprometidos y dedicados al servicio técnico en Europa y España, Hot Line 24/7, servicio remoto y logística de repuestos 24 horas.

Lugares de trabajo típicos:

- Grandes edificios e infraestructuras
- Instalaciones Industriales
- Puertos
- Petroquímica
- Telecomunicaciones
- Parques eólicos
- Eventos, Deportes

Fecha de lanzamiento del producto:
Octubre 2024.



PLATAFORMAS SOBRE CAMIÓN

MULTITEL

MULTITEL MTE 270 EX

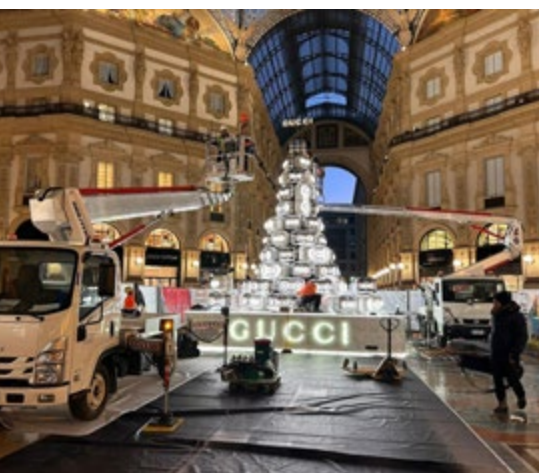
La MTE 270 EX es una plataforma aérea telescópica montada sobre camión de 3,5 toneladas, con una altura máxima de trabajo de 27 metros. Este modelo combina alto rendimiento, facilidad de uso y precisión, lo que la convierte en una herramienta ideal para múltiples sectores: construcción, mantenimiento, instalación, limpieza, jardinería urbana, alquiler y venta.

CARACTERÍSTICAS TÉCNICAS CLAVE

- Altura máxima de trabajo: 27 m
- Alcance lateral máximo:
 - 17 m con carga en cesta de 100 kg
 - 12,30 m con carga en cesta de 250 kg
- Rotación de la torreta: 400°
- Cesta autonivelada (1,40 x 0,70 m) con rotación +/- 90°
- Estabilización automática y recogida automática de la pluma
- Brazos fabricados en aluminio, para una estructura más ligera y con mayor precisión de movimientos
- Tuberías y cables protegidos internamente en el brazo
- Chasis auxiliar y plataforma High Line en aleación de aluminio microperforado
- Sistema de telemetría para control remoto, diagnóstico y localización GPS

TECNOLOGÍA DESTACADA: MUSA (MULTITEL SELF ADAPTING OUTREACH)

El sistema MUSA ajusta automáticamente el alcance lateral en función de la configuración de estabilización elegida, optimizando la cobertura del área de trabajo de manera segura y eficiente.



Ventajas competitivas:

- Plataforma compacta, robusta y estable
- Facilidad de uso incluso para operadores sin experiencia
- Sistema de control intuitivo
- Óptima para trabajo en ciudad, zonas industriales o espacios reducidos
- Alta seguridad en maniobras, conforme a normativas europeas

Aplicaciones ideales:

- Obras de construcción
- Mantenimiento y reformas
- Instalaciones eléctricas y climatización
- Limpieza de fachadas y cristales
- Trabajos de jardinería y poda urbana
- Canalizaciones e intervenciones en cubiertas

EJEMPLO DE MANIOBRA REAL – APLICACIONES URBANAS PARA GUCCI Y VISITTUSCANY

La plataforma MTE 270 EX ha sido utilizada por el cliente AMIP SRL – empresa especializada en alquiler de plataformas aéreas e instalación de sistemas publicitarios – en diversas maniobras urbanas de gran visibilidad y relevancia internacional, realizadas para marcas y entidades de prestigio.

Entre las intervenciones destacan:

- La realización de murales artísticos para el brand de moda GUCCI, en fachadas de edificios ubicados en zonas de alta densidad urbana, como parte de campañas visuales exclusivas.
- La instalación del árbol de Navidad de Gucci en la Galleria Vittorio Emanuele II de Milán, uno de los lugares más icónicos de la ciudad.
- La colaboración con Visittuscany, el organismo oficial de promoción turística de la región Toscana, en la creación de murales promocionales instalados en el espacio público.

En todos estos casos, la maniobra requería una máquina versátil, compacta, precisa y perfectamente estable, capaz de operar a gran altura en contextos delicados y de difícil acceso, cumpliendo con los más altos estándares de seguridad y estética urbana.

La MTE 270 EX, gracias a su:

- altura de trabajo de 27 m,
- alcance lateral hasta 17 m,
- estabilización automática,
- y sistema MUSA, que adapta el alcance según el espacio disponible, ha permitido realizar intervenciones de alto nivel técnico



co y visual, consolidándose como una herramienta ideal para este tipo de trabajos.

Cliente Multitel:

AMIP SRL – Ladina
Via Marconi 35, entrada desde Via Picozzi –
20812 Limbiate (MB), Italia

Actividad del cliente:

Alquiler de plataformas aéreas e instalación de sistemas publicitarios (telones, LED, lonas, murales artísticos, etc.)



PALFINGER IBÉRICA

PALFINGER P 200 A-R

Palfinger Ibérica ha presentado la plataforma sobre camión PALFINGER P 200 A-R a los premios Movicarga en la categoría de mejor plataforma sobre camión.

La plataforma aérea PALFINGER P 200 A-R es una solución compacta, ligera y altamente versátil, ideal para trabajos en altura en entornos urbanos o espacios reducidos. Montada sobre un camión de 3,5 toneladas, ofrece



Altura max. de trabajo	19.8 m
Altura max. del suelo de cesta	17.8 m
Alcance horizontal max. Cesta estándar / con carga en cesta	8,4 m
Carga máxima de cesta	230 kg
Cesta - ancho / longitud / altura	1,4 x 0,85 x 1,1 m
Ángulo de brazo principal	-25° bis +80°
Ángulo de rotación de la base	280°
Altura en posición de transporte	2.93 m
Ancho en posición de transporte	2.19 m

una altura máxima de trabajo de 19,8 metros y un alcance horizontal de hasta 8,4 metros, con una capacidad de carga en cesta de 230 kg. Su diseño de doble articulación tipo pantógrafo permite una gran maniobrabilidad en posiciones elevadas, mientras que su

sistema de estabilización rápida y controles hidráulicos intuitivos facilitan su operación. Además, toda su estructura metálica cuenta con tratamiento de cataforesis (KTL), lo que garantiza una alta resistencia a la corrosión y una mayor durabilidad.



PLATAFORMAS SOBRE CAMIÓN

SOCAGE IBÉRICA

SOCAGE FORSTE 27D SPEED HE+H

Socage Ibérica presenta la plataforma SO-CAGE forSte 27D Speed HE+H a los premios Movicarga en la categoría de mejor plataforma sobre camión. La SOCAGE forSte 27D Speed HE+H está diseñada para ofrecer resultados reales día tras día. Su combinación de prestaciones líderes en 3.500 kg, estructura optimizada y un equipamiento SPEED de serie, junto con soluciones inteligentes e innovadoras, la convierten en la referencia profesional de su categoría.

SOCAGE FORSTE 27D SPEED HE+H: ALTURA, SIMPLICIDAD Y SEGURIDAD PARA RENDIR MÁS

1. CARACTERÍSTICAS TÉCNICAS PRINCIPALES

- Altura de trabajo: hasta 27 m (máxima de la Serie D Socage en camión de 3.500 kg)
- Alcance lateral: hasta 14 m,
- Capacidad en cesta de 230 kg
- Brazo con doble articulación y tramo telescópico
- Chasis monoviga ultraligero: robustez estructural con peso optimizado
- Estabilización automática HE+H con estabilizadores verticales de largo recorrido
- Sujeción frontal de la cesta para mejor visibilidad y precisión
- Bajada de emergencia desde la cesta
- AutoStart de serie – reinicio automático a batería baja
- Cierre automático desde la cesta
- Chasis monoviga ultraligero: robustez con peso optimizado
- Rotación de torre 700° / Rotación de cesta 90° + 90°
- Botón consenso de maniobra Socage Security System
- Botón de emergencia para la recuperación del operador
- Luces LED de seguridad integradas en la parte aérea (SSW)
- Mandos proporcionales intuitivos y maniobras simultáneas



- Qr formativo de funcionamiento y cuadro de mandos
- Socage Connect: conectividad remota y diagnóstico
- SmartOptions: configuración inteligente adaptable al cliente
- Sistema de control electrónico CAN BUS
- Tomas 230V y 12V en cesta
- Equipamiento completo de la gama SPEED: simplicidad de uso y máxima productividad
- Tratamiento anticorrosión por catáforesis

2. DESCRIPCIÓN COMERCIAL

La nueva Socage forSte 27D Speed HE+H establece un nuevo estándar dentro de las plataformas articuladas sobre camión de 3.500 kg, combinando de forma excepcional una altura de trabajo líder, un alcance lateral sobresaliente, el equipamiento de serie más completo y una estructura optimizada que mantiene la esencia del ADN Socage: simplicidad de uso, fiabilidad y seguridad.

Gracias a su brazo de doble articulación y tramo telescópico, esta plataforma alcanza hasta 27 metros de altura de trabajo y 14 metros de alcance lateral, convirtiéndose en una solución ideal para profesionales que requieren un rendimiento elevado con un vehículo para carnet tipo B.

El sobrechasis monoviga de diseño exclusivo Socage, reduce significativamente el peso total de la instalación, mejora la distribución de



cargas sobre el vehículo y permite mantener la máxima estabilidad y robustez sin comprometer la ligereza ni el rendimiento.

Cada elemento ha sido cuidadosamente desarrollado para optimizar la productividad y marcar una diferencia real en el mercado:

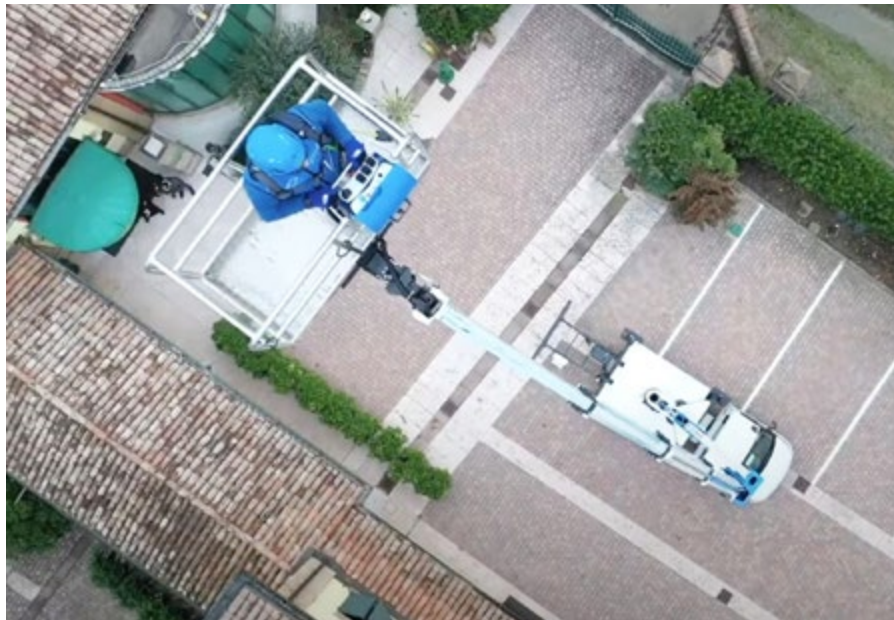
- Brazo articulado + telescópico: maniobrabilidad superior y versatilidad en todo tipo de intervenciones.
- Altura de 27 m y alcance lateral de 14 m en 3.500 kg: un rendimiento excepcional en su categoría.
- Fijación frontal de la cesta: mayor visibilidad directa, precisión en el posicionamiento y seguridad mejorada.
- Bajada de emergencia desde la cesta (de serie): un hito en seguridad activa, permite descender sin asistencia incluso en emergencias.
- AutoStart (de serie): garantiza la continuidad operativa ante bajadas de tensión o cortes eléctricos.



- Tecnología SPEED: estabilización automática HE+H y cierre automático desde la cesta para una asistencia total al operador, con rápida curva de aprendizaje y menos margen de error.
- Estabilizadores verticales: máxima adaptación a aceras, desniveles y entornos urbanos reducidos.
- Socage Connect: conectividad remota para diagnóstico técnico y soporte en tiempo real.
- SmartOptions: sistema inteligente de funcionalidades online que permite adaptar la plataforma a las necesidades del cliente de manera remota y sin alterar la funcionalidad.

Todo incluido de serie, todas estas soluciones han sido concebidas para aportar diferenciación competitiva siempre sin comprometer el enfoque original de Socage: máximo rendimiento, simplicidad de uso y máxima asistencia y seguridad al servicio del operador profesional.

La 27D Speed HE+H no solo permite trabajar más alto. Es una plataforma con visión de fu-



turo que traduce la innovación en beneficios tangibles para alquiladores, técnicos y opera-

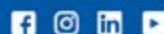
dores. Una propuesta robusta, intuitiva y con valor añadido desde el primer uso.



solo con un click
estabilización
automática



THE FUTURE IS NOW



PLATAFORMAS SOBRE CAMIÓN

TRANSGRÚAS CELA DT28

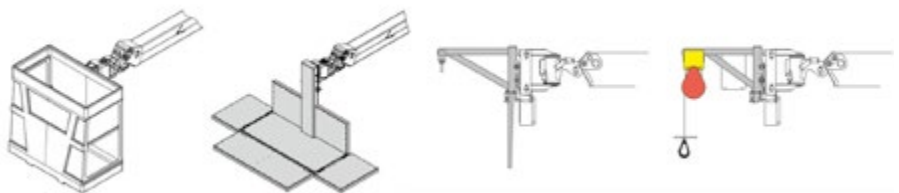
Socage present Transgrúas ha presentado la plataforma sobre camión CELA DT28 a los Premios Movicarga en la categoría mejor plataforma sobre camión. Una plataforma de 28 metros al alcance, máxima altura, mínima limitación.

DESCRIPCIÓN GENERAL

La Cela DT28 es una plataforma sobre camión (y grúa de carga homologada) que viene a dar un plus diferencial en el segmento de las plataformas aéreas de máxima altura sobre camión ligero. Diseñada para ofrecer el máximo rendimiento operativo con la máxima movilidad, la DT28 se ha convertido en una solución ideal tanto para empresas de alquiler como para usuarios finales que buscan optimizar sus recursos y ampliar el rango de trabajos en altura que pueden llevar a cabo.

PRINCIPALES PRESTACIONES TÉCNICAS

- Altura máxima de trabajo: 28 metros
- Alcance lateral máximo: 14 metros
- Altura de trabajo en negativo: hasta -4 metros
- Capacidad en cesta: 250 kg
- Adaptable a vehículos MMA de 3.500 kg
- Permiso de conducción: B (gracias a su reducido MMA)
- Estabilización automática H+H con extensión variable
- Sistema de telemetría de serie
- Accesorios homologados: cesta portaoperarios (según norma EN280), gancho grúa de carga (homologada según norma EN12999), baúl porta objetos, cabrestante de elevación.



ASPECTOS INNOVADORES

- Única plataforma aérea de 28 metros sobre vehículo conducible con carnet B: revolucionando el acceso a este tipo de maquinaria para una mayor base de usuarios y reducción de costes salariales.
- Formato compacto que permite trabajar en zonas urbanas, cascos históricos, áreas industriales de difícil acceso o espacios con limitaciones de tonelaje.
- Multifunción real: trabajo en altura de personas y elevación de cargas con gancho auxiliar integrado.
- Alta precisión de movimientos gracias al sistema de control flow sharing, que permite operar de forma suave y extremadamente segura incluso en maniobras delicadas.
- Diagnóstico remoto vía GSM: mantenimiento preventivo y optimización de la gestión de flotas de alquiler.

ARGUMENTOS DE VALOR AÑADIDO

- Producto perfectamente adaptado al alquiler profesional, con alta rotación y rápida amortización.
- Facilita el trabajo a empresas multisectoriales: mantenimiento industrial, electricidad, limpieza de fachadas, poda, iluminación, servicios municipales, construcción ligera, etc.
- Aumenta la eficiencia de las flotas: más trabajo con el mismo equipo.
- Permite al operador diversificar su cartera de servicios sin aumentar sus costes logísticos.

EN RESUMEN

La Cela DT28 no es solo una nueva plataforma; también es una nueva forma de entender la versatilidad en plataformas sobre camión.



ZANI LIFT**OIL&STEEL SCORPION 18**

Zani Lift, distribuidor oficial de Oil&Steel en España, ha presentado a los Premios Movicarga la plataforma telescópica Scorpion 18, en la categoría de “Plataforma sobre camión”. Este modelo compacto, versátil y altamente eficiente ha sido diseñado para ofrecer el máximo rendimiento en trabajos urbanos e industriales.

ALTO RENDIMIENTO Y SEGURIDAD

La Scorpion 18 permite alcanzar una altura de trabajo de 18 metros y ofrece un alcance lateral de hasta 12,5 metros con 100 kg de carga. Su cesta de trabajo admite hasta 300 kg, lo que permite operar con dos personas y sus herramientas de forma segura.

Cuenta con un sistema de estabilización automática, controlable desde la propia cesta, lo que facilita una rápida nivelación del equipo y un entorno de trabajo más seguro y eficiente.

IDEAL PARA LA CIUDAD

Montada sobre vehículos de hasta 3,5 toneladas, la Scorpion 18 puede conducirse con permiso de clase B. Esta característica la convierte en una herramienta accesible, tanto para empresas de alquiler como para operarios autónomos, y muy eficaz en espacios urbanos estrechos gracias a su compactadad y facilidad de maniobra.

ÉXITO EN FERIAS INTERNACIONALES

El modelo fue recientemente presentado en Bauma, donde atrajo gran atención entre los profesionales del sector. Su diseño innovador, combinado con un excelente equilibrio entre prestaciones, seguridad y facilidad de uso, ha consolidado su posición como una de las plataformas más interesantes de su categoría.

APUESTA FIRME DE ZANI LIFT

Con esta candidatura, Zani Lift reafirma su compromiso con la innovación y la calidad en el sector de elevación en España. La Scorpion 18 representa una solución eficiente y moderna para los retos actuales del trabajo en altura, especialmente en zonas urbanas y entornos de acceso limitado.



PLATAFORMAS SOBRE ORUGAS

CANDIDATURAS PLATAFORMAS SOBRE ORUGAS

ALMAC JIBBI 1890 EVO
MULTITEL SMX 210 AXON
HINOWA LIGHTLIFT 14.70 IIIS
JLG X18J+ BI-ENERGY
OIL&STEEL OCTOPUS 21 LITIO
PALAZZANI TZJ 160 Y TZJ 180
SOCAGE RAPTOR 24 S Y 24 SE

ALMACRAWLER JIBBI 1890 EVO

JIBBI 1890 EVO de AlmaCrawler es la única plataforma telescópica sobre orugas del mercado capaz de operar de forma segura y productiva en pendientes de hasta $\pm 15,6^\circ$, gracias a su exclusivo sistema de auto-nivelación dinámica activa, sin necesidad de estabilizadores. Con una altura de trabajo de 17,9 m, un alcance frontal de 10,3 m y una capacidad de 250 kg en toda la envolvente, este equipo ofrece soluciones únicas para aplicaciones donde las plataformas convencionales no pueden operar.

Es la elección ideal para trabajos en entornos irregulares, terrenos inclinados o inaccesibles, como obras de infraestructura, plantas industriales, mantenimiento ferroviario, instalaciones energéticas en montaña, o zonas urbanas

con espacio reducido y pendientes. Su tren de rodaje con orugas de alta tracción, 27 cm de despeje al suelo y chasis ultracompacto permiten maniobrar y elevarse incluso en espacios angostos o sin preparación del terreno.

Además de su versión diésel, el JIBBI 1890 PRIMO ofrece una solución 100 % eléctrica, con batería de litio extraíble de 48 V-420 Ah, ideal para uso en áreas cerradas, túneles, obras sostenibles o zonas con restricciones de emisiones.

Con sistemas avanzados de seguridad (anti-atrapamiento AES, radar anticollisión UAS) y control inteligente, el JIBBI 1890 EVO redefine la versatilidad operativa en altura, uniendo autonomía, alcance y adaptabilidad sin igual.



Ver video



MULTITEL

MULTITEL SMX 210 AXON

Multitel ha presentado su plataforma sobre orugas SMX 210 AXON a los premios Movicarga en la categoría Mejor Producto del Año en Plataformas sobre Orugas.

La SMX 210 AXON es una plataforma aérea sobre orugas de altas prestaciones, compacta, ligera y completamente eléctrica. Con una altura máxima de trabajo de 21,2 metros, un alcance horizontal de 9,50 metros sin limitación dinámica y una capacidad de carga de 200 kg, combina versatilidad, estabilidad y precisión.

Su reducido peso (2.500 kg), las orugas “non marking” y la cesta extraíble la hacen ideal para trabajar en interiores, zonas ajardinadas o espacios de difícil acceso, y para ser transportada fácilmente en remolques.

CARACTERÍSTICAS TÉCNICAS CLAVE

- Altura máxima de trabajo: 21,2 m
- Alcance horizontal máximo: 9,50 m (con 200 kg en cesta)
- Rotación de la torreta: 360°
- Cesta autonivelada en aluminio: 1,40 x 0,70 m, con rotación +/- 90°
- Pendientes superables: hasta 25%
- Sistema de control electrohidráulico proporcional
- Mandos dobles: en cesta y a nivel del suelo
- Brazo en aluminio: mayor rigidez, sin flexiones ni oscilaciones
- Sistema Start/Stop desde la cesta para mayor eficiencia energética
- Tuberías y cables integrados en el interior del brazo



- Baterías de litio con autonomía de 8 horas, recargables en 4 horas

VENTAJAS COMPETITIVAS

- Plataforma totalmente eléctrica y ecológica
- Uso posible en interiores y zonas sensibles gracias a cero emisiones y bajo nivel de ruido
- Seguridad y estabilidad en cualquier contexto
- Fácil transporte y colocación rápida en obra
- Bajo consumo y costes operativos reducidos

- Diseñada para el alquiler y para operadores que buscan fiabilidad, facilidad de uso y mínimo mantenimiento

APLICACIONES IDEALES

- Obras de construcción y reformas
- Mantenimiento de edificios y monumentos
- Instalaciones eléctricas, climatización y sistemas especiales
- Restauración, limpieza, trabajos de poda y jardinería
- Intervenciones en centros históricos, interiores y espacios reducidos



PLATAFORMAS SOBRE ORUGAS

AP AERIAL / HINOWA

HINOWA LIGHTLIFT 14.70 IIIS

El modelo LightLift 14.70 IIIS ha nacido para completar la serie IIIS. Se trata de un equipo complementario de la versión clásica de 14 m, la LightLift 14.72IIIS. Como es habitual, HINOWA ha escuchado las preferencias de los clientes y el último modelo de la serie IIIS refuerza la función de traslación incorporando de serie el carro ensanchable (786-1142 mm) y la tercera velocidad de traslación.

Se trata de plataformas elevadoras móviles de personal de brazo telescópico y articulado con plumín, con tracción sobre orugas y estabilizadores hidráulicos, con una altura de trabajo de aproximadamente 13,90 metros y un alcance horizontal de hasta 6,76 metros de alcance horizontal.

CARACTERÍSTICAS

Ofrecen una capacidad de carga máxima de 200 Kg. La sencillez de uso, la nivelación automática y su ligereza garantizan el acceso fácil y seguro a través de un espacio de solo 80 cm.

Permiten el acceso a prácticamente cualquier lugar de trabajo gracias a que el chasis queda a gran distancia del suelo. Para asegurar una colocación perfecta en el punto

deseado, esta característica se combina con la nivelación automática de los estabilizadores (mediante botón de pulsación única).

Su diseño es excelente para el trabajo en interior, ya que pueden ir equipadas con orugas blancas que no marcan el suelo. No obstante, la versatilidad de posicionamiento garantiza su idoneidad en trabajos de mantenimiento de cualquier tipo (tanto en interiores de superficies delicadas como en exteriores de terreno irregular).

CARACTERÍSTICAS ESPECÍFICAS DE LA NUEVA VERSIÓN (LL14.70IIIS)

- Carro de orugas ensanchable (78,6-114 cm) que permite una estabilidad superior durante la traslación, especialmente en terrenos desnivelados o irregulares.
- Tercera velocidad de serie;
- Nueva cesta con carcasa del control remoto en material compuesto y juego de ruedas para facilitar su transporte.

CARACTERÍSTICAS ESTÁNDAR SERIE LIGHTLIFT – IIIS

- Panel de control antigolpes, con display de operación integrado y función "Service".

- Control remoto de gran sensibilidad para mejorar la precisión de movimientos del chasis. Con display interactivo.
- Enchufe eléctrico monofase 220V en cesta con interruptores diferenciales.
- Funciones controladas desde cesta.
- Cesta de aluminio ergonómica para dos personas (0,69x1,3 m).
- Rotación: 360° no continuos.
- Nivelación automática de cesta (mediante cilindros compensadores)
- Punto de anclaje del cinturón de seguridad en la cesta.
- Línea de aire comprimido en cesta.
- Tracción mediante motor diésel HATZ 1B30 – 7HP.
- Diseño de pluma muy estable, que reduce la vibración y la comodidad durante la traslación.
- Orugas blancas que no marcan.
- Potentes motores de tracción de las orugas con sistema de frenos hidráulico.
- Giro de la unidad mediante corona de rotación de alto rendimiento con tornillo sin fin.
- Válvulas de retención hidráulica en todos los cilindros hidráulicos, como elevación y cilindros de apoyo que evitan riesgos en caso de rotura accidental de mangueras eléctricas o hidráulicas.
- Platos de mayor diámetro 300 mm
- Estabilización automática mediante cuatro estabilizadores que se mueven hidráulicamente, proporcionando una perfecta elevación sobre suelo desnivelado o suelo sensible a la presión. Señalador luminoso de estabilizadores.
- Doble válvula de bloqueo de seguridad en estabilizadores.
- Carter de protección de distribuidores hidráulicos y cárter de protección de motores.
- Limitador de carga. Selección de peso automático (120/200 kg) para minimizar el riesgo de errores o de sobrecarga.
- Señalador acústico de traslación.
- Línea de aire comprimido con conexión a tierra y cesta (Ø13mm) y línea monofásica de 220V a bordo con enchufe en la cesta
- Trazabilidad y estado de máquina visible en la web. GPS integrado [Sistema R.A.H.M. para diagnóstico y localización remotos]
- Mando a distancia con cable CAN-BUS
- Marcado CE





CARACTERÍSTICAS ESPECÍFICAS LL14.70IIIS

- Carro de orugas ensanchable (786-1142 mm) que permite una mayor estabilidad de la máquina;
- Tercera velocidad de serie;
- Nueva cesta con carcasa del control remoto en material compuesto y ruedas para moverla mientras está desmontada.

DIMENSIONES Y DATOS TÉCNICOS

- Altura de trabajo: aprox. 13,90 m
- Altura de plataforma: aprox. 11,90 m
- Alcance lateral a ambos lados con 200 kg: aprox. 5,42 m
- Alcance lateral a ambos lados con 120 kg: aprox. 6,76 m
- Carga máxima de seguridad de cesta: máx. 200 kg
- Dimensiones de cesta 2 personas (LxAnxAI) aprox. 1,33 x 0,69 x 1,10 m
- Longitud total en posición de transporte: aprox. 4,01 m
- Altura total en posición de transporte: 2,07 m.
- Peso total aprox.: 1.500,00 kg
- Área con gatos en posición estándar: aprox. 2,86 x 2,90 m medido al centro del estabilizador.
- Rotación en posición de trabajo estándar: 360 ° no continuos
- Pendiente máxima de traslación: 20° / 36%
- Velocidad de traslación: aprox. 1,4 km/h

En resumen, la Hinowa LightLift 14.70 IIIS representa un salto cualitativo en el mundo de las plataformas elevadoras compactas. Dentro de la gama Hinowa, la serie IIIS destaca por ofrecer un rendimiento diario excepcional con un uso sencillo y asequible, consolidándose como una de las opciones más populares. Con su innovador diseño, característico del sello "Hinowa" y las mejoras en facilidad de traslación y velocidad, junto con una amplia gama de características de seguridad y rendimiento, esta nueva versión está preparada para redefinir el acceso en altura y convertirse en una herramienta indispensable para profesionales de diversos sectores.



PLATAFORMAS SOBRE ORUGAS

JLG

JLG X18J+ BI-ENERGY

JLG presenta su nueva plataforma sobre orugas X18J+ Bi-Energy para los Premios Movicarga, dentro de la categoría de Plataformas sobre Orugas. Este innovador modelo representa la evolución tecnológica de JLG en soluciones de elevación compactas y sostenibles, siendo ideal para trabajos en altura en entornos urbanos, industriales y de difícil acceso.

La X18J+ Bi-Energy destaca por su sistema de doble fuente energética, que combina un motor diésel para trabajos en exteriores y desplazamientos exigentes, con una batería de litio para operaciones en interiores o zonas donde se requiere un funcionamiento silencioso y sin emisiones. Esta solución híbrida se adapta con facilidad a múltiples situaciones de obra y mantenimiento, y permite al operario alternar entre una fuente de energía u otra de forma sencilla desde los mandos de control, sin interrupciones.

El diseño sobre orugas de la X18J+ le permite superar terrenos irregulares con pendientes de hasta el 28 %, ofreciendo una excelente tracción y estabilidad. Su altura de trabajo son 18 metros, con un alcance horizontal de aproximadamente 9 metros, lo que permite una gran cobertura sin necesidad de reposicionamientos constantes. La cesta



cuenta con una capacidad sin restricciones de al menos 230 kg, siendo adecuada para dos operarios y herramientas, y dispone de rotación de 360°, lo que aporta una gran flexibilidad en el trabajo en altura.

La plataforma X18J+ Bi-Energy ha sido diseñada pensando en el confort del operario. Incorpora la misma consola de mandos intuitiva de la serie X-J de JLG, ahora con solo dos botones adicionales para controlar la selección energética, lo que facilita el uso por parte de operarios familiarizados con otros modelos de la marca. Además, cuenta con una cesta de acceso ergonómica y resistente, con protección reforzada y posibilidad de incluir iluminación adicional para condiciones de baja visibilidad.

Otro de los puntos fuertes de esta nueva plataforma es su conectividad mediante el sistema de telemetría avanzada ClearSky Smart Fleet, que permite a los gestores de flota co-

nocer en tiempo real la ubicación, estado y rendimiento de la máquina, así como realizar diagnósticos remotos, lo que optimiza el mantenimiento y la productividad.

Gracias a su diseño compacto, bajo peso y capacidad de trabajo sin emisiones, la X18J+ Bi-Energy es ideal para aplicaciones en lugares sensibles como centros históricos, edificios emblemáticos, aeropuertos, centros de datos, centros comerciales o espacios con restricciones acústicas y medioambientales. Con esta candidatura a los Premios Movicarga, JLG reafirma su compromiso con la sostenibilidad, la eficiencia energética y la innovación, ofreciendo al mercado una plataforma versátil, potente y perfectamente adaptada a las nuevas exigencias del sector de la elevación. La X18J+ Bi-Energy no solo representa una solución avanzada para el presente, sino también una apuesta segura hacia el futuro del trabajo en altura.



ZANI LIFT

OIL&STEEL OCTOPUS 21 LITIO

Zani Lift, distribuidor oficial de Oil&Steel en España, presenta a los Premios Movicarga su innovadora plataforma sobre orugas Octopus 21 Litio, dentro de la categoría "Plataforma sobre orugas". Esta versión eléctrica y compacta responde a la creciente demanda de soluciones sostenibles para trabajos en altura en entornos sensibles.

TECNOLOGÍA SILENCIOSA Y SIN EMISIONES

La Octopus 21 Litio está equipada con un sistema de alimentación 100 % eléctrica por batería de litio, lo que le permite operar sin generar emisiones ni ruido. Es ideal para trabajos en interiores, centros urbanos, zonas hospitalarias o entornos con restricciones acústicas. Su batería está gestionada por un sistema inteligente (BMS) que optimiza la autonomía y la seguridad operativa.

PRESTACIONES TÉCNICAS

- Altura máxima de trabajo: 20,7 m
- Alcance lateral: hasta 8,5 m
- Capacidad de carga en cesta: 250 kg (dos personas + herramientas)
- Ancho total: solo 0,78 m, ideal para paso por puertas
- Peso aproximado: 2.700 kg
- Control remoto completo, incluyendo movimientos y estabilización

- Patas hidráulicas con múltiples configuraciones de estabilización

Gracias a su diseño compacto y chasis sobre orugas, puede desplazarse con agilidad por suelos irregulares, rampas o interiores estrechos, sin comprometer la estabilidad.

Con esta candidatura, Zani Lift apuesta por soluciones de elevación sostenibles e inteligentes. La Octopus 21 Litio representa el equilibrio perfecto entre autonomía, maniobrabilidad y respeto medioambiental, alineándose con las nuevas exigencias del mercado.

La presentación de este modelo a los Premios Movicarga confirma el interés del mercado español por equipos eléctricos y polivalentes. La Octopus 21 Litio destaca por

ofrecer lo último en tecnología aplicada a la elevación sobre orugas, sin renunciar a potencia ni alcance.



PLATAFORMAS SOBRE ORUGAS

PALAZZANI

PALAZZANI TZJ 160 Y TZJ 180

Palazzani ha presentado los modelos TZJ 160 y TZJ 180 a los premios Movicarga en la categoría de mejor plataforma sobre orugas.

Las plataformas sobre orugas Palazzani TZJ 160 y TZJ 180 representan la combinación perfecta entre tradición e innovación. Con ocasión de su 90º aniversario, Palazzani Industrie presentó en Bauma 2025 dos nuevos modelos de plataformas aéreas sobre orugas: TZJ 160 y TZJ 180. Se trata de una evolución estratégica en la oferta de la empresa, nacida para responder a la creciente demanda del mercado, especialmente por parte de alquiladores y operadores profesionales, de soluciones supercompactas, transportables en remolque y con alto rendimiento en el rango de trabajo medio-bajo, sin comprometer la versatilidad, seguridad y prestaciones.

IDEA DEL PROYECTO

La idea del proyecto parte de la voluntad de combinar algunas características esenciales e identificativas de las plataformas Palazzani con otras solicitadas por el mercado en esta categoría específica. Los dos nuevos modelos TZJ están diseñados con brazos de acero de alta resistencia Strenx y componentes de alta calidad para garantizar fiabilidad, durabilidad, robustez y un mantenimiento simplificado a lo largo del tiempo.

ESTRUCTURA

Desde el punto de vista estructural, ambos modelos adoptan un esquema de brazo a pantógrafo articulado y telescópico con jib, una solución técnica particularmente adecuada para superar obstáculos arquitectónicos o ambientales gracias a su gran capacidad de sobrepaso y a la posibilidad de moverse en altura en espacios reducidos. El jib, completamente orientable y controlado por mandos proporcionales, facilita maniobras de posicionamiento precisas, resultando especialmente útil en trabajos de acabado o en presencia de obstáculos estructurales. La ausencia de elementos debajo de la cesta permite un fácil sobrepaso, ampliando aún más el radio de acción de la máquina, además de permitir un cómodo acceso para el operador.

DATOS TÉCNICOS

Con alturas de trabajo de 16 y 18 metros y alcances horizontales de 7,6 y 8,2 metros res-

pectivamente, las nuevas TZJ ofrecen una capacidad de carga en la cesta de 230 kg, para dos operadores con herramientas. Palazzani ha enfocado el diseño en alcanzar altos estándares de compacidad, ligereza y transportabilidad. El ancho mínimo del chasis (sin cesta), de solo 0,80 metros, permite el paso fácil por puertas, accesos estándar y pasillos estrechos, característica especialmente apreciada en contextos urbanos, centros históricos y trabajos en interiores o en entornos con accesibilidad limitada. Al mismo tiempo, los orugas de ancho variable hasta 0,95 metros aseguran una mayor huella en el suelo y por tanto una estabilidad óptima incluso en superficies inclinadas o irregulares. En

respuesta a las necesidades del mercado, se priorizó un peso reducido. La TZJ 160 en versión gasolina pesa solo 2400 kg y la TZJ 180, 2500 kg, permitiendo su transporte mediante remolque ligero, facilitando la logística y asegurando que la máquina esté lista para usar al llegar a la obra.

OPCIONALES

En coherencia con las características típicas de las plataformas Palazzani, se ha integrado la posibilidad de sustituir la cesta por un gancho de elevación de cargas con una capacidad máxima de 250 kg, ampliando el campo de aplicación de estas máquinas y haciéndolo





las adecuadas también para movimientos de materiales en altura. Otro opcional interesante es el “automation pack”, es decir, el autonivelado con descenso automático de los estabilizadores y el retorno a la posición inicial (return to home). Entre los otros opcionales disponibles se encuentran las orugas anti-huellas, la cesta monoplaza de 70x70x110 cm y la cesta aislada también monoplaza, etc.

FACILIDAD DE USO Y MANTENIMIENTO

Como el resto de la gama Palazzani, las plataformas TZJ destacan por su facilidad de uso, un aspecto muy valorado por la empresa. A nivel operativo, son máquinas de geometría fija sin limitador de alcance: esto significa que el operador puede utilizar toda el área de trabajo disponible en cualquier condición, siempre que se respeten los límites de carga. Los mandos (compartidos entre suelo y cesta, mismos sea con cable o radio) han sido diseñados para ofrecer máxima intuitividad y, al ser máquinas electro-hidráulicas, permiten realizar todas las maniobras (traslación, estabilizadores, brazos) con fluidez. Están equipados con un mini-display que proporciona en tiempo real informaciones sobre el estado de los estabilizadores, inclinación de la máquina, posición del chasis, ángulo de giro, estado de sensores y otros parámetros clave. Para facilitar la carga y descarga en camión, además de los ojales estándar, están dotadas de bolsillos para elevación con carretilla elevadora, mientras que su altura permite el autocargado en remolque. Además, todas las máquinas están equipadas con un código QR que da acceso a manuales, esquemas eléctricos/hidráulicos, catálogos de repuestos, vídeos de uso fácil y vídeos de emergencia. Para el mantenimiento, las TZJ estarán equipadas con el nuevo sistema Palcontrol, que permite el diagnóstico y asistencia remota mediante telemetría. Esto permite detectar en tiempo real cualquier problema y facilita su resolución. Además, el sistema CAN-bus simplifica diagnósticos y tareas de mantenimiento.

SEGURIDAD

Para garantizar la seguridad del operador y de la máquina, el diseño ha contemplado protecciones para todos los elementos delicados (válvulas, palancas, etc.) y las tuberías están totalmente protegidas dentro del brazo. El inclinómetro electrónico y el sistema de autonivelación permiten un uso seguro en pendientes de hasta el 30% para la TZJ 160 y 27% para la TZJ 180. Ambos modelos están equipados con una célula de carga para un control preciso del peso en altura, contribuyendo a una operación segura y garantizando una carga útil de hasta 230 kg.

MOTORIZACIÓN Y SOSTENIBILIDAD

En línea con el compromiso medioambiental y de sostenibilidad, Palazzani ha ido más allá de las expectativas ofreciendo una gama de motorizaciones adaptadas a diversas exigencias operativas. Las TZJ vienen de serie con motor gasolina Honda i-GX 390 de 8,7 kW o motor diésel Kubota de 10,6 kW, con posibilidad de añadir como opcional un motor eléctrico monofásico 230V – 2,2 kW o 110V según el mercado, para uso en interiores o zonas con restricciones de emisiones. Para seguir fieles a la oferta 100% eléctrica y sin emisiones de CO₂, Palazzani ha desarrollado una versión ECO, con motor eléctrico de 48V – 5 kW controlado por inversor y batería LiFePO₄ de 5,6 kWh, y también una versión ECO PRO con batería de 11,2 kWh para mayor autonomía. Además, está en desarrollo la versión HYBRID DUAL con motor gasolina o diésel, motor eléctrico y batería LiFePO₄.



APLICACIONES

Las TZJ 160 y 180 encajan perfectamente en un abanico de aplicaciones que va desde la construcción civil e industrial, reformas en centros históricos, mantenimiento de áreas verdes, limpieza de fachadas, montajes de ferias, restauración de monumentos, eventos, y trabajos interiores en aeropuertos, teatros, galerías, instalaciones deportivas y centros logísticos.

Con el lanzamiento de los modelos TZJ 160 y 180, Palazzani introduce una nueva generación de plataformas aéreas compactas, diseñadas para un uso diario eficiente y seguro, confirmando una vez más su vocación innovadora, con atención a la sostenibilidad, eficiencia operativa y fiel a los valores que distinguen a Palazzani desde hace 90 años.

Cada detalle, desde la estructura compacta hasta la simplificación de los mandos, ha sido pensado para ofrecer una herramienta de trabajo fiable, versátil y fácil de transportar.



Ver video



PLATAFORMAS SOBRE ORUGAS

SOCAGE IBÉRICA

SOCAGE RAPTOR 24S Y 24SE

Socage Ibérica presenta los modelos RAPTOR 24S y 24SE a los premios Movicarga en la categoría de mejor plataforma sobre orugas. La gama RAPTOR 24S / 24SE de Socage combina lo mejor en innovación, rendimiento y sostenibilidad. Diseñada pensando en las necesidades de los profesionales, ofrece una plataforma segura, intuitiva, fiable y adaptable a cualquier entorno.

Su equilibrio perfecto entre tamaño, prestaciones, configuración de serie y simplicidad de uso la destacan en su segmento de mercado como una solución ideal de máxima versatilidad para los trabajos más exigentes.

Raptor 24 S y SE: Profesional por naturaleza: Máxima eficiencia en el mínimo espacio

CARACTERÍSTICAS TÉCNICAS PRINCIPALES 24S/24SE

- Brazos fabricados con perfiles de acero avanzado de alta resistencia
- Parte aérea de doble articulación y plumín hidráulico
- Altura de trabajo: hasta 23,80 m
- Alcance lateral: 11 m
- Capacidad en cesta: 230 kg (2 operadores + material)
- Rotación hidráulica de la cesta de 60°+60°
- Rotación de torre de 380°
- Estabilizadores fijos Z+Z
- Planchas de reparto de carga extragrandes con sistema que posibilita dejarlas montadas
- Peso total solo 2.650 kg
- Transportable en remolque
- Largo de solo 4670mm sin cesta y 5460 mm con cesta
- Kit de gancho de elevación para cargas de 230kg
- Célula de carga de gran precisión
- Carro ensanchable hidráulicamente
- Orugas blancas antihuella
- Cesta aluminio con ruedas y desenganche rápido por una sola persona
- Radiomando multifunción para un control seguro y cómodo
- Cargador integrado + batería extra del radiomando
- Estabilización automática
- Cierre automático
- Iluminación de seguridad led integrada en estabilizadores y en la parte aérea
- Faro led de translación, para uso con visibilidad reducida



- Toma aire/agua en la cesta
- Toma de 230v
- Sistema de conexión remota Socage Connect
- Tres velocidades de traslación
- Elevación del plumín en traslación para facilitar la carga y descarga de la plataforma
- Ganchos de elevación y fijación integrados en los estabilizadores
- Predisposición para el opcional Raptor Stab
- Tratamiento de cataforesis
- 24S: Sistema híbrido (Motor eléctrico + motor diésel)
- 24SE: Sistema eléctrico 48V con baterías de Litio de gran autonomía 228Ah

DESCRIPCIÓN COMERCIAL

Socage presenta la gama RAPTOR 24S / 24SE, dos versiones de una misma plataforma de alto rendimiento de 24m que redefine los estándares del sector gracias a su diseño ultracompacto, su ligereza y su extraordinaria facilidad de uso.

La Raptor24S/ 24SE, como el resto de la gama Raptor, destaca por ofrecer el equipamiento de serie más completo del mercado, diseñado para responder a las exigencias reales del operador profesional.

Con una altura de trabajo de hasta 23,80 m y un alcance lateral de 11 m, ofrece una capacidad en cesta de 230 kg (2 operadores + material). Todo ello en una máquina de estructura robusta que destaca por ser la más ligera y compacta de su categoría.

Ambas versiones responden a las necesidades reales de operadores profesionales y empresas de alquiler que exigen versatilidad, eficiencia y fiabilidad.

La RAPTOR 24S incorpora un sistema Híbrido (eléctrico + diésel), ideal para trabajar en interiores y exteriores. La RAPTOR 24SE, totalmente eléctrica, responde a los desafíos actuales de sostenibilidad con cero emisiones y bajo nivel sonoro. Ambas versiones comparten una estructura común y están diseñadas para ofrecer el máximo rendimiento en cualquier entorno.

El sistema de estabilización y cierre automático de serie permite un manejo rápido, seguro y sin complicaciones. Los estabilizadores fijos, únicos en su categoría, combinan prestaciones profesionales y simplicidad extrema. La RAPTOR 24S / 24SE destaca en su segmento con características únicas que marcan la diferencia:

- La más ligera de su categoría (solo 2.650 kg): combina estructura robusta y máxima es-

tabilidad, la única oruga de 24m que permite transporte en remolque convencional (conjunto <3500kg).

- Única con estabilizadores fijos en 24 m: facilidad de uso excepcional, ideal para alquiler, más fácil de aprender y menos incidencias operativas.
- Estabilización en espacios más reducidos (2845x2855 mm): ocupa menos espacio y

facilita el trabajo en zonas urbanas o interiores con accesos complicados.

- La más corta de su categoría (solo 4670mm): dimensiones ultracompactas para acceso y transporte simplificados.
- El equipamiento de serie más completo del mercado, diseñado para responder a las exigencias reales del operador profesional.



PLATAFORMAS DE BRAZO ARTICULADO

CANDIDATURAS PLATAFORMAS DE BRAZO ARTICULADO

GENIE® S-85 XC™ FE BOOM LIFT
LGMG T38J-2
HAULOTTE HA20 RTJ PRO
JLG EC450AJ COMPACT

GENIE IBÉRICA

GENIE® S-85 XC™ FE BOOM LIFT

La plataforma telescópica híbrida Genie® S-85 XC™ FE ha sido recientemente incorporada a la gama XC de Genie. Construidas para maximizar la utilización del alquiler y el acceso en obras sensibles a las emisiones y en terrenos difíciles, este modelo está propulsado por tecnología de baterías de iones de litio de 48 V y el sistema híbrido de tercera generación de Genie.

Diseñada con más de 80 mejoras de calidad comparada con la versión diésel S-85 XC, incorpora cuatro motores de tracción de CA independientes, tracción en las cuatro ruedas, ejes oscilantes activos, portacables reorganizados y sensores de proximidad estancos. Los componentes rediseñados mejoran la durabilidad, evitan la oxidación y reducen los costes de propiedad hasta un 15% en los modelos eléctricos y un 6% en los híbridos.

Las baterías de iones de litio de 48 V que alimentan la Genie S-85 XC FE son las baterías de iones de litio más pequeñas del sector en la clase de altura de 27 m. Las mejoras de eficiencia en todo el diseño de la máquina reducen el consumo de energía en comparación con modelos comparables de la competencia, lo que permite a Genie utilizar una batería más pequeña. Esto es una ventaja porque no sólo una batería más pequeña es más rentable, sino que el mantenimiento también es más fácil porque no se requieren certificaciones de técnico especializado, como lo serían para cualquiera que trabaje con una batería de 60 V o más. El tiempo de recarga rápida del modelo FE, de sólo 4,5 horas, duplica la velocidad de las máquinas de la competencia, y el funcionamiento hasta con «batería agotada» de Genie FE permite seguir con las operaciones.

Con doble capacidad (300 kg sin restricciones / 454 kg con restricciones) y diagnósticos intuitivos gracias al sistema de control Plus+1 actualizado, esta nueva plataforma Genie se posiciona como una opción destacada para flotas de alquiler de alta utilización.



LGMG**LGMG T38J-2**

LGMG ha presentado su plataforma telescópica T38J-2 a los premios Movicarga en la categoría "Mejor Producto del Año en Plataformas de Brazo".

El brazo T38J-2 es la plataforma elevadora telescópica diésel más grande dentro de esta gama de productos en LGMG, diseñado para las aplicaciones de gran altura más exigentes. Con una altura máxima de trabajo de 40,2 metros y un alcance horizontal de 22,3 metros, el T38J-2 ofrece un alcance vertical y horizontal excepcional para proyectos industriales y de construcción a gran escala.

Este modelo de alto rendimiento cuenta con una capacidad de plataforma doble de 300/450 kg, lo que permite un funciona-

miento seguro con varios trabajadores y herramientas más pesadas. Un sistema de tracción a las cuatro ruedas, combinado con una capacidad de pendiente del 45 %, garantiza un desplazamiento suave y estabilidad en terrenos irregulares.

Compacta para su categoría, la anchura de la máquina es de solo 2,4 metros con los ejes retraídos, y se amplía a 4 metros para aumentar la estabilidad cuando se extiende. La plataforma elevadora telescópica ofrece una

rotación continua de 360° para un reposicionamiento eficiente y un flujo de trabajo optimizado.

Con un peso de 19.100 kg, el brazo T38J-2 combina durabilidad y resistencia con características fáciles de usar y una concepción de transporte inteligente. Como parte de la serie -2 mejorada de LGMG, el brazo T38J-2 representa la próxima generación de rendimiento y control en plataformas elevadoras telescópicas.



PLATAFORMAS DE BRAZO ARTICULADO

HAULOTTE IBÉRICA

HAULOTTE HA20 RTJ PRO

Haulotte ha presentado su plataforma articulada todo terreno HA20 RTJ PRO a los premios Movicarga en la categoría de plataformas de brazo. Este modelo, de gran maniobrabilidad 360°, incorpora un motor sin filtro de partículas.

La Haulotte HA20 RTJ PRO es una plataforma elevadora articulada diseñada para trabajos en exteriores y terrenos difíciles. Con una altura máxima de trabajo de 20,5 m y un alcance horizontal de 11,9 m, ofrece versatilidad y eficiencia en diversas aplicaciones, como construcción, mantenimiento y eventos.

LAS CARACTERÍSTICAS QUE DESTACAN

- **La maniobrabilidad:** ofrece rotación continua de 360° (Permite un acceso sin restricciones al área de trabajo, aumentando la productividad), Dirección en las 4 rue-

das (Mejora la maniobrabilidad en espacios reducidos y terrenos irregulares) y Eje oscilante (Mantiene las ruedas en contacto constante con el suelo, mejorando la estabilidad y tracción).

- **Motor Kubota de 18,5 kW:** Cumple con las normativas medioambientales sin necesidad de filtro de partículas.
- **Sistema Haulotte Activ'Shield Bar:** Ofrece protección al operador en caso de atrapamiento.
- **Sistema Haulotte Activ'Lighting:** Facilita la carga y descarga en condiciones de baja visibilidad.
- **Sistema Stop Emission de Haulotte:** es una tecnología diseñada para reducir las emisiones contaminantes y sonoras de las máquinas. Este sistema detecta los perio-

dos de inactividad y apaga automáticamente el motor después de 90 segundos de inactividad. Esto no solo ayuda a disminuir el impacto ambiental, sino que también mejora la rentabilidad al reducir el uso del motor y los componentes periféricos.

- **Arquitectura hidráulica simplificada:** Gracias a los ejes mecánicos, lo que reduce la complejidad y mejora la fiabilidad.
- **Motor sin filtro de partículas:** Un motor simple y fiable que no requiere un filtro de partículas, lo que reduce los costos de mantenimiento.
- **Capacidad de subida de rampas:** Puede subir pendientes de hasta 45%, lo que es ideal para trabajos en terrenos inclinados. La HA20 RTJ PRO combina robustez, seguridad y eficiencia, siendo una herramienta esencial para trabajos en altura en condiciones exigentes.



JLG

JLG EC450AJ COMPACT

JLG presenta su plataforma EC450AJ Compact a los Premios Movicarga en la categoría de Plataformas de Brazo. Esta máquina encarna la apuesta de JLG por un futuro más sostenible, digital y eficiente, integrando soluciones avanzadas para el trabajo en altura en entornos urbanos e industriales.

Según JLG este modelo representa innovación, sostenibilidad y rendimiento en altura.

DISEÑO COMPACTO PARA LOS RETOS ACTUALES

La EC450AJ Compact ha sido diseñada para enfrentarse a los desafíos de la construcción moderna y el mantenimiento urbano. Su diseño 100 % eléctrico y compacto permite operar en espacios reducidos con emisiones y ruido mínimos, cumpliendo con las exigencias ambientales actuales. Con una altura de trabajo de 15,9 metros y un alcance horizontal de 8,25 metros, su ancho de solo 2 metros le permite maniobrar con soltura incluso en zonas estrechas.

POTENCIA ELÉCTRICA, CERO EMISIONES

Uno de los pilares de esta nueva plataforma es su sistema de tracción eléctrica de CA 4x4 y eje oscilante, que le proporciona una gran capacidad de movimiento en terrenos exigentes, superando pendientes de hasta un 45 %. Los neumáticos antihuella rellenos de espuma, junto a su reducido peso, permiten

trabajar en suelos delicados sin dejar marca. Además, su giro trasero casi nulo favorece la movilidad en espacios limitados.

BATERÍA DE LITIO DE ALTO RENDIMIENTO

La EC450AJ Compact incorpora de serie baterías LFP (fosfato de litio) de 10 kWh, con opción a 20 kWh para quienes necesiten mayor autonomía. Estas baterías permiten una jornada completa de trabajo con una carga rápida: más del 30 % en una hora y carga completa en menos de cuatro. Se recargan fácilmente gracias al cargador monofásico de 230 V CA integrado o, opcionalmente, a un cargador trifásico de 400 V CA. Incluyen calefactores integrados, garantizando su rendimiento incluso en condiciones de frío extremo.

ERGONOMÍA, SEGURIDAD Y CONECTIVIDAD

Pensando en el operario, la plataforma incorpora una cesta de acceso con tres entradas, fácilmente desmontable sin intervenir la columna de control, lo que simplifica el mantenimiento. Esta nueva cesta ofrece una capacidad de carga de 250 kg y una rotación de 355°, mejorando la eficiencia en el trabajo diario.

En cuanto a seguridad, incluye de serie el sistema de protección del panel JLG Skyline, iluminación adicional para zonas con baja visibilidad, y el sistema de telemetría avanzada ClearSky Smart Fleet, que permite a los gestores de flota controlar la máquina en tiem-

po real y obtener datos clave para optimizar su uso.

TRANSPORTE OPTIMIZADO

Gracias a su diseño ligero y compacto, es posible transportar dos unidades en un solo camión o remolque de plataforma baja, lo que reduce los costes logísticos y mejora la eficiencia operativa.

TECNOLOGÍA PARA EL PRESENTE Y EL FUTURO

La presentación de la EC450AJ Compact a los Premios Movicarga refuerza el compromiso de JLG con la innovación tecnológica aplicada al sector del alquiler y la construcción. Con esta plataforma, JLG responde a las demandas actuales del mercado: máquinas más limpias, silenciosas, inteligentes y capaces de operar con máxima eficiencia en cualquier entorno.

La EC450AJ Compact es el reflejo del camino hacia un futuro más sostenible, conectado y eficaz en el trabajo en altura.



PLATAFORMAS DE TIJERA Y/O MÁSTILES

CANDIDATURAS PLATAFORMAS DE TIJERA Y/O MÁSTILES

SNORKEL TM16E
SNORKEL S3210P
ALMAC BIB11490
NUEVA GENERACIÓN GENIE® GS™
HAULOTTE STAR 10
JLG ES4046
LGMG M0407TE

AHERN IBÉRICA SNORKEL TM16E

Ahern Ibérica presenta a los Premios Movicarga su modelo de mástil vertical TM16E, dentro de la categoría de mejores tijeras o mástiles, destacando por ser un elevador de mástil telescópico eléctrico, diseñado para ofrecer seguridad, eficiencia y maniobrabilidad en entornos exigentes de construcción y mantenimiento.

EL elevador Snorkel TM16E alcanza una altura máxima de trabajo de 6,87 metros y una altura de plataforma de 4,87 metros, permitiendo realizar tareas en altura de forma segura y precisa. Su plataforma extensible ofrece unas dimensiones de 1,5 m x 0,68 m (extendida) y 0,99 m x 0,68 m (recogida), con una extensión de 0,51 m, lo que facilita el acceso a zonas de difícil alcance sin necesidad de recolocar la máquina.

Esta máquina es ideal para aplicaciones en interiores, ya que puede pasar por puertas de tamaño estándar gracias a sus dimensiones compactas: 0,76 m de ancho, 1,37 m de largo y una altura recogida de 1,98 m. Ofrece una gran facilidad de manejo, con un sistema de tracción mediante motores DC duales, controles proporcionales, y un radio de giro interior de 0 m y exterior de 1,4 m.

Entre sus principales prestaciones técnicas se encuentran:

- Carga máxima admisible: 227 kg
- Velocidad de desplazamiento (recogida/elevada): 4,0 km/h / 0,6 km/h
- Tiempos de ascenso/descenso: 12,5 / 10,5 segundos
- Pendiente superable: 25%
- Funcionamiento en pendientes: 1,5° eje longitudinal y transversal
- Velocidad máxima de viento admisible: 0 m/s (solo uso interior)

Funciona con baterías de 24V y 220Ah, e incluye un cargador de 20 amperios, con un peso total de 1.105 kg.



La TM16E incluye equipamiento estándar como extensión de plataforma, controles proporcionales, alarma de descenso e inclinación, bajada de emergencia desde el chasis, neumáticos no marcantes, contador de horas, alarma de movimiento seleccionable y mucho más. Está homologada con marcado CE y cuenta con una garantía de 2 años para piezas y mano de obra, y de 5 años para elementos estructurales.

Con esta candidatura, Ahern Ibérica pone en valor una máquina versátil, compacta y eficiente, reafirmando su compromiso con la seguridad, el diseño funcional y la innovación en soluciones de elevación vertical.



AHERN IBÉRICA

SNORKEL S3210P

Ahern Ibérica presenta su plataforma de tijera Snorkel S3210P a los Premios Movicarga, en la categoría de Mejor Tijera. Este modelo representa una solución práctica, robusta y segura para trabajos en altura, especialmente en exteriores, gracias a su diseño compacto y su facilidad de uso.

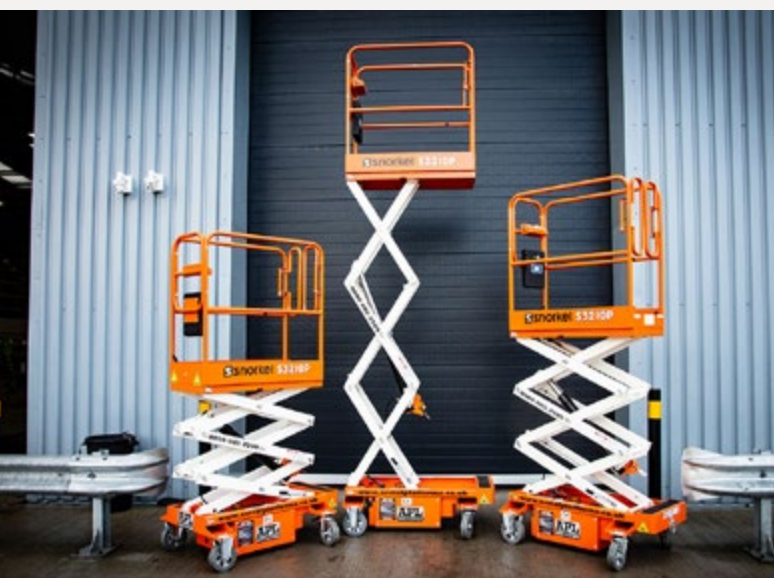
La Snorkel S3210P cuenta con una altura máxima de trabajo de 5,0 metros y una altura máxima de plataforma de 3,0 metros, ofreciendo un acceso estable para múltiples aplicaciones en obra, mantenimiento y construcción. Su funcionamiento es completamente manual, con alimentación por baterías de 12V DC y un cargador multivoltaje automático integrado (90V - 240V), lo que facilita su uso en diversos entornos sin necesidad de conexión permanente.

Una de sus grandes ventajas es que no necesita puntales ni estabilizadores, lo que permite un despliegue rápido y sencillo, ahorrando tiempo y aumentando la productividad. Además, ha sido diseñada para ser resistente en emplazamientos difíciles, lo que garantiza su durabilidad en condiciones exigentes.

Sus dimensiones compactas (1,1 m x 0,52 m de plataforma exterior, 0,81 m de ancho y 1,2 m de longitud total) permiten una gran maniobrabilidad incluso en espacios reducidos. La altura recogida es de 1,8 m, lo que facilita su transporte y almacenamiento.

En cuanto a sus prestaciones técnicas, la S3210P ofrece una capacidad de carga de 240 kg, una velocidad máxima de viento admisible de 12,5 m/s, y tiempos de ascenso y descenso de 19 y 26 segundos respectivamente. Todo ello, con un peso total de 470 kg.

Ahern Ibérica, con esta candidatura, pone en valor una máquina que demuestra claras ventajas frente a escaleras, andamios o soluciones tradicionales de acceso, aportando eficiencia, seguridad y una experiencia de usuario mejorada. La Snorkel S3210P es una apuesta por la simplicidad inteligente en altura.



PLATAFORMAS DE TIJERA Y/O MÁSTILES

ALMACRAWLER

BIBI 1490

BIBI 1490 de AlmaCrawler representa un avance tecnológico sin precedentes en el segmento de plataformas de tijera todoterreno. Con una altura de trabajo de 14 metros y una capacidad de carga de 400 kg, destaca como la plataforma sobre orugas más avanzada de su clase. Su principal innovación es el sistema patentado de nivelación dinámica automática bi-nivel, que permite operar en pendientes de hasta $\pm 15^\circ$ longitudinales y $\pm 14^\circ$ laterales, sin necesidad de estabilizadores hidráulicos.

Este sistema garantiza una nivelación activa y continua durante el desplazamiento y la elevación, mejorando significativamente la seguridad operativa y reduciendo los tiempos de preparación incluso en terrenos altamente irregulares. Equipada con tren de rodaje de alto despeje, orugas reforzadas y tracción hidráulica proporcional, ofrece un rendimiento superior en condiciones extremas.

El modelo está disponible en versión EVO – diésel o como PRIMO – 100% eléctrico, equipada con un pack de litio extraíble de 48 V y 420 Ah, que permite operaciones sosteni-

das sin emisiones y con una autonomía ideal para entornos cerrados o de bajas emisiones. La batería puede retirarse fácilmente para recarga externa, optimizando la logística de uso intensivo.

Con tensado automático de orugas, diagnóstico avanzado y sistemas de seguridad activa como el antiatrapamiento mecánico e hidráulico, el BIBI 1490 EVO/PRIMO se consolida como la plataforma más segura, versátil y tecnológicamente avanzada del mercado profesional.



GENIE IBÉRICA

NUEVA GENERACIÓN GENIE® GS™

Lo que distingue a las plataformas de tijera Genie de nueva generación Genie® GS™ es su atención a los detalles y el enfoque de toda la línea de producto en mejoras que aumentan la calidad, reducen el coste total de propiedad y facilitan el mantenimiento.

Las nuevas tijeras Genie® GS™ (GS-1932, GS-2632, GS-3232, GS-2646, GS-3246 y GS-4046) presentan un nuevo diseño orientado al futuro que incorpora algo más que actualizaciones incrementales. El resultado es una gama de máquinas especialmente diseñadas para hacer frente a la oxidación, los daños y los retos de mantenimiento habituales en las flotas de alquiler. Las actualizaciones clave incluyen mejoras de calidad en toda la máquina, junto con un nuevo diseño curvado de las tijeras, único en el sector, que reduce el peso de la máquina y permite el uso de componentes del tamaño adecuado con menores costes de sustitución.

A lo largo del proceso de diseño, Genie implementó mejoras para evitar la oxidación, limitar el desgaste y reducir los daños físicos. Por ejemplo, el chasis se ha rediseñado para minimizar la posibilidad de estancamiento de agua, se han añadido refuerzos de acero a las extensiones de cesta y se han añadido marcos protectores de acero alrededor de los bolsillos laterales para horquillas para reducir la posibilidad de daños en el chasis.

Los operadores se benefician de mejoras como los refuerzos de acero a las extensiones de cesta, que eliminan la flexión que se suele notar en otras máquinas, una platafor-



ma un 20% más grande en la GS-1932 y barandillas fijas que permiten el acceso a las

puertas sin necesidad de plegarlas. Opciones como el sistema de contención de aceite hidráulico Lift Tools™ Spill Guard y la protección de la batería Battery Guard proporcionan un valor añadido a los propietarios de flotas.

Desde el punto de vista del mantenimiento, hay menos piezas de recambio y el 70% de los componentes son comunes a toda la línea de productos. Una disposición coherente de los componentes y un sistema de baterías actualizado, con sólo dos referencias de baterías, simplifican la gestión de la flota. Hay disponible una batería de iones de litio como opción. El controlador Smart Link™ rediseñado es modular, un 30% más ligero y cumple la norma ISO 21455:2020.

Fecha de lanzamiento del producto:
20 de noviembre de 2024.



PLATAFORMAS DE TIJERA Y/O MÁSTILES

HAULOTTE IBÉRICA HAULOTTE STAR 10

La Haulotte Star 10 es una plataforma elevadora versátil y compacta, diseñada para facilitar el acceso en espacios reducidos y entornos de difícil alcance. Gracias a su plumín de 3 metros y su altura de trabajo de 10 metros, es ideal para trabajos de mantenimiento, instalación y logística en interiores y exteriores sobre terreno firme.

Estas son algunas de sus características más interesantes:

- **Plumín con alcance de 3 metros:** lo que permite acceder a zonas difíciles.
- **Motores eléctricos con tecnología AC:** que proporcionan una conducción suave y progresiva.
- **Pendular vertical:** lo que mejora la accesibilidad en el área de trabajo.
- **Sistema de seguridad avanzado:** con controlador de inclinación y dispositivo antibasculante.
- **Cero alcance trasero:** lo que significa que al girar la torreta, nada sobresale del chasis.
- **Fácil transporte:** con soportes para horquillas integrados en el chasis y capacidad para superar pendientes de hasta 25%.
- **Herramienta de diagnóstico Haulotte Activ'Screen:** que permite monitorear el estado de la máquina en tiempo real.
- **Gestión inteligente de baterías Haulotte Activ'Energy Management:** que optimiza su rendimiento y vida útil.

La Star 10 brilla por su equilibrio perfecto entre agilidad, seguridad y tecnología avanzada. Cada detalle está pensado para maximizar la eficiencia sin renunciar a la estabilidad. Su diseño compacto y robusto la convierte en una compañera ideal para los desafíos más exigentes, deslizándose con gracia en espacios reducidos y elevándose con firmeza hacia nuevas alturas.



JLG**JLG ES4046**

JLG ha presentado su nueva plataforma de tijera eléctrica ES4046 a los Premios Movicarga, dentro de la categoría de “Plataforma de Tijera”, consolidando su compromiso con la innovación, la eficiencia y la sostenibilidad en el trabajo en altura.

La ES4046 ofrece un hasta un 40 % más de ciclos de servicio que su predecesora hidráulica, la R4045, gracias a un sistema completamente eléctrico y con menos componentes hidráulicos, lo que reduce el mantenimiento y mejora la fiabilidad. A pesar de alcanzar una altura de trabajo de 11,9 m en interiores y 8,7 m en exteriores, se mantiene como la máquina con el peso bruto más bajo de su clase, lo que facilita su transporte y maniobrabilidad.

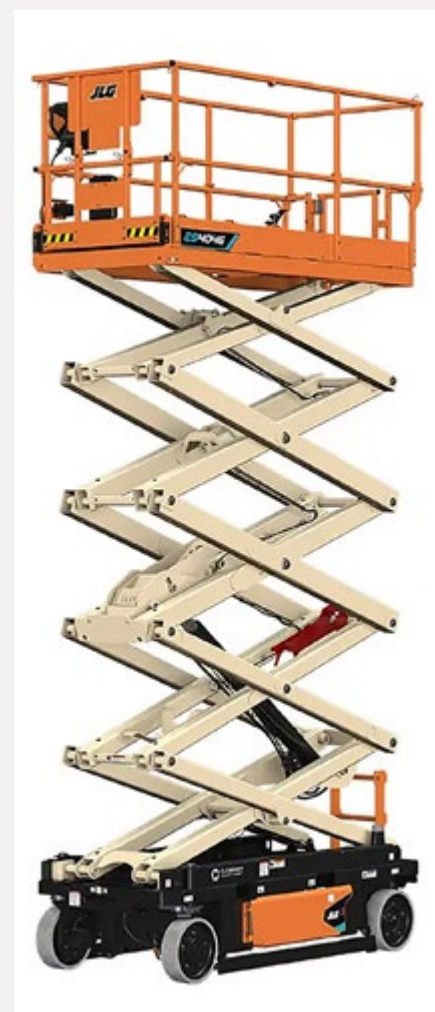
Su diseño compacto permite operar en espacios reducidos gracias al radio de giro cero y a las barandillas abatibles, que facilitan el acceso en lugares con poca altura libre. Además, incorpora motores de corriente continua (CA) como estándar, con la posibilidad de configurarse con baterías de iones de litio para una mayor autonomía y menor tiempo de carga.

Uno de los aspectos más destacados de este modelo es la integración de serie del sistema ClearSky Smart Fleet, que permite una



gestión avanzada de flotas con conectividad remota. Como equipamientos opcionales, la ES4046 puede incorporar el sistema SkySense™ de detección de obstáculos, el sistema CleanGuard™ para evitar fugas de fluidos en entornos delicados y un inversor de 900 W para alimentar herramientas eléctricas directamente desde la plataforma.

La ES4046 culmina la gama eléctrica de la serie ES de JLG, combinando las prestaciones necesarias para las obras del presente con las exigencias de sostenibilidad y digitalización del futuro. Con esta plataforma, JLG vuelve a demostrar su liderazgo en el desarrollo de soluciones que maximizan la productividad y la seguridad en altura, posicionándose como un firme candidato en su categoría para los Premios Movicarga.



PLATAFORMAS DE TIJERA Y/O MÁSTILES

LGMG

LGMG M0407TE

LGMG ha presentado su mástil vertical M0407TE a los Premios Movicarga en la categoría de “Mejor Producto del Año en Tijeras y/o Mástiles”.

La plataforma elevadora vertical LGMG M0407TE con plataforma extensible está diseñada para ofrecer una mayor eficiencia en los espacios más reducidos. Compacta pero potente, este modelo es ideal para aplicaciones en interiores, tales como tareas de mantenimiento, comercio minorista y almacén.

La plataforma extensible de 0,4 metros amplía el rango de trabajo, lo que ofrece una mayor precisión y seguridad al alcanzar obstáculos, sin sacrificar la maniobrabilidad ni la capacidad de conducción a toda altura.

Con una altura máxima de trabajo de 5,7 metros y un tamaño de plataforma de 1,33 por 0,75 metros, el M0407TE está diseñada para un rendimiento práctico en interiores. Su longitud compacta de 1,39 metros y su anchura de 0,76 metros permiten un fácil acceso a través de pasillos y puertas estrechos, mientras que la plataforma soporta hasta 230 kg.



A pesar de sus robustas capacidades, la máquina pesa solo 840 kg, lo que la hace adecuada para su uso en suelos delicados. El ci-

lindro de aceite telescópico integrado de tres segmentos garantiza una durabilidad y fiabilidad a largo plazo.

Equipada con un sistema de autodiagnóstico inteligente, el mástil M0407TE simplifica el mantenimiento y minimiza el tiempo de inactividad, lo que le convierte en una solución inteligente y versátil para los entornos de trabajo interiores actuales.



A large Liebherr LBX 600 crawler crane is shown at a construction site. The crane is white with yellow accents and is lifting a large, rectangular concrete slab. The background features a church with a yellow facade and a red roof, and a large green tree. The sky is overcast. The crane's boom is extended upwards, and the concrete slab is suspended by cables. The crane's tracks are visible on the ground, and a yellow safety fence is in the foreground.

LBX 600

www.liebherr.com

LIEBHERR

Cimentaciones especiales

LOW LEVEL ACCESS

CANDIDATURAS LOW LEVEL ACCESS

BRAVI LEONARDO HD
JLG NANO 30 CS

BRAVI PLATFORMS BRAVI LEONARDO HD

CARACTERÍSTICAS INNOVADORAS Y MOTIVACIÓN DE LA CANDIDATURA

Leonardo HD es la plataforma de mástil vertical diseñada por Bravi Platforms para responder eficazmente a las necesidades de las obras modernas, especialmente aquellas que requieren máxima precisión, seguridad y compacidad operativa.

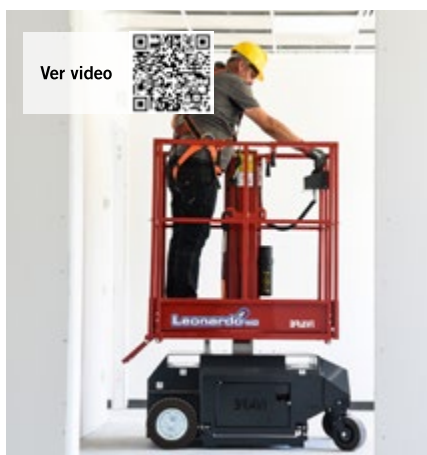
Hoy más que nunca, Leonardo HD se está consolidando como la solución de referencia para la construcción y el mantenimiento de centros de datos, un mercado en fuerte crecimiento especialmente en España.

En estas obras, técnicas y complejas, Leonardo HD destaca por:

- Dimensiones ultra compactas y radio de giro cero: perfecta para desplazarse entre pasillos estrechos y espacios compartimentados.
- Movimiento completamente eléctrico y autónomo: no requiere empuje manual, un solo operador puede gestionarlo todo.
- Precisión en los movimientos: gracias al bloqueo de ruedas de serie, que permite mantener una trayectoria precisa en movimiento, evitando golpes con instalaciones y equipos sensibles.
- Seguridad y comodidad para el operador: la cesta ergonómica y el diseño intuitivo reducen la fatiga y aumentan la productividad.
- Mantenimiento mínimo y componentes de alta calidad: diseñada para reducir los tiempos de inactividad y garantizar fiabilidad a largo plazo.
- Excelente servicio postventa: envío de repuestos en 48-72h, asistencia directa y puntual.

RELEVANCIA PARA EL MERCADO ESPAÑOL

Con España posicionándose como un hub estratégico europeo para los centros de datos (Madrid, Barcelona, Aragón), Leonardo HD responde perfectamente a una nueva generación de obras que exige equipos más inteligentes, ágiles y seguros.



Ver video



JLG

JLG NANO 30 CS

JLG ha presentado a los prestigiosos Premios Movicarga su plataforma NANO 30 CS, una propuesta innovadora dentro de la categoría Low Level Access (baja altura), destinada a revolucionar el trabajo en alturas bajas con máxima seguridad, eficiencia y ergonomía.

La NANO 30 CS destaca por su diseño ultracompacto, que permite acceder fácilmente a espacios reducidos, como oficinas, centros comerciales o instalaciones industriales. Esta solución es ideal para trabajos de mantenimiento, instalaciones eléctricas o tareas de limpieza donde se requiere agilidad y un acceso rápido sin necesidad de escaleras.

CARACTERÍSTICAS CLAVE DEL MODELO NANO 30 CS

- Altura de trabajo aproximada de 5 metros, perfecta para tareas interiores de mantenimiento.
- Plataforma manual de empuje con elevación eléctrica, sin emisiones y de bajo mantenimiento.
- Dimensiones compactas y peso reducido, facilitando su uso en suelos delicados y su transporte en ascensores o pasillos estrechos.
- Estabilidad robusta gracias a su base ancha y diseño estructural reforzado.
- Funcionamiento silencioso y sin emisiones, lo que lo convierte en un aliado perfecto para entornos sensibles como hospitales, bibliotecas o centros educativos.



Con esta candidatura, JLG reafirma su compromiso con la seguridad en alturas bajas, ofreciendo alternativas modernas y seguras frente al uso tradicional de escaleras manuales. La NANO 30 CS combina la experiencia técnica de JLG con las necesidades reales del mercado, aportando una solución sostenible, accesible y eficiente.

Su presentación en los Premios Movicarga pone de relieve la importancia creciente del segmento Low Level Access, cada vez más demandado por las empresas que apuestan por la seguridad laboral sin renunciar a la productividad.



MANIPULADORES TELESCÓPICOS

CANDIDATURAS MANIPULADORES TELESCÓPICOS

DIECI PEGASUS 100.29
LGMG H625E ELÉCTRICO
MERLO PANORAMIC CON CABINA SUSPENDIDA
MANITOU MT 930 H/ MT 930 HA

DIECI

DIECI PEGASUS 100.29

El Pegasus 100.29 es el innovador manipulador telescópico presentado por Dieci para la gama giratoria Pegasus Elite. Con una rotación continua de 360°, una capacidad máxima de 10.000 kg y una altura de 28,6 metros, este manipulador puede desempeñar las funciones típicas de un manipulador telescópico, una plataforma aérea y una grúa.

Equipado con estabilizadores en forma de tijera, que pueden accionarse desde cualquier posición y de forma independiente entre sí, permite aprovechar al máximo el espacio disponible para la estabilización, optimizando las operaciones incluso en espacios reducidos. Gracias a ello, puede garantizar en cada lado el mejor diagrama de carga posible, incluso con la máquina parcialmente estabilizada.

Además de las avanzadas características tecnológicas ofrecidas por el software desarrollado internamente por DIECI —capaz de proporcionar una calidad electrónica comparable al sector automotriz— el nuevo Pegasus 100.29 incorpora importantes funcionalidades pensadas para aumentar el rendimiento y garantizar la máxima seguridad.

Presentado en estreno mundial en Bauma 2025, el nuevo Pegasus 100.29 es el primer manipulador telescópico giratorio que inte-

gra un sistema de visión avanzada basado en tecnologías de inteligencia artificial (IA).

Diseñado para garantizar una alta precisión operativa y los más altos estándares de seguridad, esta tecnología revoluciona el trabajo en obra, optimizando los procesos y simplificando las maniobras.

Basado en tecnologías de computer vision, inteligencia artificial y una sólida arquitectura hardware, este sistema responde a la necesidad de las empresas de prevenir situaciones de riesgo, superando las limitaciones de las herramientas tradicionales.

Gracias al nuevo sistema de visión avanzada integrado en el Pegasus 100.29, la IA asiste y facilita las operaciones, permitiendo a los operadores trabajar con mayor precisión y total seguridad.

El revolucionario sistema está programado para ofrecer 5 funciones innovadoras:

- Detección de personas alrededor del vehículo. El sistema señala al operador la presencia de personas en el radio de acción del vehículo, visualizándolas en tiempo real en la pantalla interna para una gestión más segura de las maniobras;
- Detección de obstáculos en la trayectoria de apertura de los estabilizadores. Una función a medida para los vehículos Dieci, que detecta y señala obstáculos o personas presentes delante de los pies estabilizadores durante las fases de desplazamiento;





- Detección de baches, hundimientos y alcantarillas, en la trayectoria de los estabilizadores. Otra modalidad a medida para los vehículos Dieci, identifica posibles desniveles, baches o alcantarillas en la zona de extensión de los estabilizadores, avisando al operador para evitar maniobras incorrectas o peligrosas.
- Detección de obstáculos hasta 30 metros. Tercera modalidad a medida para los vehículos DIECI, esta función permite avisar al usuario de posibles obstáculos durante el desplazamiento del brazo, anticipando una detección de hasta 30 metros de altura.
- Asistencia en el enganche de herramientas. A través de un sistema de guía visual en el monitor interno, el sistema asiste al operador durante el cambio de herramientas, simplificando y acelerando las operaciones y reduciendo los márgenes de error.

Todo esto es posible gracias a una arquitectura hardware robusta y modular, compuesta por:

- Una unidad central con software específico;
- Seis cámaras de alta definición, para una visión completa hasta 30 metros;

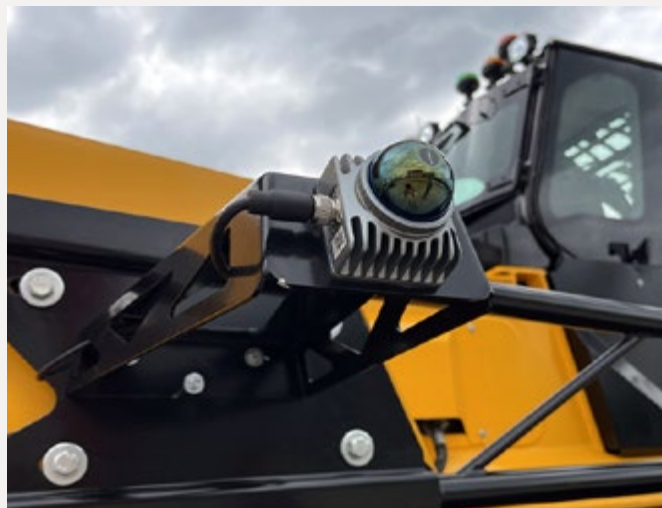


- 3 Lidar (Light Detection Ranging), para generar mapas tridimensionales del área circundante;
- Centralita específica de alta capacidad de cálculo (8 veces más rápida que las centralitas tradicionales), capaz de comunicar alertas al operador en tiempo real.

Estas características permiten que el sistema de visión avanzado de DIECI se consolide como una ayuda concreta para trabajar con visión de 360°, ofreciendo importantes ventajas en términos de seguridad y productividad.

Gracias a estas funcionalidades y a las soluciones técnicas desarrolladas por DIECI, el nuevo manipulador telescópico giratorio Pegasus Elite ofrece a los profesionales de la construcción un equipo de altas prestaciones, máxima seguridad y gran facilidad de uso.

Fecha de comercialización: abril de 2025



MANIPULADORES TELESCÓPICOS

LGMG

LGMG H625E ELÉCTRICO

LGMG ha presentado el manipulador telescópico eléctrico H625E a los premios Movicar- ga en la categoría de manipuladores telescó- picos.

El modelo H625E marca la entrada de LGMG en el mercado de los manipuladores telescó- picos eléctricos: una máquina compacta y to- talmente eléctrica diseñada para ofrecer ren- dimiento, versatilidad y cero emisiones en las obras modernas.

Alimentado por una batería de litio, el H625E ofrece una altura máxima de elevación de 5,94 metros y un alcance máximo de 3,41 metros. Con una robusta capacidad de carga de 2500 kg, maneja con facilidad materiales pesados y una amplia gama de accesorios.

Diseñado para áreas de trabajo reducidas, el manipulador H625E cuenta con tres modos de dirección para una maniobrabilidad supe- rior en espacios confinados. Con solo 4950 kg, la máquina combina fuerza y agilidad, lo que lo hace ideal tanto para aplicaciones en interiores como en exteriores.

Eficiente, ecológica y diseñada para la pro- ductividad, el modelo H625E aporta las ven- tajas de la electrificación a las operaciones con manipuladores telescópicos, sin com- prometer la potencia ni el rendimiento.



Ver video



MERLO

MERLO PANORAMIC CON CABINA SUSPENDIDA

MERLO ha presentado su Merlo Panoramic con Cabina Suspendida a los premios Movicarga en la categoría de Manipulador telescópico.

MERLO PANORAMIC CON CABINA SUSPENDIDA: CONFORT Y ESTABILIDAD A NUEVAS ALTURAS

La gama de manipuladores telescópicos Merlo Panoramic, reconocida por su rendimiento, visibilidad y versatilidad, se mejora aún más con el innovador sistema de Cabina Suspendida. Diseñada para elevar el confort del operador y el rendimiento de la máquina, esta cabina suspendida es una característica revolucionaria que reduce las vibraciones y aumenta la productividad durante toda la jornada laboral.

TECNOLOGÍA DE CABINA SUSPENDIDA

El sistema de suspensión hidroneumática de la cabina, desarrollado completamente por Merlo, se ajusta automáticamente a las condiciones del terreno, minimizando las vibraciones transmitidas al operador. Ya sea operando en sitios de construcción irregulares o en campos agrícolas, el sistema garantiza una experiencia más suave, segura y menos fatigante.

Esta solución única ha sido ampliamente adoptada en las gamas agrícolas de Merlo, donde es una de las características más valoradas por agricultores y contratistas que

pasan largas horas al volante. Desde 2023, la Cabina Suspendida también está disponible en la gama Panoramic, llevando esta avanzada tecnología de confort a un público más amplio de profesionales del sector de la construcción e industrial.

DISEÑO CENTRADO EN EL OPERADOR

Además de la cabina suspendida, la gama Panoramic está diseñada pensando en la ergonomía:

- Brazo telescópico con punto de pivote bajo para una visibilidad inigualable en todas direcciones
- Cabina espaciosa certificada ROPS/FOPS con controles intuitivos
- Sistemas de seguridad exclusivos de Merlo (incluido el sistema de gestión de carga ASCS)
- Sistema hidráulico de desplazamiento lateral del brazo para posicionar cargas con precisión sin mover la máquina

- Transmisión hidrostática con EPD (Eco Power Drive) para un control suave, menor consumo de combustible y gestión automática de las revoluciones del motor según las condiciones de trabajo
- Estabilizadores que permanecen dentro del ancho total de la máquina, garantizando máxima estabilidad sin obstruir la visibilidad ni aumentar la huella de la máquina

BENEFICIOS CLAVE

- Reducción de la exposición a vibraciones en todo el cuerpo
- Mayor confort y salud para el operador
- Mayor control y estabilidad de la máquina
- Diseño y tecnología exclusivos de Merlo

El Merlo Panoramic con Cabina Suspendida establece un nuevo referente en confort para manipuladores telescópicos y es la elección perfecta para quienes exigen los más altos estándares de rendimiento y bienestar.



MANIPULADORES TELESCÓPICOS

MANITOU

MANITOU MT 930 H / MT 930 HA

Manitou ha presentado su manipulador MT 930 H / MT 930 HA (versión plataforma) a los premios Movicarga en la categoría de mejor manipulador telescópico.

El MT 930 ofrece una capacidad máxima de elevación de 3.000 kg y una altura de elevación de 8,85 metros, con un alcance máximo de 6,05 metros. Está equipado con un motor diésel de 75 HP, que le proporciona la potencia necesaria para afrontar trabajos exigentes en obra. A nivel dimensional, destaca por su altura total de 1,99 metros, una anchura de 1,99 metros y una longitud total hasta el tablero de horquillas de 4,67 metros, lo que le permite acceder con facilidad a espacios confinados sin perder estabilidad ni eficiencia. Su peso total es de 6.550 kg.

La versión HA, equipada como plataforma, amplía las posibilidades del modelo para tareas que requieren elevación de personas, aportando seguridad y funcionalidad adicional en trabajos en altura.

BREVE PRESENTACIÓN DEL PRODUCTO

Con tres innovadores modelos hidrostáticos, los MT 730 H, MT 930 H y MT 930 HA (versión con plataforma), la marca Manitou responde sin ambages a la gran demanda por parte de las empresas de alquiler y los concesionarios de máquinas compactas en lugares donde las obras urbanas presentan cada vez más estrecheces.

Estos modelos compactos de 2 metros de ancho y 2 metros de alto disponen de una amplia variedad de equipamiento. En la cabina, la intuitiva pantalla Harmony, con menús disponibles en 22 idiomas, proporciona al operario notificaciones en tiempo real, sobre todo relacionadas con el uso y el mantenimiento. Su salpicadero universal es fácil de usar, favorece una rápida familiarización con los controles y garantiza la seguridad del operario y de la máquina. Una nueva flecha con cilindro integrado ofrece mayor visibilidad para que las operaciones de carga/descarga sean más seguras. Gracias a su reducido tamaño, estos modelos son fáciles de transportar, por lo que pueden trasladarse más rápidamente de una obra a otra. Se ha diseñado un sistema de enganche de las horquillas al tablero para optimizar aún más la longitud de la máquina con el accesorio, lo cual reduce los costes de transporte. Para garantizar

Ver video



la precisión y la suavidad de los movimientos, estos innovadores productos están equipados con una transmisión hidrostática y un motor de 75 CV.

UN COSTE TOTAL DE PROPIEDAD ENTRE LOS MÁS BAJOS DEL MERCADO

Para el Grupo Manitou es objetivo prioritario reducir el coste total de propiedad, se trate de la gama que se trate. El Grupo ofrece ahora a los usuarios de esta nueva línea la posibilidad de realizar un análisis de su aceite hidráulico de forma muy sencilla. El principio es el siguiente: bajo la flecha hay dos ca-

puchones para recoger fácilmente el aceite y simplificar así el mantenimiento y el reacondicionamiento o la diálisis del aceite hidráulico. Esto permite al gestor de la flota optimizar el consumo de aceite evitando gastos innecesarios y espaciando los intervalos de mantenimiento.

Asimismo, para reducir el coste total de propiedad, se ha introducido como opción una nueva e innovadora solución Stop & Start. Como en los coches, este sistema apaga automáticamente el motor cuando está al ralentí. Se puede programar de uno a treinta minutos y, para reactivar el motor, solo hay que pisar el pedal del acelerador o mover el JSM sin necesidad de girar la llave para volver a arrancar. El ahorro de combustible y la reducción del ruido son considerables, con hasta un 45 % de tiempo al ralentí sobre el tiempo de uso total de estos modelos. Gracias a estas innovaciones, el modelo MT 930 H presenta un coste por hora del más bajo de este segmento de mercado.



Ver video



MAYOR SEGURIDAD EN LAS OBRAS

Para cumplir los requisitos de los trabajos que se efectúan en lugares con poco espacio o en interiores, estos manipuladores telescópicos pueden equiparse con el Safety Pack opcional para proteger al operario y su entorno. Alerta al personal in situ y envía los datos al gestor de la flota. Cuenta con sensores que activan dos luces de destellos situadas dentro y fuera de la cabina para avisar de cualquier comportamiento inadecuado que detecten, como movimientos de la máquina con la pluma levantada, cinturones de seguridad no abrochados, activación temporal de la desconexión de los movimientos hidráulicos, etc. Para evitar que la máquina se mueva sin querer, ahora el JSM detecta la mano del operario a la hora de realizar los movimientos hidráulicos. Otro dispositivo de detección, un radar de marcha atrás, avisa al operario de cualquier presencia humana o no humana detrás de la carretilla telescópica,

para que pueda trabajar con total tranquilidad. Asimismo, se ha suprimido el peldaño para optimizar el acceso a la cabina y poder entrar y salir de ella con seguridad. El freno de estacionamiento automático con ayuda para el arranque en pendiente también ayuda a reducir el riesgo de accidentes.

MULTITUD DE APLICACIONES

Los modelos MT 930 y MT 930 HA, con una capacidad de 3 toneladas, resultan ideales para trabajos de construcción/reformas en el sector residencial, ya sean viviendas unifamiliares o edificios de hasta dos plantas. Estos modelos también llevan el tablero de horquillas flotantes CAF 1000/3 LB, con horquillas que se pliegan para facilitar y hacer más seguros los trayectos por carretera o sobre un remolque. Ya el cazo compacto BGP 2000/800 con una excelente capacidad de 800 litros, especialmente diseñado para estos modelos, permite desplazar con total se-

guridad cargas a granel de una densidad máxima de 2100 kg/m³ (arena, tierra, gravas...). Todos estos accesorios han sido diseñados por el Grupo Manitou, gracias a la experiencia de su oficina de diseño.



FIABILIDAD - SEGURIDAD

ALKORA

GRUPO VERSPIEREN

LÍDERES en gestión de Programas de SEGUROS y GERENCIA DE RIESGOS para las empresas de maquinaria.

Consúltenos sin compromiso

915 179 080

alkoramad@alkora.es

www.alkora.es

ALKORA E.B.S. Correduría de Seguros y Reaseguros S.A.U.
 Inscripción Registro Dirección General de Seguros y Fondos de pensiones N° J-285 y RJ-0089.
 Seguro de Responsabilidad Civil Profesional y Capacidad Financiera
 Conforme a la Legislación en vigor. C.I.F.: A-01051747.

MINIGRÚAS

CANDIDATURAS MINIGRÚAS

HOEFLON C6e
BG LIFT M250
JEKKO SPX532.2

HOEFLON HOEFLON C6e

Hoeftlon ha presentado su innovadora mini-grúa eléctrica C6e a los Premios Movicarga, compitiendo en la categoría de Mejor Mini-grúa. Se trata de una solución de elevación compacta, potente y totalmente eléctrica que redefine la versatilidad en espacios reducidos, tanto para interiores como exteriores.

MÁXIMA CAPACIDAD CON EL MÍNIMO PESO

La C6e destaca por ofrecer la mayor capacidad de carga posible con un peso propio mínimo, que puede ser tan bajo como 2.120 kg. Gracias a sus mejoras estructurales, esta versión alcanza hasta un 50 % más de capacidad de elevación en comparación con versiones anteriores, manteniendo un rendimiento excepcional tanto en alcance horizontal como vertical.

PLUMA AUXILIAR MÁS POTENTE Y VERSÁTIL DEL MERCADO

Uno de los puntos fuertes de la C6e es su pluma auxiliar, que permite elevar hasta 1.050 kg —la mayor capacidad en su clase—. Además, puede extenderse hasta 5 metros mediante accesorios adicionales,



Ver video



ofreciendo un cabezal compacto que se puede almacenar directamente en la máquina. Otra ventaja destacada es que el brazo principal puede utilizarse sin necesidad de desmontar la pluma auxiliar.



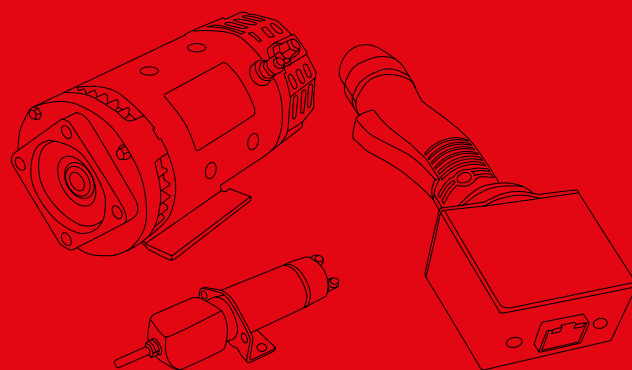
DISEÑO ORIENTADO AL USUARIO

La grúa C6e ha sido concebida pensando en la comodidad y eficiencia del operador. Incorpora funciones automáticas de nivelación y plegado/desplegado de estabilizadores, así como un sistema de limitación completamente automatizado. Todo esto puede controlarse desde su mando a distancia propio, lo que simplifica considerablemente las operaciones.

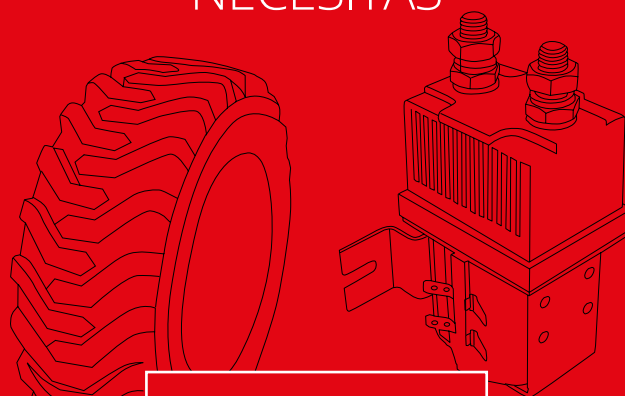
COMPACTA, FLEXIBLE Y MANIOBRABLE

Diseñada para moverse con agilidad en entornos estrechos, la C6e dispone del chasis más corto de su clase y un radio de giro extremadamente reducido. Sus patas de apoyo se pliegan de forma única, y el contrapeso es extensible, retráctil y desmontable, lo que le permite una posición ilimitada en el lugar de trabajo. Esta configuración ofrece una libertad de operación sin precedentes en sectores como la construcción, mantenimiento industrial, instalación de cristales o reformas.

Con esta candidatura, Hoeflon demuestra su apuesta clara por la innovación, la sostenibilidad eléctrica y la facilidad de uso, posicionando la C6e como una de las minigrúas más avanzadas del mercado actual.



LA CONFIANZA
QUE BUSCAS PARA
EL **RECAMBIO** QUE
NECESITAS



↑↑ **ESÉ
ERRE**

CONECTAR. CONOCER. CONSEGUIR.



SIEMPRE
A TU LADO.
SERVICIO 24/7.



LA MEJOR
RESPUESTA.
**RÁPIDA Y
FLEXIBLE.**



UN EQUIPO
EXPERTO PARA
CONECTAR
CONTIGO.



CALIDAD,
POR ENCIMA
DE TODO.

ULMA LIFTING SOLUTIONS

www.sr2002.com

MINIGRÚAS

PALFINGER IBÉRICA BG LIFT M250

Palfinger Ibérica ha presentado la minigrúa de BG Lift modelo BG LIFT M250 a los premios Movicarga en la categoría de mejor minigrúa.

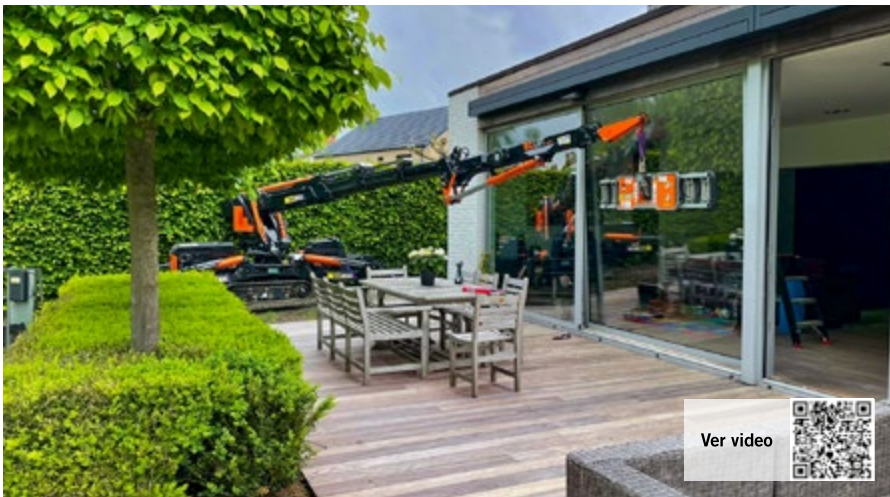
DISEÑADA TANTO PARA USO EN INTERIORES COMO EN EXTERIORES

Ideal para accesos difíciles y espacios limitados. En versión con baterías o con motor diesel, es una grúa compacta, equipada con tecnologías innovadoras, componentes y materiales de calidad para obtener el mejor rendimiento.

Las dimensiones y peso ligero, combinado con una maniobrabilidad de precisión milimétrica, permiten trabajos rápidos y menos invasivos.

POTENCIA

- 1.250 kg capacidad de carga a 10,40 mt. altura, con brazo en posición vertical
- 650 capacidad de carga a 16,00 mt. altura, con pluma y pivote en posición vertical



TRANSGRÚAS

JEKKO SPX532.2



Transgrúas ha presentado la minigrúa Jekko SPX532.2 a los premios Movicarga del 18 de septiembre a la categoría de mejor producto del año en minigrúas.

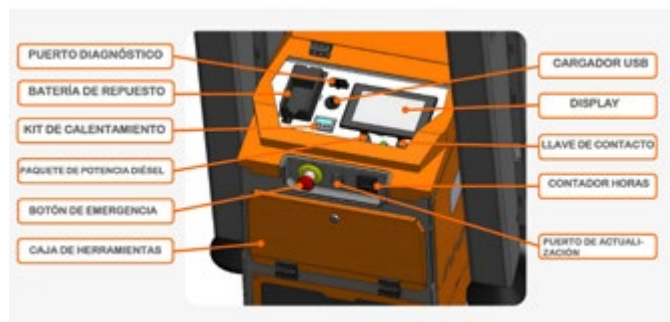
Desde Transgrúas proponen como candidata a la mejor minigrúa del año la nueva Jekko SPX532.2, una máquina que representa la evolución tecnológica del modelo SPX532, y que establece un nuevo estándar en el sector de las minigrúas compactas.

Diseñada para ofrecer el máximo rendimiento en espacios reducidos, la SPX532.2 incorpora mejoras clave que responden a las necesidades reales de los profesionales: eficiencia energética, mayor capacidad operativa en condiciones extremas y una experiencia de usuario altamente optimizada.

PRINCIPALES INNOVACIONES

1. Panel de control táctil de 7" IP66

Una nueva interfaz digital que centraliza toda la información operativa y de diagnóstico, facilitando una lectura más clara y mejorando la usabilidad.



2. Radiomando de nueva generación

Con controles simplificados, pantalla de mayor tamaño y mayor velocidad de respuesta, garantiza una gestión más precisa e intuitiva de las maniobras.

3. Sistema de estabilidad revolucionado

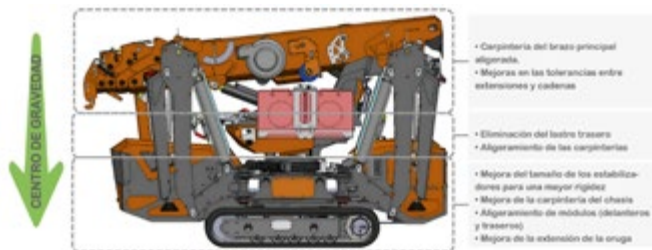
Permite operar incluso en condiciones de estabilidad mínima (área J2), eliminando zonas de trabajo sin carga (antes J0). Además, se



amplían los niveles de estabilidad de 3 a 6, lo que mejora notablemente la relación entre capacidad de carga y superficie de trabajo.

4. Rediseño estructural con centro de gravedad más bajo

Gracias a la redistribución de peso y a la optimización de componentes, la máquina gana en estabilidad, rigidez y rendimiento dinámico.



5. Funciones automáticas avanzadas

Incluye funciones como autonivelación de estabilizadores, sistema JLC (control activo de elevación y descenso) y JP automático (sobrecarga segura hasta el 110%), que mejoran la seguridad y reducen la carga operativa del usuario.

6. Gestión energética eficiente

El nuevo sistema de rpm variables permite reducir hasta un 25% el consumo energético medio, incrementando la autonomía y reduciendo el ruido y el impacto ambiental.



EN RESUMEN

La SPX532.2 no es solo una actualización: es una revolución en su categoría. Representa la apuesta de Jekko y Transgrúas por la innovación útil, aplicada a mejorar el trabajo diario de los operadores, ofreciendo una solución más segura, eficiente y preparada para las necesidades futuras de los usuarios.

DIGITALIZACIÓN Y SISTEMAS

CANDIDATURAS DIGITALIZACIÓN Y SISTEMAS

HAULOTTE SISTEMA DE PREVENCIÓN ANTICAIDAS FASTN
APP LA HITA DIGITALIZACIÓN DE REVISIONES PERIODICAS DE PEMP
JLG CLEARSKY SMART FLEET
LIEBHERR CRANE FINDER
LIEBHERR CRANE PLANNER 2.0
MANITOWOC SISTEMA DE HIBRIDACIÓN GROVE
MULTITEL TELEMETRY
PALFINGER CONNECTED
SOCAGE EASYFIX
FASSI REMOTE SMART CAM (RSC)
JEKKO EVO +

HAULOTTE IBÉRICA

HAULOTTE SISTEMA DE PREVENCIÓN ANTICAIDAS FASTN

Haulotte Ibérica ha presentado a los Premios Movicarga en la categoría de sistemas, su sistema FASTN, el primer sistema de prevención de caídas conectado y universal. El objetivo principal de FASTN es garantizar la seguridad del operario y reducir considerablemente el riesgo de caídas, principal causa de accidentes en el sector.

En el sector de las PEMP la seguridad es una prioridad. Mejorar la seguridad y salvar vidas en el lugar de trabajo es un desafío importante que requiere una atención diaria. El sistema FASTN permite a las empresas constructoras mejorar la seguridad del operario de PEMP detectando el correcto anclaje de su eslinga de seguridad.

El anclaje activo es universal y se puede instalar fácilmente en todo tipo de PEMP, en menos de 30 minutos.

El sistema está compuesto por una «caja de control» y una «caja de detección», conectadas entre sí e instaladas en la cesta de la plataforma elevadora.



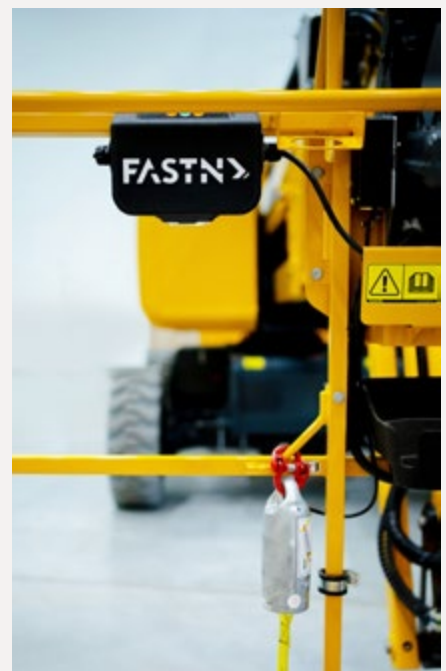
La «caja de control» emite alertas sonoras y visuales, como cuando su vehículo le recuerda que no tiene abrochado el cinturón de seguridad. También registra todos los eventos para proporcionar datos clave de seguridad.

La «caja de detección» garantiza que el operario esté conectado de forma segura a la PEMP. Al tirar de la correa amarilla del sistema, aparece una anilla a la que el operario debe fijar el mosquetón de la eslinga del arnés.

El objetivo es crear los mismos hábitos seguros que los de un conductor cuando se sube a su coche. Colocarnos el arnés cuando nos subimos a la cesta de la plataforma.

PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS

Detección del arnés: alerta inmediata mediante alarma sonora y visual, en caso de no



conectarse en segundos, alerta al resto de operarios mediante luz y alarma más fuerte. Evita ignorar el sistema: el anclaje detecta inactividad y activa la función de aviso por posible uso indebido.

Función de atención: en caso de inactividad en un periodo de un minuto, el sistema da aviso de posible emergencia.

Caída o expulsión: al detectar presión anormal durante la intervención, avisa al resto de operarios.

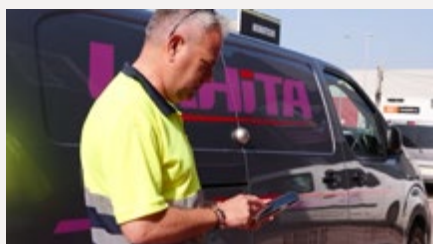
Fecha de lanzamiento: enero de 2025



LA HITA

APP DE DIGITALIZACIÓN DE REVISIONES PERIÓDICAS DE PEMP

La empresa La Hita presenta su candidatura a los Premios Movicarga en la categoría de Digitalización y Sistemas, con una propuesta centrada en la innovación tecnológica aplicada a la gestión operativa. Su compromiso con la mejora continua se traduce en el desarrollo de una aplicación propia para digitalizar las revisiones periódicas de Plataformas Elevadoras Móviles de Personal (PEMP), conforme a la norma UNE 58921, y en la implantación de un sistema integral que transforma por completo su flujo de trabajo.



DIGITALIZACIÓN DE REVISIONES PERIÓDICAS DE PEMP (UNE 58921)

La Hita ha desarrollado una aplicación propia para realizar los informes de revisiones periódicas de las Plataformas Elevadoras Móviles de Personal (PEMP), conforme a la norma UNE 58921.

La nueva APP permite que cada mecánico realice las inspecciones desde su tablet, generando el informe en tiempo real. Este puede ser enviado automáticamente por correo electrónico o integrarse en el ERP de la empresa, donde queda registrada la fecha de vencimiento de la siguiente revisión, lo que facilita el seguimiento y cumplimiento de los plazos de mantenimiento.

PROCEDIMIENTO DE TRABAJO Y GESTIÓN DE INVENTARIOS

1. Recibo de llamada y registro simultáneo: Al recibir la llamada del cliente —ya sea para entrega, retirada de máquinas o reporte de avería—, toda la información se registra simultáneamente en el sistema para su seguimiento.

2. Atención a averías: Si la llamada es por avería, se envía una notificación al mecánico más cercano mediante la APP, utilizando el sistema de geolocalización para verificar su ubicación. En el parte de avería, el mecánico puede ver la localización exacta de la máquina.

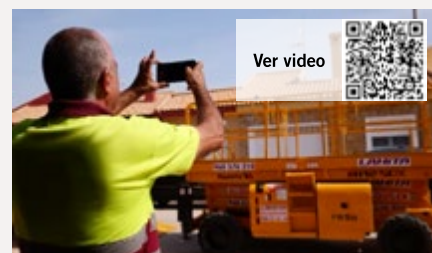
3. Desplazamiento del mecánico: El mecánico confirma la recepción y marca en el parte de avería que inicia su desplazamiento. Al llegar, ficha la mano de obra directamente en su tablet, permitiendo imputar todos los gastos a la máquina correspondiente.

4. Gestión de inventarios y control de stock: Cada furgoneta de servicio técnico funciona como un almacén independiente, con sus propios recambios. Todos los almacenes, incluyendo cada furgoneta, cuentan con un sistema de códigos de barras por pieza. Las entradas, salidas o trasposos de materiales se registran en tiempo real escaneando los códigos de barras, lo que mantiene el stock actualizado al instante. Al cargar materiales en la máquina, el mecánico escanea los repuestos utilizados y los registra en el parte de avería. Este sistema elimina errores humanos comunes en la mecanización manual de códigos, asegurando una gestión precisa del inventario y los costes.

5. Entregas y retiradas: Una vez confirmada la solicitud por el cliente, se registra la reserva de la máquina o su recogida en el sistema. El jefe de logística asigna la tarea al conductor, quien la recibe en su APP.

- **Entregas:** El conductor selecciona la máquina en la APP, la carga en el camión y, al entregarla en obra, captura su geolocalización y toma fotografías de cada lado para constatar su estado.
- **Retiradas:** Se sigue el mismo procedimiento. Las nuevas fotos permiten comparar el estado de la máquina antes y después. Si se detectan desperfectos por mal uso, se genera automáticamente un parte de taller facturable al cliente. Si los daños corresponden a un desgaste habitual (por ejemplo, pérdida de aceite), el parte no será facturable. Este sistema permite un control riguroso y transparente del estado de las máquinas y de los costes asociados.

6. Firma y documentación digital: El cliente firma directamente en la APP y recibe por correo electrónico la documentación digitalizada.



reco electrónico la documentación de la máquina y el contrato.

7. Inventarios con PDA: El uso de códigos de barras en los repuestos permite mantener todos los almacenes sincronizados y actualizados en tiempo real.

8. Registro digital con tablets: Todos los mecánicos utilizan tablets para registrar mano de obra y materiales aplicados a cada máquina, lo que facilita la trazabilidad y control de costes.

9. Actualización constante de la información: Gracias a este sistema integral, la empresa tiene en todo momento visibilidad en tiempo real de los gastos, ingresos, localización de cada máquina y stock de los almacenes.

MIRANDO AL FUTURO

Actualmente, La Hita está trabajando en la integración de inteligencia artificial tanto en su página web como en su centralita telefónica. Esta innovación permitirá agilizar la atención al cliente, ofreciendo respuestas inmediatas y precisas, y mejorando significativamente la experiencia del usuario. Esta apuesta refuerza su compromiso con la digitalización y con la excelencia en el servicio. Con esta candidatura, La Hita demuestra cómo la tecnología aplicada con visión estratégica puede transformar profundamente el funcionamiento de una empresa de alquiler de maquinaria, aportando eficiencia, trazabilidad, control de costes y una experiencia de cliente notablemente superior.



DIGITALIZACIÓN Y SISTEMAS

JLG

JLG CLEARSKY SMART FLEET

JLG presenta su revolucionario sistema ClearSky Smart Fleet™ a los prestigiosos Premios Movicarga, en la categoría de Digitalización y Sistemas. Esta innovadora solución marca un antes y un después en la gestión inteligente de flotas, al ser la primera plataforma del sector que ofrece comunicación bidireccional real entre la máquina y el usuario.



¿QUÉ ES CLEARSKY SMART FLEET™?

ClearSky Smart Fleet™ es una plataforma digital avanzada que lleva la telemática de maquinaria a un nuevo nivel. Integrada de fábrica en la mayoría de los equipos nuevos de JLG, esta solución permite ver, gestionar y controlar cada máquina desde cualquier lugar, incluso en entornos sin Wi-Fi ni cobertura móvil.

A través de un beacon inteligente y conectividad por Bluetooth mesh, ClearSky Smart Fleet™ recopila datos críticos y permite enviar comandos a las máquinas, mejorando radicalmente la eficiencia operativa, el mantenimiento preventivo y la seguridad.



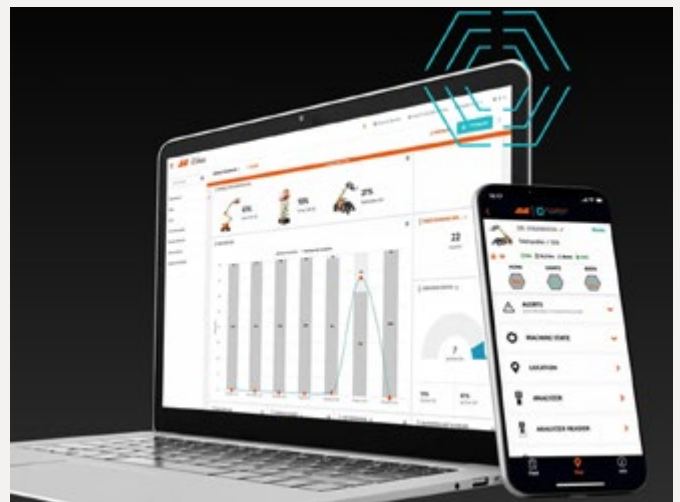
FUNCIONALIDADES DESTACADAS

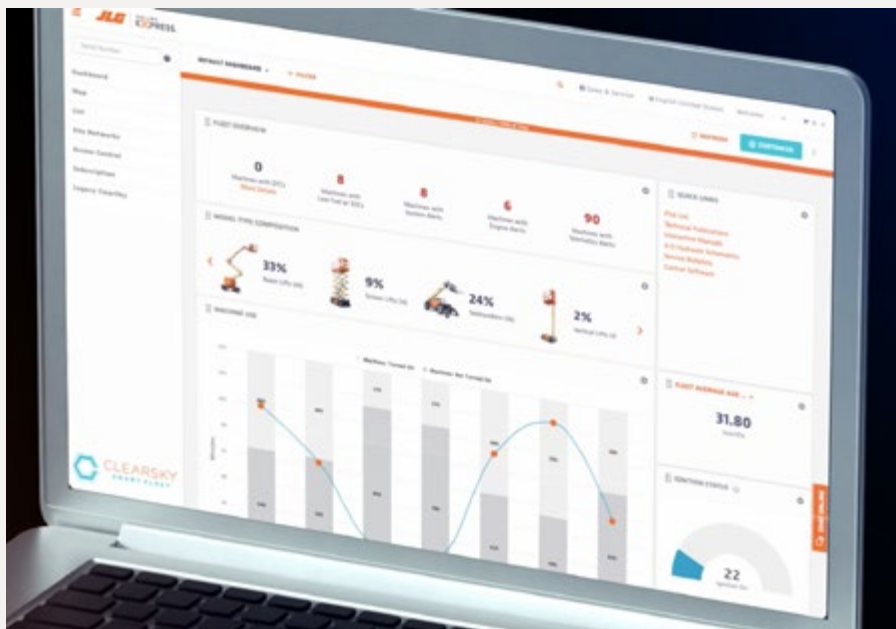
ClearSky Smart Fleet™ incorpora más de 25 funciones integradas, entre las que destacan:

- Digital Analyzer Reader (DAR): ofrece diagnóstico remoto, ajustes y exportación de datos sin conectar físicamente dispositivos. Compatible con PDF y Excel.
- Visualización en tiempo real: acceso a información actualizada al instante sobre ubicación, estado, y funcionamiento de cada unidad.
- Red Bluetooth Mesh™: las máquinas pueden comunicarse entre sí en obra, creando una red autónoma que funciona incluso sin cobertura.
- Localización vertical (por altura): permite identificar la ubicación precisa de una máquina en estructuras de varios niveles, ideal para grandes proyectos.
- Control remoto del modo transporte: permite activar o desactivar este modo a distancia, garantizando mayor seguridad en los traslados.
- Control de acceso: asigna permisos de uso y monitoriza quién accede a la máquina, con autenticación de operadores.
- Alertas automatizadas y personalizadas: recibe notificaciones en tiempo real sobre condiciones críticas, mantenimiento pendiente, horas de uso o movimientos no autorizados.
- Documentación técnica al instante: acceso inmediato a manuales, guías de mantenimiento y fichas de máquina desde el dispositivo móvil.
- Historial completo de uso: registro de todos los eventos de la máquina, incluyendo trabajos realizados, alarmas, y acciones de mantenimiento.
- Actualizaciones remotas (OTA): el sistema se mantiene actualizado con nuevas funcionalidades sin intervención física, permitiendo escalar y mejorar continuamente.

BENEFICIOS CLAVE PARA EL SECTOR

ClearSky Smart Fleet™ se adapta a todo tipo de empresas, desde grandes alquiladores a pequeños propietarios de maquinaria. Sus principales ventajas incluyen:





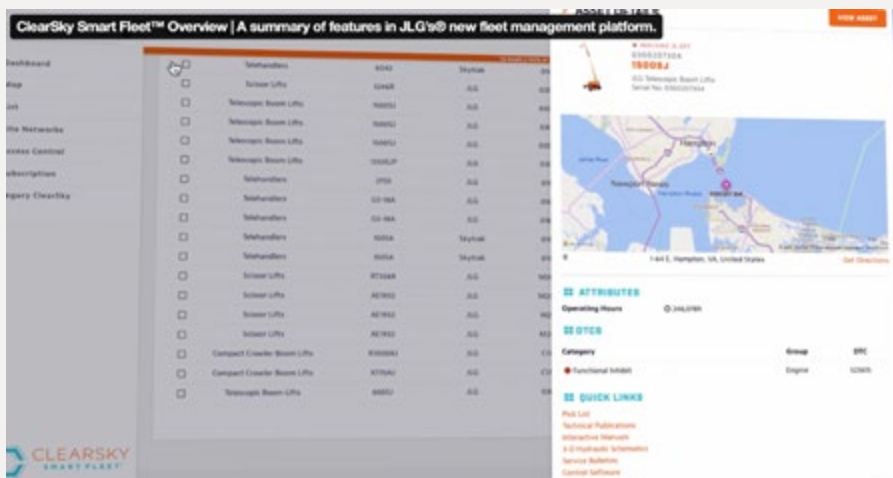
UNA PLATAFORMA DISEÑADA PARA EL FUTURO

ClearSky Smart Fleet™ representa la visión de JLG hacia un entorno digital, automatizado y completamente conectado. Este sistema no solo permite gestionar máquinas a distancia, sino que garantiza que estarán siempre actualizadas gracias a las actualizaciones OTA.

Con esta propuesta, JLG lidera el camino hacia una nueva era en la elevación y el acceso, en la que la información en tiempo real, la eficiencia operativa y la seguridad se convierten en pilares fundamentales para cualquier empresa del sector.



- Mantenimiento predictivo y reducción de fallos: al monitorizar continuamente más de 35 datos por máquina, se previenen averías y se optimizan los calendarios de servicio.
- Gestión de flotas más inteligente: permite tomar decisiones basadas en datos, optimizando el rendimiento y la rentabilidad de cada unidad.
- Conectividad incluso sin red: gracias a la tecnología Bluetooth mesh, los datos se transmiten entre máquinas hasta llegar al sistema, aunque no haya red Wi-Fi ni móvil.
- Análisis profundo de uso: genera informes detallados para una supervisión completa del ciclo de vida de cada máquina.
- Mayor seguridad: desde la identificación de operadores hasta la detección de uso indebido o fuera de horario, todo está bajo control.



DIGITALIZACIÓN Y SISTEMAS

LIEBHERR IBÉRICA LIEBHERR CRANE FINDER

PRINCIPALES NOVEDADES O CARACTERÍSTICAS DEL PRODUCTO

Crane Finder ofrece un completo listado con todas las opciones de grúas disponibles, para un determinado trabajo de elevación, con solo introducir de forma rápida y sencilla unos cuantos datos, como la carga, la altura necesaria y el alcance deseado. Crane Finder está disponible de forma gratuita para las grúas móviles y sobre orugas de Liebherr.

Desde junio de 2024, Crane Finder ofrece a los operadores una serie de mejoras y nuevas funciones:

- Se han revisado completamente los datos subyacentes de las grúas en base a las últimas tablas de carga y se han recopilado en una nueva base de datos.

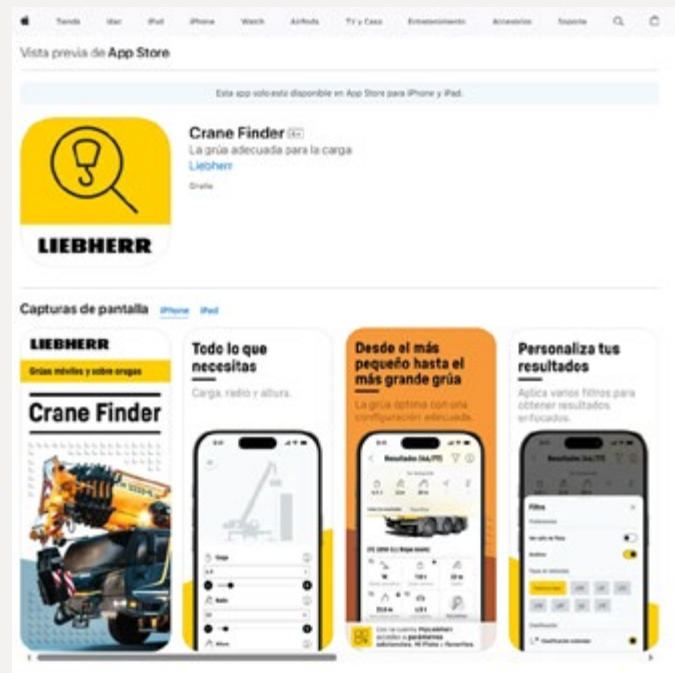
En tan solo unos segundos, Crane Finder analiza más de 1.700 millones de opciones para encontrar la grúa y la configuración óptimas. La ventaja para los clientes es que Crane Finder ahora tiene acceso a los datos de planificación más recientes, a todos los modos de funcionamiento, a más información y a un número significativamente mayor de grúas, durante la búsqueda.

La nueva base de datos ofrece muchas más funciones e información adicional, como el radio del contrapeso, los apoyos, el ángulo de la pluma principal, el ángulo de los accesorios y el contrapeso central. Estos datos son esenciales para evaluar el uso de la grúa en la obra. Toda la información puede mostrarse en mosaicos grandes o, como novedad, en una vista de lista compacta.

- Crane Finder está disponible también en el Apple Store o en Google Play. La aplicación móvil mejora la facilidad de uso en smartphones y tabletas con respecto a la versión web. El usuario podrá acceder mediante esta aplicación a la información que necesita desde cualquier lugar, con una pantalla sencilla y de fácil visualización.

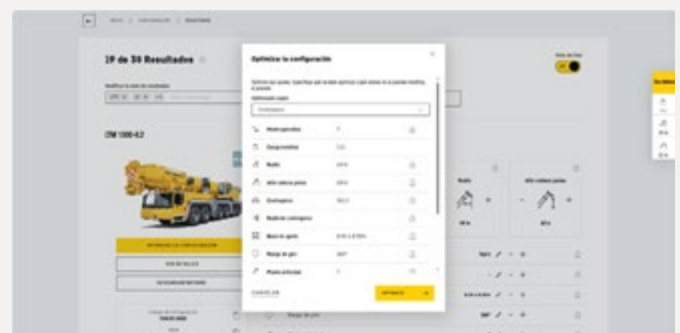
La aplicación también se puede utilizar sin que el usuario tenga que registrarse en el portal de clientes MyLiebherr. Sin embargo, al registrarse en el portal, la aplicación ofrece al usuario muchas más posibilidades adicionales como la función de “favoritos” que permite a los usuarios acceder a los modelos de grúa preferidos guardados previamente.

- Se ha añadido el botón “Optimizar configuración”. El buscador de grúas siempre ha buscado la grúa más pequeña posible para cada trabajo de carga y siempre con la máxima capacidad de carga, es decir, con el contrapeso completo. Sin embargo, en muchos casos, la



grúa podría realizar el trabajo con menos contrapeso. La nueva función muestra cuál es la cantidad mínima de contrapeso necesario para cumplir con el requisito de carga actual. La configuración más económica se encuentra en pocos segundos. En la mayoría de los casos, se puede reducir la cantidad de contrapeso: peso adicional que el cliente no necesita transportar a la obra. De esta forma, Crane Finder ayuda activamente a ahorrar combustible y, por lo tanto, CO2, contribuyendo a la protección del medio ambiente. También ayuda a sus clientes a ahorrar dinero.

- Creación de un informe de resultados en PDF. Desde la página de resultados, el usuario puede descargar un informe en PDF con toda la información relativa a la búsqueda efectuada. Se mostrarán los datos introducidos, el resultado óptimo ofrecido por Crane Finder, la información de la máquina elegida incluyendo el código de equipamiento (de utilidad para la planificación de proyectos de elevación con Crane Planner 2.0), la configuración y parámetros del equipo y la tabla de cargas con los datos específicos de la elevación introducida.



LIEBHERR IBÉRICA

LIEBHERR CRANE PLANNER 2.0

PRINCIPALES NOVEDADES O CARACTERÍSTICAS DEL PRODUCTO

Crane Planner 2.0 es el software que ofrece a los clientes soluciones de planificación para todo tipo de trabajos de elevación de cargas. Es fácil de usar y no requiere costosas licencias, hardware avanzado, ni una larga formación en software para CAD. Combina una atractiva interfaz de usuario tridimensional con los datos exactos de limitación de par de carga de las máquinas (LMB/LICCON). Los datos que se muestran en Crane Planner 2.0 se obtienen mediante exactamente la misma lógica de cálculo que los datos en directo de las grúas móviles y sobre orugas. Al mismo tiempo se obtienen indicadores importantes como las presiones sobre el suelo, las presiones de apoyo, las cargas y los centros de gravedad. Los cálculos se actualizan cada vez que cambia la configuración, la carga o la geometría.

VISUALIZACIÓN ATRACTIVA

Modelos 3D interactivos.
Visualización de apoyo de dimensiones y cargas.

ENTORNO E IMPORTACIÓN

Integración de datos de Google Maps.
Reproducción del entorno con objetos de la biblioteca.
Importación de objetos 3D.

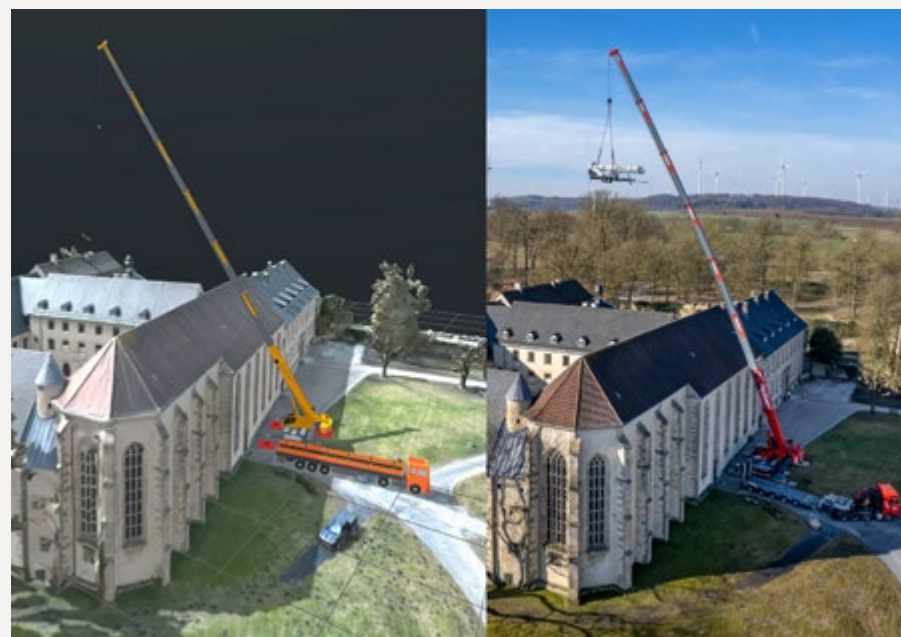


DETECCIÓN DE COLISIONES

Advertencia de riesgo de colisión de la máquina, la carga y el entorno.

BASE DE DATOS FIABLE

Valores exactos de carga, presión sobre el suelo/fuerzas de apoyo y cálculos de centro de gravedad basados en los datos originales de LMB y LICCON de las grúas móviles y de orugas Liebherr.



Única fuente vinculante para datos específicos de las máquinas Liebherr.

SELECCIÓN DE MAQUINARIA

Visualización y selección fáciles (asistente).

Disponibilidad de todas las configuraciones (modo de elevación) de todas las grúas móviles y sobre orugas integradas.

Disponibles más de 30 grúas móviles y sobre cadenas y grúas móviles de construcción (MK).

INFORME

Combinación de todos los datos de planificación (fuerzas de apoyo, centros de gravedad, cargas, etc.) de toda la maquinaria en todos los pasos de trabajo.

Creación rápida y precisa de informes.

DIGITALIZACIÓN Y SISTEMAS

MANITOWOC

MANITOWOC SISTEMA DE HIBRIDACIÓN GROVE

A LA VANGUARDIA DE LA TECNOLOGÍA

Manitowoc ya cuenta con su nuevo modelo GROVE GMK5150XLe anticipando lo que será su futura gama de grúas híbridas. Su sistema añade una batería de gran capacidad y un generador a una grúa estándar, por lo que sus modelos híbridos tienen las mismas capacidades de carga y prestaciones que las grúas estándar.

La autonomía en ciclo de trabajo normal es de 7 horas y media. Una vez gastada la batería, la grúa cuenta con varias opciones para seguir trabajando: se puede enchufar a la toma roja de la obra de 400V/32A, se puede conectar a un cargador de vehículo eléctrico o puede arrancar el motor de gasoil para generar electricidad y volver a recargar la batería hasta el 80% en menos de una hora.

Aunque gastemos la batería por completo durante la jornada de trabajo, gracias al generador, éste recargará la batería durante el tiempo de desmontaje, el trayecto de regreso a la base y el trayecto de ida a la obra del día siguiente, haciendo totalmente innecesaria una instalación de recarga en la base de la empresa alquiladora de grúas, lo que reduce el impacto económico a nivel de inversión.

Los modelos híbridos reducen muy significativamente el consumo de gasoil, la huella de carbono de las empresas y el impacto medioambiental, recargando la batería hasta el 80% en tiempos cercanos a una hora y proveyendo de energía para toda la jornada.



MULTITEL

MULTITEL TELEMETRY

Multitel ha presentado el sistema de telemetría Multitel Telemetry a los Premios Movicarga en la categoría Digitalización y Sistemas.

Multitel Telemetry es el sistema de telemetría desarrollado internamente por Multitel Pagliero como parte de su ecosistema electrónico avanzado EVE (Evolved Vehicle Electronics), que incluye también tecnologías como MUSA y MUSA X.

El sistema conecta a distancia la empresa con la plataforma individual o con toda la flota, mediante smartphone, tablet o PC, utilizando una red de transmisión de datos CAN. Telemetry permite el posicionamiento GPS, la visualización del estado de la máquina, la parametrización remota y el diagnóstico a distancia.

Este sistema, compatible con todos los modelos Multitel sobre camión y sobre orugas, puede instalarse en el momento de la compra o posteriormente. Es una herramienta clave para el servicio técnico: permite verificar en tiempo real la eficiencia de la máquina, detectar anomalías, optimizar el rendimiento y planificar el mantenimiento, reduciendo tiempos de inactividad y costes.

LA NUEVA DASHBOARD: INNOVACIÓN 2025

Con la última actualización, Telemetry da un salto cualitativo gracias a una nueva dashboard dinámica que proporciona una vista en tiempo real del estado operativo de la máquina.

La dashboard permite al cliente:

- Familiarizarse con los componentes y sensores de la plataforma.
- Consultar alertas, advertencias, ubicación geográfica y un gráfico con las horas de trabajo diarias de la última semana.
- Visualizar en directo los principales datos operativos de la plataforma:
 - Configuración de estabilización (en huella o extendida)
 - Ángulo y posición de los brazos y torreta
 - Longitud de extensión del brazo
 - Inclinación del chasis
 - Peso en la cesta
 - Orientación del ángulo de rotación de la cesta

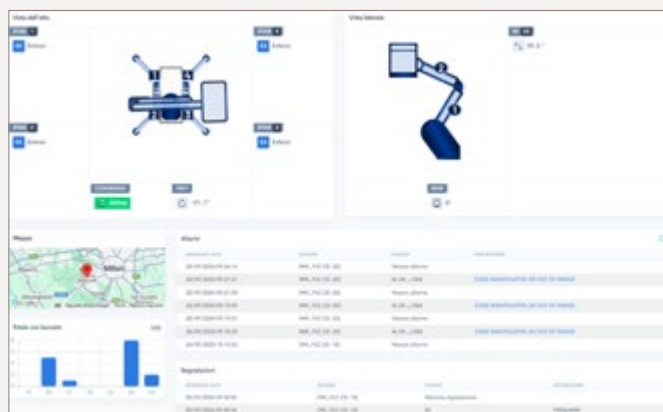
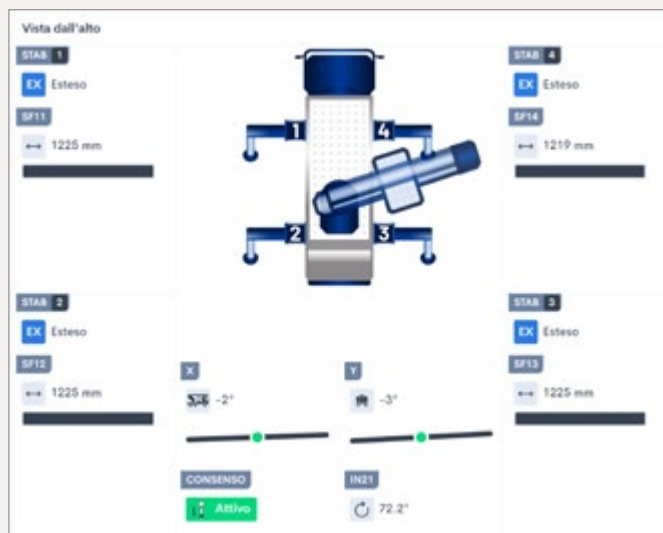
VENTAJAS COMPETITIVAS:

- Optimización del mantenimiento gracias a diagnósticos detallados.
- Reducción de paradas no planificadas.
- Apoyo remoto eficiente por parte del servicio técnico.
- Control total del uso y condiciones de trabajo de las máquinas.

ACCESO POR NIVELES:

El acceso al portal se gestiona mediante suscripción con cuenta personalizada y diferentes niveles de acceso:

- Nivel 1: cliente (vinculado al distribuidor correspondiente)
- Nivel 2: taller autorizado/técnico especializado
- Nivel 3: técnicos Multitel para teleasistencia y parametrización remota



DIGITALIZACIÓN Y SISTEMAS

PALFINGER IBÉRICA PALFINGER CONNECTED

La plataforma digital PALFINGER CONNECTED es una solución inteligente diseñada para optimizar la gestión, operación y mantenimiento de equipos de elevación PALFINGER. A través de sus tres aplicaciones principales —Fleet Monitor, Operator Monitor y Service Cockpit— permite a gerentes de flota, operadores y servicios técnicos acceder en tiempo real a datos clave como ubicación, estado operativo, historial de mantenimiento y alertas de error. Esta conectividad mejora la eficiencia operativa, reduce tiempos de inactividad y facilita una planificación proactiva del servicio. Además, su integración con estándares como ISO 15143-3 (AEMP 2.0) permite compatibilidad con sistemas de gestión de flotas existentes, consolidando a PALFINGER CONNECTED como una herramienta esencial en la era de la digitalización industrial.

FLEET MONITOR

GESTOR PROFESIONAL DE FLOTAS

Funciones orientadas al usuario - Los datos más importantes para administradores de flotas, administradores de servicios o despachadores en un vistazo.

Resumen de la flota - Proporciona las características técnicas, así como el estado operativo actual de los vehículos.

Planeador del Servicio y Mantenimiento

La captura de datos de camiones y polibrazos permite mejorar la planificación del servicio y el mantenimiento.

Alerta de errores y advertencias - Permitir medidas de resolución de problemas rápidas y adecuadas.



Mejora de la utilización - La representación significativa de las operaciones de camiones y polibrazos garantiza la eficiencia y el uso optimizado de costos de los vehículos.

Datos de máquina estandarizados para su integración en los sistemas de gestión de flotas existentes - Ofreciendo datos de maquinaria en el formato estandarizado ISO 15143-3 (AEMP 2.0), lo que permite la integración en los sistemas de gestión de flotas existentes que muestran varios tipos de maquinaria.

OPERATOR MONITOR

INTERFAZ MÓVIL PARA EL OPERADOR

App Móvil - Ayuda al operador del polibrazo en el trabajo diario, disponible para iOS y Android.

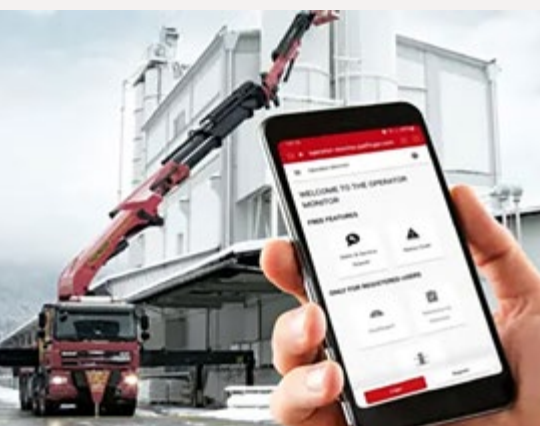
Datos del polibrazo disponibles en cualquier momento - El operador recibe información sobre el estado de la unidad y su rendimiento.

Lista de verificación de mantenimiento móvil - Lista de verificación de mantenimiento digital específica del modelo con avisos so-

bre las fechas de vencimiento para un mantenimiento adecuado y periódico.

Respuesta rápida en caso de errores - Acceso directo a los códigos de estado para garantizar una corrección adecuada y oportuna.

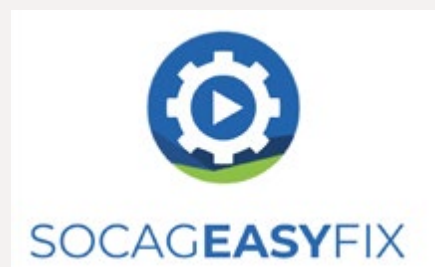
Asistente de planificación de trabajos - Ayuda al operario a comprobar la situación en el lugar mediante mapas.



SOCAGE IBÉRICA

SOCAGE EASYFIX

Socage Ibérica ha presentado SOCAGE EASYFIX a los premios Movicarga a la categoría de Digitalización y Sistemas. SOCAGE EASYFIX transforma el servicio postventa en una ventaja competitiva, no solo digitaliza la reparación: la redefine.



Con esta solución, Socage responde a los retos actuales del sector con tecnología útil, accesible e innovadora, diseñada para maximizar la operatividad y minimizar la dependencia técnica.

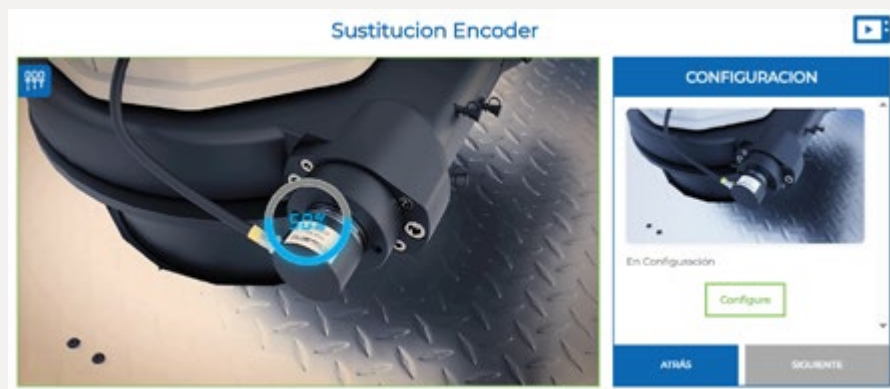
SOCAGE EASYFIX: LA DIGITALIZACIÓN DE LA POST VENTA

¿Qué es SOCAGE EASYFIX?

SOCAGE EASYFIX es una innovadora solución digital al servicio de la eficiencia operativa y la competitividad de nuestros clientes. Una herramienta que revoluciona el mantenimiento y la reparación de plataformas aéreas respondiendo a su vez a unos de los mayores desafíos de la del sector: la escasez de técnicos cualificados y la alta rotación de personal.

A través de instrucciones 3D interactivas, guía al técnico paso a paso durante las intervenciones, permitiendo la sustitución de componentes de forma sencilla, precisa y sin errores.

Pero su gran innovación va más allá: la propia máquina realiza de forma automática la autoconfiguración y calibración del compo-



nente sustituido, eliminando la necesidad de ajustes manuales o técnicos senior.

Una solución pensada para simplificar al máximo el mantenimiento, digitalizar el proceso técnico y reducir drásticamente los tiempos de reparación, con una intervención rápida, accesible y completamente trazable.

Características clave de SOCAGE EASYFIX

- Instrucciones 3D paso a paso integradas.
- Sustitución simplificada de componentes.
- Autoconfiguración y calibración automática.
- No requiere técnicos senior ni experiencia previa.
- Interfaz intuitiva, visual y segura.
- Registro automático de intervenciones a través de MySOCAGE.

¿Por qué SOCAGE EASYFIX marca la diferencia?

Los problemas reales del sector que resuelve

- Falta de personal técnico cualificado.
- Alta rotación en los parques de alquiler.
- Dependencia crítica de técnicos senior.
- Tiempos de inactividad prolongados.
- Ausencia de trazabilidad y control en las intervenciones.

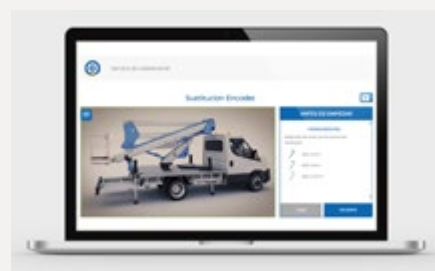
Ventajas directas para alquiladores y propietarios

- Técnicos junior operativos desde el primer día.
- Reparaciones más rápidas, simples y estandarizadas.
- Mayor disponibilidad de las plataformas = más rentabilidad.
- Reducción significativa de costes operativos.
- Trazabilidad automática y profesional con MySOCAGE.
- Mejora de la experiencia de usuario y soporte técnico descentralizado.

Frente a desafíos como la escasez de técnicos cualificados y la alta rotación de personal, Socage EASYFIX permite mantener las plataformas en funcionamiento continuo aportando una solución real y eficaz a dos de los grandes problemas del mercado.

Una herramienta desarrollada con visión de futuro, pensada para ayudar a sus clientes en los nuevos desafíos del sector y con un objetivo claro:

Plataformas siempre listas. Siempre trabajando.



DIGITALIZACIÓN Y SISTEMAS

TRANSGRÚAS FASSI REMOTE SMART CAM (RSC)

Transgruas ha presentado la cámara inteligente remota de FASSI, Remote Smart Cam (RSC) a los Premios Movicarga a la categoría de digitalización y sistemas. Esta cámara supone visión, control y seguridad en la palma de la mano.

DESCRIPCIÓN GENERAL

Presentamos la última innovación tecnológica de Fassi Gru: Remote Smart Cam (RSC), un sistema revolucionario que redefine el control de las operaciones de elevación y establece un nuevo estándar en términos de digitalización, conectividad y seguridad operativa.

En un sector donde la precisión y la visibilidad lo son todo, la RSC permite al operador visualizar en tiempo real el entorno de trabajo directamente desde la pantalla del radiocontrol V7S, incluso a distancia. Gracias a su conectividad WiFi integrada, el sistema

ofrece una flexibilidad total: la cámara puede colocarse en el punto más estratégico de la grúa en función de cada maniobra, permitiendo una supervisión completa de la carga elevada, incluso en condiciones de baja visibilidad.

El núcleo del sistema es un soporte magnético basculante con bloqueo de estabilidad, que asegura imágenes nítidas y estables sin importar el contexto operativo. Además, la RSC ha sido diseñada con una autonomía prolongada y un manejo intuitivo, garantizando facilidad de uso en las condiciones más exigentes.

ASPECTOS INNOVADORES

Más que una solución técnica, la Remote Smart Cam – RSC es una respuesta directa a las necesidades del mercado actual: mejorar la seguridad, aumentar la eficiencia y propor-

cionar al operador una experiencia de trabajo más inteligente y conectada. Esta innovación permite al operador alejarse de zonas críticas manteniendo el control total de la operación, lo que reduce riesgos y multiplica las posibilidades de maniobra en entornos complejos.

EN RESUMEN

Con la RSC, Fassi Gru marca un antes y un después en la digitalización de la maquinaria, aportando una solución que convierte la tecnología en un verdadero aliado para el operario.



Ver video



TRANSGRÚAS

JEKKO EVO +

Transgrúas, como distribuidor de Jekko para España, ha presentado a la categoría de Digitalización y sistemas de los Premios Movicar-ga del 18 de septiembre, la nueva solución innovadora de Jekko en digitalización, apli-cada a su gama de minigrúas SPX: la nue-va versión EVO+, una revolución tecnológica que marca un antes y un después en la au-tomatización, sostenibilidad y eficiencia ope-rativa. El modelo SPX328 es el primero en incorporar este avance, que redefine la inte-gración entre máquina y accesorios.

DESCRIPCIÓN GENERAL

Jekko presenta su solución más innovadora en digitalización aplicada a su gama de mi-nigrúas SPX: la nueva versión EVO+, una re-volución tecnológica que marca un antes y un después en la automatización, sostenibili-dad y eficiencia operativa. El modelo SPX328 es el primero en incorporar este avance, que redefine la integración entre máquina y ac-cesorios.

DIGITALIZACIÓN AL SERVICIO DE LA EFICIENCIA

El corazón de la versión EVO+ reside en la completa eliminación del sistema hidráulico en los accesorios, apostando por una solución 100% eléctrica. Este cambio radical reduce el número de componentes, elimina el riesgo de fugas y simplifica no-tablemente el mantenimiento. La alimen-tación de los accesorios se realiza directa-mente desde la batería principal de 48V de la grúa, a través de una nueva junta gira-toria de mayor tamaño y un tambor de ca-ble optimizado. Gracias a esto, se prescin-de de baterías adicionales en los plumines, lo que aligera el equipo y mejora su capa-cidad de carga.

CONTROL CENTRALIZADO Y EXPE-RIENCIA DE USUARIO AVANZADA

La evolución tecnológica de Jekko también se refleja en el sistema de radiomando, que ahora permite manejar directamente los ac-cesorios eléctricos desde el mismo mando de la grúa. Esta integración total simplifica la operativa, mejora la ergonomía y centrali-za todas las funciones en una única estación de control, con nuevos botones y señaliza-ción LED que facilitan la conmutación entre orugas y accesorios.

COMPONENTES & FUNCIONAMIENTO

La batería principal de 48 V suministra energía al plumín, pasando a través de una nueva junta giratoria de mayor tamaño y un tambor de cable dedicado.



VERSATILIDAD, LIGEREZA Y BAJO MANTENIMIENTO

El concepto EVO+ no solo mejora el rendi-miento energético y operativo, sino que in-troduce un diseño más ligero al eliminar ci-lindros y válvulas hidráulicas. El resultado es una herramienta más maniobrabable y con me-nos requerimientos de mantenimiento, opti-mizando el tiempo de actividad de la máqui-na y reduciendo costes para el usuario final.

UNA EVOLUCIÓN SOSTENIBLE Y ESCALABLE

Aunque la tecnología de actuadores eléc-tricos aún no alcanza las cargas máximas de los sistemas hidráulicos, la evolución es

constante y apunta a un futuro donde esta solución será la norma. La arquitectura mo-dular y el enfoque digital de Jekko EVO+ po-sicionan esta innovación como una platafor-ma escalable que podrá extenderse a otros modelos y aplicaciones.

CONCLUSIÓN

La versión EVO+ de Jekko representa una auténtica transformación en el diseño de ma-quinaria de elevación. Con un enfoque inte-gral en la digitalización, eficiencia energéti-ca, simplicidad operativa y sostenibilidad, esta innovación responde a las exigencias de un mercado cada vez más conectado y cons-ciente. Jekko no para de invertir en I+D en el sector de las minigrúas.

DISPOSICIÓN DEL RADIOMANDO:



GRÚAS HIDRÁULICAS ARTICULADAS

CANDIDATURAS GRÚAS HIDRÁULICA ARTICULADAS

PALFINGER PK 200002L SH
FASSI F705R.2-HXP-TECHNO

PALFINGER IBÉRICA PALFINGER PK 200002L SH

Palfinger Ibérica ha presentado la grúa hidráulica articulada PALFINGER PK 200002L SH a los Premios Movicarga en la categoría de mejor grúa hidráulica articulada.

La grúa hidráulica articulada PALFINGER PK 200002L SH, la grúa más potente fabricada por PALFINGER, es una solución de alto rendimiento diseñada para tareas exigentes que requieren gran alcance y precisión. Destaca por su alcance hidráulico de hasta 49 metros, gracias a su diseño de brazo largo y perfil P, que combina rigidez y ligereza. Su sistema de rotación continua permite movi-



Momento máximo de elevación	150.7 tm
Capacidad máxima de carga	40000 kg
Alcance hidráulico máximo	25.6 m
Alcance máximo (con fly-jib)	47.9 m
Ángulo de giro	=
Par de giro neto con 2 reductores de giro	12.5 tm
Abertura de los estabilizadores	10.4 m
Presión de trabajo	385 bar
Caudal recomendado	2x 120 l/min

PK 20000ZL-SH G P.2000 F DPS+ (HYA G ausgefahren)

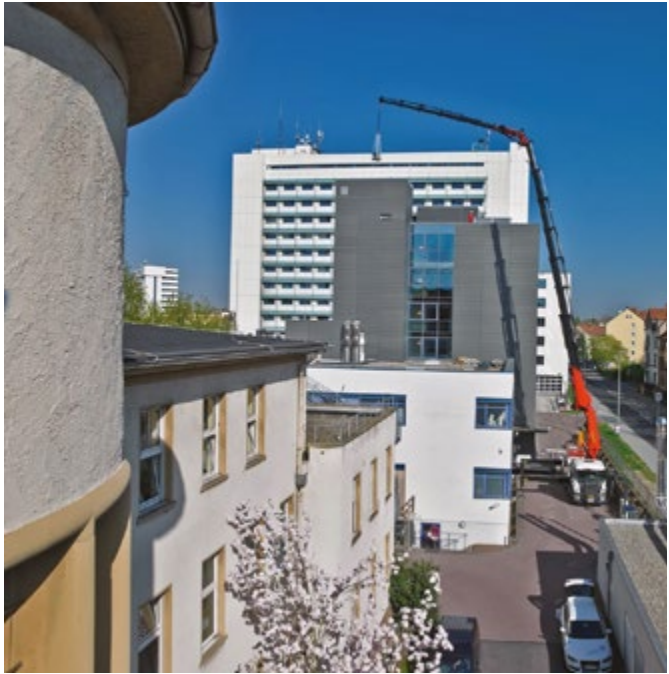
m	25.5	31.4	35.5	35.5	37.5	40.2	42.5	45.1
kg	max 6200	1100	950	820	730	640	560	500

PK 20000ZL-SH G P.2000 C DPS+ (HYA G eingefahren)

m	25.9	25.8	35.9	33.9	35.3	
kg	max 8000	1920	1740	1580	1460	1360

PK 20000ZL-SH G P.2000 F DPS+ (HYA G eingefahren)

m	27.1	29.1	31.1	33.3	35.5	37.8	40.2	42.7
kg	max 6200	1420	1240	1100	970	860	760	680



mientos sin restricciones, mientras que el Power Link Plus y el sistema DPS Plus amplían su versatilidad operativa. Incorpora tecnologías avanzadas como el sistema AOS para máxima precisión y seguridad, y el HPSC para un aprovechamiento óptimo del área de trabajo. Además, su doble circuito hidráulico garantiza una alta velocidad de trabajo, y su brazo articulado sobreextensible de 15° permite operar en espacios reducidos. Todo esto la convierte en una herramienta ideal para aplicaciones complejas y de alta demanda.



GRÚAS HIDRÁULICAS ARTICULADAS

TRANSGRÚAS FASSI F705R.2-HXP-TECHNO

TRANSGRÚAS ha presentado la grúa FASSI F705R.2-HXP-TECHNO a los premios Movicarga a la categoría de “Mejor producto del año en grúa hidráulica articulada”.

DESCRIPCIÓN GENERAL

La Fassi F705R.2-HXP-TECHNO representa la culminación de una evolución tecnológica que redefine los estándares de las grúas hidráulicas articuladas. Se trata de la última incorporación a la vanguardista gama TECHNO de Fassi, concebida para ofrecer un equilibrio perfecto entre potencia, innovación y versatilidad. Su debut internacional tuvo lugar en la prestigiosa feria Bauma de Múnich, confirmando su papel protagonista en el futuro de la elevación.

CARACTERÍSTICAS E INNOVACIONES

1. Diseñada para ir más allá

Esta grúa nace con una misión clara: transformar las necesidades reales del operario en soluciones de alto valor. Inspirada en el legado de modelos anteriores, la F705R.2-HXP-TECHNO no es una sim-



ple evolución, sino una reinterpretación completa de lo que una grúa puede ofrecer hoy en términos de eficiencia, seguridad operativa y adaptabilidad a entornos exigentes.

2. El poder del X-Design:

El núcleo de su rendimiento está en la revolucionaria sección deca-

Diagrama de cargas versión F705R.2.29-HXP

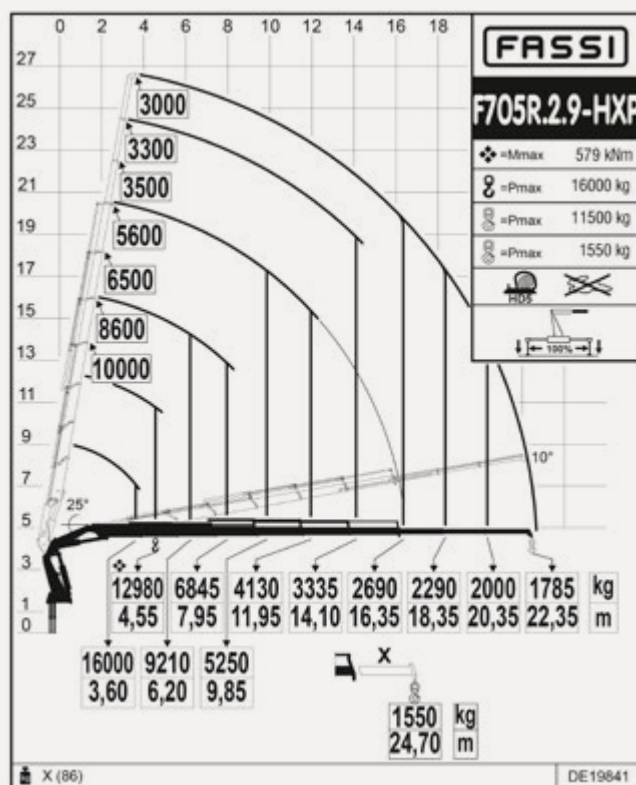
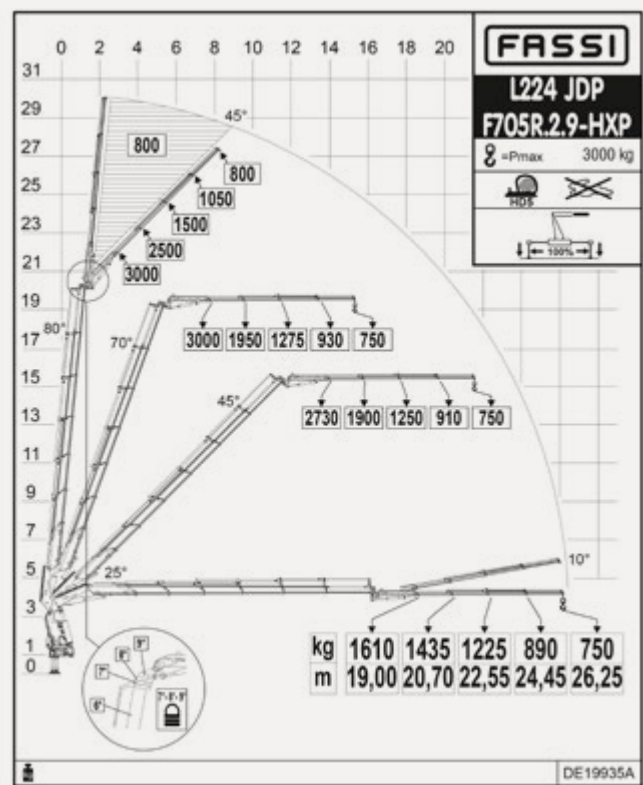


Diagrama de cargas versión F705R.2.29-HXP + jib L224JDP



gonal X-Design, aplicada al brazo secundario y a los brazos extensibles. Fabricada en acero UHSS (Ultra High Strength Steel), esta estructura proporciona mayor rigidez, mejora la estabilidad y permite elevar cargas más pesadas en configuración vertical, incluso con jib.

Combinada con la nueva prolonga hidráulica L224 y hasta nueve extensiones hidráulicas, la grúa alcanza su máximo potencial con una capacidad de carga de 3.000 kg y hasta 800 kg en vertical en la cuarta extensión, alcanzando hasta 32,25 metros.

3. Un sistema inteligente al mando:

El sistema de control IMC, junto a la unidad FX990 y el radiocontrol SCANRECO V7S, transforma la experiencia del operador: mayor precisión, seguridad y sencillez incluso en maniobras complejas. La pantalla táctil FX991, opcional, proporciona información en tiempo real para una gestión intuitiva y eficaz de la grúa.

4. Innovaciones que marcan la diferencia

- Poleas permanentes de serie en prolongas para cabrestantes V20 y V28: mayor rapidez operativa.
- Nuevos carenados de protección, más resistentes y con diseño visual mejorado.
- Software inteligente para el control dinámico de las prolongas, con herencia directa de la F1250R-HXP.

5. Versatilidad sin límites:

Fassi ha concebido esta grúa como una solución verdaderamente modular. Con múltiples configuraciones posibles, la F705R.2-HXP-TECHNO se adapta a todo tipo de trabajos, desde los más delicados hasta los más exigentes, sin renunciar a la compactidad ni al control.

6. Datos técnicos destacados:

- Momento máximo: 66,3 tm
- Alcance hidráulico máximo: 32,25 m
- Dimensiones: 2,55 m (ancho) x 1,54 m (largo) x 2,49 m (alto)

- Componentes electrónicos: IMC, FX990, pantalla FX991, radiomando V7 RRC, sistema XF



SOMOS TECHNO

GAMA TECHNO

- ▶ Unidad de control mucho más potente
- ▶ Mayor velocidad y capacidad de procesamiento de datos
- ▶ Nuevas interfaces y funciones de control remoto
- ▶ Perfil X-Design del brazo secundario
- ▶ Un aumento exponencial del rendimiento

NUEVA F1250R-HXP

GRÚAS FASSI



@ info@transgruas.com

transgruas.com

- INNOVACIÓN
- VERSATILIDAD
- EFICIENCIA
- CONTROL DE LA SEGURIDAD
- PRECISIÓN

FASSI
LEADER IN INNOVATION

GRÚAS MÓVILES

CANDIDATURAS GRÚAS MÓVILES

SANY SAC2500E PHEV HÍBRIDA
LIEBHERR LTM 1300-6.4
LIEBHERR LTM 1150-5.4
LIEBHERR MK 120-5.1
GROVE GMK4080L
GROVE GMK6450-1
SPIERINGS MOBILE CRANES SK2400-R ELIFT

GRUPO HEI

SANY SAC2500E PHEV HÍBRIDA



SANY presenta su nuevo modelo SAC2500E PHEV, una grúa todoterreno híbrida enchufable con una capacidad de carga de 250 toneladas. Esta innovadora máquina representa un gran paso hacia la Innovación, sostenibilidad y rendimiento.

SANY SAC2500E PHEV: Innovación, sostenibilidad y rendimiento.

CARACTERÍSTICAS TÉCNICAS DESTACADAS

- Capacidad de elevación: hasta 250 toneladas
- Pluma principal: 7 secciones, longitud máxima de 75 m, estructura en U
- Altura máxima con plumín: hasta 111 m
- Chasis de 5 ejes con configuración de tracción 10x6 (ejes 2, 4 y 5 motrices)
- Sistema híbrido P2: combina motor diésel Weichai de 294 kW / 1900 Nm con un motor eléctrico de 110 kW / 955 Nm, más caja de cambios AMT de 12 velocidades (FAST)
- Batería: 141 kWh de CATL, con autonomía eléctrica de 40 km de conducción o 4 horas de trabajo sin emisiones
- Sistema de refrigeración térmica y gestión energética inteligente
- Velocidad máxima de desplazamiento: 80 km/h

VENTAJAS DEL SISTEMA HÍBRIDO PHEV

- Sostenibilidad: Opera sin emisiones locales en zonas urbanas o sensibles. Cumple con políticas europeas de cero emisiones.
- Ahorro económico: Ahorro de más de un 30% en consumo de combustible.
- Rendimiento superior: Excelente tracción y potencia para condiciones difíciles (montaña, nieve, barro). Puede trabajar sin necesidad de accesorios adicionales en la mayoría de los casos.

- Compatibilidad técnica: Plataforma validada con tecnologías ya implementadas en modelos anteriores (STC2400-PHEV, SAC1300-PHEV), lo que garantiza fiabilidad y disponibilidad.
- Eficiencia energética: El motor eléctrico evita zonas de bajo rendimiento del motor térmico al arrancar y escalar, mejorando el consumo y la eficiencia general.

INNOVACIONES TÉCNICAS INTEGRADAS

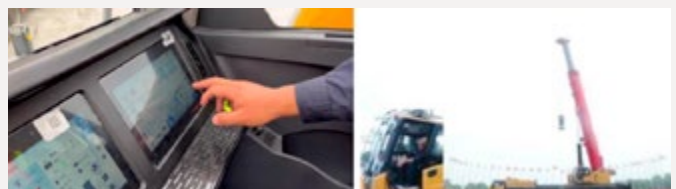
- **Sistema de estabilizadores variables:** ajuste independiente de los 4 estabilizadores, maximizando el rendimiento incluso en espacios reducidos. Mejora hasta un 20% la capacidad de carga en zonas angostas.



- **Montaje de contrapeso automático:** el sistema hidráulico automático reduce el proceso de instalación.



- **Telescopado automático de pluma:** la extensión y retracción de la pluma está completamente automatizada y sincronizada con el gancho, ahorrando tiempo y reduciendo errores operativos.



- **Control remoto inalámbrico completo:** todas las operaciones de la grúa pueden realizarse a distancia con alta precisión y visibilidad.



- **Reconocimiento automático de contrapeso:** configuración automática de pesos, minimiza errores humanos y refuerza la seguridad.



- **Simulación y planificación avanzada 3D (SANY Lifting Planner):**
 - Modelado 3D del entorno de trabajo
 - Detección anticipada de colisiones y simulaciones dinámicas
 - Recomendación automática de configuración óptima según parámetros del cliente
 - Generación instantánea de informes técnicos personalizados



- **Integración de autodiagnóstico y conectividad Machine Link:**
 - Red de datos distribuida con arquitectura CAN-bus redundante y funciones de autodiagnóstico.
 - Root Cloud: sistema de monitoreo remoto del estado operativo, gestión de alarmas, trazabilidad y asistencia postventa proactiva.
 - Mejora la gestión de flotas, mantenimiento predictivo y disponibilidad operativa.



CABINAS REDISEÑADAS PARA OPERADOR Y CONDUCTOR

- Cabina del conductor:
 - Asiento de aire con múltiples ajustes, cama plegable para copiloto y sistema HVAC automático
 - Pantalla LCD de 12.1 pulgadas, joystick eléctrico y entrada sin llave
 - Retrovisores calefactados con 25% más campo de visión.



- Cabina de operación:
 - Asiento reclinable hasta 140°, ventanas abatibles 110°, amplio espacio (520 mm ancho)
 - Plataforma deslizante eléctrica de longitud completa y mandos intuitivos
 - Cumple con normativa CE de seguridad y ergonomía



GRÚAS MÓVILES

LIEBHERR IBÉRICA

LIEBHERR LTM 1300-6.4

PRINCIPALES NOVEDADES O CARACTERÍSTICAS DEL PRODUCTO

Otro modelo de grúa con el nuevo sistema de control LICCON3: la que ya es la tercera generación del sistema de control LICCON (Liebherr Computed Control) se basa en un manejo eficaz, pero con un software y un lenguaje de programación completamente nuevos y un bus de datos más rápido, así como un espacio de almacenamiento más amplio y mayor potencia informática. Las grúas LICCON3 están preparadas por defecto para la telemetría y la gestión de flotas. En el portal de clientes MyLiebherr, el operador de la grúa podrá ver y evaluar todos los datos relevantes.

Este equipo todoterreno de 300 toneladas de capacidad máxima de carga cuenta con una pluma telescópica de 90 metros, establece nuevos estándares en la clase de los 6 ejes y sigue superando con creces a las grúas actuales del mercado. De ahí su lema «Reaching new heights». La cabina de la superestructura de la grúa Liebherr LTM 1300-6.4 cuenta con una gran pantalla táctil, con la que se ha conseguido que el funcionamiento sea todavía más sencillo y cómodo. La representación de los indicadores se ha revisado y simplificado. Se trata de una potente grúa diseñada para exigentes trabajos de elevación y para proyectos que quieran de máxima extensión de la pluma. Por ello, parece predestinada al montaje de grúas de torre y antenas, así como al mantenimiento de plantas eólicas. La grúa móvil Liebherr LTM 1300-6.4 cuenta, además, con números sistemas de seguridad, como por ejemplo, un sensor de detección de peatones.

Fecha de lanzamiento: Junio 2024



LIEBHERR IBÉRICA

LIEBHERR LTM 1150-5.4

PRINCIPALES NOVEDADES O CARACTERÍSTICAS DEL PRODUCTO

La grúa móvil Liebherr LTM 1150-5.4 representa la nueva generación de grúas móviles de 150 toneladas de cinco ejes, ahora equipada con el sistema de control LICCON3. La sucesora del modelo Liebherr más vendido a nivel mundial durante el último año, la LTM 1150-5.3, aporta mejoras significativas en cuanto a precisión, manejo e innovación, además de que incorpora sistemas avanzados de asistencia al operador, como sensores de ángulo muerto, optimiza la estabilidad y la seguridad durante la conducción.

En términos técnicos, cuenta con una pluma telescópica de 66 metros, capacidad máxima de elevación de 92 metros y un radio máximo de 72 metros. La LTM 1150-5.4 está preparada de serie para usar Remote-Drive que permite operar la grúa móvil desde el exterior, mediante control remoto por radio, una enorme ventaja en obras con espacio reducido.

Además, incluye sistemas como ECOMode y ECOdrive, que reducen la contaminación acústica y hasta un 10% el consumo de combustible, asistencia en arranque en pen-

dientes (Hillstart-Aid) y la posibilidad de ajustar el peso del gancho con contrapesos adicionales.

Por otro lado, la grúa móvil Liebherr LTM 1150-5.4 cuenta con una versión eléctrica que incluye un motor eléctrico adicional de 111 kW y una batería integrada que permite trabajar hasta 4 horas en modo eléctrico sin conexión a la red.



GRÚAS MÓVILES

LIEBHERR IBÉRICA LIEBHERR MK 120-5.1

PRINCIPALES NOVEDADES O CARACTERÍSTICAS DEL PRODUCTO

La grúa móvil de construcción Liebherr MK 120-5.1 completa la gama de grúas MK de Liebherr cubriendo el hueco existente entre el modelo MK 88-4.1 de 4 ejes y el modelo MK 140-5.1 de 5 ejes. Con un alcance máximo de 52 metros y una carga máxima en punta de 2.100 kg, se monta sobre un chasis de 5 ejes y comparte muchos de los equipamientos y componentes de su hermana mayor, la MK 140-5.1.

Este nuevo modelo incorpora el novedoso display de las grúas torre, en la cabina superior, el modelo TCOS. Está diseñado para ser lo más cómodo e intuitivo posible para el operador. Es una pantalla táctil de 12 pulgadas que le permite hacer diversos ajustes para personalizar el equipo, pudiendo dividir la grúa en partes, entre las diferentes cámaras de la grúa, o en una sola eligiendo cada vez que cámara o datos se quieren visualizar.

Sin embargo, lo más novedoso, además de otras características técnicas, es la incorporación de un pack de baterías en sustitución del generador diésel en la superestructura. Con este pack, la grúa puede trabajar de forma totalmente autónoma durante una jornada completa. Por supuesto, la grúa sigue pudiendo ser conectada a corriente como en el resto de los modelos MK.

También está disponible en versión eléctrica.



MANITOWOC

GROVE GMK4080L

THE GAME CHANGER: ROMPIENDO MOLDES Y MARCANDO LA DIFERENCIA

La nueva GROVE GMK4080L es una grúa de intervención rápida de 80 toneladas de capacidad y 60 metros de pluma. Este modelo viene a redefinir el segmento de las 80 toneladas gracias a sus excelentes capacidades de carga y a su pequeña base de estabilizadores, que la hacen ideal para trabajar en espacios confinados, ciudades o entornos industriales.

A nivel movilidad el vehículo cuenta con una anchura máxima de 2,55 m incluso equipando neumáticos 16.00R25. El sistema motorizadora incorpora motor y transmisión Mercedes Benz y suspensión independiente Megatrak™ que aporta un plus en movilidad y seguridad de marcha.

Destaca también esta grúa por sus cualidades como grúa taxi, transportando hasta 13,3 toneladas de contrapeso de forma legal, pudiendo transportar sobre la grúa el contrapeso total de 19,1 toneladas llevando a los ejes a 13.500 kg de carga unitaria.

En resumen, la GROVE GMK4080L es la mejor opción en el segmento de las 80 toneladas por sus cualidades y beneficios frente a todas las grúas de su competencia:

- Alcances y capacidades de carga. La mejor opción del segmento.
- Pluma de 60 metros, que hará poco necesaria la utilización de plumín, trabajando más rápido y de esta forma ahorrando horas y coste para la empresa propietaria.
- Capacidades Taxi: logra transportar todo su contrapeso en una carga por eje de 13.500 kg, sin sobrecargar en exceso la grúa.
- Reducidas dimensiones: La base de estabilizadores de 6,2 metros es la más pequeña del segmento, le permitirá emplazar el vehículo en los lugares de trabajo más complicados.
- Seguridad en el trabajo: Cuenta con el sistema CCS y sistema de monitorización MAX-base™ que impiden malas manipulaciones.
- Seguridad a bordo: La grúa incorpora todos los sistemas permitidos de ayudas a la conducción, como el sistema BSIS de detección de peatones y bicicletas en los puntos ciegos; sistema REIS, asistente de marcha atrás; y sistemas MOIS de seguridad durante la puesta en marcha. También la nueva cabina es más resistente frente a impactos, cumpliendo con el nuevo reglamento europeo. La grúa equipa suspensión Mega-

trak™, dotando al vehículo de un comportamiento en ruta superior a las demás grúas y por lo tanto aportando más seguridad incluso durante la frenada.

- Retorno de la inversión: Invertir en grúas de alta tecnología que ahorran costes, aportan seguridad y pueden trabajar todos los días en diversas labores.



GRÚAS MÓVILES

MANITOWOC

GROVE GMK6450-1

THE BEAST - LA BESTIA

El modelo GROVE GMK6450-1 de 450 toneladas de capacidad, lidera la categoría de grúas de 6 ejes con soluciones técnicas de vanguardia y un rendimiento realmente extraordinario, pues la GROVE GMK6450-1 es capaz de realizar tareas reservadas a grúas de mayores dimensiones.

Las ventajas técnicas abarcan diferentes áreas, desde las grandes capacidades de carga, hasta un diseño inteligente con un sencillo ensamblaje, ahorrando costes a la empresa propietaria.

El diseño de la grúa está completamente enfocado en las capacidades de carga: desde el innovador y resistente chasis inferior, pasando por su corona de gran diámetro con tres reductores de giro hasta su pluma de 60 metros, diseñada con esta longitud para obtener grandes capacidades en lugares donde el espacio es limitado y no se puede emplear una grúa mayor.

Este modelo cuenta con un plumín abatible hasta 79 metros, logrando unas capacidades "bastante bestias" de 9 toneladas a una altura de 132 metros hasta 46 metros de radio, valores solamente reservados a grúas de mayores dimensiones y tonelajes.

Y es que el sistema de montaje está tan bien estudiado que la propia grúa es capaz de auto-montarse todos los accesorios excepto el plumín, por lo que el personal alrededor de la grúa se reduce al mínimo.

La GROVE GMK6450-1 es la grúa más poderosa de 6 ejes y destaca por los siguientes aspectos respecto de su competencia:

- Los mayores alcances en altura y la mayor capacidad de carga del segmento de 6 ejes.
- Automontaje de todos los componentes excepto los tramos de plumín.
- Diseño innovador con un sistema de ensamblaje realmente sencillo y rápido (tiempo total de montaje alrededor de 2 horas en función de la experiencia del personal), necesitando menos tiempo y menos personal para el montaje, que se traduce en un ahorro de costes.
- El mejor sistema motriz del mercado gracias a la suspensión Megatrak™ y al sistema de traslación MegaDrive.
- Las mismas piezas de plumín se utilizan para la configuración fija y abatible, menor cantidad de accesorios.
- Reducidas dimensiones, por lo que es capaz de acceder a mayor número de lugares de trabajo.
- Seguridad en el trabajo: Cuenta con el sistema CCS y sistema de monitorización MAX-



base™ que impiden malas manipulaciones.

- Seguridad a bordo: La grúa incorpora todos los sistemas permitidos de ayudas a la conducción, como el sistema BSIS de detección de peatones y bicicletas en los puntos ciegos; sistema REIS, asistente de marcha atrás; y sistemas MOIS de seguridad durante la puesta en marcha.
- También la nueva cabina es más resistente frente a impactos, cumpliendo con el nuevo reglamento europeo. La grúa equipa suspensión Megatrak™, dotando al vehículo de un comportamiento en ruta superior a las demás grúas y por lo tanto aportando más seguridad incluso durante la frenada.
- Retorno de la inversión: Invertir en grúas de alta tecnología que marcan la diferencia ahorrando costes y aportando seguridad.



Snorkel

NEW!!



SNORKEL S3013 MINI

- ✓ Tracción y dirección eléctrica
- ✓ Plataforma extensible
- ✓ Apta para uso interior y exterior
- ✓ Peso: 794kg
- ✓ Capacidad de carga: 272kg
- ✓ Altura de trabajo: 5,8m



Más información:
INFO@AHERNIBERICA.ES

GRÚAS MÓVILES

SPIERINGS MOBILE CRANES SK2400-R ELIFT

Spierings Mobile Cranes ha presentado su modelo SK2400-R eLift a los Premios Movicarga en la categoría de grúa, y han destacado que es la grúa torre móvil sobre orugas más potente y sostenible del mundo.

Este modelo ha sido actualizado con la revolucionaria tecnología híbrida eléctrica eLift 2.0, lo que da lugar a un concepto de grúa inteligente, versátil y de uso aún más cómodo.

Entre sus innovaciones, destaca el sistema de contrapesos divisible rediseñado, que permite elegir entre dos bloques diferentes y decidir si montar o no las orugas, ofreciendo así 88 configuraciones de carga posibles. Esta grúa todoterreno se adapta a cualquier situación, desde proyectos de larga duración hasta tareas de izado rápidas.

MÁXIMA EFICIENCIA Y CAPACIDAD DE CARGA

El proceso de montaje ha sido optimizado para lograr la máxima eficiencia, con mejoras en la instalación de contrapesos y selección automática de cuerdas de izado según la configuración.

Con una capacidad de carga de 18 toneladas a 14,6 metros y una carga de punta de 5,5 toneladas, la SK2400-R eLift se posiciona como la grúa torre móvil más potente del mundo. Además, puede incorporar una pluma opcional de hasta 50 metros, alcanzando alturas de hasta 60 metros.

MÁS POTENTE, ECONÓMICA Y RESPETUOSA CON EL MEDIO AMBIENTE

Gracias a la tecnología eLift 2.0, la grúa es más potente y eficiente energéticamente. El motor diésel se ha reducido de 187 kW a 55 kW,



con posibilidad de funcionamiento 100% eléctrico, reduciendo así el consumo de combustible, las emisiones de CO₂ y el ruido.

COMODIDAD Y SEGURIDAD MEJORADAS

La seguridad y la comodidad del operador se han incrementado con nuevos peldaños ergonómicos en ambos lados del chasis de orugas y un control remoto renovado, más claro para conducción e izado. El manejo de la grúa ahora se realiza con control bimanual para una mayor seguridad.

LISTO PARA EL FUTURO

La grúa se transporta con solo dos remolques y se monta en menos de 60 minutos, gracias a un sistema de auto-instalación de contrapesos y orugas. En modo eléctrico no se enciende el motor diésel, y en modo híbrido el motor solo arranca cuando es necesario. Esto supone un ahorro de combustible, reducción

de emisiones de CO₂, menos ruido y menores costes operativos.

Según el fabricante, la SK2400-R eLift representa el futuro de la elevación móvil sostenible y versátil.

En España ya hay entregadas dos unidades, y la tercera unidad y la primera que tiene este sistema eLift, llegará en Octubre para Grúas Aguado.



**Las grúas
eLift de
Spierings**



SK487-AT3 eDrive



SK597-AT4 eLift



SK1265-AT5 eLift



SK1265-AT6 eLift



SK2400-R eLift

mateco adquiere Sergruco, S.L.

mateco, una de las empresas líderes en el alquiler de plataformas elevadoras y carretillas en el mercado español, anuncia la adquisición de la compañía Sergruco, S.L, a través de la adquisición del 100% de las acciones.

Sergruco es una de las empresas líderes en alquiler de grúas, plataformas elevadoras y maquinaria para la construcción en Teruel, con presencia también en el norte de Valencia y Castellón desde 2011.

Sergruco, S.L. nace a mediados de los años noventa con el objetivo principal de satisfacer la demanda en el sector de grúas de elevación y transporte de cargas. A lo largo de los años, y gracias a la confianza que los clientes depositaron, la compañía ha ido ampliando su flota adquiriendo diferentes modelos de maquinaria, tanto en plataformas elevadoras como en maquinaria de construcción, hasta alcanzar en este momento un servicio integral de alquiler de todo tipo de maquinaria sin conductor, herramientas de mano y espacios modulares.

Actualmente la compañía en Teruel cuenta con una facturación aproximada de 7,5 Millones de euros y una flota de 750 máquinas. Cuenta además con un capital humano de 30 personas ubicadas en dos centros de trabajo distintos, en las provincias de Teruel y Castellón.

Miguel Pérez, propietario de Sergruco, S.L. destaca "Han sido muchos años de trabajo duro haciendo crecer la compañía al mismo



tiempo que reforzábamos con ella el tejido industrial y económico de Teruel. La calidad humana y profesional de todas las personas que forman la compañía y especialmente de Cristóbal Escriche me hacen sentir enormemente orgullosos de lo que hemos conseguido. Ha llegado el momento de dedicar más tiempo a la familia, amigos y por ello decidí pasar el testigo a mateco. Estoy completamente seguro de que mateco es la mejor alternativa para continuar con el negocio y dejar en las mejores manos a mis compañeros/as".

Cristóbal Escriche socio y director de Sergruco, S.L. comenta "Se cierra una etapa en la compañía en la que he trabajado mano a mano con Miguel Pérez compartiendo y

aprendiendo mucho sobre los negocios. Se abre otra etapa como delegado para Teruel de mateco donde podré participar de una gran empresa internacional y donde podré aprender otra forma de ver y hacer negocio. Enormemente emocionado y motivado de emprender este nuevo reto".

Carlos Jordà, CEO de mateco en España añade: "La adquisición de Sergruco, tras varios años de buena relación entre nosotros, se ha producido, a pesar de las diferencias evidentes en las líneas de negocio, por la compatibilidad de la cultura de la empresa y su orientación al servicio. Esta compra nos permitirá ampliar la cobertura geográfica al cubrir la provincia de Teruel, así como continuar con la expansión del generalismo. Estoy orgulloso de la confianza que Miguel deposita en mí para continuar el gran trabajo realizado".

Esta nueva adquisición forma parte del plan estratégico de fuerte crecimiento que tiene establecido la compañía en la península ibérica junto con las 4 aperturas de delegaciones previstas durante el año 2025 (Huelva, Burgos, Ourense, Cantabria) y la introducción del Generalismo en Alicante, Alcoy y Valencia; así como posibles adquisiciones complementarias a ésta.

Vigo acogerá la XLV Asamblea General de ANAGRUAL en junio de 2026

La ciudad de Vigo será el escenario de uno de los encuentros más esperados del sector del alquiler de grúas móviles en España: la XLV Asamblea General de ANAGRUAL, que se celebrará del 18 al 21 de junio de 2026 en el hotel Attica21 Vigo** Business & Wellness**.

Como cada año, este evento se consolida como el gran punto de encuentro de las empresas de alquiler de grúas móviles, donde ANAGRUAL, en su papel de asociación representativa del sector, ofrece un espacio de diálogo, cooperación y reflexión sobre los retos presentes y futuros de la industria.

El acto central tendrá lugar el viernes 19 de junio, fecha en la que se celebrará oficialmente la Asamblea General. Durante esta jornada, los asociados debatirán temas clave relacionados con la regulación, seguridad, formación y evolución tecnológica del sector. La asamblea no solo es un espacio formal, sino también una oportunidad para que las empresas



unan fuerzas, compartan experiencias y trabajen por la mejora conjunta del sector.

Además de la vertiente institucional, ANAGRUAL mantiene su tradicional apuesta por el equilibrio entre trabajo y convivencia. El programa incluirá actividades sociales y lúdicas, diseñadas para reforzar los lazos entre profesionales y favorecer el intercambio informal de ideas en un ambiente distendido.

Como en años anteriores, existirá la posibilidad de realizar una exposición de maquinaria, para la cual la organización ya está trabajando en la habilitación de un espacio cercano al hotel. Esta exposición permitirá mostrar algunos de los equipos más innovadores del mercado, así como los avances en tecnología aplicada al izado y la movilidad de cargas.

La Asamblea General de ANAGRUAL no es solo un evento corporativo, sino el reflejo de una comunidad unida, activa y comprometida, que cada año se da cita para seguir construyendo el presente y el futuro del sector del alquiler de grúas móviles en España.

PALFINGER

PEM 2025 MADRID PREMIOS ELEVACION MOVICARGA

18 Septiembre de 2025

MOVICARGA



PK 200002 L SH



P 200 AR



BG LIFT M 250



PALFINGER CONNECTED



CON TU VOTO, SEGUIMOS ELEVANDO EL FUTURO

PARTICIPA AQUÍ





Palfinger Ibérica entrega la BG LIFT M 250 en la Sierra de Madrid

La empresa madrileña, Abadaia Construcciones, ha confiado en PALFINGER para alcanzar sus objetivos de la mano de las mini grúas más innovadoras.

ABADAIA CONSTRUCCIONES, S.A., DESDE 1989

Abadaia Construcciones es una empresa especializada en la ejecución de obras, reformas integrales y rehabilitación de viviendas, tanto en proyectos de obra nueva como de mejora de edificaciones existentes. Desde su sede en la Sierra de Madrid, la compañía ha desarrollado un enfoque integral que abarca desde la fase inicial de diseño y asesoría técnica hasta la ejecución completa y entrega "llave en mano". Su equipo combina experiencia en arquitectura, ingeniería y dirección de obra, lo que permite a sus clientes disfrutar de una gestión eficiente, profesional y completamente adaptada a las particularidades de cada proyecto.

Uno de los valores diferenciales de Abadaia es su capacidad para coordinar todas las fases del proceso constructivo, incluyendo la tramitación de licencias, el control de calidad en obra y la gestión de gremios especializados. Además, es Instalador PRO certificado



LA M250 HÍBRIDA ES UNA MINI GRÚA SÓLIDA, EQUIPADA CON TECNOLOGÍAS AVANZADAS, MATERIALES Y COMPONENTES DE PRIMERA CALIDAD, PARA OBTENER EL MEJOR RENDIMIENTO GLOBAL. TIENE UN ALCANCE MÁXIMO DE 12,85M (CON JIB) Y PUEDE LEVANTAR HASTA 2.500KG (SIN JIB). ADEMÁS, LLEVA INCORPORADO UNA CESTA CON CAPACIDAD PARA 2 PERSONA, QUE PERMITE ALCANZAR LOS 16 METROS DE ALTURA.

La entrega personalizada de la máquina fue efectuada por Albert Rasoga, comercial de producto en Palfinger Ibérica. Esta entrega incluyó un programa de capacitación y adaptación para el cliente y sus operadores, asegurando un conocimiento profundo del equipo. Durante este proceso, un especialista de PALFINGER detalla exhaustivamente las funcionalidades de la mini grúa, instruyendo sobre su operación óptima para maximizar su rendimiento y utilidad.

PALFINGER Ibérica agradece a Abadaia Construcciones S.L la confianza depositada en la marca. A continuación, algunas imágenes de los primeros trabajos la nueva BG LIFT M250. ¡Larga vida a esta gran máquina!

por VELUX, lo que refuerza su especialización en soluciones para cubiertas, ventanas de tejado e iluminación natural. Gracias a este modelo de trabajo, Abadaia se ha posicionado como un referente en servicios integrales de construcción y reforma en entornos residenciales, destacando por su cercanía, atención personalizada y compromiso con la calidad en cada intervención.

M250 HÍBRIDA BG LIFT

La M250 Híbrida es una mini grúa sólida, equipada con tecnologías avanzadas, materiales y componentes de primera calidad, para obtener el mejor rendimiento global. Tiene un alcance máximo de 12,85m (con jib) y puede levantar hasta 2.500kg (sin jib). Además, lleva incorporado una cesta con capacidad para 2 persona, que permite alcanzar los 16 metros de altura.

Con un peso de 2420kg, es perfecta para poder ser transportada en remolques adecuados y unas dimensiones de 1,76 x 0,78 x 3,24 m, lo que la hace ideal para espacios limitados y edificios de difícil accesibilidad.

El motor diesel de Kubota apoyado por un motor eléctrico capaz de funcionar enchufado a la red eléctrica de 220V monofásica la hace una herramienta capaz de trabajar en cualquier entorno.

El sistema de cabrestante de 900 kg opcional, que incluía esta unidad, permite trabajar hasta 62,5 m en negativo, lo que proporciona a los operarios un movimiento más rápido y eficiente en la operativa de colocación de encofrados y trabajos desde forjado.

Además, la grúa se puede cerrar con el cable y el sistema de poleas montado para ahorrar tiempo entre movimientos.

Desmontando el JIB, se puede instalar el sistema de poleas con dos ramales que permiten elevar hasta 1800 kg.

Esta potente máquina ha sido montada íntegramente desde el Centro de Montaje Oficial de BG LIFT en Verona, Italia.



Transgrúas entrega la primera plataforma aérea CELA DT28 a Raisan Constructora en Santander

Transgrúas ha realizado una nueva entrega destacada: la primera plataforma aérea CELA DT28, que ya forma parte de la flota de la reconocida empresa cántabra Raisan Constructora. La entrega tuvo lugar en Santander, marcando un nuevo hito en la colaboración entre ambas compañías.

La CELA DT28 ofrece 28 metros de altura de trabajo y 14 metros de alcance horizontal, equipada con el avanzado sistema CELA 4.0, que proporciona un control inteligente de todos los parámetros de trabajo. Además, incorpora una cesta con capacidad para 250kg y la posibilidad de utilizar un gancho con carga de hasta 280 kg, lo que amplía notablemente su versatilidad en obra.

Raisan Constructora, empresa de referencia en rehabilitación de fachadas en Cantabria,

refuerza con esta adquisición su capacidad operativa y técnica. Esta nueva plataforma permitirá a la compañía abordar con mayor eficiencia y seguridad sus próximos proyectos, consolidando su liderazgo en el sector de la construcción especializada.

Con esta entrega, Transgrúas continúa trabajando como distribuidor de confianza en soluciones de elevación para profesionales exigentes.





ALQUILER de MAQUINARIA

www.kyorent.es



EL PARQUE DE
MAQUINARIA **MÁS**
NUEVO DE EUROPA



Delegación de Madrid:

C/Sierra de Guadarrama, 2 Bis 28830 San Fernando de Henares (MADRID)

TELÉFONO: 91 354 71 71

WWW.KYORENT.ES administracionmadrid@kyorent.es

Delegación de Valencia:

Polígono La Cova - Avda. Mas de L'Oli, 192 - 46940, Manises (Valencia)

TELÉFONO: 96 152 76 44

WWW.KYORENT.ES administracionvalencia@kyorent.es



Viaje de Grupo HEI a las fábricas de Sany

LOS CLIENTES ESPAÑOLES DESCUBREN LAS FÁBRICAS DE SANY EN CHINA DE LA MANO DE GRUPO HEI

Un grupo de clientes españoles ha tenido la oportunidad de vivir una experiencia inolvidable al visitar las imponentes fábricas de SANY en China, gracias a una iniciativa organizada por su distribuidor exclusivo en España, Grupo HEI. Este viaje, cargado de innovación, tecnolo-

gía, formación, estrategia y grandes momentos, permitió a los participantes conocer desde dentro uno de los fabricantes de maquinaria más importantes del mundo, y entender por qué SANY es una de las empresas que está liderando la transformación industrial global.



Durante esta visita a las fábricas quedó patente la magnitud del potencial de SANY, su colosal estructura productiva, su vocación de crecimiento junto al cliente y, sobre todo, su predisposición a escuchar sus necesidades e implementar mejoras constantes.

Aparte de visitar la fábrica de excavadoras, camiones, centro de formación, visitamos dos de las fábricas donde nacen las grúas Sany, las grúas sobre orugas, con una capacidad de producción de 6500 al año y el resto de grúas, cuya capacidad de producción anual asciende a 15,000.

En Europa de momento, las grúas homologadas del segmento todo terreno son los modelos de 60 t, 70 t, 120 t, 150 t y 250 t. Del segmento de celosía y telescópica sobre orugas los equipos homologados van desde las 60 t hasta las 2200 t, y para terreno irregular hasta las 130 t. Si algo ha quedado claro en este viaje es que no hay mejores anfitriones, y que Grupo HEI, con Javier Molinero a la cabeza, acompañado de su comercial Lizet Ato, han apostado por una empresa con un potencial brutal, cuyo crecimiento es bárbaro cada año. No sólo apuestan por la innovación, sino también por la producción inteligente y una sólida presencia en Europa. El trato ha sido magnifico, cuidando cada detalle y pendientes de que este viaje significase un antes y un después en su visión de Sany.



SANY GROUP: EL GIGANTE CHINO DE LA MAQUINARIA

Fundado en 1989 y con sede en Changsha, SANY es el mayor fabricante de maquinaria de construcción de China y el tercero a nivel mundial. Con más de 55000 empleados, presencia en 180+ países, y 3 “Lighthouse Factories” reconocidas por el Foro Económico Mundial y McKinsey, SANY representa la vanguardia de la fabricación inteligente.

Entre sus filiales cotizadas destacan:

- SANY Heavy Industry
- SANY International
- SANY Renewable Energy

En 2024, alcanzó una cifra de ventas superior a los 17.000 millones de euros, con un valor de mercado que supera los 25.000 millones de euros.

Su filosofía está resumida en su misión “Quality Changes the World” (La calidad cambia el mundo), su visión de construir empresas de primera clase y su lema: “Hate to be slow. Strive for excellence. Deny to be mediocre” (Odiamos la lentitud. Luchamos por la excelencia. Rechazamos la mediocridad.)

SANY cuenta con centros productivos y logísticos en mercados clave como Alemania, Brasil, India, Estados Unidos, Indonesia y Australia. Esta presencia global le permite adaptar sus productos a las necesidades locales y ofrecer un soporte técnico próximo y eficiente.

INNOVACIÓN Y DIGITALIZACIÓN: EL ADN DE SANY

SANY invierte cada año entre el 5 y el 7% de



sus ingresos en I+D, con más de 7.000 empleados dedicados al desarrollo de nuevas tecnologías. Ha sido incluida en la lista de las “50 Empresas Más Inteligentes” por MIT Technology Review, y ha desarrollado una arquitectura industrial centrada en la digitalización y la sostenibilidad:

- iSPP: sistema propio de planificación de recursos.
- CRM multilingüe: gestión de procesos en más de 10 idiomas.
- Visualización online de pedidos, seguimiento y trazabilidad.
- My SANY App: información técnica, diagnósticos, ubicación, mantenimientos y cambios desde el móvil.

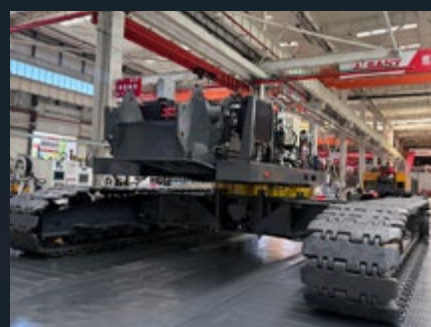
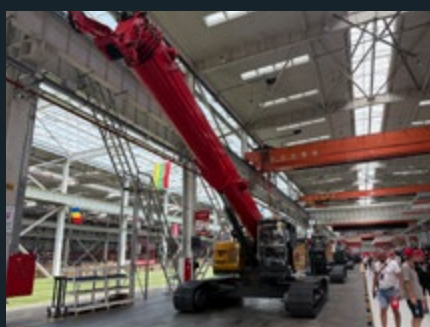
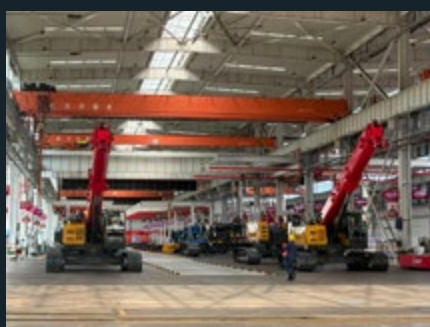
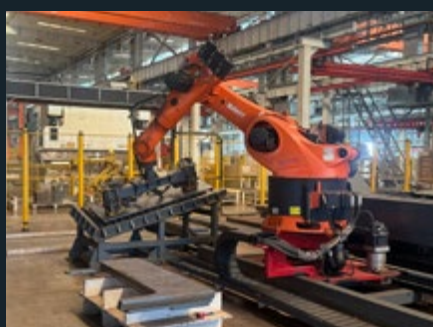
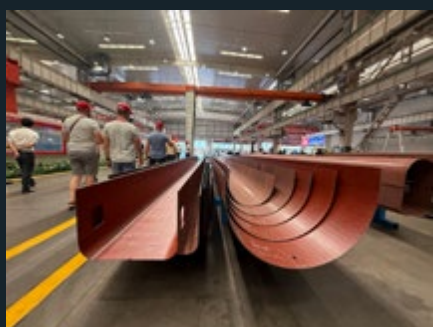
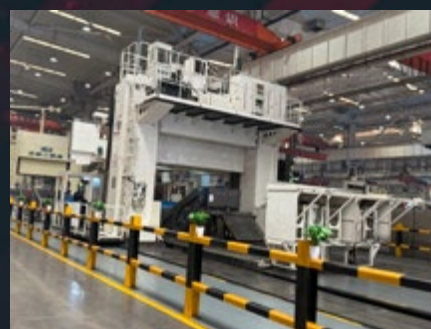
En el ámbito de la sostenibilidad, SANY ha logrado hitos:

- 61 millones de euros invertidos en protección ambiental en 2024.
- Uso de energías limpias que evitaron 72,8 millones de toneladas de CO2.
- Fábricas con energía solar y proyectos de hidrógeno con el 22% del mercado chino en electrolizadores.

LA FÁBRICA DE GRÚAS: UN REFERENTE MUNDIAL

El centro neurálgico de la visita fueron las fábricas de grúas sobre orugas y la de grúas móviles. Esta última, la Middle-tonnage Factory, una planta puntera dedicada a la producción

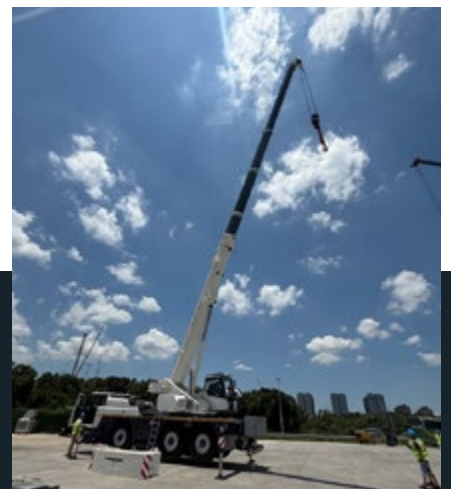




de grúas móviles de 50 a 220 toneladas. Con una inversión de 3.300 millones de yuanes y una superficie total de 270.000 m², esta fábrica produce unas 5.000 grúas al año y genera un valor de 4.500 millones de yuanes anuales.

Cuenta con:

- Robots de soldadura con simulación previa y seguimiento láser.
- Máquinas de apriete de cinco ejes con precisión del 3%.
- Sistemas de pintura automática electrostática con robots de 7 ejes.
- Centros de mecanizado CNC para alta precisión.



- Equipos de inspección de ejes y ruedas de última generación.

Este despliegue convierte a SANY en uno de los referentes de la automatización industrial inteligente y la fabricación flexible.

DIVISIÓN DE GRÚAS: INGENIERÍA PARA LAS EXIGENCIAS EUROPEAS

La división de grúas de SANY abarca desde modelos todoterreno y sobre camión hasta grúas sobre orugas y portuarias. Se trata de una de las áreas más dinámicas de la compañía, con soluciones robustas y potentes



para condiciones exigentes, cada vez más integradas en flotas de alquiler y grandes obras en Europa.

Uno de los pilares de su éxito ha sido la incorporación de componentes europeos en sus grúas: motores Mercedes-Benz, transmisiones ZF y ejes Kessler, entre otros. Esta combinación de ingeniería china y fiabilidad europea ha sido clave para ganar cuota de mercado gracias a una excelente relación calidad-precio, tiempos de entrega ajustados y una red de distribución cada vez más fuerte.

- “Empowering Partnership” refleja el compromiso de SANY por impulsar a sus distribuidores y clientes, brindándoles herramientas, tecnología, formación y soporte para crecer juntos. Durante el evento, se presentaron avances en digitalización, servicio postventa, y modelos de colaboración que permiten a los socios locales ganar competitividad en sus respectivos mercados.
- “Redefining Excellence” hace alusión a la ambición de SANY por establecer nuevos estándares en calidad, innovación y sostenibilidad.

A través de visitas a sus fábricas inteligentes y presentaciones de nuevos productos, la compañía demostró que está redefiniendo lo que significa la excelencia en la industria de maquinaria pesada.

La idea de SANY es que haya confianza mutua entre cliente y fabricante, donde la innovación, la eficiencia y la visión compartida son la base del crecimiento conjunto.

SUMMIT INTERNACIONAL CON XU MING, VICEPRESIDENTE DE SANY Y PRESIDENTE DE OPERACIONES INTERNACIONALES

Durante el summit internacional, Xu Ming, vicepresidente de SANY y presidente de operaciones internacionales, explicó que China representa ya el 32,75% del output global en manufactura. Resaltó que SANY es la mejor opción como socio estratégico para empresas que buscan competitividad a escala global.



“EMPOWERING PARTNERSHIP, REDEFINING EXCELLENCE”: EL LEMA QUE MARCÓ EL SUMMIT DE SANY EN CHINA

Bajo el lema “Empowering Partnership, Redefining Excellence” (Fortaleciendo alianzas, redefiniendo la excelencia), SANY celebró en China un exclusivo Summit internacional que reunió a distribuidores y clientes de toda Europa. Este encuentro no solo sirvió para mostrar la capacidad tecnológica y de producción del fabricante chino, sino también para consolidar relaciones estratégicas con sus socios globales.



Entre los pilares de su éxito destacó:

- Relación calidad-precio inigualable.
- Alta productividad (incremento del 28%).
 - Ahorro en consumo de combustible del 19%.
 - Servicio postventa superior con menor coste de mantenimiento.

Además, SANY mantiene un acuerdo global con TotalEnergies para la distribución de aceites genuinos, garantizando rendimiento, durabilidad y trazabilidad en todas sus máquinas.



MYSANY APP: LA APLICACIÓN INTELIGENTE DE SANY QUE REVOLUCIONA LA EXPERIENCIA DEL CLIENTE

En un mundo cada vez más conectado, SANY da un paso al frente con MySANY, una aplicación diseñada para ofrecer una experiencia de usuario completa, eficaz e inteligente. Esta plataforma digital permite a los propietarios y operadores de equipos SANY tener el control total de sus máquinas, recibiendo soporte técnico inmediato, gestionando recambios, monitorizando el rendimiento y accediendo a información clave desde cualquier lugar y en tiempo real.

VENTAJAS DESTACADAS DE LA APP MYSANY

1. Servicio técnico al instante

- Llamada con un solo clic para solicitar asistencia técnica.
- La app asigna automáticamente al ingeniero de servicio más adecuado según el problema reportado.
- Seguimiento en tiempo real del estado del servicio, para que el cliente sepa en cada momento en qué fase está la incidencia.
- Soporte remoto mediante audio y vídeo, con opción de grabación para futuras consultas.

2. Atención al cliente eficiente

- Gestión inmediata de sugerencias y reclamaciones.
- Capacidad para aceptar órdenes de servicio rápidamente y asignarlas de forma inteligente, mejorando los tiempos de respuesta.
- Canal directo para la comunicación con el distribuidor y el equipo de posventa.

3. Gestión integral de recambios

- Consulta en línea de disponibilidad de piezas, presupuestos, seguimiento de pedidos y estado de entrega.
- Acceso directo a la red de distribución, almacenes centrales y puntos de servicio autorizados.

4. Información detallada del producto

- Fichas técnicas completas, comparati-

vas de modelos y herramientas de consulta para facilitar la elección del equipo más adecuado según las necesidades del cliente.

5. Operación inteligente de las máquinas

- Vista general del equipo: ubicación en mapa, estado operativo, rendimiento y alertas.
- Soporte remoto para mantenimiento y reparación, directamente desde los ingenieros de SANY.
- Diagnóstico completo en tiempo real con análisis de eficiencia, seguimiento del consumo energético y trazabilidad de operaciones.

Con MySANY, SANY demuestra su compromiso con la digitalización, la transparencia y la eficiencia en la relación con sus clientes. Esta herramienta no solo mejora el servicio posventa, sino que facilita una gestión inteligente del parque de maquinaria, optimiza costes y reduce tiempos de inactividad.

La aplicación está disponible para descarga en dispositivos móviles y es compatible con toda la gama de equipos SANY, consolidándose como un pilar fundamental de su estrategia de valor añadido en el mercado internacional.



SANY EN EUROPA Y ESPAÑA

Con más de 20.000 unidades vendidas en Europa, SANY continúa su expansión con paso firme y ambición global. Aun así, el mercado europeo representa tanto un desafío como una gran oportunidad: es una región altamente competitiva, con clientes exigentes y altos estándares tecnológicos. Precisamente por eso, Europa se ha convertido en una prioridad estratégica para el futuro de la compañía.

SANY está comprometida a largo plazo con este mercado. Lo demuestra su inversión continua en innovación, su apuesta por soluciones eléctricas e híbridas, y su voluntad de adaptarse a las normativas y necesidades específicas de cada país. Aprendiendo de los líderes del sector, pero también marcando su propio camino, SANY aspira a consolidarse como referente en calidad, fiabilidad y servicio para el cliente europeo.

En España, la unidad de negocio de grúas ha experimentado un crecimiento muy significativo gracias al trabajo de Grupo HEI, su distribuidor oficial. En un mercado tan exigente como el español —donde la fiabilidad de los equipos, el rendimiento operativo y el soporte técnico marcan la diferencia— la labor de HEI ha sido clave para posicionar la marca.

Iniciativas como el reciente viaje a las fábricas de SANY en China han fortalecido el vínculo entre clientes y fabricante, construyendo un modelo de negocio basado en la cercanía, la transparencia y la confianza mutua. España es hoy un mercado estratégico para SANY, y el camino recorrido hasta ahora es solo el comienzo de una apuesta decidida por el crecimiento y la excelencia.

"ONE WORLD, ONE SANY, ONE FAMILY"

Más que un lema, una filosofía. SANY busca integrar a clientes, distribuidores y empleados en una comunidad global basada en valores comunes, innovación y excelencia compartida.

Este viaje ha demostrado que SANY no solo fabrica maquinaria: construye relaciones, apuesta por el futuro y lidera con determinación los retos de la industria.

La estrategia de SANY se apoya en cuatro ejes claros: crecimiento internacional, digitalización avanzada, sostenibilidad operativa y cercanía al cliente. Gracias a ello, se ha convertido en un referente no solo en mercados tradicionales como Asia o África, sino también en Europa, donde cada vez más empresas apuestan por sus soluciones. La combinación de ingeniería propia, uso de componentes europeos, un potente servicio posventa y precios competitivos convierte a SANY en un actor a tener en cuenta en el presente y futuro del sector.



SANY ACELERA SU EXPANSIÓN GLOBAL CON UN AMBICIOSO PLAN ESTRATÉGICO

SANY, uno de los gigantes mundiales en fabricación de maquinaria para construcción, está inmerso en un ambicioso plan de expansión global que tiene como objetivo consolidar su liderazgo tecnológico y comercial a nivel internacional. La compañía no solo refuerza su presencia en los principales mercados, sino que proyecta un crecimiento sostenido basado en innovación, sostenibilidad y digitalización.

SALIDA A BOLSA EN HONG KONG: FINANCIACIÓN PARA EL FUTURO

Uno de los pilares clave de esta estrategia es su próxima salida a bolsa en Hong Kong, con la que SANY prevé captar hasta 1.500 millones de dólares. Esta operación permitirá a la compañía reforzar su capacidad de inversión en áreas estratégicas como:

- Investigación y desarrollo (I+D)
- Automatización de procesos industriales
- Construcción de nuevas plantas de producción de última generación

Este movimiento financiero busca dotar a SANY de los recursos necesarios para seguir liderando la transformación del sector mediante tecnologías avanzadas y producción inteligente.

PLAN A CINCO AÑOS: OBJETIVOS AMBICIOSOS A MEDIO PLAZO

El nuevo plan quinquenal de SANY establece metas ambiciosas que reflejan su visión de futuro:

- 300.000 millones de yuanes en ingresos anuales (aproximadamente 36.000 millones de euros)
- 3.000 nuevos trabajadores industriales
- 30.000 ingenieros especializados en I+D

Estas cifras confirman la apuesta de SANY por el talento, la innovación y la escalabilidad, sentando las bases para una expansión industrial sin precedentes.

INVERSIONES ESTRATÉGICAS: CONSTRUYENDO EL FUTURO

Dentro de este marco, SANY ha anunciado inversiones que superan los 6.700 millones de euros en nuevos proyectos industriales (Greenfield Projects), destacando:

- 2.610 millones de euros en un ambicioso proyecto de camiones semiautónomos basados en tecnología IoT
- 1.200 millones de euros para el desarrollo de equipos de energía renovable, reforzando su compromiso con la sostenibilidad y la transición energética

Estas iniciativas posicionan a SANY no solo como un fabricante de maquinaria, sino como un actor clave en la transformación digital y ecológica del sector industrial.



UNA VISIÓN GLOBAL, CON IMPACTO LOCAL

Con presencia en más de 180 países, 47 fábricas inteligentes y más de 60.000 empleados en todo el mundo, SANY continúa consolidando su modelo de crecimiento con fuerte foco en:

- Europa, como mercado estratégico con exigencias tecnológicas y ambientales elevadas
- Producción local combinada con componentes europeos de alta calidad
- Cercanía al cliente a través de redes de distribución sólidas y servicios digitales como MySANY App

MILESTONES DE LA HISTORIA DE SANY

2002: Primer camión grúa QY25.

2006: Grúa sobre orugas de 400 toneladas SCC4000.

2008: Primera grúa todo terreno de 5 ejes QAY220.

2010: Grúa todo terreno SAC12000 de 1.000 toneladas.

2011: Lanzamiento de la "grúa más grande del mundo" SCC36000A.

2013: Desarrollo de la grúa híbrida STC75EV.

2014: Estrategia dual: internacionalización y digitalización.

2015: Transformación hacia la industria conectada.

2017: Grúa sobre orugas SCC6500A rompe récords en eólica.

2018: Joint venture con PALFINGER AG.

2019: Adquisición de Putzmeister.

2020: Ventas de excavadoras: 98.705 unidades. Lanzamiento de la SCC40000A, grúa de 4.000 t.

2021: SANY entra en el ranking Global 500 de Forbes.

2022: Segunda "Lighthouse Factory" certificada por el WEF.

2023: Lanzamiento de la estrategia de Globalización, Digitalización y Descarbonización.

2024: SANY entra en el top 30 de marcas internacionales según Forbes China.

ENTREVISTA

JIAWEN WU

ASSISTANT DEPUTY GENERAL MANAGER DE SANY CRANE EN EUROPA

Mov.- ¿Puedes presentarte y contarnos cuál es tu rol en SANY y cuánto llevas trabajando para la empresa?

Hola, soy Jiawen Wu, Assistant Deputy General Manager de SANY Crane en Europa. Actualmente, estoy principalmente a cargo del mercado del sur de Europa.

Mov.- Hemos visitado dos fábricas, la de sobre orugas y la del resto de grúas. ¿Cuántas grúas se fabrican al año en cada una de las dos fábricas que hemos visitado?

En la actualidad, la producción anual total es de 10.000 unidades aproximadamente, pero la capacidad de producción de las fábricas es mayor.

Mov.- ¿Qué diferencias principales hay entre las dos plantas en cuanto a especialización o producción?

Una se encarga de las grúas móviles y la otra de las grúas sobre orugas. En realidad, no hay tanta diferencia entre ambas, ya que las dos forman parte de SANY Grúas. Todos los departamentos y los ingenieros trabajan en estrecha colaboración y mantienen una comunicación fluida.

Mov.- ¿Cuál es el proceso de control de calidad que siguen antes de entregar una grúa?

El proceso de control de calidad en SANY es extremadamente riguroso y está completamente integrado en cada etapa de la fabricación. Desde la recepción de componentes hasta la entrega final, cada grúa pasa por múltiples controles automatizados y manuales que garantizan la máxima fiabilidad y seguridad.

Una vez ensamblada, cada unidad es sometida a pruebas funcionales completas, incluyendo simulaciones de carga, verificación de estabilidad, calibración de sistemas hidráulicos y electrónicos, así como test de rendimiento dinámico en pista. Todo el proceso está documentado y trazado digitalmente para asegurar la trazabilidad completa de cada componente.

Además, antes de salir de fábrica, cada grúa supera una inspección final realizada por un equipo de control de calidad independiente, que valida que los estándares de fabricación y las especificaciones técnicas del cliente estén 100% cumplidos. En el caso de las unidades destinadas al mercado europeo, también se asegura el cumplimiento estricto con las normativas CE.

Este enfoque integral permite que cada grúa SANY salga de fábrica lista para operar en condiciones exigentes, con la confianza de estar respaldada por un proceso industrial de primer nivel.



Mov.- ¿Cómo ha evolucionado la producción de grúas SANY en los últimos cinco años?

Entre los años 2020 y 2023 fueron años intensos para nosotros, impulsados por la alta demanda del mercado chino. En los últimos años, hemos comenzado a enfocarnos más en el mercado europeo, lo que implica mayores exigencias en todos los aspectos.

Durante los últimos cinco años, hemos incrementado significativamente nuestra atención en Europa, invirtiendo una gran cantidad de recursos en áreas clave como investigación y desarrollo, servicio posventa, marketing, entre otros. A lo largo de este proceso, también hemos ido aprendiendo y adaptándonos constantemente a las necesidades del mercado local....

Mov.- ¿Qué volumen de inversión ha realizado SANY en el segmento de grúas en ese mismo periodo?

Es una pregunta difícil, pero lo cierto es que SANY, como parte de su tradición, destina cada año alrededor del 5 % - 7 % de sus ingresos en ventas a investigación y desarrollo (I+D). Por ejemplo, en 2024, SANY invirtió 9.061 millones de RMB exclusivamente en I+D (1.000 millones de euros aproximadamente).

Además, SANY es el fabricante de maquinaria pesada con más Fábricas Faro reconocidas. Actualmente, contamos con tres Fábricas Faro





certificadas y una más —dedicada a la producción de grúas sobre orugas— está en proceso de certificación.

Mov.- ¿Cuál es la previsión de crecimiento para los próximos años, tanto en producción como en ventas?

Desde mi experiencia en el mercado europeo, considero que la región mantendrá un crecimiento sostenido. La recuperación económica en países como Portugal, España e Italia avanza con solidez, y se están desarrollando numerosos proyectos con buen potencial.

Mov.- ¿Qué papel juega el mercado europeo dentro de la estrategia global de SANY?

El mercado europeo es una de nuestras principales prioridades, tanto para grúas como para otros productos. Europa cuenta con algunas de las normativas y estándares más exigentes del mundo. Esto representa un desafío para nosotros, pero también una oportunidad para aprender y mejorar.

A lo largo de este proceso, hemos ido adaptando y perfeccionando nuestros productos no solo para cumplir con las regulaciones europeas, sino también para responder mejor a las preferencias y necesidades de nuestros clientes.

Mov.- ¿Qué importancia tiene actualmente el mercado español para SANY?

No cabe duda de que el mercado español es muy importante para SANY. España es el segundo país de Europa con mayor número de aerogeneradores instalados, lo que demuestra su gran potencial en el sector energético. Hasta ahora, ya hemos entregado, de la mano de Grupo HEI, cuatro grúas sobre orugas de 800 toneladas en España, y este año se sumarán tres más, en total serán 7 unidades. Es un número increíble y bonito.

Mov.- ¿Por qué considera que las grúas SANY encajan bien en el mercado español?

Por su excelente relación calidad-precio. La calidad de nuestras grúas ha sido probada ya por nuestros clientes durante al menos un año, y en algunos casos hasta dos años. También la capacidad de servicio por Sany y HEI.

Mov.- ¿Qué diferencia a SANY de otros fabricantes europeos en cuanto a prestaciones?

SANY se diferencia por ofrecer una combinación muy potente de tecnología avanzada, robustez estructural y un precio competitivo. A nivel de prestaciones, sus grúas destacan por tener ciclos de trabajo rápidos, excelente capacidad de carga, estabilidad sobresaliente y una gran eficiencia energética. Incorporan sistemas hidráulicos de alto rendimiento, controles electrónicos precisos y cabinas diseñadas para la comodidad y seguridad del operador.

Una diferencia clave es que SANY ha logrado integrar en sus productos soluciones tecnológicas de última generación —como telemetría, autodiagnóstico y configuraciones inteligentes de operación— que

muchas veces solo están presentes en modelos de gama muy alta, pero a un coste mucho más accesible.

Mov.- ¿En qué radica la diferencia de precio respecto a otros fabricantes europeos?

Nuestra ventaja en precios en SANY Grúas proviene de la sólida posición de SANY como una marca líder mundial. Gracias a una escala de ventas de aproximadamente 10,000 grúas anuales, logramos significativas economías en costos de adquisición y producción. Además, nuestro sistema de producción integrado y estandarizado mejora la eficiencia y reduce efectivamente los costos de fabricación, lo que nos permite ofrecer precios más competitivos a nuestros clientes.

Mov.- ¿Qué tipo de componentes principales montan las grúas SANY (motores, transmisiones, hidráulica...)?

Para los modelos destinados al mercado europeo, principalmente utilizamos componentes de marcas europeas para facilitar el mantenimiento y la reparación.

Mov.- ¿Utilizan proveedores internacionales reconocidos para los componentes clave?

Sí, utilizamos marcas reconocidas como Mercedes Benz, Kessler, ZF, Allison, Rexroth, Danfoss, Wabco, entre otras.

Mov.- ¿Qué tipo de apoyo ofrece SANY desde fábrica a nivel de servicio técnico?

Siempre contamos con equipos de soporte para los técnicos. Cuando un técnico está trabajando en España, detrás de él hay muchas personas brindando apoyo en línea 24/7.

Mov.- ¿Cómo está organizada la red de asistencia técnica para el mercado español?

Hemos construido una red de asistencia técnica de dos niveles. El primer nivel corresponde a SANY, con más de 30 técnicos en Europa, tanto locales como chinos. El segundo nivel está formado por los distribuidores, a quienes apoyamos mediante formaciones y todas maneras para fortalecer su capacidad de servicio. En España contamos con Grupo HEI, nuestro distribuidor oficial, quien está llevando a cabo una labor excepcional y cuenta con un servicio técnico altamente cualificado.

Mov.- ¿Ofrecen formación técnica o comercial a los distribuidores o clientes finales?

Por supuesto, es fundamental para garantizar tanto una buena venta como un servicio de calidad. Por ejemplo, enviamos a dos técnicos chinos a HEI, quienes viven y trabajan todo el año en España. Además, expertos en formación provenientes de China han brindado capacitación no solo a distribuidores, sino también a clientes finales.

Mov.- ¿Qué garantías estándar ofrecen en las grúas? ¿Se pueden extender?

Actualmente ofrecemos una garantía estándar de 2 años (24 meses)



en nuestras grúas. Estamos evaluando la posibilidad de extenderla, pero necesitamos más tiempo y experiencia en el mercado europeo para estudiar esta opción con mayor profundidad.

Mov.- ¿Cómo se está desarrollando este año 2025 para SANY en Europa, especialmente en los países que usted gestiona?

2025 está siendo un año muy positivo para SANY Grúas en Europa. Estamos viendo un crecimiento sostenido en mercados clave, impulsado por el lanzamiento de nuevos modelos adaptados al mercado europeo.

La confianza de los clientes está creciendo, gracias al buen desempeño de las unidades entregadas, la ampliación de la red técnica y el soporte postventa. Además, acciones como el SANY Europe Summit han reforzado la relación cliente-fabricante, consolidando a SANY como una alternativa real y competitiva frente a los fabricantes tradicionales en Europa.

Mov.- ¿Qué mercados europeos están mostrando mayor crecimiento en demanda de grúas SANY?

Tengo suerte, pues son principalmente los mercados que estoy gestionando: España, Portugal e Italia.

Mov.- ¿Qué tipo de grúa (todo terreno, sobre camión, sobre cadenas...) está teniendo más aceptación en Europa?

Depende del mercado; cada país tiene sus propias preferencias. En España, Portugal y Francia, las grúas todo terreno son, sin duda, las



más demandadas. En cambio, Italia, siendo un mercado más diverso, presenta una variedad de demandas que incluyen todos los tipos de grúas. En el norte de Europa, con Holanda y Suecia a la cabeza, la apuesta por los modelos eléctricos está siendo muy fuerte.

Mov.- ¿Cómo ha influido el contexto económico global en su estrategia para este año?

Como somos relativamente nuevos en el mercado europeo, y considerando nuestra cuota y resultados actuales, no creo que el contexto macroeconómico tenga un gran impacto para Sany Grúas. En esta etapa, lo más importante para nosotros es seguir nuestro ritmo, mejorar nuestros productos y servicios, y garantizar la satisfacción de nuestros clientes actuales.

Mov.- ¿Cómo valora la experiencia del viaje con los clientes españoles a la fábrica?

Fue un evento muy exitoso, y también una oportunidad para agradecer a cada cliente que nos ha elegido y confiado en nosotros.

Especialmente para aquellos clientes que visitaron China por primera vez, este viaje seguramente cambió exitosamente la impresión que tenían sobre el país. Como bien dijo nuestro director Xu Ming, los medios que consultamos a diario, como BBC o CNN, debido a sus intereses y beneficios, a menudo presentan una imagen distorsionada de China; una China “envuelta en una burbuja”.

Por ello, aprovecho para dar la bienvenida e invitar a más clientes españoles a visitar China, conocer nuestras fábricas y ser testigos directos del desarrollo actual del país.

Mov.- ¿Qué mejoras o innovaciones están trabajando actualmente en la división de grúas?

Siempre hemos estado comprometidos con el desarrollo de nuevas tecnologías y energías renovables. Gracias al enorme crecimiento del mercado chino de vehículos de nueva energía, probablemente hemos logrado cierto liderazgo en el segmento de grúas de energía renovable.

No en vano, de cara a los premios Movicarga de este año presentaremos nuestra candidatura con el modelo híbrido todoterreno de 250 toneladas de capacidad, el SAC2500E-PHEV. Además, el próximo año lanzaremos más modelos híbridos al mercado europeo.

Mov.- ¿Qué mensaje le gustaría transmitir a los clientes españoles que apuestan por la marca SANY?

¡Muchas gracias por vuestra confianza! Es una gran responsabilidad tanto para SANY como para mí. Como responsable de SANY Grúas en España, represento a SANY y nos comprometemos a ofrecer el mejor servicio posible, escuchando siempre todas vuestras opiniones y garantizando que habéis tomado la decisión correcta.



NUEVA GRÚA TODO TERRENO SAC1500E

Más potente, más segura, más eficiente.
Todo lo que necesitas, ahora mejorado.

Capacidad
máxima

150t

Longitud de
pluma

66m

Máxima
elevación

92m



- ✓ Motor Mercedes Benz
- ✓ Ejes Kessler con alta capacidad de carga
- ✓ Transmisión ZF Traxton



HEAVY EQUIPMENT IBERICA

Distribuidor Oficial de **SANY**® & **TS SCHEUERLE**

www.grupohei.com

info@grupohei.com | +34 663 96 31 07



ENTREVISTA

Javier Molinero

GRUPO HEI

Mov.- ¿Cómo valora la experiencia del viaje a China con los clientes españoles? ¿Qué objetivos se habían marcado y cuáles se han cumplido?

La experiencia ha sido muy positiva y enriquecedora, tanto a nivel técnico como relacional. El principal objetivo del viaje era acercar a nuestros clientes al corazón del fabricante, permitiéndoles conocer de primera mano las capacidades de producción, la innovación tecnológica y el compromiso de SANY con la calidad. Queríamos que pudieran ver con sus propios ojos cómo se fabrican las máquinas que representan su día a día.

Además, buscábamos fortalecer la confianza en la marca y generar un espacio de diálogo directo entre cliente y fabricante. Y en ese sentido, el viaje ha cumplido y superado nuestras expectativas. No solo se generaron conversaciones valiosas, sino que también se consolidaron relaciones clave para seguir creciendo juntos en el mercado español.

Mov.- ¿Qué tipo de feedback han transmitido los clientes después de visitar las fábricas de SANY?

El feedback ha sido muy positivo. Los clientes han valorado especialmente el alto nivel de automatización en las plantas, el orden en los procesos, y la calidad percibida en cada etapa de la fabricación. También destacaron el compromiso de SANY con la innovación, la sostenibilidad y la mejora continua.

Muchos nos comentaron que la visita les permitió entender el porqué de la robustez y fiabilidad de las máquinas que utilizamos en el mercado europeo. Para muchos fue un punto de inflexión: pasar de ver a SANY como una marca emergente a percibirla como un actor global con un futuro sólido. Sin duda, ha sido un paso clave para reforzar la confianza en el producto y en el proyecto conjunto que estamos construyendo.

Mov.- ¿Cuántas grúas SANY han vendido hasta la fecha en España?

Hasta la fecha hemos entregado 16 grúas, entre modelos todo terreno y de celosía sobre orugas.

Mov.- ¿Tienen más unidades ya comprometidas o en camino para los próximos meses?

Sí, tenemos 4 unidades comprometidas que se entregarán antes de fin de año. Ade-



más, actualmente disponemos en stock de tres modelos todoterreno telescópicos: SAC1200E, SAC1500E y SAC2500E, de 120, 150 y 250 toneladas respectivamente. A estos se sumarán en otoño los modelos SAC700E y SAC600E, de 70 y 60 toneladas.

Mov.- Han realizado además un Open Day con los modelos de 150 y 250 t, ¿qué nivel de interés está detectando por parte de los clientes españoles, especialmente en los modelos SAC1500 y SAC2500?

Estamos muy satisfechos con las jornadas de puertas abiertas celebradas este año. En marzo presentamos el modelo SAC700E junto al ya conocido SAC600E, y recientemente hemos presentado el SAC1500E junto al también ya conocido SAC2500E. En ambos casos, la acogida ha sido excelente. Notamos un interés creciente por la marca y las sensaciones que recibimos por parte de los clientes al probar los equipos son muy positivas.

Mov.- ¿Qué modelos de grúas están actualmente homologados para operar en el mercado español?

Actualmente contamos con un amplio abani-

co de modelos homologados, y cada año SANY sigue ampliando su oferta. Aquí el listado actualizado:

MODELO	CAPACIDAD	MOTORIZACIÓN
GRÚAS TODO TERRENO		
SAC600E	60 t	Diésel
SAC700E	70 t	Diésel
SAC1200E	120t	Diésel
SAC1500E	150 t	Diésel
SAC2500E	250 t	Diésel
SAC2500E PHEV	250 t	Híbrida
GRÚAS DE CELOSÍA SOBRE ORUGAS		
SCE600A	60 t	Diésel
SCE1000A	100 t	Diésel
SCE1000A-EV	100 t	Eléctrica
SCE1350A	135 t	Diésel
SCE1350A-EV	135 t	Eléctrica
SCC2000A-EV	200 t	Eléctrica
SCE2800A	280 t	Diésel
SCC3200T	320 t	Diésel
SCE4000A-1	400 t	Diésel
SCE4800A	480 t	Diésel
SCE6000A	600 t	Diésel
SCE8000A	800 t	Diésel
SCE12500A	1250 t	Diésel
SCE2200A	2200 t	Diésel
GRÚAS TELESCÓPICAS SOBRE ORUGAS		
SCE400TB	40 t	Diésel
STB500T5-EV	50 t	Eléctrica
SCE600TB	60 t	Diésel
SCE800TB	80 t	Diésel
SCE800TB-EV	80 t	Eléctrica
SCE1000TB-EV	100 t	Eléctrica
SCE1500TB	150 t	Diésel
SCE1500TB-EV	150 t	Eléctrica
SCE2500TB	250 t	Diésel
GRÚAS PARA TERRENOS IRREGULARES		
SRE450	45 t	Diésel
SRE450N	45 t	Diésel
SRE650	65 t	Diésel
SRE900	90 t	Diésel
SRE1100	110 t	Diésel
SRE1300	130 t	Diésel
GRÚAS SOBRE CAMIÓN		
SPC500E	50 t	Diésel



Mov.- ¿Cómo valora la fiabilidad de los productos SANY tras las primeras entregas en España?

Estamos muy satisfechos con el rendimiento. Las primeras unidades que entregamos cumplen en breve dos años en operación y el desempeño ha sido excelente. Las incidencias han sido mínimas, y las que han surgido se han resuelto rápidamente gracias a nuestro servicio técnico y al respaldo total de SANY, que está disponible 24/7.

Mov.- ¿Cuáles son las características más valoradas por los clientes españoles en sus grúas?

Los clientes españoles valoran especialmente tres aspectos clave: la fiabilidad, la eficiencia operativa y la facilidad de mantenimiento. Buscan grúas que ofrezcan un alto rendimiento en obra, con ciclos de trabajo rápidos, buena capacidad de carga y estabilidad, pero sin comprometer la seguridad. Además, aprecian mucho la sencillez en el manejo, la tecnología intuitiva y la posibilidad de recibir un servicio postventa ágil y cercano. En ese sentido, los modelos de SANY están demostrando estar a la altura, combinando robustez estructural con avances tecnológicos que facilitan el trabajo diario del operador. También destacaría el buen equilibrio entre calidad y coste operativo, algo que se valora cada vez más en un entorno de alta competitividad.

Mov.- ¿Qué ventajas competitivas ofrece SANY respecto a otros fabricantes con más recorrido en el mercado español?

SANY está demostrando una capacidad industrial y una apuesta por la innovación realmente destacables. Es uno de los mayores fabricantes del mundo, con una fuerte inversión en digitalización, electrificación y mejora continua.

Ofrece una relación calidad-precio difícil de igualar, con componentes de primer nivel y gran adaptabilidad al mercado europeo. Además, desde Grupo HEI estamos construyendo una red de servicio sólida y cercana. SANY no es solo una alternativa: es una apuesta de futuro, fiable y estratégica.

Mov.- ¿Qué tipo de cliente está apostando por la marca: grandes empresas, alquiladores, autónomos...?

Tenemos una base de clientes muy diversa: grandes constructoras así como empresas de alquiler de maquinaria de distintos tamaños. A todos ellos agradecemos su confianza en HEI y SANY y reiteramos nuestro compromiso con ofrecer un servicio excelente y cercano.

Mov.- ¿Han reforzado el área de repuestos para poder responder con agilidad a las necesidades del parque en crecimiento?

Así es. Desde hace más de un año, SANY cuenta con un nuevo almacén de repuestos en Francia, que se suma al de Alemania. En HEI también hemos reforzado nuestro stock en Pinto (Madrid), revisándolo constantemente para asegurar la disponibilidad inmediata de las piezas más demandadas. Además, mantenemos una comunicación fluida con los almacenes europeos de SANY para optimizar la gestión de inventario.

Mov.- ¿Qué plazo de entrega estimado manejan actualmente para los modelos más demandados?

El plazo medio para las grúas todo terreno es de 6 meses, aunque en algunos casos hemos logrado entregas en 5 meses. Además, siempre intentamos mantener unidades en stock para entrega inmediata, lo que nos permite responder con mayor agilidad a las necesidades del mercado.

Mov.- ¿Cómo está organizada la red de asistencia técnica para el mercado español?

La asistencia técnica está coordinada desde nuestra sede en Madrid. Contamos con dos talleres móviles completamente equipados y un equipo técnico altamente cualificado. Además, técnicos de SANY con base en España nos apoyan a diario. Cada intervención es atendida conjuntamente por HEI y SANY, y disponemos de una línea de atención 24/7 para emergencias.

Mov.- ¿Tienen previsto ampliar su cobertura de servicio en otras zonas geográficas de España?

Actualmente damos cobertura en toda España, incluyendo los archipiélagos, y también a Portugal para los equipos de TII Scheuer-



le. Nuestra intención es seguir reforzando el equipo técnico y los recursos materiales a medida que el parque crezca. No descartamos abrir otro centro de servicio en el futuro, aunque eso forma parte de nuestro plan a medio plazo.

Mov.- ¿Qué importancia ha tenido este viaje para reforzar la confianza del cliente en la marca?

Ha sido fundamental. Agradecemos sinceramente a los clientes que dedicaron una semana para acompañarnos. Además, en esta ocasión, ha sido un evento especial, pues se trataba de una cumbre a nivel europeo donde han podido estar en contacto con otros clientes e intercambiar sus experiencias con la marca. Además, han tenido la oportunidad de conocer a los máximos responsables de SANY, conversar con ellos y conocer de primera mano los objetivos de la compañía y todos los recursos que se dedican para alcanzarlos. La verdad que ha sido una experiencia espectacular y me consta que todos nuestros clientes la han disfrutado al máximo.

Mov.- ¿Qué destacaría de las fábricas que visitaron en cuanto a tecnología, procesos o dimensión?

Juegan en otra liga. Las fábricas impresionan por su escala, nivel de automatización y organización. Me gustaría destacar también la implicación del equipo humano: cada departamento se involucra activamente para conocer el feedback que traemos del mercado europeo. Es impresionante ver cómo SANY adapta procesos en cuestión de días para incorporar mejoras basadas en la experiencia real de los usuarios.

Mov.- ¿Cree que este tipo de iniciativas ayudan a romper posibles prejuicios sobre los fabricantes asiáticos?

Sin duda. La imagen anticuada de “la China industrial” ya no se corresponde con la realidad. Hoy estamos ante un gigante tecnológico, con ambición global, innovación de primer nivel y una ejecución impecable. Todos los clientes que han viajado con nosotros han regresado impresionados. Además, la hospitalidad, el cuidado por los detalles y el respeto por la tradición son valores que se perciben en cada visita.

Mov.- ¿Cuál es el mensaje que les gustaría transmitir a los clientes españoles que están considerando apostar por SANY?

Que no esperen más y se atrevan. El que siga pensando que SANY es una marca de segunda se está quedando atrás. Estamos hablando de uno de los fabricantes más potentes del mundo, con una tecnología al nivel —o por encima— de cualquier otra marca del mercado.

Varios de nuestros clientes que ya han apostado por SANY han repetido. ¿Por qué? Porque el producto funciona, la relación calidad-precio es imbatible, y el res-

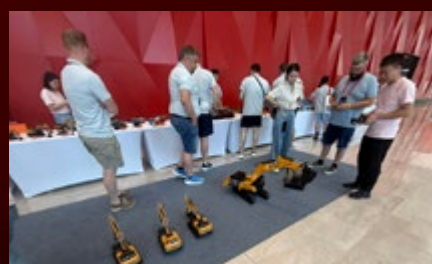
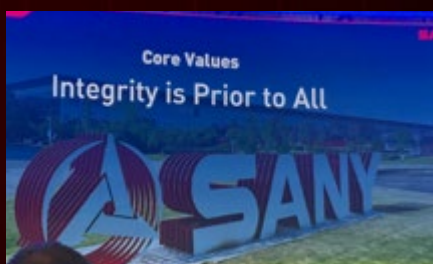
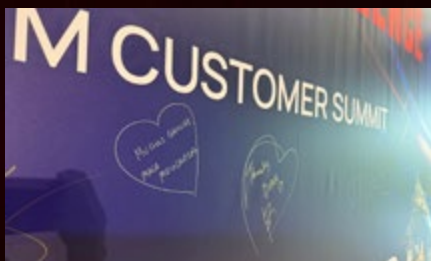
paldo técnico que ofrecemos desde HEI es total. Estamos preparados, tenemos stock, servicio técnico propio, recambios y compromiso.

Hoy, apostar por SANY no es arriesgar: es tomar ventaja. Y en un mercado tan competitivo como el nuestro, quedarse en lo de siempre es, muchas veces, perder oportunidades.

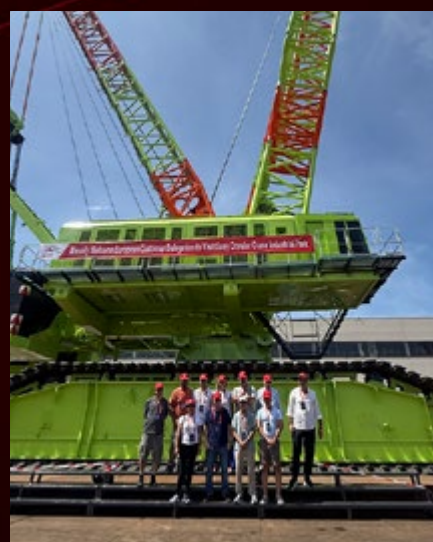




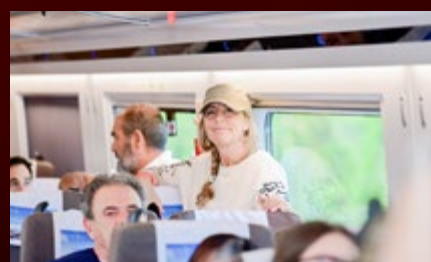












Grúa pick&carry híbrida: el nuevo desafío superado por JMG Cranes

JMG Cranes logra una nueva victoria, alcanzando un hito importante para muchos: el sector de la elevación, los operadores del sector y el medio ambiente.

¿DE QUÉ SE TRATA?

Tras la reciente presentación del prototipo de carretilla grúa con pila de combustible alimentada por hidrógeno, JMG Cranes lanza otra gran novedad: la grúa pick&carry híbrida MC 100 HYBRID.



CÓMO FUNCIONA LA PICK&CARRY HÍBRIDA MC100HYBRID

Este nuevo modelo pick&carry está equipado con un generador diésel a bordo que carga la batería de litio mientras la máquina está en funcionamiento. Puede utilizarse en 2 configuraciones:

- **FULL ELECTRIC:** alimentación completamente por batería (litio-ferrofosfato 83 V – 420 Ah)
- **DIESEL ON:** un generador a bordo alimenta los motores eléctricos (tracción delantera con 2 motores eléctricos AC 7,5 kW 80 V)

La configuración FULL ELECTRIC es ideal para trabajos en interiores. En este modo, no hay emisiones, ruido ni vibraciones y la autonomía garantizada es de 4 horas. En modo DIESEL ON, con el apoyo del generador, la autonomía se duplica.

Cuando la máquina no está en uso, puede recargarse de forma tradicional conectándola directamente a la red eléctrica.

EFICIENCIA Y SOSTENIBILIDAD

La grúa híbrida MC100HYBRID es sostenible en varios aspectos:

- Cero emisiones en el modo FULL ELECTRIC
- Reducción significativa de emisiones respecto a una máquina térmica en el modo DIESEL ON
- Cuando el generador está en funcionamiento para alimentar el motor eléctrico, la energía sobrante se aprovecha para RECARGAR LA BATERÍA

La reducción de emisiones y la menor contaminación acústica mejoran el confort de los operadores y minimizan las molestias en áreas sensibles.

CERO EMISIONES + DISEÑO COMPACTO = MÁXIMA VERSATILIDAD

Gracias a la alimentación híbrida, que elimina las emisiones en modo eléctrico y las reduce considerablemente en modo diésel, la MC100HY es adecuada tanto para ambientes interiores como exteriores. Pero no solo eso.

Su diseño compacto, en pleno estilo JMG Cranes, permite utilizar esta pick&carry en espacios reducidos y de difícil acceso. Además, la cómoda cabina integrada facilita los desplazamientos en áreas amplias.

DISEÑO COMPACTO, EN CIFRAS

- **Longitud:** 3.955 mm
- **Anchura:** 1.845 mm
- **Altura:** 1.970 mm
- **Peso total:** 10.800 kg
- **Neumáticos superelásticos:** 250x15/15" (4 delanteros y 2 traseros)
- **Ángulo de dirección:** -90°/+90°
- **Ángulo de inclinación:** +63°/-10°

SEGURIDAD Y ROBUSTEZ

- Sistema electrónico indicador de carga y limitador del momento de vuelco
- Freno de servicio: hidráulico con control por pedal
- Freno de estacionamiento y emergencia: hidráulico con control automático
- Fabricada en robusta chapa de acero de alta calidad, doblada y soldada

Opcionales disponibles

Otro elemento que hace a esta pick&carry altamente versátil es la amplia gama de opcionales: cabrestante hidráulico con extensión hidráulica o mecánica, prolonga mecánica; ruedas antihuella; radiocontrol; horquillas hidráulicas; versiones antideflagrantes e incluso color personalizado.

Para más detalles descarga la FICHA TÉCNICA: <https://www.jmgcranes.it/es/gruas/mc100hy/>

Por lo tanto, este pick & carry es adecuado para todo tipo de entornos y una amplia variedad de aplicaciones. Tanto en modo eléctrico como diésel, tiene una capacidad de elevación de hasta 10 000 kg.

Por lo tanto, se puede utilizar en numerosos sectores, entre ellos:

- Construcción: para la elevación y el transporte de materiales de construcción, elementos prefabricados y equipos en diversas obras.
- Industria: para el movimiento de maquinaria, componentes industriales o infraestructura subterránea.
- Eventos: para la preparación de eventos y otras operaciones logísticas durante eventos y demostraciones.

Con esta innovación, JMG Cranes no sólo responde proactivamente a las necesidades de un mercado que demanda soluciones cada vez más eficientes y versátiles, sino que se confirma como una empresa a la vanguardia en materia medioambiental.

Poniendo la tecnología al servicio de la sostenibilidad, con la grúa híbrida pick & carry MC100HY, la compañía demuestra cómo es posible combinar alto rendimiento y respeto por el medio ambiente, ofreciendo a los operadores del sector herramientas que mejoran las condiciones de trabajo y reducen el impacto ambiental, proyectándose hacia un futuro más limpio y productivo.



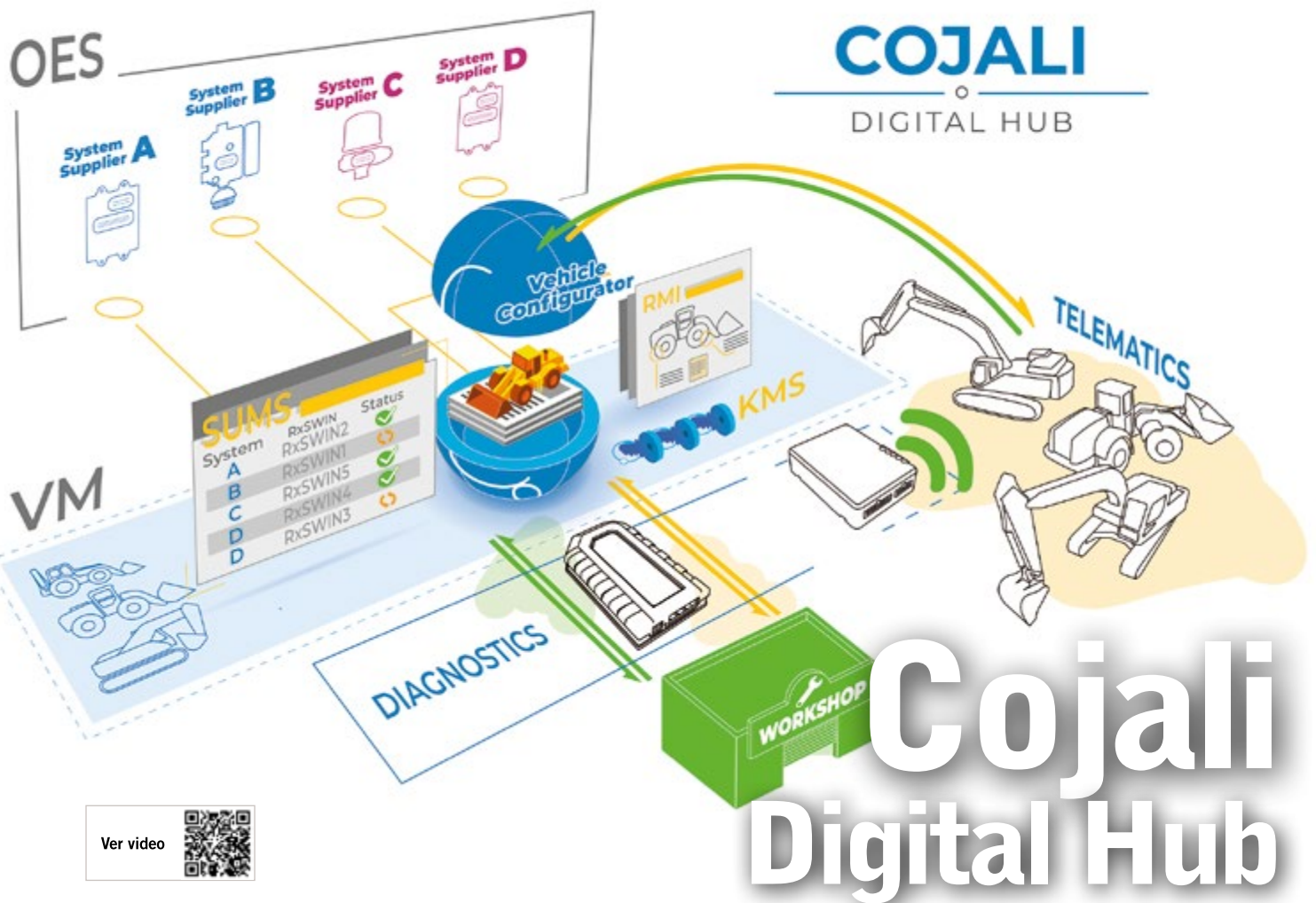


MC100HY

CAPACIDAD MÁX 10 TON

JMG Cranes S.p.A.

Via dell'Innovazione, 3 - 29010 - Sarmato (PC) - Italia t:+39 0523 8486 - info@jmgcranes.com - www.jmgcranes.com



Cojali impulsa la plataforma Cojali Digital Hub para dar una solución completa ante los retos de ciberseguridad

Cojali continúa innovando en el ámbito de la digitalización para fabricantes de vehículos industriales ante las nuevas regulaciones en materia de ciberseguridad con la plataforma Cojali Digital Hub.

Esta solución, que proporciona un sistema de gestión y actualización de software (SUMS) para dar cumplimiento a la normativa UNECE R156, ha evolucionado convirtiéndose en una herramienta clave para afrontar los retos tecnológicos y normativos del sector, facilitando una gestión integral, segura y eficiente durante todo el ciclo de vida de los vehículos industriales.

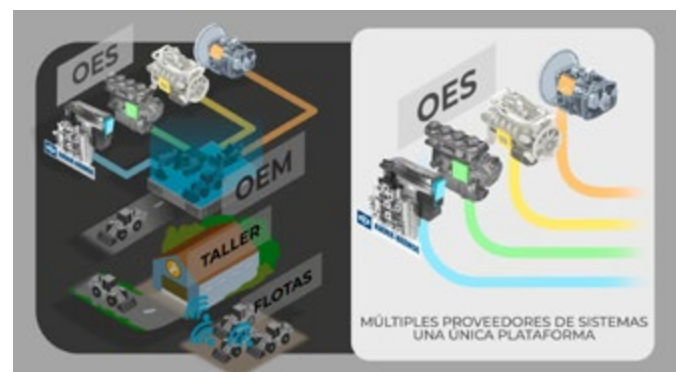
UNA PLATAFORMA EN CONSTANTE EVOLUCIÓN PARA UN SECTOR EN TRANSFORMACIÓN

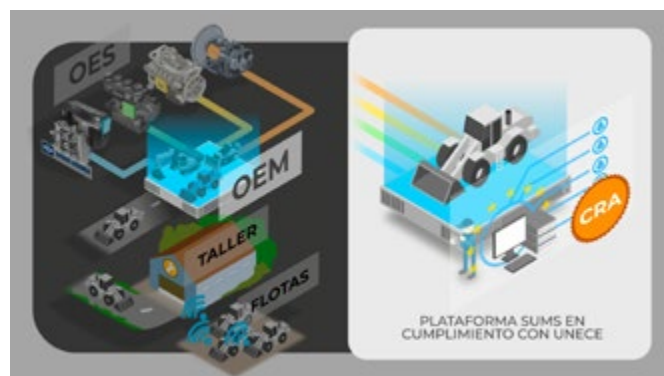
Ante la creciente necesidad de asegurar la ciberseguridad y trazabilidad en las actualizaciones de las unidades de control, Cojali ha apostado por una solución digital de fabricante a fabricante, agnóstica, modular y adaptable, capaz de integrarse con múltiples proveedores de componentes del sector mediante procesos automatizados y seguros. Cojali Digital Hub no solo cumple y simplifica el cumplimiento de las normativas vigentes, sino que además habilita un ecosistema de servicios con alto valor añadido generando nuevas oportunidades de negocio.

BENEFICIOS CLAVE PARA FABRICANTES Y USUARIOS

La plataforma Cojali Digital Hub ofrece ventajas competitivas tan-

gibles para los fabricantes, al permitir una gestión centralizada de los paquetes de actualización software desde la etapa de fabricación hasta las operaciones de postventa. Gracias a las actualizaciones remotas de software OTA y su integración con las soluciones de diagnóstico y conectividad, es posible aumentar la eficiencia de las operaciones del fabricante, mejorar la experiencia del cliente final y reforzar la fidelización en un entorno completamente ciberprotegido y propio del fabricante.





COLABORACIÓN ESTRATÉGICA CON KNORR-BREMSE

En esta nueva etapa, Knorr-Bremse desempeña un papel fundamental, al haber desarrollado la nueva plataforma SUMS (iTrailer) para sus sistemas montados en remolques, consolidando su compromiso con la innovación y el cumplimiento normativo. A través de su experiencia y liderazgo en sistemas de freno y tecnologías de seguridad, Knorr-Bremse aporta valor añadido al ecosistema digital de Cojali, asegurando que los fabricantes de vehículos puedan afrontar con garantías los desafíos de esta transformación digital. Esta colaboración potencia la integración de productos que no solo cumplen con las normativas

de ciberseguridad, sino que además están preparados para operar en un entorno conectado, inteligente y orientado al futuro.

UN FUTURO DIGITAL CONECTADO

Cojali Digital Hub permite la interoperabilidad con otras plataformas SUMS desarrolladas por fabricantes de sistemas (Tier-1) para permitir su integración con los fabricantes de vehículos. Representa una apuesta decidida por construir un ecosistema confiable, seguro y colaborativo ante las nuevas necesidades de la industria del vehículo comercial.

cojali
OEM SOLUTIONS

**COJALI
DIGITAL
HUB**

SOLUCIONES PARA
LOS FABRICANTES
ANTE LAS NUEVAS
NORMATIVAS DE
CIBERSEGURIDAD

CRA
2027

cojali.com
oem@cojali.com



Transgruma

Transgruma, S.A. continúa ampliando su increíble flota con la Palfinger PK 110002 SH

La empresa madrileña sigue confiando en PALFINGER para hacerse con las mejores grúas del mercado y alcanzar sus objetivos.

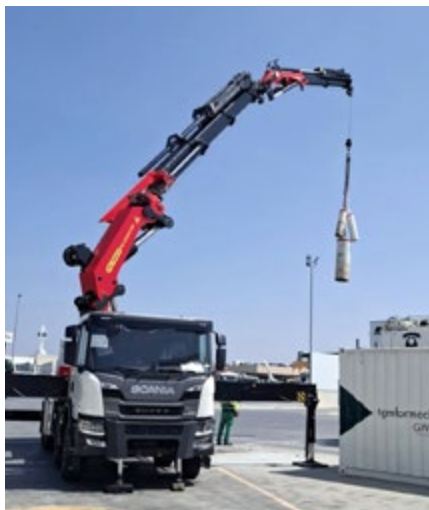
TRANSGRUMA, S.A. DESDE 1989

Transgruma, S.A. es una empresa familiar fundada el 1 de agosto de 1989 por Manuel Aguado García en Leganés (Madrid), que ha evolucionado de un modesto inicio con ocho vehículos a convertirse en uno de los líderes nacionales en alquiler de maquinaria para elevación y transporte especializado. Cuenta actualmente con una flota moderna de más de cien unidades, que incluye camiones grúa, grúas telescópicas autopropulsadas, autobombas de hormigón, minigrúas araña y plataformas elevadoras móvil sobre camión, con capacidades que alcanzan hasta 500 toneladas y alturas cercanas a los 90m.

Su catálogo también incluye transporte de maquinaria pesada y mercancías de gran volumen, abarcando sectores como la construcción, la industria, energía eólica y petroquímica con presencia en España, Francia y Portugal. La empresa destaca por su firme apuesta por la calidad, la innovación y la seguridad. Fue pionera en su sector al obtener en 2002 la certificación ISO 9001, avalada por ENAC, y mantiene una política continua de mejora que integra sistemas avanzados de limitación de carga, telemando y equipo técnico especializado.

PK 110002 SH

La PK 110002 SH con un espectacular montaje hecho sobre SCANIA G 500 LB8x4E, cuenta con 8 prolongas hidráulicas (G), Flyjib PJ170E con 6 prolongas hidráulicas adicionales, lo que le permite un alcance horizontal de 30,2 m y hasta 1280kg de carga. Además, lleva incorporado un cabrestante hidráulico 3.5t MFA instalado en el brazo principal y el mando Palcom P7.



Este potente conjunto de camión grúa, ha sido montado por el Centro de Montaje PALFINGER de Madrid. El carrozado estuvo a cargo de Hidromayoral S.L, concesionario oficial PALFINGER.

La PK 110002 SH, viene equipada con los siguientes sistemas de control y asistencia PALFINGER, lo que la convierte en una excelente herramienta de trabajo para los retos exigidos por TRANSGRUMA, S.A:

- **HPSC:** Máximo aprovechamiento del área de trabajo. La posición variable de gatos permite que el High Performance Stability Control System se use al máximo en potencia de trabajo. También puede emplearse la grúa en circunstancias de espacio limitado.
- **P-FOLD:** Sistema de asistencia de PALFINGER. Este convierte el plegado y desplegado el brazo articulado en una tarea fácil para el operario. El operador es guiado de forma clara y segura gracias a la navegación por intuitiva del control de mando PALCOM P7.
- **RTC:** El sistema RTC (dispositivo de tensado de cable) es un sistema automático que ayuda a plegar la grúa. Se activa y desactiva según sea necesario mediante el control de asistencia, incluido de serie.

LA PK 110002 SH CON UN ESPECTACULAR MONTAJE HECHO SOBRE SCANIA G 500 LB8X4E, CUENTA CON 8 PROLONGAS HIDRÁULICAS (G), FLY-JIB PJ170E CON 6 PROLONGAS HIDRÁULICAS ADICIONALES, LO QUE LE PERMITE UN ALCANCE HORIZONTAL DE 30,2 M Y HASTA 1280KG DE CARGA. ADEMÁS, LLEVA INCORPORADO UN CABRESTANTE HIDRÁULICO 3.5T MFA INSTALADO EN EL BRAZO PRINCIPAL Y EL MANDO PALCOM P7.



- **SRC:** El sistema SRC es la regulación sincrónica del cabrestante. Mantiene una distancia constante entre el cabezal de la polea y el bloque del gancho. Esta ventaja es especialmente útil en lo relativo a la facilidad de uso para el operador, además de mejorar en gran medida la eficacia de cualquier operación.
- **AOS:** El sistema patentado de SUSPENSIÓN DE OSCILACIÓN ACTIVA (AOS) de PALFINGER, amortigua el sistema de brazo de la grúa, compensando la vibración y los impactos, incluso tras una parada repentina de la función de elevación. El resultado es un aumento significativo de la seguridad en el funcionamiento de la grúa para el operador, las cargas y las áreas circundantes.
- **DPS-PLUS:** Funcionamiento eficiente de JIB. El Dual Power System, permite una amplia variedad de aplicaciones. De esta forma, puede trabajar con un mayor alcance, pudiendo hacer uso en todo momento del modo de carga pesada.



La entrega personalizada del camión equipado con grúa fue efectuada por David Ruiz, experto en calidad y entregas de Palfinger Ibérica. Esta entrega incluyó un programa de capacitación y adaptación para el cliente y sus operadores, asegurando un conocimiento profundo del equipo.

Durante este proceso, un especialista de PALFINGER detalla exhaustivamente las funcionalidades de la grúa, instruyendo sobre su operación óptima para maximizar su rendimiento y utilidad. Además, se enfatiza la relevancia de realizar una Revisión Anual de la grúa en centros certificados por la Red PALFINGER en España.

PALFINGER Ibérica agradece a Transgruma, S.A. la confianza depositada en la marca. A continuación, algunas imágenes de los primeros trabajos la nueva PK 110002 SH PALFINGER. ¡Larga vida a esta gran máquina!

Derichebourg España SAU incorpora 3 nuevos equipos a su flota

Los conjuntos están equipados con un polibrazo HT26 SLD 5 y una EPSILON Q170Z TR.

DERICHEBOURG ESPAÑA SAU

Derichebourg España, S.A.U. es la filial española del Grupo Derichebourg Environnement, una multinacional francesa especializada en servicios a empresas y al medio ambiente en más de 13 países. En España, el grupo está dedicado a la gestión integral de residuos industriales y urbanos, centrándose principalmente en la recogida, clasificación, reciclaje y valorización de metales ferrosos y no ferrosos, así como de aparatos eléctricos, baterías y vehículos fuera de uso. Esta labor se lleva a cabo mediante una red de centros autorizados que cubren desde la recepción de residuos hasta su procesamiento y transporte, transformando el material recuperado en materias primas listas para reutilizar.

Derichebourg España ofrece también servicios especializados como descontaminación de vehículos al final de su vida útil (ELV), tratamiento de RAEE (residuos de aparatos eléctricos y electrónicos), reciclaje de baterías y cables, y desguace industrial. Estas actividades se combinan con la operación de centros fragmentadores y plantas de fragmentación que permiten recuperar materiales como aluminio, cobre, acero inoxidable y zinc de alta calidad. Su implantación nacional, con sedes en provincias clave como Madrid, Barcelona, Valencia y Sevilla, le permite ofrecer cobertura y eficiencia logística en todo el territorio español.

EPSILON Q170Z TR

La potente EPSILON Q 170 Z 79 TR ofrece una capacidad operativa sobresaliente, situándose en el segmento alto de la gama Q-Series con un momento de carga de 156 kNm a un alcance máximo de 7,9 m, y una capacidad máxima de carga de 2,21 t a 7 m. Este modelo, diseñado específicamente para aplicaciones exigentes en manejo de reciclaje, integra una geometría optimizada que mejora la operatividad en instalaciones sobre chasis portacontenedores y basculantes tipo polibrazos.

Con dos circuitos de control hidráulico para maniobras precisas y una estructura robusta, el Q 170 Z 79 TR combina rendimiento, compacidad y fiabilidad, lo que lo convierte en una opción muy sólida para tareas exigentes en entornos industriales.

POLIBRAZO HT 26 SLD 5

El Polibrazo Palfinger HT 26 SLD 5 es una solución telescópica diseñada para contenedores de transporte pesado. Con una



capacidad de carga de aproximadamente 260 kN, está pensado para vehículos de hasta 41 toneladas y 4 ejes, lo que lo posiciona como un referente de potencia en la gama SLD de Palfinger.

Este modelo combina un diseño ligero con máximo rendimiento, ofreciendo gran flexibilidad para manipular contenedores de diferentes longitudes gracias a su brazo telescópico sin articulación adicional, ideal para líneas estándar de longitud variable.

Su estructura robusta asegura una elevada vida útil, mientras que su configuración sólida y capacidad para operar en entornos exigentes lo convierten en una inversión fiable y eficiente para aplicaciones de construcción, reciclaje o transporte pesado de materiales.

Dos de estos potentes conjuntos han sido montados y carrozados por el Concesionario Oficial PALFINGER, Basculantes Alonso S.L. El tercero ha sido montado y carrozado por PALFINGER LEVANTE.

La entrega personalizada del camión equipado con grúa en las instalaciones de Derichebourg España SAU fue efectuada por Julián Gómez, comercial de producto de Palfinger Ibérica y por Karina Raudry, experta en productos de postventa de Palfinger Ibérica. Esta entrega incluyó un programa de capacitación y adaptación para el cliente y sus operadores, asegurando un conocimiento profundo del equipo. Durante este proceso, un

especialista de PALFINGER detalla exhaustivamente las funcionalidades de la grúa, instruyendo sobre su operación óptima para maximizar su rendimiento y utilidad. Además, se enfatiza la relevancia de realizar una Revisión Anual de la grúa en centros certificados por la Red PALFINGER en España.

PALFINGER Ibérica agradece a Derichebourg España SAU la confianza depositada en la marca. A continuación, algunas imágenes de los primeros trabajos de los nuevos equipos PALFINGER. ¡Larga vida a estas grandes máquinas!



Comienzan los trabajos para la nueva guía de mantenimiento de poleas para grúas móviles

Han comenzado los trabajos para la publicación de una nueva guía de buenas prácticas centrada en el uso, la inspección y el mantenimiento seguros de las poleas utilizadas en grúas móviles.

El proyecto ha sido impulsado por ESTA, en colaboración con la FEM (Asociación Europea de Fabricantes de Equipos de Elevación), y está siendo desarrollado por los mismos tres expertos que elaboraron recientemente la guía sobre cajas de cambio de los cabrestantes, también publicada por ESTA.

La iniciativa surge tras recibir diversos informes de miembros de ESTA manifestando su preocupación por cuestiones relacionadas con las poleas, que consideran necesarias analizar en profundidad. La inspección efectiva de estas piezas ha sido históricamente compleja, especialmente en proyectos de gran envergadura en los que las grúas permanecen en uso durante largos periodos sin pausas operativas.

El equipo de trabajo está formado por Klaus Meissner (ESTA), Gerrit van Hove (Sarens)

y Hermen Kamp (Mammoet). Su objetivo es reunir a los principales actores del sector para debatir los problemas y apor-



tar soluciones, incluyendo a fabricantes de poleas, cojinetes, fabricantes de grúas y usuarios finales. Una vez completada, la guía será publicada en la página web oficial de ESTA.

“El proyecto contará con la participación de todas las partes interesadas para abarcar todos los aspectos relacionados con el uso de poleas,” comenta Ton Klijn, director de ESTA.

Este nuevo documento aspira a convertirse en una referencia esencial para el sector, fomentando una mayor seguridad, eficiencia y estandarización en el mantenimiento de componentes críticos para la operación de grúas móviles en toda Europa.

La ESTA cuenta hoy en total con 113 miembros y simpatizantes de todas las categorías procedentes de 27 países.

OIL & STEEL

Elevando empresas al siguiente nivel

CMC en todo el mundo: todas las ferias en las que la marca estará presente hasta finales de 2025

2025 promete ser otro año lleno de eventos internacionales para CMC, cubriendo todos los rincones del planeta y cada sector clave para los fabricantes italianos: desde la elevación hasta la construcción, desde el paisajismo hasta el mantenimiento de infraestructuras eléctricas.



La presencia constante de CMC en ferias no solo es una oportunidad para mostrar sus productos, sino sobre todo para fortalecer el diálogo directo con clientes, socios y todos los operadores del sector a nivel global.

Aquí tienes la lista completa y actualizada de ferias en las que CMC participará de septiembre a diciembre de 2025. Cada una representa una oportunidad estratégica para mostrar la calidad y la innovación de sus plataformas aéreas, consolidar su presencia en el mercado global y recoger estímulos para el futuro.

PRÓXIMOS EVENTOS

GROUNDS FEST – 9-10 septiembre – Stoneleigh Park, Reino Unido. Evento anual dirigido a paisajistas profesionales británicos: jardineros, administraciones públicas, arquitectos paisajistas y empresas de mantenimiento de terrenos. Público objetivo: responsables de áreas verdes, diseñadores de paisajes, operadores de mantenimiento. Puntos fuertes: combinación de exposición interior, demostraciones al aire libre y contenidos formativos de alto nivel. Asistirá CMC United Kingdom, filial oficial de CMC en el Reino Unido.

BORN TO LIFT – Innovation Days – 10-11 septiembre – Hohenroda, Alemania. Stand CMC: 32, 33 + G5 Evento alemán especializado en tecnologías para trabajos en altura, organizado por una red sólida y con autoridad en el sector. Excelentes conexiones, espíritu técnico y networking de alto nivel. Asistirá CMC Germany, filial oficial de CMC en Alemania.

MATEXPO – 10-14 septiembre – Bélgica. Stand CMC: B59 Una de las ferias de construcción más antiguas de Europa. Ubicación estratégica entre mercados clave como Benelux, Francia y Alemania. Enfoque: maquinaria de construcción, equipos, materiales innovadores. Público: fabricantes, operadores de construcción, empresas de alquiler, profesionales y entusiastas del sector.

VERTIKAL DAYS – 10-11 septiembre – Newark Showground, Reino Unido. Stand CMC: 401 – 402 Exposición imprescindible para quienes trabajan en el sector de la elevación. CMC confirma su presencia en esta feria tradicional del mercado europeo, una oportunidad crucial para encontrarse con usuarios finales británicos.

NORDBAU – 10-14 septiembre – Neumünster, Alemania. Stand CMC: W126 Más de 50.000 visitantes y cientos de expositores cada año. La feria más importante de la región del Mar Báltico. Punto de encuentro para profesionales de la construcción y usuarios finales, con numerosos seminarios reconocidos académicamente.

JDL EXPO – 17-19 septiembre – Beaune, Francia. Stand CMC: D49 Feria dinámica que abarca equipos, digitalización, IA, manipulación y transporte excepcional. CMC participa como presencia adicional en el mercado francés, al que ha accedido directamente gracias a su asociación con KLAAS ALL ROAD / AXEO. Público: empresas de alquiler, clientes finales, compañías energéticas, industria y logística pesada.

CMS BERLÍN – 23-26 septiembre – Berlín, Alemania. Stand CMC: 108, EXTERIOR La feria líder mundial en limpieza profesional y ges-

ción de instalaciones. CMC lleva más de cinco años sirviendo a esta industria en los países DACH con creciente éxito y numerosos casos de aplicación.

GIS – 25-27 septiembre – Piacenza, Italia. Stand CMC: L82-M108 El único evento italiano y el mayor de Europa dedicado a usuarios de grúas, plataformas aéreas, manipuladores telescópicos, carretillas elevadoras y maquinaria de manipulación industrial y portuaria.

THE UTILITY EXPO – 7-9 octubre – Louisville, Kentucky, EE.UU. Stand CMC: E-315 El mayor evento de Norteamérica dedicado a servicios públicos, infraestructuras y seguridad eléctrica. Programa formativo centrado en innovación, seguridad y fiabilidad. CMC y CMC NORTH AMERICA estarán presentes para encontrarse con usuarios finales del sector de gestión de instalaciones en EE. UU., donde CMC es líder en plataformas aéreas sobre orugas.

33º CONGRESO NACIONAL ASSODIMI – 16-17 octubre – Martina Franca (TA), Italia. Stand CMC: M3 Evento nacional profesional de alquiler organizado por Assodimi/Assonolo. Tema central: promover la innovación en el alquiler para generar valor. CMC estará presente con toda su red comercial en Italia como expositor (con los modelos CMC S23 y CMC S20) y patrocinador principal. CMC cree firmemente en ASSODIMI y ha sido miembro activo durante más de 10 años.

APEX ASIA – 28-31 octubre – Shanghái, China. La feria más importante de Asia para el sector de acceso aéreo. CMC estará presente con sus distribuidores en Asia.

ACCESS + HANDLING CONFEX – 29 octubre – Dubái, EAU. CMC presentará su modelo CMC S32 para “grandes operaciones”, con una altura de trabajo de 32 m y un alcance lateral de 16 m, ideal para los grandes proyectos de infraestructura en los países del Golfo. CMC es patrocinador Silver, con demostraciones en vivo y enfoque en soluciones de acceso y manipulación. Evento internacional para fabricantes, expertos y proveedores de Oriente Medio.

TCI Expo – 6-8 noviembre – St. Louis, EE. UU. Stand CMC: 921-1, 1303 El evento líder mundial en arboricultura profesional, con expositores y visitantes de todo el mundo. Imprescindible para quienes trabajan en el cuidado de árboles, mantenimiento de áreas verdes y seguridad. CMC estará presente como marca líder en el sector de la arboricultura en Norteamérica.

EXCON 2025 – 9-13 diciembre – Bangalore, India. La mayor exposición del sur de Asia para maquinaria de construcción y tecnologías industriales. Organizada por la Confederación de la Industria India (CII), con una participación internacional en constante crecimiento.

“¡Nos vemos en la feria! Ya sea construcción, mantenimiento de áreas verdes, limpieza industrial, infraestructuras o tecnologías digitales, CMC siempre está presente, al igual que su compromiso con la seguridad, versatilidad y fiabilidad en cada contexto operativo”, añaden desde CMC.



ORMIG S.p.A. Piazzale Ormig 1 Ovada (AL) ITALY
Tel. +39 0143.800511 | E-mail: mktg@ormigspa.com
www.ormig.com



Transgrúas entrega una grúa Maxilift ML230 con montaje exclusivo

El compromiso con la eficiencia, la adaptación técnica y la innovación ha vuelto a ser protagonista gracias a Transgrúas, que ha realizado una entrega singular desde su delegación de Vitoria. La empresa ha equipado una carretilla elevadora con una grúa Maxilift ML230, un montaje poco común en el sector, destinado a mejorar las labores de mantenimiento del cementerio municipal de Vitoria-Gasteiz.

Este proyecto ha sido solicitado directamente por el Ayuntamiento de Vitoria-Gasteiz, en busca de una solución versátil y compacta que se adapte a los espacios y necesidades específicas de este entorno tan particular. La grúa instalada combina potencia con precisión y maniobrabilidad:

- Sistema electro-hidráulico de 12V: ideal para entornos urbanos y operaciones silenciosas
- Capacidad de elevación de 2,3 toneladas, con un alcance de hasta 4,20 metros
- Rotación de 330°, facilitando el acceso en zonas difíciles

- Montaje sobre carretilla elevadora, una configuración poco habitual que aporta gran flexibilidad

Este tipo de instalación no solo destaca por su complejidad técnica, sino por ser un ejemplo claro del enfoque personalizado de Transgrúas ante cada reto logístico.



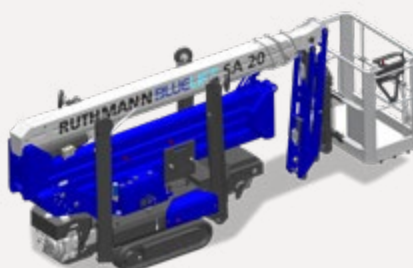
TIME Europe lanza la nueva Ruthmann Bluelift SA 20

La nueva RUTHMANN BLUELIFT SA 20 se presentó por primera vez en la feria bauma 2025 en Múnich. Con este nuevo modelo, TIME Europe amplía su gama de plataformas sobre orugas con una máquina especialmente compacta y potente que ofrece una altura de trabajo de 20 metros. El modelo, de desarrollo reciente, despertó un gran interés durante su estreno en la feria.

La primera unidad de serie —pintada en un llamativo color amarillo— fue entregada directamente tras el evento a la empresa italiana de alquiler de plataformas Nolo Rico. Otras unidades ya se encuentran en proceso de fabricación. Gracias a una planificación anticipada, las primeras máquinas estarán disponibles a corto plazo, en julio y agosto, evitando así largos tiempos de espera.

La BLUELIFT SA 20 destaca por su alcance lateral de hasta 10,60 metros, una capacidad de carga en cesta de 250 kg y un ancho de chasis de tan solo 80 cm. Su sistema de estabilización compacto y su intuitivo concepto de manejo la convierten en la solución ideal

para trabajos en espacios reducidos y terrenos de difícil acceso.



Potencia, control y versatilidad en cualquier terreno: la gama TH de Magni en acción

Fiabilidad, adaptabilidad y alto rendimiento: la gama TH de Magni está lista para enfrentarse incluso a las condiciones más exigentes, incluyendo terrenos difíciles.

Sus características técnicas —desde su corta distancia entre ejes y su robusto brazo telescópico hasta sus sistemas de control inteligentes— los hacen ideales para entornos hostiles, donde la precisión y la maniobrabilidad marcan la diferencia.

¿UN EJEMPLO CONCRETO?

Los manipuladores telescópicos fijos TH de Magni demostraron recientemente su eficacia y alto rendimiento en una pista de motocross.

Gracias a su chasis compacto, excelente maniobrabilidad y gran capacidad de carga incluso circulando sobre neumáticos, los modelos TH han demostrado ser ágiles y seguros incluso en las condiciones más difíciles.

El sistema Magni Combi Touch (MCTS), el innovador Diagrama de Carga en Vivo (Load Live Diagram) y las funciones de Elevación Vertical y Posicionamiento Horizontal permiten un funcionamiento rápido, intuitivo y bajo control preciso.

DISEÑADOS PARA TODO TIPO DE APLICACIONES

Desde la construcción hasta usos especiales, la gama TH ha demostrado su versatilidad operativa incluso fuera de los sitios de obra convencionales, y su capacidad para satisfacer las necesidades de cualquier profesional que trabaje en condiciones desafiantes.





Gets you there.



LIGHT IN EVERY WAY



NOOTEBOOM PRESENTA EL NEW EURO-PX3
la próxima generación de góndolas de cama baja rebajadas

WWW.NOOTEBOOM.COM



LoxamHune, Cáritas y Apecco clausuran un curso de formación en Arteixo para contribuir a la inserción laboral

LoxamHune, primer alquilador europeo de maquinaria, Cáritas Interparroquial de A Coruña y la Asociación Provincial de empresarios de la construcción de Coruña (APECCO) han clausurado hoy el Curso de Operador de Vehículos y Maquinaria de Construcción 2025 en las instalaciones de la empresa Talleres Hércules ubicadas en Arteixo. La iniciativa tiene como objetivo fomentar la inserción laboral de personas en riesgo de exclusión.

La colaboración con Cáritas y APECCO, renovada por décimo año consecutivo, ha permitido hasta ahora formar a 215 personas en oficios de la construcción, con un elevado índice de inserción laboral. Además de LoxamHune, empresas como Rilo Maquinaria o Vázquez y Reino han facilitado desinteresadamente maquinaria, consumibles y personal formador.

Para este fin, LoxamHune, junto a otros agentes del sector de la construcción, ha cedido dos unidades de excavadoras modelo EZ36 de Wacker Neuson y un dumper modelo D100AHG de AUSA.

La excavadora Wacker Neuson es una miniexcavadora eficiente, segura y versátil, ideal para trabajos en espacios reducidos. Su diseño sin voladizo y el sistema VDS maximizan productividad y maniobrabilidad. La cabina ofrece un entorno cómodo, ergonómico y bien equipado para jornadas largas.

ITINERARIOS ADAPTADOS A LAS NECESIDADES DEL MERCADO Y DE LAS PERSONAS

El curso, iniciado el pasado 3 de junio, incluye 352 horas de formación, de las cuales 60 se desarrollan en maquinaria y vehículos de construcción en Talleres Hércules. El itinerario se completa con un módulo práctico de albañilería, prevención de riesgos laborales con 80 horas de prácticas no laborales en empresas asociadas a APECCO.

Actualmente participan diez personas que se espera puedan integrarse en el mercado laboral una vez finalizado el curso. En la anterior edición todos los alumnos consiguieron un empleo. A lo largo de las cuatro ediciones, dos mujeres han participado en este itinerario y ambas están trabajando en el sector, lo que refleja también el compromiso con la igualdad de oportunidades.

El presidente de APECCO, Diego Vázquez Reino, destacó que “los empresarios del sector están comprometidos con abrir oportunidades reales para quienes más lo necesitan. Esta colaboración demuestra que la formación puede ser también una vía de cohesión social”.



Este curso forma parte de la oferta del Centro de Formación y Empleo Violetas, desde donde Cáritas A Coruña articula su acción formativa y de inserción sociolaboral adaptada a las demandas reales del mercado y al perfil de las personas atendidas.

Casi 500 personas participaron en los servicios de formación y empleo de Cáritas en A Coruña durante 2024 con casi 200 inserciones laborales. En el área de edificación y obra, se programan cursos de reformas y revestimientos de interiores y de operador u operadora de vehículos y maquinaria de construcción.

El perfil del alumnado es mayoritariamente femenino con un 70 por ciento de mujeres y un 30 por ciento de hombres. El 90 por ciento son personas migrantes procedentes de países como Venezuela, Perú, Colombia o Cuba y el 10 por ciento restante son de nacionalidad española.



El Centro Violetas, ejemplo de formación para la inserción



Carretillas diesel 4x4 y 4x2
Capacidad 2.500 Kg.
Motor DOOSAN fase V

CARRETILLA

FD25TT4 - FD25TT2

GAM lidera la llegada a España de XCMG, el gigante mundial de la maquinaria, con unas jornadas de presentación en todo el país

GAM abre las puertas de sus delegaciones para presentar, junto a clientes y profesionales del sector, la gama de maquinaria de elevación de XCMG, el mayor fabricante de maquinaria de China y tercero a nivel global.

La compañía multinacional española cotizada GAM, celebró durante este mes de julio tres jornadas en Sevilla, Asturias y Madrid.

El pasado miércoles, 9 de julio, en sus oficinas centrales en Asturias, se celebró la primera jornada de presentación de XCMG, su nuevo aliado estratégico en maquinaria de elevación. Un evento que reunió a más de 50 asistentes externos, empresas alquiladoras, clientes finales y colaboradores del sector, con el objetivo de dar a conocer el potencial de esta marca líder mundial.

El formato de la jornada, a la que acudió el equipo directivo de XCMG, combinó un desayuno de trabajo con una sesión informativa sobre la propuesta de valor de XCMG: quiénes son, qué los diferencia y por qué GAM ha apostado por incorporar estos equipos a su catálogo. XCMG es el fabricante de maquinaria de elevación número 1 de China, y el tercero a nivel mundial, con una facturación de 13.000 millones de euros y presencia en más de 190 países. Actualmente, es el cuarto fabricante global de maquinaria.

“XCMG nos ofrece lo que buscamos: volumen, calidad y una respuesta sólida en postventa. Nuestra línea roja es clara: todas las marcas que integramos deben garantizar un servicio postventa excelente. Así fidelizamos y damos un servicio transversal a todos nuestros clientes”, señala Pedro Muñoz, Head Manager de la marca XCMG en la Península Ibérica; quien añade que la apuesta constante por la innovación, la capacidad de producción y el desarrollo tecnológico convierten a la compañía XCMG en un socio estratégico fundamental para afrontar los retos del sector.

GAM, por su parte, ya ha adquirido un stock inicial de equipos y repuestos para asegurar una respuesta rápida en el mercado nacional. Además, XCMG ha reforzado este compromiso enviando stock adicional a los almacenes logísticos, subrayando la importancia de un servicio técnico ágil y eficiente como valor diferencial en el sector.

Tras el éxito de estas primeras jornadas, GAM y XCMG continuarán su gira de presentación en otras ubicaciones clave para la empresa asturiana, como Tarragona, Alicante, Lisboa y Oporto, con sesiones presenciales orientadas a clientes y profesionales del sector, en las que se mostrarán las capacidades y ventajas competitivas del catálogo de elevación de XCMG.



Magni lanza soporte técnico mediante código QR

El fabricante italiano de manipuladores telescópicos Magni TH ha presentado Magni Assist, un sistema de soporte técnico basado en códigos QR.

Cada máquina Magni que se envía incorpora una pegatina única con un código QR ubicada en la cabina, la cual se activa antes del envío. Este código está vinculado específicamente al número de serie de la máquina y permite acceder a información personalizada para esa unidad en particular.



Al escanear el código QR con un smartphone o una tablet, el usuario accede a la ficha técnica de la máquina, a vídeos tutoriales específicos que cubren desde las instrucciones de operación hasta inspecciones diarias y tareas de mantenimiento, así como a los manuales digitales del modelo, listas de verificación de operación rutinaria e información de seguridad. El sistema ofrece recursos actualizados sin necesidad de descargar aplicaciones adicionales ni instalar software.

EURO AUCTIONS

Ofertas online
certificadas



Próximamente en Zaragoza, subasta en España

26 y 27 de agosto de 2025 a las 8:30am

Camino Azarbe 14, 50800 Zuera, Zaragoza, España



No usado 2025 CAT 424
- elección



2011 Takeuchi TB1140
- elección



2010 CAT 908H
- elección



2018 Manitou MT1335



2014 Hamm H11IX

Tenemos una audiencia internacional como ningún otro subastador - consigne sus equipos ahora:

Paolo Alecci (ES) +34 6182 848 08

Ernesto Anton (ES) +34 6177 358 44

Cédric Mérot (FR) +33 7888 158 63

Pedro de Pablo (ES) +34 6337 299 70

Kevin Gilbert (FR) +33 7821 417 50

Oficina de Zaragoza (ES) +34 8766 700 33

www.euroauctions.com

BHIOR amplía sus servicios: soluciones flexibles para cada cliente

En BHIOR entienden que cada empresa tiene necesidades distintas y que la flexibilidad es clave a la hora de renovar o ampliar equipos de limpieza industrial. Por eso, además de su gama de maquinaria profesional, ofrecen servicios diseñados para facilitar la toma de decisiones, reducir costes y adaptarse a tus condiciones reales de trabajo.



Entre las opciones disponibles, destacan:

COMPRA CON ASESORAMIENTO PERSONALIZADO

Te ayudan a elegir la barredora o fregadora ideal según tus instalaciones, tipo de suciedad y frecuencia de uso.

ALQUILER FLEXIBLE, HASTA 5 AÑOS

Disponen de planes de alquiler a medio y largo plazo, con opciones que incluyen mantenimiento y asistencia técnica. Perfecto para empresas que quieren equipos siempre operativos sin asumir la propiedad.

RENTING SIN PREOCUPACIONES

Una solución “todo incluido”: maquinaria, mantenimiento y soporte. Tú te centras en limpiar; Bhior se nos encarga del resto.

FINANCIACIÓN SIN INTERESES

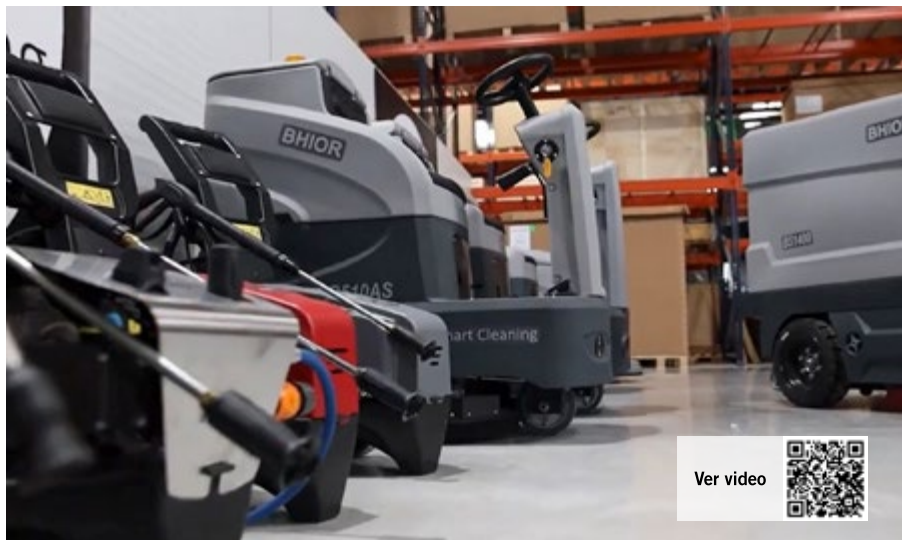
Te ayudan a renovar tu maquinaria sin que el coste inicial sea una barrera. Financiación adaptada y sin intereses.

PLAN RENOVE

¿Tienes una máquina antigua o con problemas? Pueden aceptarla como parte del pago para facilitar la renovación de tu flota.

El objetivo de BHIOR es claro: ofrecer soluciones eficientes, accesibles y adaptadas a cada cliente, con la máxima confianza y sin complicaciones.

Más información en www.bhior.com
comercial@bhior.com | +34 868 994 367



Ver video



JLG designa a Deutz Spain como su Servicio Técnico Autorizado en España

A partir del 7 de julio, DEUTZ España se convierte en servicio técnico oficial de JLG en España, ofreciendo servicios de mantenimiento y reparación de maquinaria JLG en todo el territorio nacional con atención especializada y recambios originales.

JLG EMEA BV, responsable de la venta y servicio de maquinaria JLG en Europa, Oriente Medio y África (uno de los principales fabricantes mundiales de plataformas aéreas y manipuladores telescópicos), ha firmado un acuerdo estratégico con DEUTZ España, nombrando a Deutz como socio clave para la gestión integral del servicio de equipos JLG en España.

Gracias a esta alianza, DEUTZ apoyará las operaciones de mantenimiento, reparación y posventa en España. Este acuerdo permitirá a JLG fortalecer su presencia en el mercado español, mejorar la eficiencia operativa y garantizar un servicio técnico más cercano, rápido y especializado a sus clientes, especialmente en zonas estratégicas donde DEUTZ SPAIN opera con sólidas capacidades locales.

Según David Courtin, Director General de Servicio de JLG EMEA, «Nos enorgullece asociarnos con DEUTZ España, una empresa premium que comparte nuestros valores de excelencia y orientación al cliente. Esto refleja nuestra ambición de ofrecer una experiencia

de servicio más rápida, cercana y especializada a nuestros clientes. Tanto JLG como DEUTZ son marcas premium en sus respectivos campos; compartimos un firme compromiso con la calidad, la fiabilidad y la satisfacción del cliente. Esta colaboración refuerza aún más nuestra red de servicio existente en España, ofreciendo una cobertura y una capacidad de respuesta aún mayores a sus clientes».

Por su parte, Isidoro de la Flor, Director de Ventas y Servicio de DEUTZ SPAIN, destacó: «Con este acuerdo, DEUTZ SPAIN continúa fortaleciendo el área de Servicio, y este acuerdo con JLG es un claro ejemplo de ello: una colaboración estratégica alineada con nuestra hoja de ruta Dual+ y, en particular, con nuestra estrategia corporativa de dar servicio no solo a los sistemas de accionamiento (Servicio de Motores Multimarca), sino también a toda la maquinaria suministrada por el fabricante. Esta es una gran oportunidad para consolidar nuestra presencia en el sector de equipos de elevación y aplicar toda nuestra experiencia técnica al servicio de los usuarios de JLG, posicionándonos como un



De izquierda a derecha: Isidoro de la Flor, director de Ventas y Servicio de Deutz Spain, y David Courtin, director general de Operaciones de Servicio de JLG EMEA.

servicio de alta calidad con repuestos originales y personal altamente cualificado».

La colaboración entre ambas empresas busca fortalecer el servicio de JLG en España, con una atención más eficiente, mayor disponibilidad de repuestos y un contacto técnico especializado para la maquinaria que utilizan. Todo esto contribuirá a reducir el tiempo de inactividad y optimizar el rendimiento, mejorando la satisfacción de usuarios y propietarios de flotas.

Si utiliza uno de estos,



necesita uno de estos.



La autoridad mundial en plataformas de trabajo en altura

Formación disponible en más de 10 idiomas.
Módulo de eLearning ya disponible.

IPAF, a través de sus centros de formación homologados, forma a más de 150.000 operadores cada año en el uso seguro y eficaz de las plataformas aéreas.

La tarjeta PAL de IPAF es la prueba de que ha cumplido con los requisitos legales en términos de formación, además de ser reconocida a nivel mundial como una capacitación de alta calidad y avalada por la mayoría de los fabricantes.

Encuentre su centro de formación más cercano en
www.ipaf.org/es

El programa de formación de IPAF está Certificado por TÜV Según la ISO 18878. Formación certificada conforme a la UNE 58923.



Ritchie Bros. se prepara para superseptiembre con un alto volumen de subastas, impulsado por un aumento del 21 % de la demanda

Ritchie Bros. lanza Superseptiembre 2025, un mes con un alto volumen de subastas programadas en un contexto de fuerte incremento de la demanda internacional de maquinaria y vehículos usados. Con más de 10 grandes eventos programados en Europa, Oriente Medio y Australia, se presenta como una oportunidad clave para comprar y vender equipos a gran escala.

Esta temporada toca pensar en grande: más subastas, más oportunidades y mayor alcance, especialmente tras una primera mitad del año especialmente activa. Ritchie Bros. ha observado un aumento interanual del 21% en compradores y del 19% en usuarios registrados para pujar a través de sus distintos canales de venta en las regiones EMEA y APAC. Estas cifras reflejan la confianza continua en el mercado de maquinaria usada.

Los países con mayores niveles de actividad internacional de pujas y compras son Australia, España, Francia, Italia y Alemania.

En el sector de la construcción, las categorías de equipos más vendidas fueron miniexcavadoras, plataformas elevadoras articuladas, excavadoras de cadenas, palas cargadoras y dúmperes articulados.

En el segmento del transporte, los equipos más vendidos fueron cabeceras tractoras de eje simple y tándem, remolques volquete, vehículos todoterreno (SUV) y pick-ups.

UNA OPORTUNIDAD IDEAL PARA VENDER

Superseptiembre es una campaña diseñada para conectar a vendedores con compradores en el momento adecuado. Con la demanda de equipos usados en aumento —reflejada en un incremento del 21 % en los registros de postores—, septiembre se presenta como una excelente oportunidad para sacar al mercado maquinaria pesada y vehículos usados.

Gracias a la red internacional de Ritchie Bros., los vendedores pueden beneficiarse de una gran visibilidad global y acceder a una base amplia y activa de compradores. La compañía ofrece opciones de venta flexibles, como las subastas sin precio de reserva y la plataforma de venta con precios negociados Marketplace-E, según las necesidades de cada cliente. Estos canales están pensados para ofrecer eficiencia, y los vendedores reciben el pago en un plazo de 21 días.

Huw Richards, Director de Operaciones del grupo Walters Group, comenta su experiencia: “Ritchie Bros. nos ofreció distintas plataformas y formas de llegar a los clientes a lo largo del año, más allá del formato tradicional de subasta única. Demostraron una clara comprensión de nuestras necesidades y nos propusieron una estrategia de subasta personalizada que se ajustaba perfectamente a lo que nosotros buscábamos.”

Samuel Mercer, CEO de Plantforce, destaca: “A la hora de elegir con quién trabajar, buscábamos una empresa con experiencia y que supiera ayudarnos, y hasta ahora Ritchie Bros. ha cumplido con ambas expectativas.”

MÁS OPCIONES PARA LOS COMPRADORES QUE QUIEREN “PENSAR EN GRANDE”

Septiembre llega con mucha actividad de las subastas en Ritchie Bros., y una oferta amplia y variada de equipos usados de los sectores de construcción, transporte y agricultura. Es un momento ideal para encontrar equipos, tanto para proyectos de fin de año como para planificaciones a largo plazo.

Los compradores pueden participar en subastas públicas programadas o explorar el inventario disponible en Marketplace-E, donde pueden adquirir di-



rectamente o hacer una oferta para comprar excavadoras, palas cargadoras, camiones dúmperes, plataformas elevadoras u otros equipos o vehículos.

Durante todo el proceso, los clientes cuentan con asistencia adicional, que incluye informes de inspección detallados y servicios opcionales, como transporte o apoyo para exportación internacional. Con equipos ubicados en diferentes partes del mundo y disponibles online, los compradores pueden encontrar lo que necesitan, cuando lo necesitan, y desde cualquier lugar.

Durante todo el proceso, los clientes cuentan con asistencia adicional, que incluye informes de inspección detallados y servicios opcionales, como transporte o apoyo para exportación internacional. Con equipos ubicados en diferentes partes del mundo y disponibles online, los compradores pueden encontrar lo que necesitan, cuando lo necesitan, y desde cualquier lugar.

“En Ritchie Bros. sabemos que comprar maquinaria agrícola es una inversión importante”, afirma Duncan Ainscough, Director Internacional de Ventas de Ritchie Bros. “Nuestro objetivo es ayudar a los clientes a tomar decisiones informadas, ofreciendo una amplia selección, información clara y asesoramiento de nuestros expertos, para que puedan comprar con total confianza”.

CALENDARIO DE SUBASTAS DE SUPERSEPTIEMBRE

¡Reserva las fechas! En las próximas semanas se celebrarán las siguientes subastas de Ritchie Bros.:

- Reino Unido e Irlanda – 13-14 Aug
- Subastas sin precios de reserva en Australia – 20-21 Aug
- Subasta nacional agrícola en Australia – 10 Sep
- Benelux – 16-17 Sep
- España (Ocaña) – 17-18 Sep
- Alemania (Meppen) – 18-19 Sep
- UAE (Dubai) – 22-23 Sep
- France – 23-25 Sep
- Reino Unido e Irlanda – 24-25 Sep
- Italia – 2-3 Oct

Marketplace-E – Disponible todo el año, 24/7

Para más información sobre cómo vender tus equipos con nosotros, rellena este formulario (<https://www.rbaction.es/selling/sell-now>) y el equipo comercial de Ritchie Bros se pondrá en contacto contigo. Para ver el inventario disponible, entra en [rbaction.es](https://www.rbaction.es)

Ruthmann presenta el nuevo Steiger® T 380 XS

Ruthmann ha presentado el nuevo STEIGER® T 380 XS, que hizo su estreno mundial en la feria bauma 2025 en Múnich, y ha causado una gran impresión. El nuevo modelo combina dimensiones compactas con un alcance excepcional y funciones prácticas.

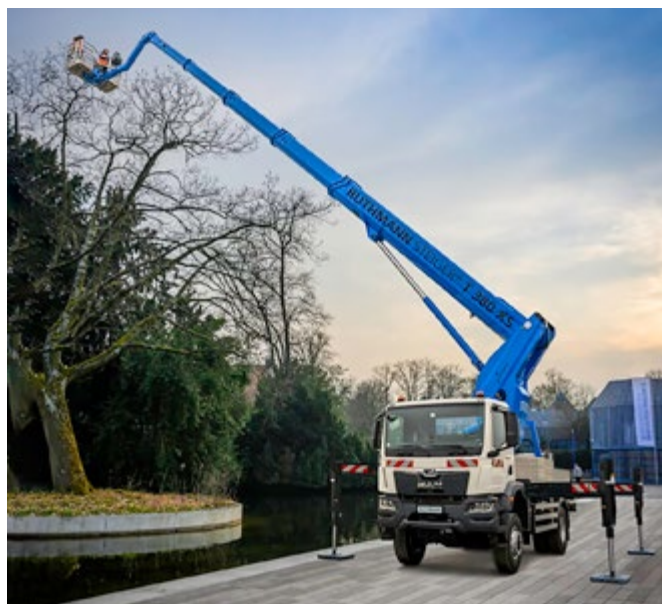
Desarrollado para aplicaciones exigentes en tecnología de acceso en altura, el T 380 XS establece nuevos estándares en su clase. Con una longitud de vehículo de solo 8,35 metros (para chasis 4x2), el T 380 XS es particularmente maniobrable y flexible, ideal para espacios confinados en áreas urbanas o en sitios de construcción de difícil acceso.

Al mismo tiempo, con el sistema de alcance dinámico (DRS) estándar, ofrece un alcance de hasta 8 metros más que las máquinas comparables, a una altura de trabajo de 32 metros. Otro punto destacado de la plataforma de trabajo montada en camión es la estructura de torre recién diseñada, que permite la carga cerca del suelo y el trabajo bajo el piso, lo que proporciona aún más posibilidades de aplicación.

VENTAJAS DEL NUEVO STEIGER® T 380 XS*

- **Xtra Corto*:** Solo 8,35 metros de longitud de vehículo (4x2)
- **Xtra Rendimiento*:** DRS estándar – hasta 8 metros más de alcance a 32 metros de altura de trabajo
- **Xtra Variable*:** Torre variable para carga cerca del suelo y trabajo bajo el piso

Después de su presentación exitosa en bauma, el STEIGER® T 380 XS se exhibirá en vivo en los Días de la Innovación en Hohenroda, Alemania.



FIABILIDAD, FUERZA Y ALTA TECNOLOGÍA RAISING THE STANDARDS

Platform Basket ofrece una gama inigualable de **plataformas aéreas** de trabajo, reconocidas a nivel mundial por su versatilidad, facilidad de uso y fiabilidad.

PLATFORM

B A S K E T

Via Montessori, 1 - 42028 Poggio (RE) Italy
Ph. +39 0522 967666 - Fax +39 0522 967667
E-mail: info@platformbasket.com

platformbasket.com

MADE IN ITALY



ENTREVISTA

Laurent Gicquel

Director de la línea de producto de manipuladores telescópicos en Bobcat

Manipuladores telescópicos Bobcat en Europa

En un contexto de transformación del sector de la maquinaria, Bobcat ofrece más de 30 modelos adaptados a las necesidades de construcción, agricultura, reciclaje y alquiler. En esta entrevista exclusiva, Laurent Gicquel, Director de la línea de manipuladores telescópicos para la región EMEA, habla sobre la estrategia de la marca: desde la apuesta por equipos compactos y versátiles como el TL25.60, hasta el impulso de soluciones sostenibles y digitalizadas.

Con una fuerte presencia en el mercado europeo, motores propios, tecnología inteligente como Machine IQ y T-OLED, y un enfoque claro en la comodidad del operador y la eficiencia energética, Bobcat demuestra que su visión va mucho más allá de fabricar máquinas: se trata de crear herramientas inteligentes que transforman la manera de trabajar.

Mov.- ¿Puede darnos una visión general de la gama actual de manipuladores telescópicos de Bobcat en la región EMEA?

Sr. Gicquel.- Bobcat es un fabricante full liner en el negocio de manipuladores telescópicos. Ofrecemos soluciones para aplicaciones de construcción con 8 modelos, desde 6 hasta 18 metros. También contamos con una gama de manipuladores rotativos desde



18 hasta 39 metros. Además, disponemos de manipuladores telescópicos específicos para agricultura que aportan el rendimiento y fiabilidad característicos de Bobcat al mundo

agrícola. Algunos modelos también están disponibles con el paquete waste expert, pensado para condiciones severas en plantas de reciclaje. En total, ofrecemos 34 modelos de manipuladores telescópicos.

Mov.- ¿Cuáles son los desarrollos o lanzamientos más recientes en su línea de manipuladores telescópicos?

Sr. Gicquel.- Hemos tenido un notable éxito con el reciente lanzamiento del modelo TL25.60, un manipulador supercompacto (1,84 m de ancho y 1,93 m de alto), con capacidad de 2,5 toneladas y una altura de elevación de 6 metros. A pesar de su tamaño, cuenta con la misma cabina espaciosa y cómoda que los modelos de mayor tamaño, lo que lo hace ideal para largas jornadas.

También hemos presentado el concepto TL25.60e, un modelo eléctrico aún en desarrollo. Igual que su homólogo diésel, el TL25.60e se ha diseñado para la versatilidad, con bajo nivel de ruido y cero emisiones, ideal para obras urbanas y espacios confinados.

Mov.- ¿Qué necesidades del mercado o comentarios llevaron a la creación de estos nuevos modelos?

Sr. Gicquel.- Las palabras clave han sido compacto y versátil. Esta máquina puede utilizar cerca de 90 accesorios diferentes, lo que permite su uso en múltiples aplicaciones. Nuestros clientes valoran mucho esa versatilidad y la facilidad de uso, que mejora notablemente la productividad.

Mov.- ¿Cómo han adaptado su gama para obras compactas y entornos urbanos?

Sr. Gicquel.- La maniobrabilidad es clave. No solo el tamaño de la máquina, sino también el



“

SEGUIMOS INVIRTIENDO EN SOLUCIONES DIÉSEL OPTIMIZADAS Y HEMOS HOMOLOGADO NUESTROS MOTORES PARA USO CON COMBUSTIBLES SINTÉTICOS TIPO HVO. NUESTRA VISIÓN ES OFRECER UNA GAMA CON SOLUCIONES ELÉCTRICAS, HÍBRIDAS, DE HIDRÓGENO Y DIÉSEL OPTIMIZADO PARA CUBRIR TODAS LAS NECESIDADES.

”

radio de giro reducido. Hemos trabajado en garantizar una visibilidad de 360° ya sea mediante visión directa o asistencia con cámara.

Mov.- ¿Qué motores utilizan actualmente sus manipuladores telescópicos?

Sr. Gicquel.- Usamos motores propios de Bobcat en todos nuestros manipuladores ofrecidos en Europa. Son desarrollados para Bobcat y fabricados por HDI (Hyundai). Nosotros y nuestros concesionarios tenemos capacidad completa para dar servicio a estos motores.

Mov.- ¿Están explorando alternativas al diésel como opciones híbridas o eléctricas?

Sr. Gicquel.- En Bobcat estamos reinventando la forma de trabajar, con foco en sostenibilidad y rendimiento. Ya tenemos vehículos electrificados en varias líneas como minicavadoras, carretillas, minicargadoras o cortacéspedes.

“

NUESTRA TECNOLOGÍA DE PANTALLA TRANSPARENTE OLED (T-OLED) DESARROLLADA CON LG Y BSI RESEARCH, PERMITE AL OPERADOR ACCEDER A FUNCIONES SIN QUITAR LA VISTA DEL ENTORNO, CON GRAN CLARIDAD Y CAPACIDAD PARA INTEGRAR FUTURAS FUNCIONES COMO SIMULACIONES DE REALIDAD VIRTUAL (VR) EN TIEMPO REAL.

”



En 2019 lanzamos la primera minicavadora eléctrica de 1 tonelada del mundo.

Además, trabajamos en la optimización energética de los equipos con soluciones como Stop & Start, modos ECO, mejoras hidráulicas, etc. Seguimos invirtiendo en solucio-

nes diésel optimizadas y hemos homologado nuestros motores para uso con combustibles sintéticos tipo HVO. Nuestra visión es ofrecer una gama con soluciones eléctricas, híbridas, de hidrógeno y diésel optimizado para cubrir todas las necesidades.

Mov.- ¿Qué innovaciones diferencian a los manipuladores Bobcat de otros en el mercado?

Sr. Gicquel.- La clave es la versatilidad. En el TL25.60, hemos ampliado el abanico de oportunidades para nuestros clientes con la gama más amplia de implementos aprobados del mercado, casi 90 accesorios. Esto permite trabajar en construcción, paisajismo, agricultura, manipulación de materiales o incluso en nieve.

Mov.- ¿Qué tecnologías digitales están integrando para mejorar la experiencia del operador?

Sr. Gicquel.- Las máquinas deben hacer más con menos. Estamos integrando funciones semiautónomas, operación remota y diagnóstico en tiempo real. Bobcat está evolucionando de fabricante de equipos compactos a líder tecnológico.

Por ejemplo, nuestra tecnología de pantalla transparente OLED (T-OLED) desarrollada con LG y BSI Research, permite al operador acceder a funciones sin quitar la vista del entorno, con gran claridad y capacidad para integrar futuras funciones como simulaciones de realidad virtual (VR) en tiempo real.

Además, soluciones como Machine IQ y Max-Control (operación remota) ya están transformando obras en todo el mundo.

Mov.- ¿Cuáles son los principales sistemas de seguridad incluidos en sus manipuladores?

Sr. Gicquel.- Lo más importante es nuestro sistema de control del momento de carga, que monitoriza en todo momento la estabilidad de la máquina e impide movimientos que puedan comprometerla. Es un equipamiento de serie en todos nuestros manipuladores.

Mov.- ¿Cómo garantizan visibilidad y confort para el operador?

Sr. Gicquel.- Diseñamos pensando siempre en la visibilidad 360° desde la cabina. Contamos con capó bajo, cilindro de extensión integrado en la pluma y acristalamiento panorámico. Además, ofrecemos cámaras para asistir especialmente en la visión trasera.

“

USAMOS MOTORES PROPIOS DE BOBCAT EN TODOS NUESTROS MANIPULADORES OFRECIDOS EN EUROPA. SON DESARROLLADOS PARA BOBCAT Y FABRICADOS POR HDI (HYUNDAI)

”



“

HEMOS TRABAJADO
EN GARANTIZAR UNA
VISIBILIDAD DE 360° YA SEA
MEDIANTE VISIÓN DIRECTA
O ASISTENCIA CON CÁMARA.

”

Mov.- ¿Han implementado funciones automatizadas o de asistencia al conductor?

Sr. Gicquel.- Por supuesto. En los modelos V-Drive hemos incorporado control de cruce-ro y limitador de velocidad, igual que en los coches. También la tecnología ECO-ride, que ajusta automáticamente la velocidad del motor a la demanda, para ahorrar combustible y mejorar el confort.

Tenemos funciones como retorno al suelo automático, retractado automático de la pluma o limitador de altura de elevación para entornos interiores. Todo orientado a mejorar comodidad, productividad y tranquilidad.

Mov.- ¿Cómo ve la situación actual del mercado de manipuladores telescópicos en Europa?

Sr. Gicquel.- El mercado está algo a la baja tras dos años en máximos. Estimamos un descenso del 5 al 10% respecto al año pasado, pero sigue siendo sólido en los segmentos clave: construcción, alquiler y agricultura.

Mov.- ¿Cómo ha evolucionado la demanda en los últimos años según sectores?

Sr. Gicquel.- Hemos visto un crecimiento importante en el segmento compacto, que res-



ponde a la demanda de trabajar en espacios reducidos.

Mov.- ¿Qué factores son clave hoy para la decisión de compra en la región EMEA?

Sr. Gicquel.- Nuestros manipuladores son reconocidos por su facilidad de uso, productividad y fiabilidad. Además, ofrecemos 3 años de garantía estándar y contamos con una red de distribuidores profesional y capacitada, que puede mantener toda la máquina, incluido el motor.

Mov.- ¿Qué retos principales prevé para este año en el segmento?

Sr. Gicquel.- La incertidumbre es la palabra clave hoy día. Los aranceles, los conflictos geopolíticos... Es difícil prever. Por eso, nos centramos en lo que sí podemos controlar.

Mov.- Por último, ¿cuál es su visión a largo plazo para la gama de manipuladores telescópicos Bobcat en EMEA?

Sr. Gicquel.- Nuestra visión es clara: avanzar hacia soluciones de bajas o cero emisiones y ofrecer cada vez más asistencia a la operación para mejorar la seguridad, confort y productividad, ayudando a compensar la escasez de mano de obra en la región. Todo ello será la antesala para llegar a la operación autónoma.



“

HEMOS TENIDO UN NOTABLE ÉXITO CON EL RECIENTE
LANZAMIENTO DEL MODELO TL25.60, UN MANIPULADOR
SUPERCOMPACTO (1,84 M DE ANCHO Y 1,93 M DE ALTO),
CON CAPACIDAD DE 2,5 TONELADAS Y UNA ALTURA DE
ELEVACIÓN DE 6 METROS.

”

Interkran incorpora una grúa Tadano AC 5.250-2 de 250 toneladas para montaje de grúas torre y proyectos de construcción

La empresa suiza de alquiler Interkran ha recibido una nueva grúa todoterreno Tadano AC 5.250-2 de 250 toneladas, destinada a labores de montaje de grúas torre y proyectos de construcción en toda Suiza.

Esta grúa de cinco ejes cuenta con un brazo principal de siete secciones y 70 metros, al que se le pueden añadir extensiones de celosía de hasta 34,9 metros, con un ángulo de inclinación de hasta 40 grados. También es posible incluir un inserto de 7,1 metros entre el extremo del brazo y la extensión para alcanzar una altura máxima en punta de 116 metros. Alternativamente, se puede montar una extensión telescópica de tres secciones y 20,9 metros, con una altura en punta de 94 metros.

La grúa puede levantar 14,5 toneladas con el brazo principal totalmente extendido a un radio de 24 metros, y 11 toneladas a 42 metros de radio con una pluma de 47 metros. Además, puede transportar a bordo un bloque de gancho de triple polea o un gancho auxiliar reforzado de 5,8 metros, cumpliendo con las limitaciones de carga por eje de 12 toneladas. En casos donde se permiten cargas por eje de 16,5 toneladas, puede transportar hasta 20 toneladas de contrapeso. António Teixeira, director general de Interkran, afirmó:

“La AC 5.250-2 se adapta perfectamente a nuestras operaciones. Nos impresionaron especialmente sus excelentes tablas de carga, las opciones de extensión autoinstalable y la gran variedad de configuraciones de transporte que permite. Es una solución potente y flexible para nuestras tareas de montaje de



grúas torre y proyectos de construcción en general en toda Suiza.”

Por su parte, Michael Zieger, director de ventas de Tadano, comentó:

“Estamos muy agradecidos a Interkran por elegir la AC 5.250-2. Esta grúa está diseñada precisamente para los trabajos de alta preci-

sión y rendimiento por los que Interkran es conocida.”

Fundada en 1995 y con sede en Lachen, en el norte de Suiza, Interkran opera una flota de grúas todoterreno de entre 70 y 300 toneladas, así como grúas torre y una flota de transporte propia compuesta por ocho vehículos.

ÚNETE AL PORTAL N° 1 DE ALQUILER DE MAQUINARIA



Escríbenos al
rent@equipzilla.com



Llámanos al
91 123 87 50



Visita nuestra web
www.equipzilla.com/alquiladores

Captamos clientes y cerramos el alquiler por ti.



El salto pendiente de la contabilidad tradicional a la inteligencia financiera en el sector maquinaria

Firmado: Fernando González-Haba, Director en ARBENTIA.

Muchas empresas de servicios y maquinaria viven una paradoja permanente: cuentan con activos de alto valor, contratos complejos y una actividad comercial dinámica, pero la capacidad para controlar los márgenes y anticipar la rentabilidad continúa siendo un desafío.

Tradicionalmente, la gestión financiera se ha limitado a registrar operaciones y cerrar balances, un ejercicio más contable que estratégico. Pero, en el contexto actual, esa lógica resulta insuficiente. Nos encontramos ante un mercado de márgenes estrechos y decisiones rápidas, en el que la información económica en tiempo real se convierte en la base del control empresarial, y para la que se necesitan herramientas tecnológicas que orienten las acciones para impulsar los resultados. Sin embargo, según un estudio de KPMG, casi la mitad de las empresas no ha invertido aún en aplicaciones específicas de análisis de rentabilidad y sigue dependiendo de hojas de cálculo.

Es por ello imperativo entender que la transformación financiera, en concreto la de este sector, debe apoyarse en la tecnología. La automatización de la facturación, la validación temprana de contratos y entregas, el seguimiento digital de cobros y la analítica avanzada, cada vez más apoyada por la inteligencia artificial, permiten pasar de una visión contable a un verdadero control estratégico. De hecho, las organizaciones líderes en datos y analítica obtienen resultados muy superiores a sus pares: por ejemplo, alcanzan una eficiencia operativa un 81% mayor (81% vs 58%) y mayores ingresos (77% vs 61%), según Harvard Business Review.

Integrar datos de calidad en toda la empresa proporciona una visión unificada y actualizada que asegura el control sobre la rentabilidad. En contraste, sin esta base tecnológica la toma de decisiones tiende a apoyarse más en la intuición que en hechos comprobables, dejándonos “a ciegas” ante problemas incipientes.

EL FALSO CONSUELO DE LOS NÚMEROS GLOBALES

Uno de los errores más habituales es confiar únicamente en la visión agregada de ingresos y gastos. Saber cuánto se factura al mes o al año aporta una imagen incompleta, ya que no revela si cada operación genera valor o si algunas están consumiendo recursos. Muchas compañías lo descubren tarde, cuando cier-



tas líneas de negocio o determinados clientes ya han deteriorado sus márgenes.

El problema trasciende entonces lo financiero y apunta a la estructura misma del negocio. Sin datos claros sobre qué máquina, contrato o delegación contribuye positivamente y cuál genera pérdidas, la dirección pierde la capacidad de corregir el rumbo a tiempo. El mismo informe de KPMG ilustra esta situación: apenas el 20% de las sucursales de una empresa generaba el 60% de sus beneficios, mientras que un 20% de los clientes no resultaba rentable. Aun así, solo un 46% de las compañías analiza la rentabilidad a ese nivel de detalle, operando sin una brújula fiable para decidir dónde focalizar esfuerzos.

El control financiero inteligente exige bajar un nivel y observar cada activo, cada contrato, cada proyecto como un centro de beneficio autónomo. Solo entonces aparecen las verdaderas palancas de eficiencia: una máquina que lleva meses infrautilizada, un servicio que exige más horas de taller que ingresos genera, un cliente que acumula deuda sistemática. La gestión moderna consiste en iluminar esas zonas oscuras y actuar antes de que las pérdidas se consoliden.

EL VALOR DE ANTICIPAR, NO SOLO REGISTRAR

Además, como adelantábamos, durante demasiado tiempo la contabilidad ha sido un proceso reactivo, basado en registrar movimientos, cerrar periodos y, en el mejor de

los casos, elaborar un informe semanas después. En empresas con gran volumen de alquileres y operaciones, ese desfase se hace aún más crítico.

La verdadera inteligencia financiera reside en acortar el ciclo entre la operación y su impacto económico, adelantando la validación de datos y agilizando procesos clave como la facturación. Las soluciones actuales, apoyadas en analítica avanzada e inteligencia artificial, permiten automatizar, detectar errores antes de que lleguen al cliente, anticipar desviaciones y acelerar la emisión de facturas. Facturar tarde o con errores implica cobrar tarde, tensionar la tesorería y poner en riesgo nuevas inversiones.

RENTABILIDAD BAJO LA LUPA

En todo esto, medir los datos y establecer criterios a través de informes es crucial para poner en valor su utilidad real. Es más, el sector de la maquinaria especialmente, ofrece un ejemplo claro de por qué los KPIs importan. Cada activo fijo es una gran inversión que debe recuperar su coste a través de múltiples contratos a lo largo del tiempo, haciendo más importante el cuándo y el cómo se recupera cada euro invertido. Medir criterios como el retorno de cada máquina, considerando reparaciones, consumo de transporte, horas improductivas y tarifas reales, convierte la gestión en una herramienta de planificación.

Las empresas que operan sin este nivel de control se exponen a un doble riesgo: eco-

nómico y reputacional. Económico, porque la falta de visibilidad sobre la deuda vencida, los retrasos en cobros o los costes ocultos puede desencadenar problemas de liquidez incluso en periodos de alta facturación. Reputacional, porque los errores en facturación, las disputas por contratos mal validados o los retrasos en la entrega de documentación erosionan la confianza del cliente y abren la puerta a la competencia.

El control de costes y riesgos no se limita a vigilar impagos. Implica establecer límites de crédito basados en datos, evaluar la solvencia antes de firmar contratos, evitar sobrecostes por averías no previstas y gestionar la ocupación para que los activos no pierdan valor mientras permanecen inactivos. Cada decisión financiera inteligente es también una decisión de negocio que protege la viabilidad de la empresa.

DE LA CONTABILIDAD A LA INTELIGENCIA EMPRESARIAL

La gestión financiera inteligente no es una función aislada del resto de la compañía. Conecta la actividad comercial, la planificación logística, el servicio postventa y la relación con el cliente. Cada contrato genera datos valiosos que, bien integrados, ofrecen una imagen completa y en tiempo real del negocio. Esa integración permite abandonar la gestión a posteriori y sustituirla por una estrategia proactiva basada en hechos.

El reto para el sector ya no es solo adoptar tecnología, sino cambiar la cultura de la decisión. Pasar del hábito de “cerrar números” a la disciplina de “leer el negocio a través de datos actualizados en tiempo real”. Usar la información para prevenir pérdidas, priorizar inversiones y sostener relaciones rentables a largo plazo. Solo así la gestión financiera deja de ser un ejercicio burocrático y se convierte en el motor de crecimiento que las empresas necesitan para competir. Y, para ello, se necesita tecnología.

GAM alcanza los 152,1 millones de euros en ingresos y dispara su beneficio neto un 32% a junio

GAM alcanzó una cifra de negocio de 152,1 millones de euros en el primer semestre de 2025, un 6% más que en el mismo periodo del año anterior. Este crecimiento en ventas impulsó el beneficio neto hasta los 2,8 millones, un 32% superior al de 2024.

La clave de estos resultados -periodo en el que la compañía ha logrado un sólido crecimiento en todos sus negocios principales- reside en una notable mejora de la rentabilidad operativa. El EBITDA creció un 11% hasta los 42,8 millones de euros, elevando el margen sobre ventas al 28%, 1 punto porcentual más. Por su parte, el EBIT se disparó un 36% hasta alcanzar los 14 millones.

La multinacional española cotizada refleja con estos datos la positiva evolución de todas sus líneas de negocio. El área de negocio recurrente, que supone el 28% del total de ingresos, creció un 12% (hasta los 42,8 M€); mientras que los negocios de distribución y postventa lo hicieron un 6%, respecto al mismo periodo del año anterior (hasta los 52,4 M€). La consolidación del proyecto Reviver, contribuye al control de la inversión y menor necesidad de Capex. Todo ello es el motor de la estrategia de GAM de apostar por servicios de mayor valor añadido y menor intensidad de capital. También mejoró, aunque en menor medida, el alquiler y servicios de corto plazo: un 3% más, hasta los 56,9 millones.

Por geografías, destaca el excepcional crecimiento (10%) y rentabilidad en Iberia. Destaca también Oriente Medio y África con un crecimiento del 19%. En LATAM por el con-

trario, el negocio ha experimentado cierta ralentización el primer semestre de 2025, si bien, existen operaciones previstas para el S2 que contribuirán a un mejor semestre.

Los sólidos resultados del primer semestre sientan las bases para un excelente cierre de ejercicio. Teniendo en cuenta la estacionalidad del negocio, donde el segundo semestre presenta históricamente un mayor volumen de actividad, y la positiva inercia de la demanda, la compañía confía en acelerar su ritmo de crecimiento.

Con estos factores, GAM prevé continuar en una senda de crecimiento sostenido en ingresos y rentabilidad, con el objetivo de mejorar los resultados obtenidos en el conjunto de 2024 y alcanzar un nuevo máximo histórico para la compañía.



marketing@arbentia.com

900 266 731

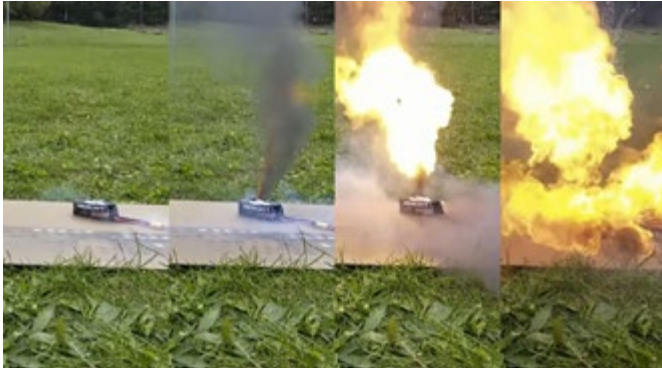
www.arbentia.com



Soluciones de digitalización e IA adaptadas a tu empresa

Incendios en baterías de litio: causas, peligros y soluciones eficaces

Por Roberto Peris García, Managing Director de Arnion



Los incendios en baterías de litio están protagonizando titulares en los últimos años, con un aumento significativo en incidentes reportados entre 2022 y 2024. Pero ¿por qué ocurren y cómo podemos prevenirlos? Veamos qué hay detrás de estos fenómenos y las soluciones que ya existen para sofocar estos incendios.

Existen muchos tipos de baterías de ion-litio, sin embargo, la mayoría de ellas tienen características comunes.

El corazón de las baterías: ¿Qué las hace tan potentes (y vulnerables)? Imagina una batería de litio como un sándwich de alta tecnología. Sus capas esenciales son:

- El “pan” conductor (ánodo y cátodo):

Ánodo: Usa grafito o silicio para almacenar iones de litio. El grafito es inflamable.

Cátodo: Aquí varía la seguridad. El LiFePO_4 (LFP) es el “alumno ejemplar” por su estabilidad, mientras el LiCoO_2 (LCO) es más reactivo. Otro tipo de cátodo común es el litio níquel-cobalto-manganeso (LiNiCoMnO_2 ó NMC)

- El “relleno” peligroso (electrolito): Una mezcla inflamable de carbonatos orgánicos. Si se calienta, libera gases como hidrógeno, el cual es inflamable.

- El “separador”: Una membrana que evita cortocircuitos. Las de plástico (PE/PP) son económicas pero combustibles; las cerámicas, aunque caras, aguantan hasta 700°C

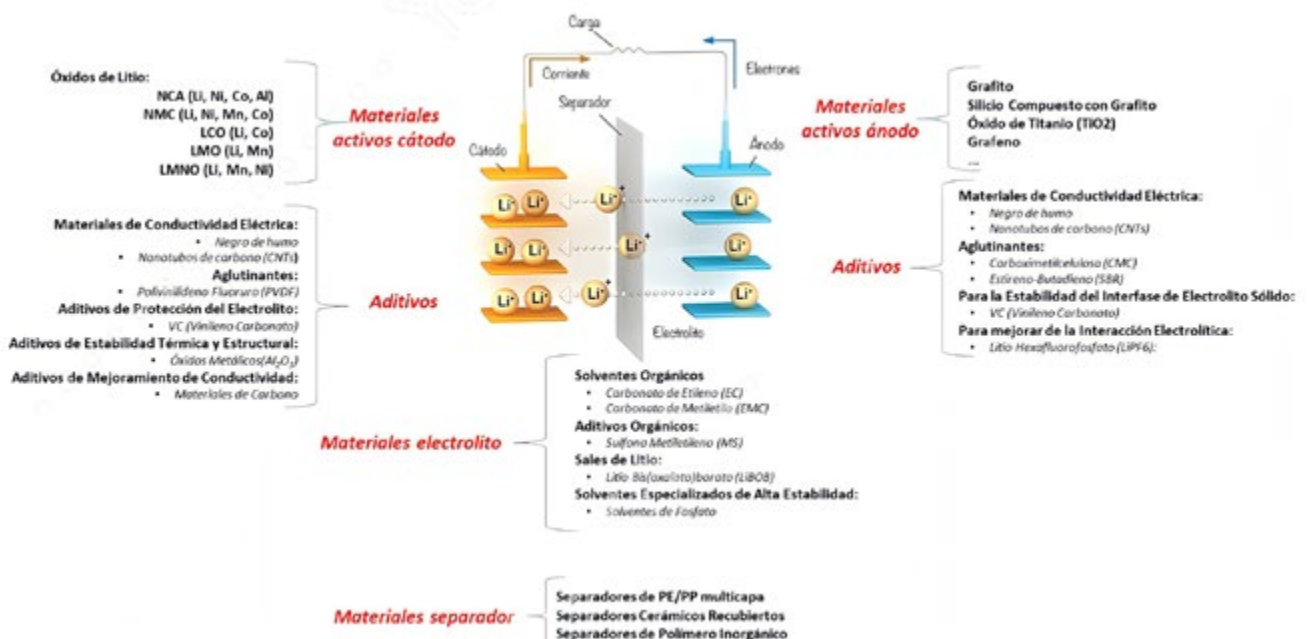
¿POR QUÉ ARDEN? EL DETONANTE PERFECTO

Una de las principales precauciones que hay que observar con las baterías de ion-litio es que no alcancen el llamado desbordamiento térmico (“Thermal Runaway”).

Se define el desbordamiento térmico en las baterías de ion-litio como un rápido aumento de la temperatura, la generación de gases y, en algunos casos, una explosión o un incendio que no puede controlarse. Esta situación se produce a partir de que la batería alcance una temperatura determinada, la cual es distinta en función de la química del litio que se trate.

Algunos factores y causas clave del desbordamiento térmico en las baterías de iones de litio son:

- 1. Sobrecalentamiento:** El sobrecalentamiento puede deberse a varios factores, como la sobrecarga, la sobredescarga o el calor externo excesivo. Cuando la temperatura de la batería supera un determinado umbral, puede iniciarse el desbordamiento térmico.
- 2. Daños físicos:** Los daños físicos en la batería, como pinchazos, deformaciones o cortocircuitos, pueden provocar la liberación de energía e iniciar el desbocamiento térmico.
- 3. Cortocircuitos internos:** Pueden producirse cortocircuitos internos debido a daños en el separador o los electrodos. Estos cortocircuitos pueden causar una rápida acumulación de calor y presión dentro de la batería.
- 4. Sobreintensión y sobrecorriente:** Las condiciones de sobretensión y sobreintensidad pueden provocar un bombeo excesivo de energía a la batería, lo que provoca un aumento de la temperatura.
- 5. Calentamiento externo:** La exposición a altas temperaturas, llamas o fuentes de calor externas también puede desencadenar un desbordamiento térmico.



Los incendios de baterías de litio en instalaciones de reciclaje, centros de recogida temporal, etc., han aumentado en los últimos años de forma muy significativa; entre los años 2022 y 2024 aumentaron un 60% los incendios que tuvieron como causa las baterías de iones de litio en Estados Unidos y Canadá. Las causas principales son las anteriormente mencionadas:

- Aplastamiento
- Perforación
- Exposición al calor

DE LA CHISPA AL INFIERNO: ASÍ ESCALAN LOS INCENDIOS

El proceso por el que se incendia una batería de litio tiene tres actos diferenciados:

1. Calentamiento silencioso (80-150°C):
 - El electrolito se descompone, liberando gases inflamables.
 - Los materiales del ánodo reaccionan, siendo esta una reacción exotérmica.
2. Propagación imparabla (150-300°C):
 - El cátodo libera oxígeno, avivando las llamas.
 - El separador se derrite, causando cortocircuitos en cadena.
3. Explosión final (>300°C):
 - Los gases presurizados rompen la carcasa.
 - El fuego puede saltar a baterías adyacentes.

Radiografía del proceso del desbordamiento térmico de una celda de ion-sodio.

www.youtube.com/watch?v=LAIG_01Z-fo&t=0s

Lo explicado hasta el momento nos da las claves por las que los fuegos de baterías de litio son complicados de extinguir:

1. Las baterías de litio están formadas por diversos elementos y compuestos inflamables o, incluso, altamente inflamables.
2. Para arder, el oxígeno lo pueden obtener de los compuestos del cátodo que son óxidos, al descomponerse, liberan oxígeno.
3. Cuando alcanzan cierta temperatura, dependiendo de la química de la batería, se produce el desbordamiento térmico, lo que provoca el fuego y las explosiones.
4. Las baterías están formadas por varias e incluso miles de celdas (en muchos casos, parecidas a las pilas de una radio). Normalmente, es en una de ellas en la que se produce el desbordamiento térmico y se inicia el incendio, y a continuación, el fuego provocado en ella aumenta la temperatura de las contiguas y provoca el desbordamiento de estas, con lo que se produce un efecto dominó, ardiendo toda la batería.
5. Las celdas que han entrado en desbordamiento no pueden ser apagadas y terminan consumiéndose sus componentes hasta la extinción del fuego en dicha celda.

ENTONCES, ¿CÓMO SE PUEDE EXTINGUIR UN FUEGO EN UNA BATERÍA DE LITIO?

La clave está en evitar que las celdas restantes de la batería entren en desbordamiento térmico. Veamos cómo.

Cuando una batería de litio entra en combustión, el agua convencional resulta insuficiente para enfriar la batería, las celdas suelen estar muy pegadas entre sí y encapsuladas.

Aquí entra en juego unos aditivos especiales que se echan al agua, en concreto el eFP-600, un aditivo que transforma el agua en un “superfluido” con capacidades de extinción revolucionarias.

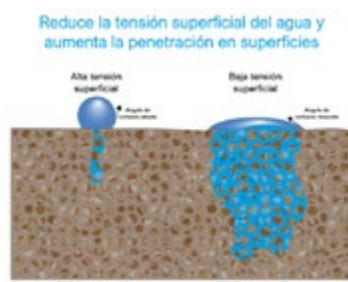
CÓMO FUNCIONA: TRES MECANISMOS EN UNO



El eFP-600 opera como un equipo de emergencia microscópico:

1. Humectante

- Reduce la tensión superficial del agua, permitiendo que gotas de 0.1-0.3 mm penetren hasta el núcleo térmico. Y esto se produce porque reduce muy significativamente la tensión superficial del agua.
- En comparación, mientras el agua pura cubre 1 m² en 30 segundos, con el eFP-600 lo hace en 3 segundos.

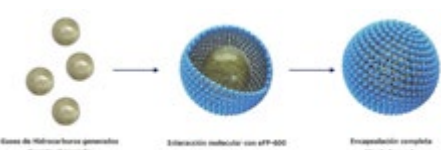


2. Encapsulador

- Forma micelas (esferas moleculares) que atrapan vapores inflamables como el hidrógeno, creando una “burbuja de seguridad” que previene reigniciones.
- Esto permite disminuir la temperatura en la combustión de las celdas que ya están ardiendo.

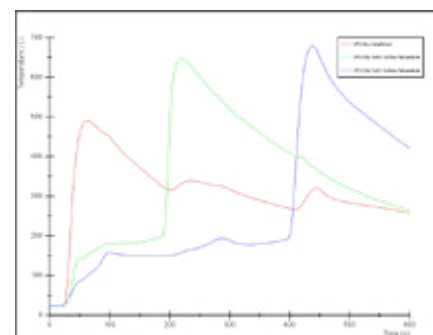
3. Inhibidor térmico

- Absorbe 1,500 kJ/kg mediante reacciones endotérmicas, pudiendo enfriar la batería de 400°C a 80°C en 90 segundos
- Datos clave: Su capacidad de enfriamiento es 10 veces superior a los sistemas tradicionales

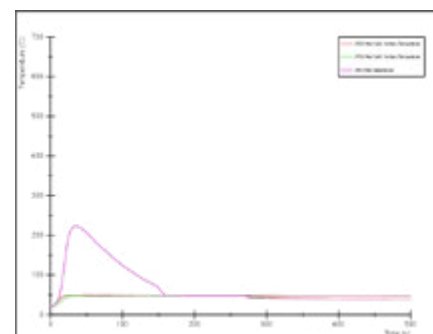


Por tanto, lo que se produce es un enfriamiento de la batería en su conjunto, evitando que las celdas que no han comenzado a arder no entren en desbordamiento térmico. Lo que ocurrirá es que, una vez se haya agota-

do el combustible y las reacciones de las celdas que se encuentran ardiendo, el fuego estará extinguido.



El gráfico 1 representa las mediciones de temperatura en función del tiempo que se realizaron cuando se provocó un fuego en una batería de 6 celdas. Se instalaron sondas de temperatura en 3 de las celdas. En una de estas celdas se forzó, mediante punzonamiento, el desbordamiento térmico (gráfico rojo). Se puede apreciar que las celdas se fueron “contagando” secuencialmente el desbordamiento térmico, en 200 segundos se produjo el de la primer y 200 segundos después la tercera.



Se repitió el experimento anterior, gráfico 2, en este caso la batería se mantuvo refrigerada mediante agua con el aditivo, lo que hizo que el resto de las celdas no entraran en desbordamiento térmico.

El laboratorio APPLUS, ha certificado la idoneidad de extinción del fuego en baterías de litio en varios sistemas en los que sea empleado este aditivo a principios del año 2025. Dichos ensayos fueron realizados en el centro de formación de fuego de ILUNION en la comunidad de Madrid.

En dichas pruebas, se demostró la eficacia de la extinción de fuego empleando el aditivo e-FP-600 de baterías de litio de 3 sistemas:

- **Extintores:** Indicados para la extinción en los primeros instantes del fuego o del desbordamiento térmico.
- **BIEs:** Para aquellas instalaciones que acumulen muchas baterías de litio y tengan instalados sistemas de bocas de incendio.
- **Rociadores:** Especialmente indicados para aparcamientos de coches.

www.linkedin.com/pulse/riesgos-de-las-bater%C3%ADas-litio-en-sistemas-energ%C3%ADa-con-federico-uliana/

LoxamHune supera el 43% de Ebitda y factura más de 96 millones hasta junio

LoxamHune cuenta con mayor presencia geográfica y desarrollo del alquiler online a escala nacional.

LoxamHune obtuvo un margen de EBITDA del 43,9% en el primer semestre del año. En términos absolutos, la cifra fue de 41,8 millones de euros, un 10% más que en los primeros seis meses de 2024.

La facturación en este periodo fue de 96,2 millones de euros. Según Luis Ángel Salas, CEO de LoxamHune, “vamos a seguir con un crecimiento razonable, similar al de 2024.”.

Como anunció Salas a principios de año, y en línea con su plan de modernización y mejora del servicio al cliente, la empresa invertirá este año más de 30 millones de euros adicionales en la adquisición de maquinaria nueva, enfocados en la mejora tecnológica y sostenible.

MAYOR ACTIVIDAD EN UN CONTEXTO MÁS FAVORABLE PARA EL SECTOR

En un contexto para el alquiler de maquinaria más favorable por el aumento de los proyectos de construcción, la Asociación de Alquiler de Europa (ERA) anticipa buenas perspectivas para el sector del alquiler de maquinaria en España y Portugal para el año 2026, siendo las previsiones en España de un +7,5% y en Portugal de un +8,7%. Estos dos mercados europeos donde más crecerá esta actividad entre este año y 2026.

De hecho, este año, LoxamHune seguirá incrementando su presencia en la Península, tanto en España, donde ya está operativa su nueva sede en Puerto de Huelva, como en Portugal, donde abrirá su sede de Palmela en los próximos meses.

Asimismo, en esta primera mitad del año, LoxamHune ha extendido a escala nacional su tienda online de alquiler de maquinaria ligera y herramientas, que ya está disponible en casi 50 ubicaciones de toda España. El crecimiento de este servicio también se ha visto impulsado por la colaboración con Leroy Merlin, reflejo del creciente interés de los usuarios por este modelo. La compañía espera alcanzar una facturación significativamente superior en esta línea a lo largo del año.

A FAVOR DE LA PLANTILLA Y LA SOCIEDAD

Como muestra de su compromiso con la plantilla y la sociedad, la empresa ha puesto en marcha este año la campaña ES POR TI para divulgar y concienciar a su público y a la sociedad sobre la importancia de la seguridad y la salud en el trabajo como responsabilidad compartida entre empresas y trabajadores, lo que ha reducido en un 50% la



ya de por si tasa de accidentabilidad de la compañía.

Algunas de las iniciativas que LoxamHune está implementando a nivel interno son reuniones semanales o Safety Coffee, así como la creación de embajadores de seguridad de cada centro de trabajo.

GRAN PROYECCIÓN DE LOXAMHUNE EVENTOS

La división de Eventos de LoxamHune ha crecido en estos últimos años a un ritmo del 8% anual, gracias a la creciente presencia de

maquinaria y suministro de energía en festivales, eventos internacionales y rodajes. La compañía ha ampliado su flota de maquinaria y diversificado la oferta para atender necesidades específicas.

Con acontecimientos destacados este año como los conciertos celebrados en el Riyadh Air Metropolitano en Madrid; Resurrection Fest en Galicia, y el 40 aniversario de la Patrulla Águila o el clásico Mad Cool, son algunos de los proyectos más destacados en los que el equipo de LoxamHune despliega todos sus recursos para garantizar eventos seguros y sostenibles.



Almac, participada por Wise Equity, y Easy Lift: unidas para crecer

Almac refuerza su proyecto industrial con la incorporación de Easy Lift al Grupo.

El nuevo polo de plataformas aéreas apuesta por la innovación, el servicio al cliente y la expansión internacional.

Wise Equity, Almac y Easy Lift anuncian hoy la creación de un grupo industrial de referencia en el mercado de las plataformas aéreas innovadoras, con una sólida base italiana de diseño y producción, y una importante presencia comercial a nivel internacional. El grupo, basado en la integración de dos realidades empresariales complementarias, tiene como objetivo consolidar su presencia global y reforzar su liderazgo tecnológico en el sector.

La operación contempla la adquisición del 100 % del capital social de Easy Lift por parte de Almac y la reinversión de los socios de Easy Lift en Almac, con el objetivo de fortalecer el posicionamiento y acelerar el crecimiento del nuevo Grupo. Michele y Emanuele Sorianini, fundadores de Easy Lift, mantendrán sus respectivos cargos dentro de la empresa y formarán parte del consejo de administración de Almac, que definirá la estrategia del nuevo grupo.

Almac y Easy Lift son dos empresas italianas líderes en el sector de las plataformas aéreas, con posicionamientos complementarios tanto por tipo de producto como por geografías servidas.

Almac, con una clara vocación internacional y una fuerte orientación hacia la innovación, refuerza así su estructura con la incorporación de Easy Lift, empresa que comparte valores fundamentales como la centralidad del cliente, la calidad en el diseño y la atención al servicio. Se mantendrá la identidad de ambas marcas, así como sus respectivas redes comerciales y sedes operativas, en una estrategia de continuidad y valorización de sus particularidades.

Gracias a esta combinación industrial, el Grupo podrá beneficiarse de una mayor capacidad de inversión en innovación tecnológica y desarrollo de nuevos productos, con el objetivo de seguir mejorando su oferta y servicio a nivel global.

Además, el grupo se beneficiará de la presencia de Plas, empresa de carpintería metálica especializada, cuya mayoría fue adquirida por Almac hace un año y que hoy representa un activo estratégico para incrementar la competitividad en el mercado, tanto nacional como internacional.

Andrea Artoni, CEO de Almac, ha declarado:

“Estamos muy orgullosos de dar la bienvenida a Easy Lift a nuestro Grupo. Esta operación nace de una visión compartida de desarrollo e innovación, con la ambición de reforzar nuestra presencia internacional manteniendo la especialización y la calidad que nos caracterizan. Juntos podremos acelerar nuestros proyectos de crecimiento y crear nuevas oportunidades para nuestros clientes y socios.”

Emanuele y Michele Sorianini, fundadores de Easy Lift, comentaron:

“Formar parte de este proyecto representa una oportunidad extraordinaria para Easy Lift. Nuestras empresas son complementarias y comparten los mismos valores de atención al cliente, calidad del producto y orientación hacia la innovación. Gracias al apoyo de Wise Equity, estamos seguros de que podremos continuar nuestro camino de crecimiento con mayor impulso.”

Luigi Vagnozzi, Socio Senior de Wise Equity, e Ilaria Montefusco, Investment Manager de Wise Equity, añadieron:

“La integración de Almac y Easy Lift representa el tipo de operación típica de Wise Equity: identificar empresas líderes en su nicho de mercado y crear una combinación industrial sinérgica con otras compañías altamente complementarias, manteniendo el ADN de cada una de ellas, pero creando al mismo tiempo las condiciones necesarias para aumentar la inversión en innovación y acelerar el desarrollo internacional.”

ASESORES DE ALMAC

- **Asesor financiero:** Banca Akros (Alessandro Erbanni, Orazio Bocchieri, Cesare Zucchini)
- **Due diligence financiera y fiscal:** Spada Partners (Guido Sazbon, Bernardo Porcellini, Roberta Robba, Massimo Fagioli), Cristiano Proserpio y Roberto Stagnaro
- **Asesor legal:** Simmons & Simmons (Alessandro Bonazzi, Ida Montanaro, Carla Nuzzolo)

ASESORES DE EASY LIFT

- **Asesor financiero:** Baldi Finance (Guido Prati, Francesco Mainini, Francesco Ferrari)
- **Asesor legal:** Baldi & Partners (Francesca Baldi, Simone Zobbi, Elettra Prati)
- **Asesor fiscal:** Studio Contab (Alberto Salati)



Andrea Artoni, CEO de Almac

IPAF publica los Informes del Mercado de Alquiler 2025, revelando un crecimiento más lento ante la incertidumbre económica

IPAF (Federación Internacional de Acceso Motorizado) ha publicado sus informes del mercado de alquiler de plataformas elevadoras móviles de personal en Europa, Estados Unidos y Asia. Los informes han sido elaborados por Ducker Carlisle.



PANORAMA GLOBAL: CRECIMIENTO MÁS LENTO Y SEÑALES DE SATURACIÓN

En 2024, tanto en Europa como en EE. UU., los ingresos del sector MEWP siguieron creciendo, impulsados por una demanda sostenida, subidas de tarifas de alquiler e inflación. Sin embargo, el ritmo de crecimiento se ha desacelerado notablemente debido al entorno económico incierto, los altos tipos de interés, la inflación persistente y la menor inversión en construcción.

En 2024, los mercados de alquiler de PEMP tanto en Europa como en EE.UU. continuaron creciendo en ingresos, impulsados por una demanda sostenida, el aumento de tarifas de alquiler y factores inflacionarios. Sin embargo, el ritmo de crecimiento ha comenzado a desacelerarse ante la creciente incertidumbre, según el último análisis realizado para IPAF por Ducker Carlisle.

Si bien el mercado europeo de alquiler de PEMP siguió creciendo en 2024, la expansión fue notablemente más lenta en comparación con 2023. El año estuvo marcado por aumentos moderados en las tarifas de alquiler, una utilización estabilizada y un enfoque más cauteloso en la expansión de flota en la mayoría de los países. En contraste, el mercado estadounidense puso fin a su reciente ciclo de alto crecimiento. Las elevadas tasas de interés y la reducción de la inversión en construcción generaron presiones de costes, limitando los aumentos de tarifas al 1 %. La utilización disminuyó y el crecimiento de flota se estancó, mostrando signos de saturación de mercado.

El sector de alquiler de PEMP, situado en la intersección entre ciclos de inversión públicos y privados, se ve cada vez más afectado por tensiones geopolíticas globales, inflación persistente y un gasto en construcción variable. Estas presiones comienzan a afectar al rendimiento general del mercado y a su potencial de crecimiento futuro.

DESTACADOS DE EUROPA

El mercado europeo de alquiler de PEMP experimentó un aumento de ingresos del 3 % en 2024, alcanzando los 3.500 millones de euros. Aunque esto refleja un crecimiento continuo, estuvo por debajo de las expectativas anteriores debido al aumento de los tipos de interés, la inflación y los retrasos en proyectos de infraestructuras públicas. El crecimiento más dinámico se registró en Dinamarca, Italia, Noruega y España.

La expansión de flota se desaceleró al 2 %, lo que supuso unas 8.000 unidades adicionales, ya que las empresas de alquiler adoptaron un enfoque más prudente ante los plazos de entrega más cortos, la saturación del mercado y la incertidumbre en la construcción. La flota en Francia se mantuvo estable, el Reino Unido cayó un 2 % y tanto Italia como Países Bajos también mostraron un crecimiento más lento.

Las tarifas de alquiler aumentaron moderadamente un 1 %, lideradas por los países nórdicos (2-3 %), pero los precios se mantuvieron bajo presión en mercados clave como Alemania y Francia. La utilización media se mantuvo en un 64 %, aunque persistieron diferencias regionales. Hubo crecimiento en Italia y los países nórdicos, mientras que los mercados más maduros mostraron descensos.

Tras una fuerte recuperación de inversión en 2023, la inversión en flota cayó un 6 % en 2024, con las empresas centradas más en la renovación que en la expansión. Aunque los fabricantes chinos ofrecieron equipos a precios competitivos, la introducción de nuevos aranceles en la segunda mitad del año limitó su penetración en el mercado.

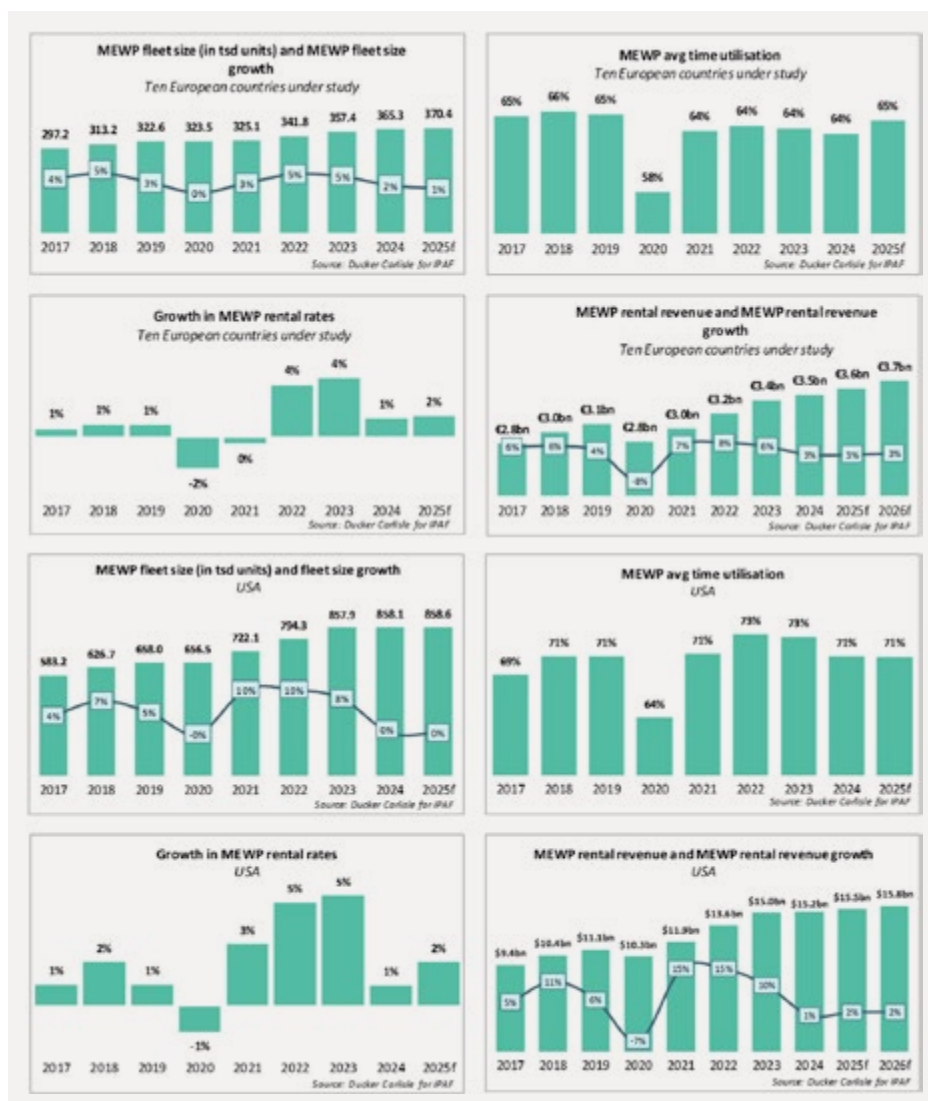
EUROPA

- Ingresos 2024: +3%, hasta los 3.500 millones de euros
- Crecimiento de flota: +2% (unas 8.000 unidades), ritmo inferior al de 2023
- Tarifas de alquiler: +1% en promedio (2-3% en países nórdicos)
- Utilización media: estable en 64%, aunque con caídas en mercados maduros y subidas en Italia y el norte de Europa
- Inversión en flota: -6% tras el repunte de 2023
- Mercados destacados por crecimiento: Dinamarca, Italia, Noruega y España
- Mercados con menor crecimiento o contracción: Francia (sin cambios), Reino Unido (-2%), Italia y Países Bajos (crecimiento moderado)
- Factores limitantes: retrasos en proyectos públicos, tarifas de interés elevadas y saturación en ciertos mercados
- Impacto de fabricantes chinos: presencia moderada por tarifas impuestas en la segunda mitad del año

DESTACADOS DE EE.UU.

El mercado de alquiler de PEMP en Norteamérica vivió un cambio notable en 2024, al finalizar su ciclo de alto crecimiento. Los ingresos aumentaron solo un 1 % interanual, señalando un estancamiento tras tres años de rápida expansión. Un último trimestre débil, junto con altos tipos de interés, aumento de los costes de materiales y una incertidumbre económica general, afectaron gravemente al mercado.

El crecimiento de flota se detuvo, manteniéndose en unas 857.000 unidades, lo que supuso el primer año sin expansión neta. La



utilización cayó al 71 %, volviendo a niveles más típicos tras las condiciones sobrecalentadas de 2023.

Las tarifas de alquiler subieron solo un 1 %, y las empresas priorizaron la utilización y el flujo de caja frente al aumento de precios. La inversión también se redujo considerablemente, pasando de un crecimiento del 13 % en 2023 a solo un 5 % en 2024, con una tendencia hacia la renovación de flota y una planificación más cauta.

A medida que el mercado entra en una fase de corrección, se prevén solo aumentos modestos en las tarifas de alquiler y una expansión limitada de flota durante los próximos dos años

ESTADOS UNIDOS

- Fin del ciclo de alto crecimiento
- Ingresos 2024: +1% interanual
- Flota total: sin crecimiento, se mantiene en 857.000 unidades
- Utilización: bajó a 71%, volviendo a niveles normales tras el repunte de 2023
- Tarifas de alquiler: solo +1%
- Inversión en flota: cayó del +13% en 2023 al +5% en 2024
- Prioridades: rentabilidad y flujo de caja por encima del aumento de tarifas

- Perspectiva: fase de corrección con previsión de crecimientos limitados en tarifas y flota para los próximos dos años

DESTACADOS DE CHINA, INDIA Y ARABIA SAUDÍ

En 2024, el mercado chino de alquiler de PEMP sufrió una fuerte caída, con una disminución de ingresos del 19,6 % interanual. Tras varios años de expansión rápida, el mercado ha entrado en una fase de corrección motivada por el exceso de oferta, la caída de la demanda y una presión competitiva intensa.

El crecimiento de flota se ralentizó considerablemente, y tanto las tasas de utilización como los precios de alquiler cayeron drásticamente. A pesar de que algunos de los principales actores del país siguieron invirtiendo, el entorno general del mercado se volvió complicado, con empresas de alquiler enfrentando márgenes reducidos y una disminución de proyectos. Este cambio marca una nueva etapa para el sector de alquiler de PEMP en China: de un crecimiento acelerado a una fase más madura, competitiva y sensible a los costes.

En India, por el contrario, el mercado creció un 32 %, impulsado por un aumento del 24 % en el tamaño de la flota y un incremento del 4

% en la utilización. Este crecimiento se debe principalmente al uso cada vez mayor de PEMP en proyectos de construcción, gracias a sus eficiencias operativas.

En Arabia Saudí, el mercado también creció un 33 %, impulsado por un aumento del 18 % en la flota y una subida de 2 puntos en la utilización. La iniciativa gubernamental Visión 2030, que busca transformar el país a largo plazo, está impulsando un auge de la construcción mediante megaproyectos como NEOM, Qiddiya, el Proyecto del Mar Rojo y el Metro de Riad. Este auge está transformando la dinámica del mercado, atrayendo nuevos actores e incentivando a los existentes a ampliar sus flotas para responder a la creciente demanda.

CHINA

- Caída de ingresos: -19,6% en 2024
- Causas: exceso de oferta, menor demanda y alta competencia
- Caída en utilización y tarifas
- Transición del crecimiento acelerado a una etapa más madura, competitiva y sensible al precio

INDIA

- Crecimiento del mercado: +32%
- Aumento de flota: +24%
- Subida de utilización: +4 puntos
- Impulsado por la mayor adopción de PEMP en construcción y eficiencia operativa

ARABIA SAUDÍ

- Crecimiento del mercado: +33%
- Aumento de flota: +18%
- Utilización: +2 puntos
- **Impulsado por la "Visión 2030" y los megaproyectos como NEOM, Qiddiya, el Proyecto del Mar Rojo y el Metro de Riad
- Nueva dinámica de mercado: atrae nuevos alquiladores y expansión de flotas existentes

Peter Douglas, CEO y Director General de IPAF, declaró: "Los indicadores, tendencias y previsiones que aparecen en estos informes ofrecen una visión esencial para cualquiera que opere en el mercado de acceso motorizado. No solo para empresas de alquiler, sino también para fabricantes de equipos, proveedores e inversores. Proporcionan los datos necesarios para tomar decisiones informadas sobre planificación de inversiones, crecimiento estratégico y dirección empresarial. No pierda la oportunidad de acceder a la última inteligencia de mercado en la industria del acceso motorizado."

Para un análisis detallado de los mercados europeos, estadounidenses y asiáticos, los Informes del Mercado de Alquiler IPAF 2025 ya están disponibles.

ACCESO A LOS INFORMES

- Miembros de IPAF (fabricantes, alquiladores, distribuidores) pueden solicitar un ejemplar gratuito a través del formulario en www.ipaf.org/reports
- No miembros pueden adquirir el informe correspondiente.

Hiperbaric Challenge – Burgos, 2025 Contado por los protagonistas.

Venimus, vidimus et paene vicimus.

RT HUMANOIDES: SEGUNDO LUGAR, ESPÍRITU INVENCIBLE

El segundo puesto de la general de Hiperbaric Challenge, un sueño que no imaginamos en nuestra primera participación sin experiencia, pero cargados y llenos de ilusión. El equipo RT Humanoides, formado por un grupo de estudiantes apasionados, volvió de la Hiperbaric Challenge 2025 con mucho más que un segundo puesto: volvimos con una visión de futuro, con más fuerza, más unión y nuevos proyectos en marcha.



UN RETO QUE EMPIEZA EN EL AULA... Y TERMINA EN LA PISTA

La historia comenzó meses atrás, entre clases y talleres, cuando decidimos construir un vehículo de inercia desde cero. Un desafío técnico, creativo y humano. No teníamos todo resuelto, pero sí teníamos lo más importante: ganas de aprender y crear.

Desde el primer boceto hasta el último apriete de tornillo, este proyecto fue una aventura compartida de los docentes y los alumnos, que abarcó tanto la parte técnica de diseño y construcción del vehículo, como la elaboración de un plan de empresa, la evaluación de



su viabilidad y las estrategias de marketing... ha sido un reto y también una satisfacción el lograr llevar a buen puerto este proyecto, creado entre clases horas de tarde corrección de errores pero siempre superado por la ilusión de participar.

Un proyecto dejó de ser académico para convertirse en una verdadera aventura compartida.

Compartida con la experiencia de compañeros, rivales en la pista, pero amigos, los integrantes del equipo de Los Palomos del IES Virgen de la Paloma, compitieron su experiencia en la carrera de años anteriores y que ganaron en la anterior edición.

Porque esto no solo es fabricar un vehículo es poder compartir, trabajar, colaborar y afianzar los lazos de amistad y ayudarnos entre centros.

No podemos dejar de agradecer a nuestros patrocinadores que, gracias a su apoyo invaluable, que apostaron por nuestro potencial y ganas, viendo unas fotos una presentación y un sueño, conseguimos la financiación para que el equipo llevara a cabo y pusiera en marcha este reto.



Son parte del equipo, mentores y aliados que creen en el potencial de la educación práctica y transformadora. Agradecerles a todos ellos la colaboración permitiendo cumplir un sueño y apostar por el siguiente reto.

EL DÍA DE LA CARRERA

La emoción se palpa en el aire en Burgos el día de la competición.

Equipos de toda España se reunieron para poner a prueba su talento y su ingeniería. Nuestro vehículo de inercia, una obra colectiva que llevaba impreso el esfuerzo de todos, se deslizó con precisión y velocidad por el circuito de la Hiperbaric Challenge.

Desde lo alto del castillo de Burgos, con los nervios a flor de piel y los corazones latiendo al ritmo de los últimos ajustes, el equipo de estudiantes observa su creación: un vehículo de inercia que era mucho más que un conjunto de ruedas, hierros soldados, rodamientos y fibra. Es el resultado de meses de





2º PUESTO EN LA GENERAL POR EQUIPOS DE HIPERBARIC CHALLENGE

Este segundo lugar no es el final, es el punto de partida. Es el momento en el que nacen nuevas ideas, un nuevo prototipo, más liviano, más aerodinámico, más audaz, trabajando en el próximo desafío.

Ganamos la certeza de que cuando se trabaja en equipo y con pasión, no hay límites. Cada curva, cada segundo bajando esa cuesta, fue la culminación de cientos de decisiones técnicas, de aprendizajes compartidos, de errores convertidos en mejoras.



trabajo, aprendizaje, frustraciones, ideas ingeniosas y, sobre todo, pasión.

La carrera es exigente: curvas cerradas, tramos rápidos, técnicos y otros equipos con vehículos de altísimo nivel.

Primera salida de reconocimiento del circuito, de los pilotos y el coche, su sincronía y la respiración contenida. Vemos otros vehículos fuera de trazada impactando con las protecciones de la curva de los ganadores, sueños que se desvanecen, desesperación, pero, el ánimo de la gente, su aliento y lo más importante el compañerismo de todos equipos y participantes, para subir el coche dañado a su box, para repararlo entre todos, con los medios de cualquier equipo y es ahí donde brilla la solidaridad, el placer de competir con los que al final son amigos.

Primera tanda cronometrada, vemos vehículos al límite de sus posibilidades y lo vemos en el nuestro, con la respiración cortada viendo la salvada en cámara lenta, exhalando un suspiro al ver a nuestros dos pilotos cada uno en su bajada, dominar el vehículo, trazar un camino que sin saberlo nos lleva a un gran destino.

Segunda crono tensión y adrenalina, vehículo cruzado y un escalofrío por nuestro cuerpo, emoción del público y se pierde el coche en su trazada.

Sientes el apoyo, el rugir de gente emocionada al verlos deslizarse por las cuestas del circuito, bajar solo por la inercia una emoción que se vive allí, siendo una banda sonora de un momento que no vamos a olvidar.

Acabamos exhaustos, disfrutando con el resto de equipos. La alegría de ver nuestro trabajo reconocido, de sentirnos parte de algo más grande, emocionados de haber finalizado. Cada imagen en la bajada fue una lección aprendida. Cada aplauso, un motor emocional.

Y al final la espera, reunión de equipos, entrega de premios a mejores proyectos, mejor equipo solidario, mejor diseño... y RT Humanoides no aparece en ninguno de los premios. Contentos de haber participado y sin esperarlo nombran los equipos de la competición Hiperbaric Challenge, y llega nuestro momento, el de todos los que habéis confiado en nosotros.





Hemos aprendido a trabajar en equipo, a fallar sin rendirnos, a construir con propósito.

El equipo ‘Terreta Racing’ del IES Jaume I de Ontinyent (Valencia) gana el desafío Hiperbaric Challenge 2025.

El podium lo completaron el IES Humanejos de Parla (Madrid) y el IES Fene de Fene de A Coruña.

RT HUMANOIDES VA POR MÁS

La próxima edición de la Hiperbaric Challenge ya está en nuestro horizonte. Pero esta vez no partimos de cero. Partimos desde una

base firme, con experiencia, motivación y un equipo que cree firmemente en lo que puede lograr.

Contamos Con vuestro apoyo.

EQUIPO RT HUMANOIDES	PATROCINADORES
Profesores	Afupro
Javier Ruiz	Aidejoven
Manuel Rubio	Cañizares Piñero
Sergio Beneite	Desguaces el Rubio
Jesús de Lara	Futura Sport Center
Alumnos	Gómez Oviedo
Piloto: Mohamed El Hadrati Hodda	Hidromek
Piloto: José Miguel Bueno Castel	Movicarga
Felipe Alfonso Bejarano Suárez	Prolians – Metalco
Mohamed Hermiani Bukar	Schaeffler
Alberto de Imaña Villegas	Solutec
Walter Humberto Almada Nunes	Sumialki
Adrián Fernández García Pulido	Viajes Halcón
Diego García Caro Fernández	Virton
Álvaro Pizarro Valero	
Raúl Prados Pérez	

Equipzilla: La Revolución en la Gestión de Maquinaria

Equipzilla se posiciona como una solución inteligente en el sector de maquinaria industrial, ofreciendo beneficios tangibles y cuantificables que optimizan recursos, aumentan la productividad y reducen pérdidas operativas. Gracias a su tecnología de vanguardia, esta plataforma permite un control total del uso, mantenimiento y seguridad de las máquinas.



RECUPERACIÓN DE COSTES OCULTOS

Cada unidad gestionada por Equipzilla puede recuperar más de 80 € netos al mes, al eliminar:

- Uso no autorizado (5 h/mes)
- Tiempos muertos y excesos operativos
- Costes derivados (combustible, mantenimiento, depreciación)

El cálculo estimado demuestra que el ahorro proviene directamente de la eficiencia y del control automatizado del sistema.

REDUCCIÓN DEL DOWNTIME HASTA UN 30 %

Mediante:

- Alertas automáticas
- Mantenimiento preventivo
- Detección en tiempo real de anomalías

Un ejemplo real muestra que el tiempo de inactividad se reduce de 20 h a 14 h/mes, lo que se traduce en mayor disponibilidad y menor retraso en obra.

AHORRO DE TIEMPO TÉCNICO

Automatización de tareas repetitivas como:

- Registro de uso
- Generación de informes
- Control de revisiones

El ahorro estimado es de 100 € por máquina al mes, considerando el coste/hora del personal técnico.

CONTROL DE USO FUERA DE HORARIO

Equipzilla permite:

- Registrar automáticamente el uso fuera de

turnos

- Detectar uso indebido por empleados o subcontratas
- Facturar horas extras no autorizadas

Mejora la transparencia y permite justificar costes ante clientes finales.

PREVENCIÓN DE ROBOS Y EXTRAVÍOS

La plataforma incluye:

- Geolocalización en tiempo real
- Geocercas con alertas automáticas
- Histórico de movimientos

Esto garantiza una reacción rápida ante robos y una logística eficiente.

EXTENSIÓN DE LA VIDA ÚTIL DE LA MAQUINARIA

Gracias a:

- Mantenimiento predictivo basado en uso real



- Detección temprana de sobreuso o fallos
- Alertas automáticas

Las máquinas pueden prolongar su vida útil entre un 15 % y 30 %, reduciendo averías graves y maximizando la inversión.

TECNOLOGÍA Y FUNCIONALIDADES CLAVE

Equipzilla integra:

- Sensores IoT con conectividad 4G/5G
- Plataforma en la nube y app móvil
- Informes automáticos y descargables
- Integración con ERPs

Una solución que combina inteligencia operativa, conectividad y análisis en tiempo real, diseñada para transformar la gestión de maquinaria.



La CWE 525 cumple 12 años: una grúa compacta que sigue marcando la diferencia

Lanzada en 2013, la CWE 525 de BG Lift celebra en 2025 su duodécimo aniversario, consolidándose como un referente en el sector de las grúas compactas sobre orugas telescópicas.

Durante estos doce años, la CWE 525 ha sabido resistir el paso del tiempo y continuar siendo insuperable en su clase gracias a su rendimiento, versatilidad y precisión en cualquier entorno.

Diseñada íntegramente por el equipo de I+D de BG Lift y fabricada con materiales de primera calidad y tecnología punta, la grúa destaca por su potencia, maniobrabilidad y fiabilidad, incluso en los escenarios más complejos y espacios reducidos.

COMPACTA E INTELIGENTE, SIN RENUNCIAR AL RENDIMIENTO

Con una altura de solo 2.600 mm, un peso operativo de 13.200 kg en configuración de grúa y una longitud de 5.000 mm, la CWE 525 ha sido concebida para ofrecer máxima transportabilidad y versatilidad operativa.

Sus dimensiones compactas le permiten acceder a espacios estrechos, lo que la convierte en una aliada ideal para obras urbanas, interiores, cascos históricos o entornos industriales densos.

Pero no es solo cuestión de tamaño: la CWE 525 también brilla por su alcance operativo, con una capacidad de elevación de 580 kg a 29,40 metros con el plumín completamente extendido. Una combinación única de compactidad y potencia sin rival en su categoría.

Además, con una capacidad de 3.600 kg con el plumín retraído, demuestra una eficiencia sobresaliente incluso en configuraciones muy compactas.



ESTABILIDAD, AGILIDAD Y CONTROL TOTAL

Su sistema de estabilización optimizado abarca un área de 6.692 x 6.516 mm, permitiendo operar eficazmente incluso en espacios limitados. Los ángulos de ataque de 16° en el frontal y 21° en la parte trasera, junto con los contrapesos integrados en el chasis, garantizan estabilidad sobre terrenos irregulares, rampas o superficies complejas.

El recorrido de los estabilizadores, de 900 mm (más del doble que muchas alternativas del mercado), ofrece una adaptabilidad superior en pendientes pronunciadas, refor-

zando tanto la seguridad como la eficiencia operativa.

TECNOLOGÍA PARA UNA EFICIENCIA MÁXIMA

El sistema hidráulico de alto rendimiento y la tracción mejorada permiten a la CWE 525 operar con precisión incluso en superficies exigentes, asegurando movimientos controlados, fuerza constante y un agarre seguro.

Su capacidad de voladizo de hasta 650 kg, combinada con una fuerza de trabajo continua, la convierte también en una grúa altamente competitiva desde el punto de vista logístico.

UNA MÁQUINA DEL PRESENTE, LISTA PARA EL FUTURO

La CWE 525 no es solo una grúa compacta de alto rendimiento. Representa una visión técnica que se adelantó a las demandas del mercado y que, doce años después, sigue ofreciendo soluciones reales a todo tipo de desafíos operativos.

Durante más de una década, ha ganado la confianza de los profesionales de la elevación por su fuerza, fiabilidad y capacidad de adaptación al cambio.

Y ahora mira al futuro: está en camino una versión totalmente eléctrica, alimentada por baterías de litio.

En España, BG Lift se distribuye a través de Palfinger Ibérica.



MyCrane lanza una herramienta de subastas para hacer el alquiler de grúas más rápido y económico

MYCRANE, la primera plataforma global de alquiler de grúas online, ha lanzado una potente nueva funcionalidad: MYCRANE Auction (www.my-crane.com), diseñada para mejorar la transparencia, acelerar el proceso de alquiler y aportar más valor tanto a clientes como a proveedores.

La herramienta MYCRANE Auction permite varios tipos de subastas, incluyendo subastas inversas, directas y formatos exprés, ofreciendo a los clientes total flexibilidad para interactuar con los proveedores. En el lanzamiento, se espera que el formato de subasta inversa sea el más utilizado, especialmente para trabajos urgentes, de alto valor o en entornos muy competitivos.

Accesible desde la plataforma principal de alquiler, el sistema permite a los usuarios recibir ofertas en tiempo real de proveedores verificados. Este proceso dinámico no solo genera ahorros de entre un 10% y un 20%, sino que reduce los tiempos de adquisición hasta en un 60%, según proyecciones de MYCRANE.

“Desde el primer día, MYCRANE ha buscado simplificar y modernizar el proceso de alquiler de grúas”, explicó Andrei Geikalo, fundador y CEO de MYCRANE.

“Con la introducción de nuestro módulo de subastas, damos un paso más: ofrecemos total visibilidad de los precios en tiempo real, y ayudamos a nuestros socios a competir en igualdad de condiciones.”

Para los clientes, MYCRANE Auction proporciona mayor control sobre tiempos y alcance, comparación directa de ofertas y mejores decisiones gracias a una interfaz transparente. Los proveedores verificados pueden competir directamente en la plataforma o ser invitados a participar si previamente han enviado una oferta fuera de línea.

Aunque inicialmente está disponible para alquiler de grúas, pronto se extenderá a



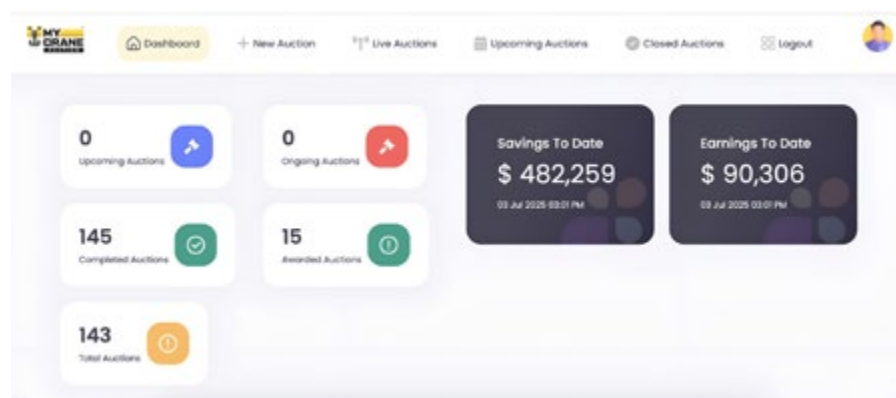
servicios de transporte. Los proveedores también podrán iniciar sus propias subastas, por ejemplo, para mover grúas o plataformas aéreas con transportistas cualificados.

“MYCRANE Auction elimina la incertidumbre del proceso. Para los proveedores, es una forma eficiente y transparente de conseguir más trabajos, reducir tiempo en negociaciones y acceder a oportunidades valiosas compitiendo por calidad, disponibilidad y precio. Muy pronto también podrán usarla para organizar transportes con mayor eficiencia”, añadió Geikalo.

Los primeros usuarios de herramientas de subastas inversas en otros sectores —como maquinaria pesada, repuestos y servicios in-



El fundador y director ejecutivo de MYCRANE, Andrei Geikalo (en la foto), dijo que la nueva herramienta de subasta de la plataforma es ideal cuando la velocidad, la complejidad o el control de costos son factores clave.



MYCRANE Auction admite varios tipos de subastas, incluyendo subastas inversas, directas y formatos

dustriales— han reportado ahorros del 10 al 15%, junto con mayor transparencia y ciclos de compra más rápidos.

La función es opcional y se puede usar a discreción del cliente. MYCRANE espera que, inicialmente, se utilice entre el 20% y 30% de las transacciones, especialmente cuando la velocidad, la complejidad o el control de costes son factores clave.

Para acceder a MYCRANE Auction, visita: www.my-crane.com

BG Lift optimiza la experiencia del usuario: los accesorios ahora se entregan ya montados en la grúa

La firma italiana BG Lift, reconocida internacionalmente por el diseño y fabricación de minigrúas compactas, ha anunciado una importante mejora en su servicio al cliente: a partir de ahora, todos los accesorios opcionales adquiridos junto con la grúa se entregarán ya montados y alojados directamente en la máquina.

Esta decisión responde a una observación práctica de las dinámicas operativas diarias. En obras o entornos complejos, disponer de todos los elementos necesarios directamente integrados en la grúa supone una ventaja real que impacta de forma positiva en la gestión del tiempo, la organización y la continuidad del trabajo.

Gracias a esta nueva configuración, los accesorios opcionales irán montados de forma segura, ordenada y fácilmente accesible, sin afectar en ningún momento a la capacidad ni maniobrabilidad de las grúas, señas de identidad de la marca BG Lift. Se trata de una solución inteligente y práctica, pensada para quienes trabajan cada día en el terreno, que simplifica la logística y mejora el control de recursos.



“Hemos escuchado las necesidades de quienes usan nuestras máquinas: operadores, técnicos, empresas y alquiladores. Ofrecer una grúa completamente equipada, con los accesorios ya instalados, significa eliminar pasos innecesarios, reducir el riesgo de pérdida y garantizar operaciones más seguras, eficaces y eficientes”, explica Michele Pian-toni, responsable de postventa de BG Lift.

Esta mejora se aplicará a todos los modelos equipados con accesorios opcionales y representa un nuevo avance en la misión de BG Lift: simplificar el trabajo diario mediante soluciones prácticas e inteligentes, diseñadas para el uso real en obra. Un compromiso que comienza con la escucha activa del cliente y se traduce en innovación concreta.

Con esta iniciativa, BG Lift refuerza su apuesta por la innovación aplicada a la eficiencia operativa, alineándose aún más con las necesidades reales del sector de la elevación y ayudando a sus clientes a mejorar su rendimiento en cada proyecto.

En España, BG Lift se distribuye a través de Palfinger Ibérica.



mateco ha abierto una nueva delegación en Burgos para reforzar su presencia en Castilla y León

mateco continúa su expansión en el mercado español con la inauguración de una nueva delegación en la ciudad de Burgos. Este proyecto forma parte del plan de crecimiento sostenido de la compañía, que busca reforzar su presencia en los principales polos industriales del país y acercar su servicio a los clientes de la zona norte y centro peninsular.

La nueva instalación, ubicada en la calle Alcalde Martín Cobos, 21 (Burgos), cuenta con una nave industrial de casi 2.000 m² dedicada a almacén y taller, más de 300 m² de oficinas y una amplia campa exterior de 6.500 m².

Esta apertura responde a una doble necesidad estratégica para mateco. En primer lugar, la ciudad de Burgos representa un punto estratégico dentro del panorama industrial español, con un tejido empresarial consolidado y dinámico. Sectores como la automoción, la alimentación, la logística y la industria transformadora tienen una fuerte presencia en la región y requieren de forma constante soluciones de elevación y maquinaria especializada que les permitan mantener su competitividad y eficiencia operativa.

En segundo lugar, la elección de Burgos como nueva ubicación permite reforzar significativamente la cobertura geográfica de la compañía. Esta nueva delegación acerca a mateco aún más a los clientes del norte y centro de España, mejorando los tiempos de respuesta, optimizando la logística y garantizando un servicio de atención más ágil, próximo y personalizado. Con esta apertura, mateco da un paso más en su compromiso de estar donde las empresas necesitan, ofreciendo siempre un servicio de calidad, adaptado a las particularidades de cada zona y sector.

La presencia de mateco en Burgos no solo refuerza su red nacional, que ya suma 30 delegaciones y da servicio a más de 20.000 clientes, sino que también supone una apuesta decidida por la industria española y por ofrecer maquinaria nueva, segura, menos contaminante y técnicamente avanzada frente a la oferta de



maquinaria antigua, deteriorada, mucho más contaminante y con mayor consumo de combustible que aún persiste en el mercado. Los equipos de mateco destacan por su fiabilidad técnica y un estado óptimo, mejorando así la rentabilidad y sostenibilidad de los proyectos.

Tal como ya se ha hecho con otras delegaciones recientes, como la de Valladolid, mateco

pone el foco en ofrecer un servicio profesional que combina asesoramiento técnico-comercial, un parque de maquinaria de las mejores marcas y un soporte técnico ágil, con el fin de convertirse en el partner de confianza de las empresas de la región.

Según afirma Nacho Dorado, director territorial de la zona, "Con la apertura de mateco Burgos, queremos dar cobertura a uno de los principales polos industriales de Castilla y León. Con una clara vocación de servicio sustentada en la calidad y la disponibilidad de equipos, queremos convertirnos en la empresa de referencia en el alquiler de maquinaria dentro de la provincia de Burgos. A nivel estratégico y, continuando con nuestro plan de crecimiento, mateco Burgos supone un nexo entre nuestras delegaciones de la zona centro con la zona norte del país, connexionando de esta manera una importante área geográfica."



Con esta apertura, mateco refuerza su compromiso con el desarrollo industrial y económico de Castilla y León, avanzando en su plan de crecimiento sostenido y en su objetivo de acercar las mejores soluciones de elevación a los principales centros productivos del país.

Fronius sigue innovando en recarga de baterías con un servicio más cercano y completo

Con la reciente ampliación del equipo comercial y técnico del área de cargadores de baterías, en Fronius dan un paso más en su compromiso con un servicio ágil, experto y personalizado. Este refuerzo les permite no solo ofrecer un soporte más cercano, sino también mejorar su capacidad para atender de manera más rápida y óptima la demanda del mercado.

FORMACIONES EXCLUSIVAS: OPTIMIZANDO EL USO DE LOS PRODUCTOS FRONIUS

Cada cliente y aplicación tiene sus propias necesidades, por lo que todas las formaciones se pueden adaptar a ellas.

En Fronius no solo ofrecen tecnología de alta calidad. También se enfocan en proporcionar el mejor servicio y soporte posible, ofreciendo un completo programa de formación técnica y comercial, de la mano de su equi-



Sus cargadores Selectiva 4.0 y SelectiON garantizan un rendimiento excepcional en entornos intralogísticos, el cual puede ser optimizado aún más con Charge & Connect.

po experto, formado por Rogerio Alves, Technical Sales Advisor, y Miguel Cabrera, Sales Representative, de Fronius España. El equipo de Fronius no solo está altamente especializado, sino que también entiende la importancia de un acompañamiento cercano, accesible y personalizado.

Ya sea para conocer su tecnología, aprender a solucionar incidencias o a configurar los cargadores para maximizar su rendimiento, las formaciones de Fronius están pensadas para asegurar que se aprovechen al máximo sus soluciones. Así mismo, también imparten sesiones informativas de carácter comercial sobre argumentos de venta para la prescripción de sus productos, extensiones de garantía, soporte técnico disponible y comparativa frente a otras marcas del mercado.

“La calidad de nuestros productos va de la mano con el conocimiento. Con nuestras formaciones y soporte constante, guiamos a

nuestros clientes a comprender por qué Fronius es la mejor opción”, afirma Rogerio Alves.

TECNOLOGÍA INNOVADORA PARA LA RECARGA DE BATERÍAS

¿Trabajas con baterías de plomo-ácido? Los cargadores Selectiva 4.0 están pensados para optimizar cada recarga, asegurando no solo una mayor eficiencia, sino también extendiendo su vida útil. Por su lado, la gama SelectiON se compone de cargadores rápidos y eficientes para baterías de litio, ideales para aplicaciones modernas y exigentes.

Todos los equipos Fronius garantizan un rendimiento excepcional en entornos intralogísticos, el cual puede ser optimizado aún más con Charge & Connect. Este innovador software permite una sencilla monitorización y gestión de la infraestructura de carga en tiempo real desde cualquier lugar, optimizando recursos y reduciendo tiempos de inactividad.

PROYECTOS Y RELACIONES QUE HABLAN POR SÍ SOLAS

“En Fronius hablamos de recarga inteligente, y esto pasa por entender las necesidades del cliente, adaptar curvas de carga a aplicaciones específicas y brindar un servicio de excelencia”, comenta Miguel Cabrera, y añade: “Estamos muy orgullosos de los resultados que estamos logrando. Nuestra colaboración con Linde Material Handling ha dado lugar a importantes proyectos, como la instalación de tres unidades del EnergyCASE, nuestra carcasa de exterior con protección IP54 para los cargadores, en usuarios finales de nuestro distribuidor CARELSA, Concesionario Oficial de Linde. Estos proyectos demuestran cómo nuestras soluciones de recarga exterior están mejorando la infraestructura energética en el sector”.

Además, clientes como REYCA, Concesionario oficial de Linde, destacan la calidad de la tecnología Fronius y el apoyo constante que reciben de su equipo Técnico y Comercial, reconociendo el valor añadido que aportan a sus operaciones diarias. “Valoramos muy positivamente las nuevas incorporaciones al equipo comercial y técnico del área de cargadores de baterías en Fronius. Su apoyo rápido y eficiente para encontrar la solución de recarga más adecuada para cada aplicación, a la vez que el



Ya sea para conocer su tecnología, aprender a solucionar incidencias o a configurar los cargadores para maximizar su rendimiento, sus formaciones están pensadas para asegurar que se aprovechen al máximo nuestras soluciones.

soporte técnico para nuestro equipo, nos facilita la gestión comercial y el servicio post-venta”, señala satisfecho Carlos Moral, Director Comercial de REYCA.

“Con este refuerzo humano y técnico, seguimos apostando por ofrecer una recarga más inteligente, eficiente y siempre cercana, porque en Fronius, la satisfacción de nuestros clientes es nuestra prioridad”, añaden desde Fronius.



En Fronius no solo ofrecen tecnología de alta calidad. También se enfocan en proporcionar el mejor servicio y soporte posible, ofreciendo un completo programa de formación técnica y comercial.

Develon lanza una nueva gama de manipuladores de materiales para reforzar su oferta en el mercado

DEVELON, anteriormente conocida como Doosan Construction Equipment, ha presentado oficialmente una nueva línea de manipuladores de materiales con ruedas, desarrollada en colaboración con ATLAS GmbH, lo que supone un hito importante en su colaboración, que comenzó con la firma de un acuerdo formal en la feria Bauma a principios de este año.

La gama ampliada de manipuladores de materiales incluye ahora cinco nuevos modelos: el DX160WMH-7, el DX180WMH-7, el DX200WMH-7, el DX300WMH-7 y el DX350WMH-7. Estos se suman al DX270WMH-7, lanzado anteriormente, creando una gama robusta que cubre pesos operativos de 17 a 38 toneladas.

Con esta selección, Develon se posiciona para atender a una base de clientes significativamente más amplia, ofreciendo soluciones para mercados como el reciclaje, la gestión de residuos, la industria en general y las operaciones portuarias. Las DX160WMH-7 y DX350WMH-7 hicieron su debut público en Bauma junto con la DX270WMH-7, ofreciendo a los visitantes una visión de primera mano de la gama de manipuladores de materiales más completa de Develon hasta la fecha, diseñada para ofrecer la máxima eficiencia, durabilidad y alto rendimiento.



“La industria de los residuos y el reciclaje cobra cada año más importancia, no solo en

términos de volumen, sino también en la forma en que configura la gestión de los recursos. Con la ampliación de nuestra gama de manipuladores de materiales, respondemos a esta creciente demanda”, afirma Jan Breburda, director de producto de Develon. “Estas máquinas reflejan nuestra continua inversión para ofrecer soluciones fiables y de alto rendimiento que satisfagan las necesidades cambiantes de nuestros clientes”.

Y añadió: “La introducción de esta nueva gama supone un hito importante en la expansión estratégica de Develon hacia el segmento empresarial centrado en dichas aplicaciones. Al abordar las demandas específicas de sectores como el de los residuos, el reciclaje y las operaciones con materiales a granel pesados, Develon no solo está reforzando su presencia en el ámbito de las soluciones de equipos especializados, sino que también está consolidando su presencia en un mercado industrial más amplio y de alto crecimiento”.



La comercialización ha comenzado en determinados mercados europeos, entre los que se incluyen Suiza, España, Portugal, Grecia, Chipre, Noruega, Finlandia, Islandia, Hungría, Rumanía, Moldavia, Bulgaria, Serbia, Croacia, Bosnia y Herzegovina, Kosovo, Montenegro y Albania, con posibilidades de expansión futura a otras regiones. Las primeras máquinas piloto ya se han presentado a clientes clave y han generado comentarios positivos.

ESPECIFICACIONES DE LA MÁQUINA

Modelo	Peso operativo	Potencia	Alcance máximo	Altura de elevación de la cabina
DX160WMH-7	15-16.5 t	105 kW(140hp)	8.6 m	2.3 m
DX180WMH-7	19.4 -21.1 t	105kW (140hp)	11.6 m	2.3 m
DX200WMH-7	20.2 – 21.9 t	129 kW (173hp)	11.6 m	2.3 m
DX270WMH-7	28.1 – 28.7 t	141 kW / 189 hp	12.4 m	2.6 m
DX300WMH-7	28.5 t – 30.8 t	129 kW (173 hp)	16.4 m	2.57 m
DX350WMH-7	33.3 – 38 t	180 kW (245 hp)	18.2 m	2.7 m

Arme premió el talento joven y emprendedor en una gala que acercó la robótica a la sociedad

Madrid acogió el 26 de junio, una cita muy especial para el mundo de la innovación y la tecnología: los ARME Awards, organizados por la Asociación de Robótica Móvil Española (ARME), que se celebraron en el emblemático espacio de La Fábrica de Tapices. Un evento que, más allá de galardonar, reconoció el talento joven, la capacidad emprendedora y el esfuerzo por presentar soluciones novedosas en robótica móvil aplicadas a sectores clave para el futuro.

Con una puesta en escena cercana y comprometida, la gala sirvió como escaparate de proyectos que nacen del ingenio y la dedicación de jóvenes creadores que quieren transformar el mundo. Desde propuestas aplicadas al sector agrícola, pasando por la construcción o la energía, la creatividad y el potencial de las nuevas generaciones fueron los auténticos protagonistas de la jornada.

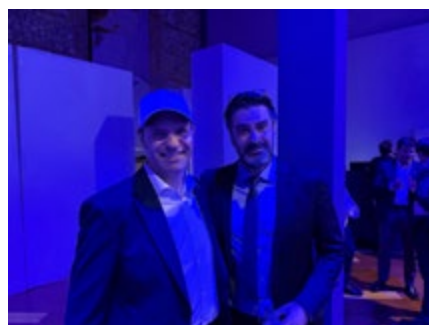
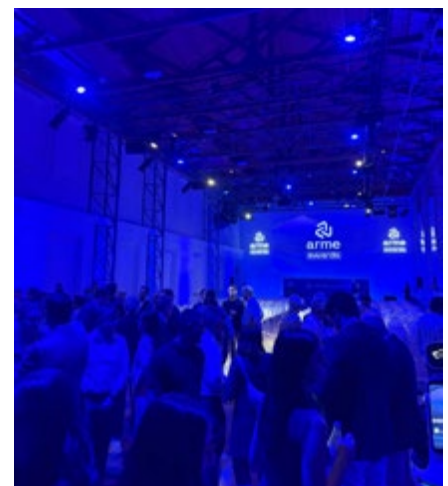
Los premios no solo destacaron el valor de las soluciones tecnológicas, sino también la importancia de hacer la robótica más accesible a la ciudadanía y al tejido empresarial, favoreciendo una transición hacia una industria más eficiente, innovadora y socialmente comprometida.

Los proyectos ganadores fueron:

- Aeropuertos, Aeronáutica y Aeroespacial:
Access Robots – Fundación Telefónica
- Agricultura, Ganadería y Alimentación:
Agrin'pulse – Pau Palau y Jordi García Caberol
- Construcción e Infraestructura:
TOPOSCAN – Alex Membrado Beltrán
- Energía: **Muvadrones – Lluís Forner Martínez y Pablo Rosique**

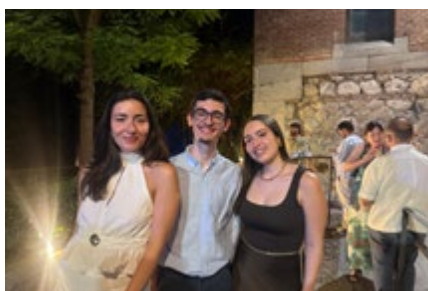
Uno de los momentos más emotivos de la gala fue el homenaje a Javier Miguélez, una de las almas fundadoras de ARME, por su visión, impulso y dedicación incansable desde los inicios de la asociación. Sin su esfuerzo, nada de esto habría sido posible. El reconocimiento fue entregado por Jesús Ortiz, secretario de ARME, quien también quiso destacar la importancia de seguir apoyando este tipo de iniciativas para consolidar a España como referente en robótica móvil especializada.

Desde estas líneas, queremos agradecer la invitación personal a Jesús Ortiz, secretario de ARME y alma de Grupo Orbel, cuya presencia refuerza los lazos entre la industria, la innovación y el apoyo institucional a los jóvenes talentos.





Los ARME Awards no fueron solo una gala de premios, sino un acto de futuro. Un ejemplo claro de cómo, cuando se confía en la juventud y se apuesta por ideas frescas, la tecnología se convierte en motor de cambio para toda la sociedad.



Nex Ingeniería Consultant, S.L. lanza su nueva web como parte de su apuesta por la digitalización y la excelencia técnica

Nex Ingeniería Consultant S.L., empresa referente en el ámbito de la ingeniería técnica, anuncia el lanzamiento de su nueva página web corporativa <https://nexingenieria.com/> consolidando así un nuevo hito en su evolución digital y profesional.

El sitio, <https://nexingenieria.com/> ha sido desarrollado con el objetivo de ofrecer una experiencia ágil, moderna y accesible, reforzando los valores que han definido a la compañía: seguridad industrial, eficiencia y cercanía con el cliente.

La nueva plataforma no solo presenta de forma clara y detallada los servicios de la empresa —como licencias de actividad, homologación de vehículos y proyectos de seguridad industrial—, sino que también permite conocer al equipo humano que hay detrás de cada proyecto, así como casos de éxito que avalan su trayectoria.

“Con esta renovación digital, queremos acercarnos aún más a nuestros clientes, adaptándonos a sus necesidades y facilitando el acceso

a nuestros servicios”, explican desde la dirección de Nex Ingeniería. Este lanzamiento refleja el compromiso constante de la empresa por innovar, profesionalizar sus procesos y contribuir a entornos más seguros y sostenibles.



El sistema Scheuerle RBTS en acción para Enercon: Cuando 99,5 metros se combinan con precisión milimétrica

Como parte de un ambicioso proyecto de repotenciación en Lorup, Baja Sajonia, Enercon está sustituyendo 16 antiguas turbinas eólicas por 10 modernas unidades E-175 EP5. Este proceso no solo implica la construcción de nuevas torres, sino también una operación logística de precisión para transportar 30 impresionantes palas de rotor, cada una con una longitud de casi 86 metros, situándolas entre las más largas del mundo en el ámbito terrestre.

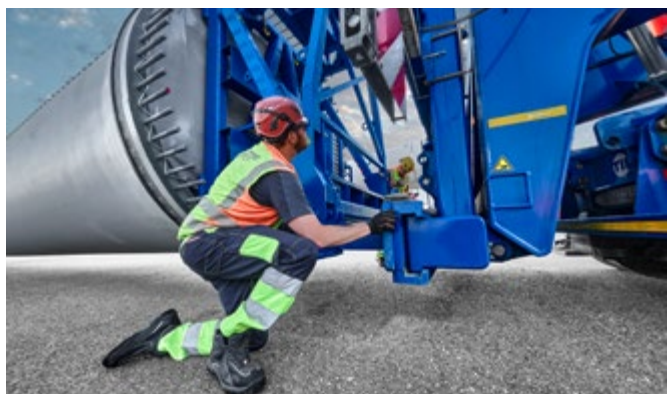
Los primeros transportes ya se han completado con éxito. Cargadas en el puerto de Jade-Weser en Wilhelmshaven, las combinaciones de transporte de 99,5 metros de longitud recorrieron los aproximadamente 160 kilómetros hasta el parque eólico en dos noches consecutivas. Aunque la distancia no es enorme, el reto logístico ha sido de gran calibre.



Su plataforma girostática, capacidad de desplazamiento lateral y gran altura de elevación permiten afrontar con éxito los mayores desafíos logísticos.

TECNOLOGÍA QUE CONVENCE: ENERCON APUESTA POR EL SISTEMA SCHEUERLE RBTS

Antes de iniciar el proyecto, Enercon Logistic decidió adquirir tres sistemas de transporte de palas SCHEUERLE RBTS. Los factores decisivos para esta inversión no fueron solo las características técnicas únicas del sistema –como el desplazamiento lateral de la pala en el dolly, el diseño con doble cilindro de elevación o la plataforma de transporte girostática–, sino también el apoyo profesional del equipo de TII SCHEUERLE, desde el asesoramiento técnico inicial hasta la formación especializada requerida.



El sistema "plug-and-play" facilita una instalación rápida y segura del adaptador, protegiendo tanto al personal como al material.



Con palas de más de 85 metros de largo cargadas de forma segura, el SCHEUERLE RBTS partió desde el puerto de Wilhelmshaven con total eficiencia.

Tino Hülsmeier, responsable de la flota de camiones de Enercon Logistic, declaró:

"Con el RBTS tenemos una solución fiable y bien pensada que ofrece flexibilidad a nuestros conductores y, al mismo tiempo, protege las sensibles palas del rotor. La combinación de tecnología y soporte fue absolutamente convincente."

UN RECORRIDO EXIGENTE QUE REQUIERE DISPONIBILIDAD TECNOLÓGICA PRECISA

Desde el primer momento, el acceso desde la autopista puso a prueba al equipo: la unidad trasera tuvo que ser elevada con un ángulo muy amplio para superar barreras de seguridad y laterales, una maniobra que no todos los fabricantes pueden resolver con seguridad. En este punto, el SCHEUERLE RBTS demostró claramente sus ventajas.

SCHEUERLE RBTS: FLEXIBLE, MODULAR, POTENTE

Diseñado específicamente para el transporte de las cada vez más largas palas de las nuevas generaciones de aerogeneradores, el SCHEUERLE RBTS se compone de un vehículo tractor con semirremolque de 3 o 4 ejes, un adaptador de sujeción de la pala y una unidad trasera con dirección propia. Su diseño modular permite adaptarse con flexibilidad a diferentes tipos de palas y requerimientos de transporte. Gracias a su elevada altura de elevación y la opción de control de dirección flexible, puede superar con seguridad y eficiencia obstáculos como centros urbanos estrechos, rotondas o maniobras complejas marcha atrás.

Markus Pflederer, director de ventas de TII SCHEUERLE, explicó:

"La enorme altura de elevación del RBTS fue crucial para esta operación. Situaciones como esta no suponen ningún problema para nuestro sistema."



La última fase de 800 metros marcha atrás se completó con total seguridad gracias a la sincronización entre conductor y sistema de dirección trasero.

INGENIERÍA DE PRECISIÓN TAMBIÉN EN LA FASE DE PREPARACIÓN

En la zona de Friesoythe, se realizaron importantes preparativos técnicos: se desmontó temporalmente una rotonda, que fue cubierta con placas de acero, mientras se ajustaba el rango de giro de la pala. La unidad tractora, con el adaptador de elevación, tuvo que pasar por un paso subterráneo, mientras que el remolque aún estaba maniobrando en la rotonda, lo que implicó una compleja coordinación entre la conducción y el control del sistema.

LA ÚLTIMA FASE: 800 METROS MARCHA ATRÁS CON PRECISIÓN Y TRABAJO EN EQUIPO

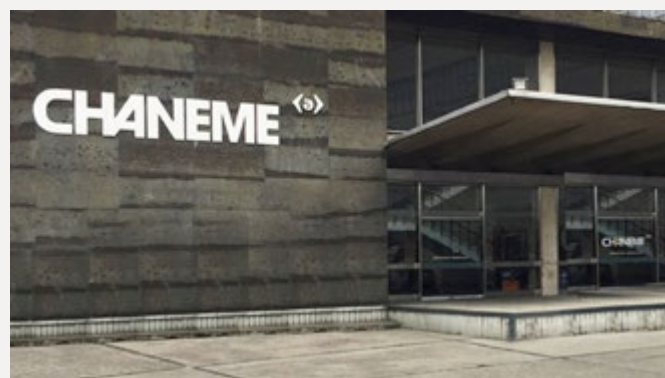
El reto final se encontraba dentro del propio parque eólico: recorrer 800 metros marcha atrás por un camino rural estrecho, con una pala de rotor detrás apenas visible en los retrovisores. La solución fue una interacción perfecta entre el sistema de dirección trasero y el conductor, que maniobraba la unidad de cola mediante control por radio, manteniendo en todo momento una visión clara de la operación.



El RBTS supera incluso los entornos urbanos más exigentes con precisión milimétrica durante la noche.

La red de concesionarios GEHL se expande en Latinoamérica

Manitou Group anuncia la acelerada expansión de la red de concesionarios de su marca GEHL en América Latina. Esta estrategia tiene como objetivo mejorar la calidad del servicio y la disponibilidad de productos para los clientes de la región.



GEHL cuenta con una sólida presencia internacional, con aproximadamente 250 concesionarios en 65 países. La marca ofrece una amplia gama de equipos, que incluye manipuladores telescópicos, minicargadoras, cargadoras articuladas y retroexcavadoras, adaptándose a las diversas necesidades de los sectores de la construcción y la agricultura. Adquisiciones estratégicas, como la realizada en India en 2016, y recientes inversiones en sus dos centros de producción en Estados Unidos han potenciado la capacidad de fabricación de estas líneas de productos, impulsando así el desarrollo de la marca.

En América Latina, GEHL está viviendo una expansión significativa, reflejada en la incorporación de seis nuevos concesionarios en Brasil, México y Panamá, que iniciaron operaciones en 2024. Más recientemente, la red se ha reforzado aún más con dos nuevos distribuidores: uno en Lima (Perú) y otro en Colombia, a través del distribuidor Chaneme. Como actor clave en el sector de la construcción colombiano, Chaneme también se encargará de cubrir cuatro puntos de venta ubicados en Medellín, Cali, Barranquilla y Bogotá.

Marcelo Bracco, Director General de Manitou Group para América Latina, declaró: "Nuestro compromiso con los clientes en Latinoamérica es una prioridad absoluta. Esta expansión estratégica de nuestra red de concesionarios es prueba de nuestra determinación por ofrecer equipos de alta calidad respaldados por un servicio integral. Nos entusiasma especialmente introducir productos conformes con la normativa Stage V en Colombia, en particular nuestras minicargadoras y retroexcavadoras, para responder a las necesidades específicas de este mercado en crecimiento".

Este desarrollo en Latinoamérica se alinea con la estrategia global de GEHL para fortalecer su posición en mercados clave y garantizar la máxima cercanía con sus clientes. El crecimiento de GEHL continuará en los próximos meses con la integración de nuevos distribuidores en otras regiones, consolidando así la presencia global de la marca y el firme compromiso del Grupo con la innovación y la excelencia en el servicio.

Palfinger consolida su liderazgo con fuerte crecimiento en servicios y nuevas inversiones en el primer semestre de 2025

PALFINGER ha cerrado el primer semestre de 2025 con resultados sólidos y en línea con sus previsiones, a pesar de un contexto económico global complejo.

Con unos ingresos de 1.139,5 millones de euros y un EBIT de 90,4 millones, la compañía refuerza su estrategia de expansión internacional y apuesta decididamente por el negocio de servicios como motor de crecimiento. El aumento de pedidos en Europa, la inversión en centros logísticos y de servicio en mercados clave como España, Alemania y Singapur, y una destacada evolución bursátil, consolidan a PALFINGER como uno de los referentes globales en soluciones de elevación.

APAC —especialmente el mercado emergente de India— ofreció un impulso positivo en cuanto a demanda. El sector MARINE continuó creciendo, destacando los encargos de grúas para parques eólicos y sistemas de botes salvavidas con pescantes. A pesar de los conflictos arancelarios en curso y la incertidumbre asociada, el mercado norteamericano (NAM) mostró una ligera tendencia al alza. Además, el negocio de servicios incrementó su participación en los ingresos totales.



Tras una caída prevista en ingresos y beneficios durante el primer semestre de 2025, PALFINGER se prepara para compensar ese descenso en la segunda mitad del año. En los primeros seis meses, la compañía registró una facturación de 1.139,5 millones de euros, un resultado operativo (EBIT) de 90,4 millones de euros y un resultado neto consolidado de 50,1 millones de euros. La solidez financiera de la empresa se vio reforzada gracias a la reducción de la deuda financiera neta y a un aumento significativo de los fondos propios.

SEÑALES POSITIVAS EN TODAS LAS REGIONES

Desde el cuarto trimestre de 2024, PALFINGER ha registrado un notable aumento en la entrada de pedidos, especialmente en la región EMEA, lo que ha llevado a ampliar su capacidad productiva en la primera mitad de 2025. La región LATAM se mantuvo estable durante este periodo, mientras que

trategia de postventa, PALFINGER pondrá en marcha en el tercer trimestre un nuevo centro logístico de repuestos en Illinois (EE.UU.), orientado al mercado norteamericano. El objetivo es duplicar los ingresos del área de servicios hasta alcanzar los 700 millones de euros en 2030.

POTENCIAL DE MERCADO EN UN ENTORNO GLOBAL DE INVERSIÓN

PALFINGER identifica oportunidades a largo plazo en el contexto de inversión global. Grandes iniciativas, como el paquete fiscal de 500.000 millones de euros en Alemania o el Proyecto Stargate en EE.UU., representan un enorme potencial para soluciones innovadoras de elevación. Gracias a su sólida presencia internacional, la empresa está en posición de participar activamente en estos programas e impulsar un crecimiento sostenible.

EXCELENTE DESEMPEÑO BURSÁTIL COMO REFLEJO DE LA CONFIANZA DEL MERCADO

Los mercados financieros han mostrado una gran confianza en PALFINGER. Con una revalorización bursátil cercana al 100 % desde comienzos de año, un incremento del 500 % en los últimos 25 años, y su inclusión entre los 20 valores más líquidos de la Bolsa de Viena, la compañía ingresó el pasado 11 de julio de 2025 al exclusivo “Club 100” y se posiciona como una de las tres acciones con mejor rendimiento, un claro indicador del potencial a largo plazo de PALFINGER.

PERSPECTIVAS

La recuperación del mercado, especialmente en Europa, y las señales positivas procedentes de casi todas las regiones sustentan las expectativas de un aumento en la entrada de pedidos durante la segunda mitad de 2025. En este contexto, PALFINGER confía en poder compensar el descenso registrado en el primer semestre. Sus objetivos financieros para 2027 se mantienen sin cambios: ingresos de 2.700 millones de euros, un margen EBIT del 10 %, y un retorno sobre el capital empleado (ROCE) superior al 12 %.

Durante el Capital Markets Day, previsto para el 10 de octubre de 2025, PALFINGER presentará su nueva estrategia de grupo, junto con ambiciosos objetivos financieros para el año 2030.

Kiloutou realiza dos nuevas adquisiciones

El grupo francés de alquiler internacional Kiloutou ha firmado acuerdos para adquirir dos nuevas empresas, una en Dinamarca y otra en Italia. Ambas operaciones están sujetas a las condiciones habituales, mientras que la adquisición en Dinamarca requiere además la aprobación de las autoridades antimonopolio danesas.

En Dinamarca, Kiloutou ha acordado la compra de Thor Jørgensen, una empresa de alquiler de maquinaria pesada de movimiento de tierras y manipuladores telescópicos con sede en Røddekro, en el sur de Jutlandia. Fundada por Thor Jørgensen en octubre de 2008, la empresa opera en toda la región de Jutlandia, con aproximadamente 100 grandes máquinas y unos 100 empleados. Se estima que sus ingresos rondan los 150 millones de coronas danesas (unos 20 millones de euros). Esta empresa se integrará con la actual filial danesa de Kiloutou, GSV, lo que no solo ampliará su cobertura geográfica, sino que también le permitirá entrar en un nuevo segmento de maquinaria.

Respecto a la operación, Thor Jørgensen declaró: "Hemos llegado a un punto en el que se necesita una organización más grande para seguir creciendo. Thor Jørgensen y GSV forman por tanto una combinación perfecta. Compartimos la misma visión sobre el servicio al cliente, trabajamos de manera similar y tenemos una larga lista de valores en común: ambas empresas anteponen a las personas antes que a las máquinas. Por eso, me enorgullece anunciar la adquisición de mi empresa y espero con ilusión formar parte de GSV."

En Italia, Kiloutou se prepara para adquirir F.I.M., una empresa de alquiler de plataformas elevadoras y manipuladores telescópicos que opera en el corredor Turín-Milán, propiedad y gestionada por su presidente, Vincenzo Basilicata. La operación tiene como objetivo reforzar la gama de plataformas elevadoras de Kiloutou Italia y consolidar su red en la región del Piamonte. También dará so-

porte a la sede de Kiloutou en Novara, al oeste de Milán.

Basilicata comentó: "Estamos encantados de unirnos al grupo Kiloutou. Esta transacción permitirá a nuestro equipo formar parte de una red estructurada y de alta calidad, dando paso a una nueva etapa de crecimiento en el Piamonte, sin perder los valores de servicio que siempre nos han caracterizado. Me alegra ver cómo mi hijo y su equipo continúan su camino con nuevos recursos, inversiones y perspectivas."

PRESENCIA DE KILOUTOU EN DINAMARCA

Kiloutou adquirió GSV en 2022 al fondo de inversión Catacap. En ese momento, GSV era la mayor empresa de alquiler de Dinamarca. Actualmente opera en 19 delegaciones con 550 empleados.

PRESENCIA DE KILOUTOU EN ITALIA

El grupo entró en el mercado italiano en julio de 2017 mediante la adquisición de cuatro empresas, entre ellas Cofiloc y Euronol. Posteriormente, adquirió Elevo (alquiler de plataformas, grúas araña y manipuladores) en 2018, y Sticar (alquiler de plataformas y carretillas) en octubre de 2019. Hoy en día, Kiloutou Italia cuenta con 23 delegaciones y 270 empleados.

El presidente ejecutivo, Olivier Colleau, señaló: "Estas dos nuevas adquisiciones refuerzan nuestro compromiso con la expansión internacional, impulsando la trayectoria de crecimiento del Grupo mediante crecimiento externo. El mercado italiano tiene un futuro



Stéphane Charlet, director de fusiones y adquisiciones internacionales y Vincenzo Basilicata, director de acción y presidente de la FIM

prometedor, con grandes proyectos en marcha. En Dinamarca, nuestra posición de liderazgo exige un desafío constante para mantenernos fuertes en un mercado resiliente y atractivo."

Por su parte, el director internacional, Thibaut Le Chatelier, añadió: "Estamos comprometidos con establecer una presencia duradera en los países donde operamos. La elección de las empresas que adquirimos siempre responde a nuestra ambición de acelerar la expansión geográfica o complementar nuestra oferta. Además, damos gran importancia a seleccionar empresas que compartan nuestros valores: colaboración, cercanía con el cliente y espíritu de equipo."

Actualmente, Kiloutou genera el 40 % de sus ingresos (1.250 millones de euros) fuera de Francia. Su objetivo para los próximos cinco años es elevar esta cifra al menos al 50 % y posicionarse entre las tres principales empresas de alquiler en todos los países donde opera: Dinamarca, Portugal, Francia y España.



Kit de HMF para convertir una grúa en una plataforma elevadora móvil (PEMP)

El fabricante danés de grúas HMF ha lanzado un nuevo kit de conversión con cesta porta-personas, que permite transformar una grúa articulada montada sobre camión en una plataforma elevadora móvil de personal (PEMP).

Según HMF, el cambio entre grúa y plataforma se realiza en cuestión de minutos, lo que convierte esta solución en una opción práctica de tipo "plug and play". Es ideal para espacios reducidos donde opera una grúa y no hay espacio para andamios, o cuando se necesita alcance adicional de forma rápida y sencilla.

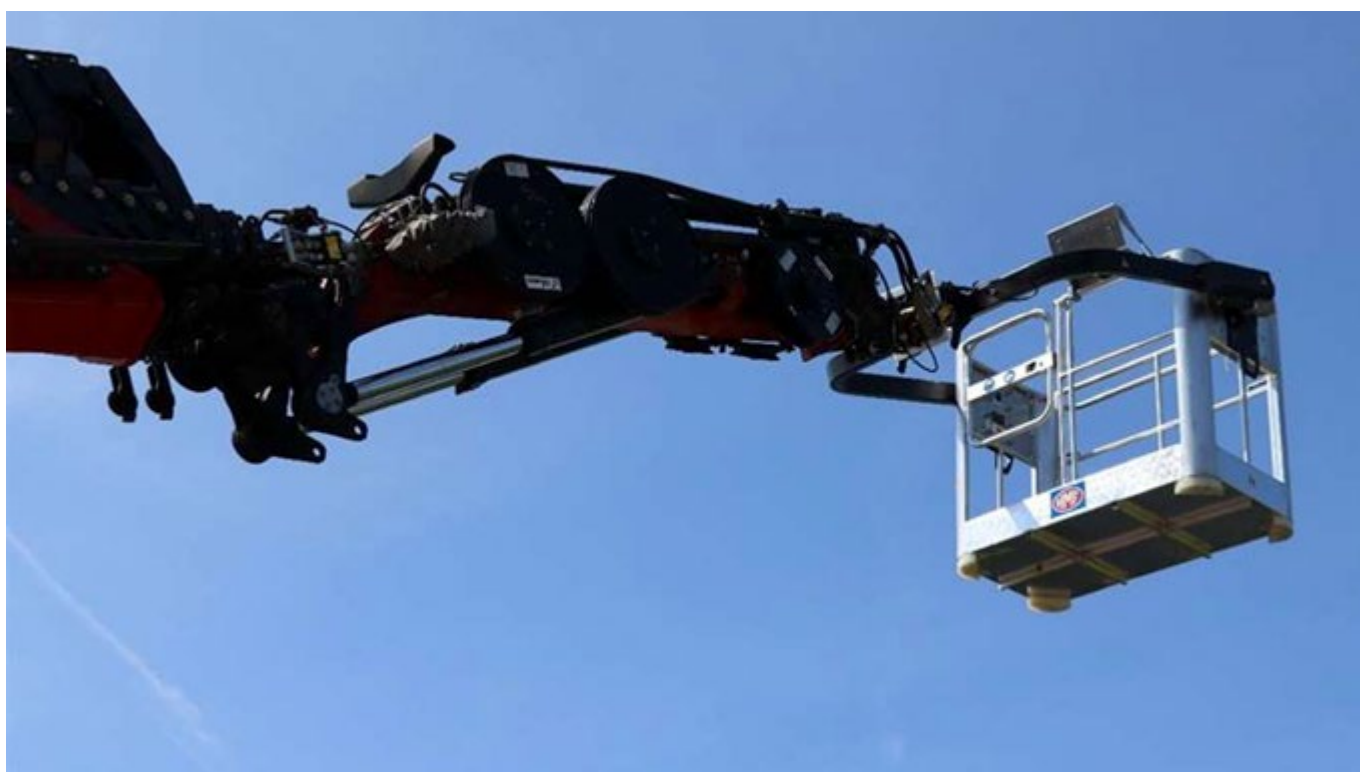
La cesta, que pesa 110 kg, está homologada para una carga máxima de 200 kg, lo que equivale a dos personas más 40 kg de herramientas. Aunque HMF ya ofrecía una opción de cesta en el pasado, esta nueva versión cumple con la norma EN 280 e integra el sistema de estabilidad electrónica EVS de HMF.

La operación se realiza mediante un control remoto HMF instalado en un soporte dentro de la cesta. Al acoplarla, se activa automáticamente una función de autonivelación, que mantiene la cesta en posición vertical. También permite la instalación incluso con hasta 5 grados de desnivel en el terreno. El sistema EVS calcula la capacidad disponible incluso si los estabilizadores no están completamente extendidos, permitiendo el uso en espacios estrechos o configuraciones asimétricas.

SISTEMAS DE SEGURIDAD

El sistema incluye descenso de emergencia, compuesto por una bomba hidráulica eléctrica con válvula restrictora instalada en el cilindro del brazo principal de la grúa. Esto permite descender la cesta incluso si los sistemas principales de la grúa están apagados o han fallado.

La nueva cesta es compatible con múltiples versiones de 11 modelos diferentes de grúas HMF, desde la 710K-RCS de 6,1 toneladas-metro con dos prolongaciones y alcance de 7,1 metros, hasta el modelo 5020-K8 de 42,4 toneladas-metro con ocho prolongaciones y un alcance de 21,45 metros.



Nuevo mástil vertical de XCMG

GAM, distribuidor de XCMG para España, nos trae novedades. XCMG ha lanzado una nueva plataforma de mástil vertical con una altura de trabajo de 12,7 metros.

El nuevo modelo, denominado XGR12J, ha sido diseñado para ofrecer flexibilidad en una amplia variedad de aplicaciones, especialmente en entornos de trabajo exigentes y espacios reducidos.

Equipada con un sistema de control inteligente, la XGR12J cuenta con una disposición intuitiva y libre de mantenimiento en cuanto a lubricación, lo que facilita su uso y reduce las necesidades de servicio. Incorpora múltiples elementos de seguridad y una amplia gama de configuraciones opcionales.

Con unas dimensiones compactas de 3.700 mm de largo, 1.200 mm de ancho y 2.000 mm de alto, se posiciona entre las más pequeñas del mercado, lo que permite transportar hasta cuatro unidades en un contenedor estándar.

La máquina ofrece un rendimiento de conducción potente, con una capacidad de pendiente del 25%, lo que garantiza gran movilidad para su traslado y reposicionamiento en obra.

El mástil y la pluma telescópica de la XGR12J proporcionan un alcance horizontal máximo de 5,66 metros. Tiene un radio de giro ajustado de solo 0,8 metros, ideal para operar en

zonas estrechas. Además, su brazo articulado (fly jib) cuenta con un rango de movimiento de -60° a $+60^{\circ}$, lo que amplía significativamente el área de trabajo.

La tecnología de tracción eléctrica AC de dos ruedas con diferencial de dirección reduce notablemente el desgaste de neumáticos y la sobrecarga del motor. Por su parte, los controles proporcionales electrohidráulicos me-

joran la eficiencia energética y el rendimiento general.

En cuanto a seguridad, el modelo incluye funciones como protección por inclinación del chasis, alarma por sobrecarga de plataforma, descenso de emergencia, limitación de velocidad y tecnología de arranque/parada suave, garantizando así un funcionamiento más seguro en todo momento.



DIRECTORIO DE FIRMAS

GRÚAS

Vivir el progreso

LIEBHERR

Grúas móviles y sobre orugas




ALQUILER Y VENTA DE EQUIPOS

Cruz Araba

MAQUINARIA DE ELEVACIÓN
ALQUILER, VENTA,
MANTENIMIENTO
Y FORMACIÓN

- PLATAFORMAS ELEVADORAS
- CARRETIILLAS ELEVADORAS
- ELEVADORES DE CARGA
- FREGADORAS INDUSTRIALES

+25 años
Cruz Araba



Pol. Industrial de Betoño. C/ Concejo 11 - Vitoria-Gasteiz 01013 - ÁLAVA (PAÍS VASCO)
+34 945 28 25 03 606 41 31 97 administracion@cruzaraba.es www.cruzaraba.es

PLATAFORMAS ELEVADORAS

SOCAGE
TU MARCA DE ALTURA



SOCAGE IBÉRICA, S.L.
P. I. El Oliveral. Fase II. C/ J, 18
46190 Riba - Roja (Valencia)
Tel. 918 753 883

EASYLIFT®
AERIAL PLATFORMS

WELCOME TO OUR
SIMPLE INSIDE™ WORLD



PLATAFORMAS DE ARAÑA
DESDE 13 HASTA 53 M

easy-lift.com

SEGUROS MAQUINARIA

ALKORA
GRUPO VERSPIEREN

Empresa especialista en gestión
de programas de seguro y gerencia de riesgos
para empresas y maquinaria.



Avda. de Brasil, 4 - 28020 Madrid
Tel.: 914 174 850
alkoramad@alkora.es - www.alkora.es

TRANSPORTES

NOOTEBOOM
SPECIAL TRAILERS SINCE 1881

**SPECIAL TRAILERS
THAT GET YOU THERE**



Nootboom Ibérica - M +34 659 699004 - E iberica@nootboom.com
WWW.NOOTEBOOM.COM

ALQUILER EQUIPOS

**TU EQUIPO DE
CONFIANZA**

ELEVACIÓN, ENERGÍA,
FORMACIÓN, MAQUINARIA,
EVENTOS, MODULAR.



902 10 88 88
www.loxamhune.com

OLOXAM HUNE
Mucho más que un alquiler



LLEVANDO LA CONSTRUCCIÓN AL SIGUIENTE NIVEL.

269 000 metros cuadrados netos de exposiciones / 139 000 asistentes / 2000 expositores / 150 sesiones educativas

**CONEXPO
CON / AGG**

DEL 3 AL 7 DE MARZO / 2026 / LAS VEGAS / NEVADA



Mike Simon, participante en 2023,
Dirt Perfect Excavation

No importa a qué rama de la construcción se dedique, la **CONEXPO-CON/AGG** le brindará nuevas ideas, nuevos contactos y nuevas oportunidades para hacer crecer su negocio y su posición en el sector. No solo es la feria comercial de la construcción más grande de América del Norte, es llevar la construcción al siguiente nivel.

OBTENGA MÁS INFORMACIÓN EN CONEXPOCONAGG.COM



Part of **Boels**
RENTAL



• DEPOTS



**Te seguimos en tus
proyectos nacionales
e internacionales**

Contáctanos

T: +34 900 92 92 50 - E: rent@riwal.com / sales@riwal.com

Above all. Riwal

riwal.com